1. На данный момент сайт представляет из себя функционально завершенный интернет магазин. На основе CMS PrestaShop. Оставшиеся мелкие недочеты будет исправляться по мере продвижения и развития сайта.
   1. Данный сайт станет, так называемой, платформой для распространения и раскрутки нашего приложения.
2. Как вы могли заметить, сайт работает м в нем присутствует нужный функционал. Например, как фильтры.
3. Или личный кабинет.
4. Также есть гибкая система для добавки товара уже в самой CMS PrestaShop. (10-12)
5. Также сайт адаптивно сверстан. Есть версия как для телефонов,
6. Так и для планшетов
7. Мы неплохо поработали над оптимизацией. (15-16)
8. Как видите, в сравнении с розеткой, наш магазин выбивается в лидеры по скорости работы и оптимизации. (17-18)
9. Теперь поговорим поподробнее о том, сколько же нужно вложить в этот проект.
   1. В первую очередь, это реклама. Около 5000 долларов уйдет только на нее. После вложения такой суммы мы уже сможем отбивать деньги, вкладывать, получать прибыль, развиваться, автоматизировать работу магазина и планировать разработку WEB-приложения.
10. А также, 20 тысяч пойдут на разработку приложения и закупку оборудования, так как по предварительным оценкам специалистов, разработка данной программы займет около 500 и более часов.
    1. Такая программа, исходя из результатов опросов, будет увеличивать конверсию до 60, и выше процентов. Если бы у компаний, занимающихся продажей одежды, была возможность такого увеличения процента покупателей, я вас уверяю, они бы тратили баснословные суммы денег.
11. **Кто-то может сказать о сроках**

Опции: под заказ, дизайнерские вещи, обычные вещи