

APRENDE A SER UN

# ASESOR FINANCIERO



Como Asesor Financiero en INBURSA  
tienes la posibilidad de ofrecer  
una gran variedad de productos para  
cubrir las necesidades de tus  
clientes. Para desarrollarte  
profesionalmente es necesario que  
cuentes con la información completa  
y adecuada para iniciar tu camino  
en este maravilloso mundo.

# VENTAJAS DE SER ASESOR FINANCIERO

1

**Tiempo libre.** Esto puede que no sea de inmediato, pero si lo haces bien, puedes organizar mejor tu horario y vivir la libertad que brinda ser emprendedor.

2

**Una historia que contar.** Siempre que le digo a alguien que tengo mi propio negocio, quieren saber qué hago, cómo lo hago y qué tal me va. Cuando las personas trabajan para una compañía, lo más probable es que aporten menos.

3

**Seguridad laboral.** ¿Alguna vez te han despedido? Si es así, lo entenderás. Al ser em-preneur la seguridad reside en el hecho de que tú eres tu propio jefe. Tú estás a cargo y no tienes que preocuparte por quedar desamparado.

4

**Orgullo.** Crear algo exitoso es una sensación grandiosa. Tuviste una visión y fuiste capaz de llevarla a cabo.

5

**Tu legado.** Si tienes tu propio negocio, es algo que puedes heredar a la siguiente generación y sentirte orgulloso de ello.



# VENTAJAS DE SER ASESOR FINANCIERO

6

**Beneficios fiscales.** Los emprendedores tienen la oportunidad de aprovechar algunas ventajas fiscales. Muchos pueden deducir gastos como viajes, alimentos, cuentas de teléfono, una parte de los pagos del auto, y la lista sigue.

7

**Hacer el bien.** Tú puedes controlar el destino de las ganancias de tu empresa y, si así lo decides, distribuir dichas utilidades entre los demás. Incluso, puedes patrocinar a una organización de beneficencia o sin fines de lucro o retribuir algo a la comunidad a título personal.

8

**Innovación.** Los humanos amamos las experiencias nuevas, pero rara vez descubrirás cosas novedosas desde tu cubículo. Todo esto cambia cuando tú eres el que manda. Iniciar tu propio negocio te garantizará que siempre enfrentarás retos distintos y experimentarás algo nuevo.

9

**Convertirte en un experto.** Sin importar qué hagas como emprendedor, si persistes probablemente serás muy bueno. Y eso te ofrecerá una especie de tribuna, así que úsala. Tendrás la oportunidad de conceder entrevistas gracias a tu experiencia, escribir al respecto y difundir tu mensaje.

10

**Habilidades.** La gente suele preguntarle a los emprendedores cómo aprendieron acerca de la optimización de motores de búsqueda, redes sociales, publicidad por Internet, relaciones públicas y todas las demás técnicas de mercadotecnia que emplean. La respuesta es que se han visto obligados a aprender; de otra forma, no habrían sobrevivido. Esta experiencia será invaluable a lo largo de tu vida.

Sabemos que socialmente existe una falta de certeza financiera y esto es consecuencia de las nulas oportunidades laborales, **sin embargo queremos contagiarte de las buenas noticias que tenemos estando dentro del sector financiero.**

Somos mas de 120 millones de mexicanos, a demás somos un país joven que se encuentra en vías de desarrollo la mayoría estamos en una edad activa y el común denominador que tenemos todos es que necesitamos servicios financieros de calidad.

Si sumamos a esto la falta de cultura financiera y la cultura precaria sobre finanzas personales encontramos una gran oportunidad de generar negocio desde los servicios financieros, no necesitas tener conocimientos previos y ningún tipo de experiencia, lo único que necesitas es contar con habilidades personales que van identificar y a garantizar su desempeño en este gran negocio.



Tampoco necesitas generar una inversión económica para poder incursionar en el negocio de servicios financieros ya que nosotros nos encargamos de proveerte conocimientos y la infraestructura necesaria para desarrollar su actividad.

Nos apalancamos de uno de los grupos financieros más grandes y solidos del país con presencia a nivel nacional y con cobertura en sus más de mil oficinas disponibles para poder atender tus necesidades y las de tus clientes.

Seguramente conoces a alguien que está descontento con la atención que le brinda su actual institución financiera o que no tiene idea de los beneficios de los productos financieros por ejemplo aquel comerciante o negocio que no cuenta con un instrumentos de pago electrónico (Terminal Punto de Venta) nadie le ha explicado que por el hecho de no tenerlo está perdiendo capacidad de venta, esto solo por mencionarte un ejemplo muy sencillo de como los servicios financieros ayudan a mantener el patrimonio de las personas.



Normalmente la mercadotecnia nos obliga al consumo dejando de lado la creación de del patrimonio, el aumento de capital y la protección de lo que ya hemos construido y allí es donde se encuentra la raíz de nuestro existir, como te mencione anteriormente los requisitos para ser asesor financiero son:

- Tener una buena capacidad de análisis
- Que te guste conectar con gente
- Transmitir el conocimiento
- Pasión por la mejora continua
- Rodearte de personas proactivas

**Y los más importante que quieras  
iniciar un negocio sin necesidad de  
inversión.**



# LO QUE HACE UN ASESOR FINANCIERO

**1**

Diversificación  
de riesgo

**2**

Aumento  
de capital

**3**

Protección  
de patrimonio



**SUSCRÍBETE**  
PARA RECIBIR SEMANALMENTE  
NUESTRO BOLETÍN INFORMATIVO  
DONDE CONOCERÁS MÁS SOBRE  
EL MUNDO FINANCIERO.

