1. Tietokannan taulut

Osoite

Kertoo erilaiset kirjatut osotteet, jotka ovat asiakkaiden, myyjien ja toimipisteiden käytösssä.

- addressID: Osoitteen ID (PRIMARY KEY)
- address: Katuosoite
- city: Kaupunki, jossa katuosoite sijaitsee

Toimipiste

Kertoo autokaupan toimipisteen nimen ja osoitteen.

- shopID: Toimipisteen ID (PRIMARY KEY)
- addressID: Toimipisteen osoite (FOREIGN KEY -> osoite.addressID)
- shopName: Toimipisteen nimi

Myyja

Kertoo myyjän nimen, osoitteen ja toimipisteen, jossa ovat töissä.

- staffID: Myyjän ID (PRIMARY KEY)
- firstName: Myyjän etunimi
- lastName: Myyjän sukunimi
- addressID: Katuosoitteen ID (FOREIGN KEY -> osoite.addressID)
- shopID: Toimipisteen ID (FOREIGN KEY -> toimipiste.shopID)

Asiakas

Kertoo asiakkaan nimen ja osoitteen.

- customerID: Asiakkaan ID (PRIMARY KEY)
- firstName: Asiakkaan etunimi

- lastName: Asiakkaan sukunimi
- addressID: Katuosoitteen ID (FOREIGN KEY -> osoite.addressID)

Auto

Kertoo auton merkin, mallin, värin, toimipisteen; jossa sijaitsee ja ostohinnan.

- carID: Auton ID (PRIMARY KEY)
- brand: Auton merkki
- model: Auton malli
- shopID: Toimipisteen ID (FOREIGN KEY -> toimipiste.shopID)
- purchasePrice: Hinta, jonka autokauppa on maksanut autosta

Myynti

Kertoo myyntitapahtuman tehneen myyjän, auton, päivämäärän, myyntihinnan ja ostajan.

- saleID: Myyntitapahtuman ID (PRIMARY KEY)
- staffID: Myyjän ID (FOREIGN KEY -> myyja.staffID)
- carID: auton ID (FOREIGN KEY -> auto.carID)
- saleDate: Myynnin päivämäärä
- salePrice: Hinta, jonka asiakas maksoi autosta.
- customerID: Asiakkaan ID (FOREIGN KEY -> asiakas.customerID)

Tauluihin hain dummy dataa ChatGPT:ltä.

2. Eri kyselyt joilla todennetaan kannanvaatimuksia:

T1) Myytävät autot toimipisteittäin

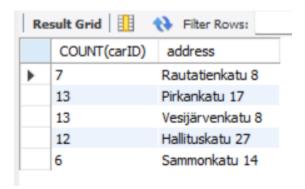
SELECT COUNT(carID), osoite.address

FROM autokauppa.auto

JOIN autokauppa.toimipiste ON(toimipiste.shopID = auto.shopID)

JOIN autokauppa.osoite ON (osoite.addressID = toimipiste.addressID)

GROUP BY osoite.address;



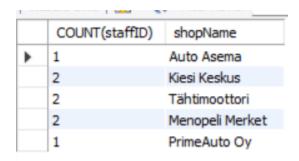
T2) Toimipisteellä voi olla useampi myyjä

SELECT COUNT(staffID), toimipiste.shopName

FROM autokauppa.myyja

JOIN autokauppa.toimipiste ON (toimipiste.shopID = myyja.shopID)

GROUP BY toimipiste.shopName;



T3) Myydyt autot pysyy tietokannassa

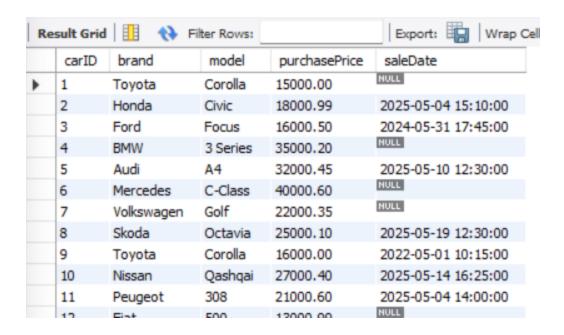
SELECT auto.carID, brand, model, purchasePrice, myynti.saleDate

FROM autokauppa.auto

LEFT JOIN myynti ON(myynti.carID = auto.carID)

ORDER BY auto.carID;

Tietokannassa olevat autot ja sen myyntipäivämäärä, jos se on jo myyty



T4) Kuinka paljon myyjä on tehnyt kuukaudessa voittoa ja siitä saatava provisiopalkka SELECT myyja.staffID, CONCAT(myyja.firstName, '', myyja.lastName) AS Nimi,

YEAR(myynti.saleDate) AS Vuosi, MONTH(myynti.saleDate) AS Kuukausi,

SUM(myynti.salePrice - auto.purchasePrice) AS Kokonaisvoitto,

ROUND(SUM(myynti.salePrice - auto.purchasePrice) * 0.05, 2) AS Provisio

FROM autokauppa.myyja

JOIN myynti ON(myynti.staffID = myyja.staffID)

JOIN auto ON(auto.carID = myynti.carID)

GROUP BY myyja.staffID, Vuosi, Kuukausi, Nimi

ORDER BY Vuosi, Kuukausi, Nimi DESC;



Mutta jos halutaan vain tämän vuoden voitot:

SELECT myyja.staffID, CONCAT(myyja.firstName, '', myyja.lastName) AS Nimi,

YEAR(myynti.saleDate) AS Vuosi, MONTH(myynti.saleDate) AS Kuukausi,

SUM(myynti.salePrice - auto.purchasePrice) AS Kokonaisvoitto,

ROUND(SUM(myynti.salePrice - auto.purchasePrice) * 0.05, 2) AS Provisio

FROM autokauppa.myyja

JOIN myynti ON(myynti.staffID = myyja.staffID)

JOIN auto ON(auto.carID = myynti.carID)

WHERE YEAR(myynti.saleDate) = 2025

GROUP BY myyja.staffID, Vuosi, Kuukausi, Nimi

ORDER BY Kuukausi, Nimi;



-- Myyty auto ja siitä saatu voitto --

SELECT saleID, auto.carID, auto.brand, salePrice, auto.purchasePrice, (salePrice - purchasePrice) AS "Voitto" FROM autokauppa.myynti JOIN autokauppa.auto ON (auto.carID = myynti.carID);

	saleID	carID	brand	salePrice	purchasePrice	Voitto
•	1	9	Toyota	17000.00	16000.00	1000.00
	2	23	Mercedes	70000.00	60000.75	9999.25
	3	17	Renault	19000.00	12000.95	6999.05
	4	11	Peugeot	22000.00	21000.60	999.40
	5	2	Honda	21000.00	18000.99	2999.01
	6	41	Peugeot	35000.50	33000.90	1999.60
	7	19	Chevrolet	20000.99	15000.45	5000.54
	8	30	Nissan	16000.75	12000.20	4000.55
	9	13	Toyota	15000.25	14000.25	1000.00
	10	36	Renault	21000.99	17000.75	4000.24
	11	5	Audi	35000.00	32000.45	2999.55
Re	12 sult 10 ×	26	Fist	15000 00	onnn 45	5000 55

3. Pohdinta

Haastavin osuus projektissa oli tietokannan rakenteen suunnittelu. Jälkikäteen ajateltuna olisi ehkä ollut järkevämpää lisätä myyjä-, asiakas- ja toimipistetauluihin omat osoitesarakkeet. Nykyisessä ratkaisussa jokaisen osoitteen olemassaolo täytyy tarkistaa erillisestä osoite-taulusta, mikä tekee osoitehallinnasta hankalampaa. Lisäksi, jos

jokaisella on uniikki katuosoite esimerkiksi katunimen, numeron ja kirjainyhdistelmän perusteella, osoite-taulusta tulee tarpeettoman suuri ja monimutkainen.

Tein myös virheen toimipistetaulussa, jossa päädyin luomaan kaksi eri toimipistettä (samaa osoitetta käyttäen) eri shopID:llä. Tavoitteena oli mahdollistaa useampi työntekijä samassa toimipisteessä, mutta tämä ratkaisu ei ollut paras mahdollinen. Onneksi sain ongelman lopulta korjattua.

Haasteita toi myös se, että vaikka pyysin apua ChatGPT:ltä, se antoi toisinaan virheellistä dataa esim. tilanteita, joissa salePrice oli pienempi kuin purchasePrice. Tämän vuoksi jouduin tarkistamaan ja muokkaamaan INSERT-lauseita manuaalisesti.

Kokonaisuutena projekti oli sopivan haastava ja sain sen valmiiksi kahdessa päivässä. Työ jäi hieman viime tippaan muiden koulutehtävien vuoksi, mutta olen tyytyväinen lopputulokseen ja siihen, mitä opin projektin aikana.