

StartupLang

Compilador
para
Startups

Introdução

Projetei essa linguagem com foco no contexto de startups e investimentos. Ela oferece uma estrutura para definir e gerenciar elementos essenciais no ciclo de vida de uma startup, como a configuração inicial da empresa, modelo de negócio, e as exaustivas rodadas de investimento.

Motivação

Optei por criar uma linguagem que traduzisse o que mais se passa na minha cabeça no dia a dia. Estou fundando uma startup atualmente, e percebi que o processo de levantar capital podia ser mapeado e adaptado à uma linguagem para a APS de logcomp.

Curiosidades

- 1) O fluxo de criar uma startup e participar de rodadas de investimento foi simplificado para facilitar o entendimento. Na prática isso é muito mais complexo.
- 2) Essa aplicação poderia ser melhorada e usada por fundos de investimentos para mapear startups que estão com rodadas abertas, de modo a facilitar o acesso a capital.
- 3) Essa linguagem poderia servir também para ensinar sobre o o processo de empreendedorismo, uma vez que contém conceitos fundamentais de uma startup e simula as etapas de empreender.

Como funciona

Declaração da startup: `@startup`

Ex: `@startup minhaStartup(valor: 100000)`



Declara uma startup chamada "minhaStartup" com um valor inicial (caixa) de R\$ 100.000

Como funciona

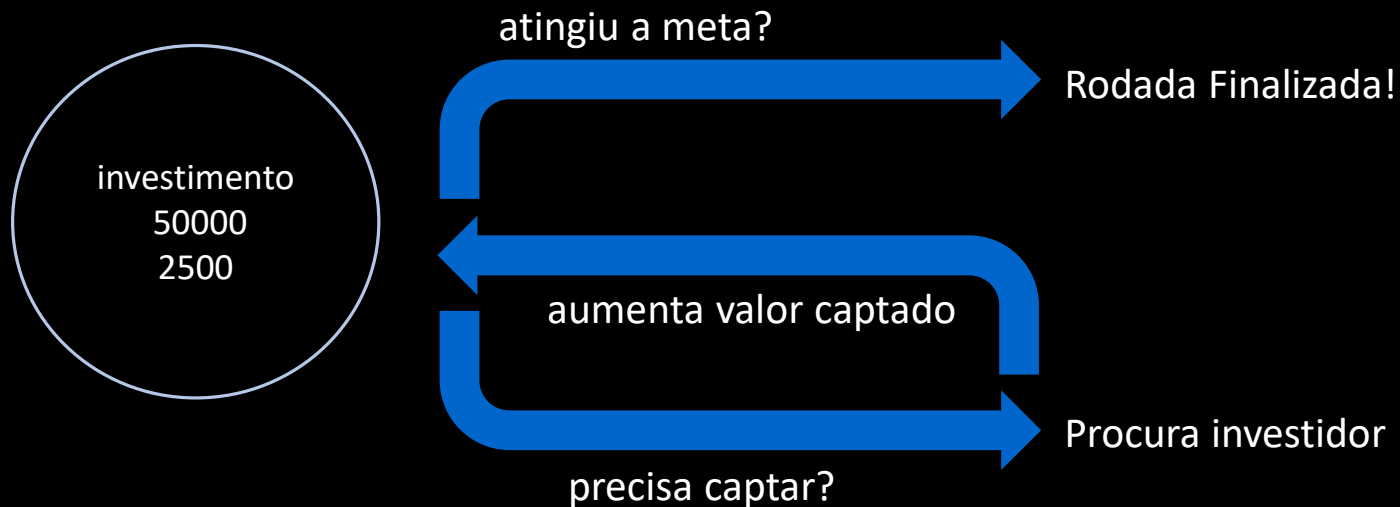
Rodada de captação: %investimento

Uma das maneiras mais utilizadas em levantar capital é por meio das rodadas de investimento. Dessa forma, startups setam uma meta de quanto querem levantar e vão atrás de fundos e investidores que vão fornecer o capital em troca em participação (equity) nos lucros da empresa. Essas rodadas costumam levar meses e geralmente contam com diversos investidores até atingir a meta estabelecida.

Como funciona

Sintaxe: `%investimento [startup](meta: valor, captado: valor)`

Ex: `%investimento minhaStartup(meta: 50000, captado: 2500)`



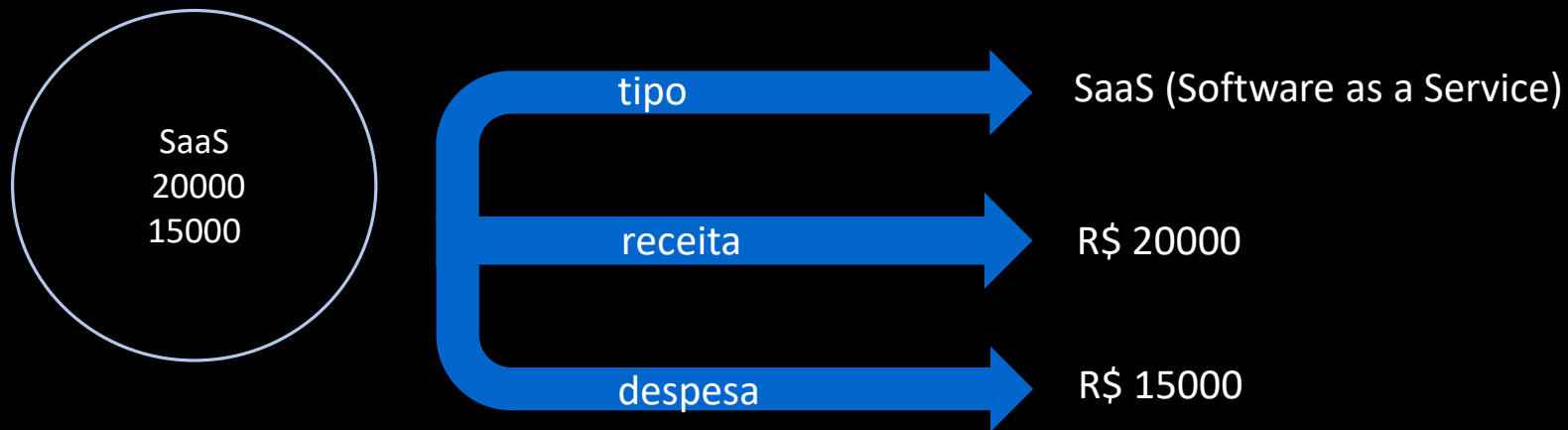
Como funciona

Modelo de Negócios: @modelo [startup] { [itens] }

O modelo de negócios é o que dita em como essa startup vai receber \$ ou ainda se a ideia para em pé, ou seja, se a ideia é financeiramente viável. Optei por condensar as variáveis que compõem um modelo de negócios verdadeiro, resumindo ao tipo do modelo (SaaS, Marketplace, Franquia, ...), valor da receita, e valor da despesas.

Como funciona

Sintaxe: @modelo [startup] { tipo: , receita: , despesa: }



Exemplo

```
test.go
```

```
@startup minhaStartup(valor: 100000)
```

```
%investimento minhaStartup(meta: 50000, captado: 35000)
```

```
@modelo minhaStartup {
```

```
    tipo: SaaS
```

```
    receita: 20000
```

```
    despesa: 15000
```

```
}
```

output

Começando uma rodada de captação com a meta de levantar R\$ 50000

Procurando mais investidores...

Mais um investidor na rodada!

Captado até agora: R\$ 50000

Meta de captação atingida!

Rodada finalizada! - Número de investidores : 1

Startup: minhaStartup

Modelo de Negócios:

tipo: SaaS

receita:: 20000

despesa:: 15000

Caixa Inicial: R\$100000

Investimentos:

Meta: 50000

Captado: 50000

Caixa Final: R\$150000