# Economia e Finanças Prof. Antonio Celso Duarte FATEC-SP 2017 Prof. Antonio Celso Duarte Prof. Antonio Celso Duarte

# Objetivos da disciplina Economia e Finanças

**€**conomia e Finanças

Prof. Antonio Celso Duart

A disciplina é orientada para uma abordagem conceitual e prática para fins de empreendimento profissional. Reúne três conjuntos de objetivos gerais:

- Oferecer base teórica de Economia, analisando sinteticamente a organização para obtenção de rentabilidade.
- Mostrar cálculos de cunho financeiro frente às aplicabilidades de Tecnologia da informação.
- Apresentar de maneira prática as técnicas envolvidas em estudos de viabilidade econômica e financeira.

# Leasing - Solução financeira

Economia e Finanças

### • Conceito

O leasing é um contrato pelo qual uma empresa cede à outra o direito de usar e obter rendimentos com bens de sua propriedade, com a possibilidade de compra ao final do contrato.

Em caso de compra, as prestações pagas e quitadas são amortizadas do valor total dos bens.

### • Arrendadora e Arrendatária

A empresa que arrenda os bens à cliente é chamada de arrendadora.

A empresa cliente é chamada de arrendatária.

FATEC-SP - Professor Antonio Celso Duarte

# Formas de Leasing

**E**conomia e Finanças

Prof. Antonio Calso Duar

### • Operacional

No final do período de contrato, caso haja interesse em adquirir o bem, o valor de referencia é o preço de mercado do bem, na época do final do contrato. Muitos contratos de Operational Lease são intermediados por instituições financeiras que através de parcerias com produtores de maquinas ou equipamentos, negociam um leasing operacional entre o banco e seu cliente. No final, o banco vende o bem novamente ao produtor da maquina, através de negociação previa. Risco de obsolescência, manutenção e assistência técnica é da Arrendatária ou Arrendadora, conforme contrato.

### • Financeiro

Não há cláusula de prestação de serviços. É uma espécie de locação com a opção de devolução ou compra do bem, bem como de renovação do contrato ao fim dele. Caso a Arrendatária resolva comprar o bem, pagará um valor residual preestabelecido no contrato. Risco de obsolescência, manutenção e assistência técnica é da Arrendatária.

# Leasing Back

A arrendatária proprietária de um bem, vende-o à arrendadora e esta o aluga àquela. Geralmente ocorre quando uma empresa necessita de capital de giro.

# Diferenciais requeridos

**E**conomia e Finanças

Prof. Antonio Celso Dua

- taxas na média do mercado financeiro
- estruturas flexíveis
- operações customizadas
- sem intermediários
- relacionamento direto com o fabricante

FATEC-SP – Professor Antonio Celso Duart

# Vantagens e Benefícios

**€**conomia e Finanças

- o valor pago mensalmente pode ser lançado como despesa
- controle do ciclo do negócio
- possibilidade de seguro (não incluso)
- adequação do fluxo de caixa
- leasing em R\$ e em US\$ (sob regras)
- atualização tecnológica contínua
- sistema de emissão de contratos de leasing na Web
- · linha de crédito
- financiamento da solução total (hardware, software e serviços):
  - permite inclusão de até 30 %(\*) de produtos não Hw
  - o total de Sw e serviços pode representar até 30 %(\*) do valor total do contrato
- permite o repasse do crédito do ICMS
  - sob condições estritas

### Benefícios para o fabricante que vende bens de TI

Economia e Finanças

- permite relacionamento de longo prazo com seu cliente
- permite inclusão de produtos de seu estoque
- · recebe o valor à vista
- dispõe de uma central de atendimento
- ferramentas de apoio via Web

FATEC-SP - Professor Antonio Celso Duarti

### 🗲 conomia e Finanças **Processo Operacional Resumido** 1. negociação da empresa com 6. arrendadora autoriza o faturamento arrendadora (preços e condições do fabricante de TI de leasing) Д Д 2. empresa envia documentos para 7. fabricante envia as faturas para a análise de crédito da arrendadora arrendadora e produtos para o cliente $\prod$ Д 3. fabricante de TI inclui proposta de 8. arrendatária assina o TRA (termo de recebimento e aceitação dos bens) vendas de produtos para arrendadora $\Box$ $\prod$ 9. arrendadora paga o fabricante de TI em até 5 dias úteis J 10. arrendatária paga a primeira parcela 5. Arrendadora envia contrato impresso do leasing 30 dias após a assinatura ou senha para impressão à empresa do TRA

### Processo de Crédito

**E**conomia e Finanças

Prof. Antonio Celso Dua

# Documentos (da empresa) para análise de crédito:

- ficha cadastral de pessoa jurídica preenchida e assinada
- ficha de solicitação de crédito da arrendadora
- · cópia do cartão de CGC/CNPJ vigente
- · cópia do contrato/estatuto social
- relação de faturamento dos últimos 12 meses com assinatura do contador e responsável pela empresa
- procuração das pessoas que podem assinar o contrato
- para as empresas sujeitas ao regime de lucro presumido anexar a declaração da opção por lucro presumido e demonstrativo com faturamento dos últimos 3 exercícios até o mês do exercício atual
- 3 últimos balanços patrimoniais
- · último balancete atualizado

FATEC-SP - Professor Antonio Celso Duarte

### Processo de Crédito

**E**conomia e Finanças

Prof. Antonio Celso Duar

### Documentos dos sócios:

Para todas as negociações, independente do valor

- ficha cadastral de profissional liberal/pessoa física preenchida e assinada
- · copia do CPF
- · cópia da carteira de identidade RG
- comprovante de residência

## Condições Especiais

**E**conomia e Finanças

Prof. Antonio Celso Dua

para troca dos equipamentos em final de contrato de leasing ou em período de renovação de locação:

Para todas as negociações, independente do valor

- clientes elegíveis: qualquer cliente com contrato de locação no período de renovação e final do contrato de leasing ou locação
- produtos elegíveis: definir produto Hardware

## ·condições do leasing:

- 24 e 36 meses

(leasing pré-fixado em Reais-R\$)

FATEC-SP - Professor Antonio Celso Duart

## Renovação

Cconomia e Finanças

Prof. Antonio Celso Duar

- Arrendadora define elegibilidade de clientes.
- Os equipamentos descritos no contrato devem retornar em sua totalidade. Não poderá haver devolução parcial.
- A devolução dos equipamentos usados deverá acontecer até 20 dias após o recebimento dos equipamentos novos. Exceções: caso-a-caso!
- Os equipamentos retornados deverão estar em perfeito estado de funcionamento.
- O direcionamento dos negócios é feito segundo "nota financeira" (de 0 a 9) atribuída.

## Negociação

**E**conomia e Finanças

Prof. Antonio Celso Du

1. a taxa do dólar a ser usada na conversão dos valores da negociação é livre e será estabelecida entre fornecedor e cliente

2.arrendadora utiliza sua Accounting Rate mensal (FEPR) para a conversão das faixas de valores no sistema Web finance

3.arrendadora é responsável pela reposição dos bens em casos de sinistros, salvo casos em que o cliente desejar utilizar seu próprio seguro

4.para calcular o coeficiente com seguro, basta multiplicar o coeficiente com impostos por 1,02 (se o prazo for 24 meses) ou 1,03 (se o prazo for 36 meses)

FATEC-SP - Professor Antonio Celso Duarte

# Exercício 1

**E**conomia e Finanças

Prof. Antonio Celso Duart

O fornecedor de TI oferece uma taxa de juros mensal de: 2,39% a.m.

A arrendadora está divulgando: 30% a.a. (taxa anual)
Qual é melhor?

34,73% versus 30,00% a.a.

### Exercício 2

Economia e Finanças

Considerando...

Valor do leasing = US\$ 1 milhão

Juros = 1% a.m.

Prazo = 36 meses

Qual a prestação?

Resposta: US\$ 33.214,30

FATEC-SP - Professor Antonio Celso Duart

# Exercício 3: Leasing em R\$

Economia e Finanças

condição:

US\$ 15 mil a 35 mil prazo: 24 meses taxa: 2,23% a.m.

coeficiente com ISS: 0,054302

coeficiente com ISS e seguro: 0,055388

taxa do dólar: 3,90

Qual o valor em R\$ da parcela a ser paga mensalmente pelo cliente para uma negociação de US\$ 20 mil?

Resposta: R\$ 4.320,27

# Exercício 4: Leasing em US\$

Economia e Finanças

condição:

acima de US\$ 75 mil prazo: 24 meses taxa: 1,05% a.m.

coeficiente com ISS: 0,047496

coeficiente com ISS e seguro: 0,048446

taxa do dólar: 3,88

Qual o valor em US\$ da parcela a ser paga mensalmente pelo cliente para uma negociação de US\$ 100 mil?

Resposta: US\$ 4.749,60

FATEC-SP - Professor Antonio Celso Duart

# Exercício – Leasing Oferta



condição:

acima de US\$ 35 mil prazo: 24 meses taxa: 1,98% a.m.

coeficiente com ISS: 0,052791

coeficiente com ISS e seguro: 0,053847

taxa do dólar: 4,10

dica: esta oferta permite seguro em todas as negociações, independente do valor

Qual o valor em R\$ da parcela a ser paga mensalmente pelo cliente para uma negociação de US\$ 40 mil?

Resposta: R\$ 8.830,91

					ı	Prof. Antonio Cel		
TABELA PADRÃO - TAXAS CO	OM VRG DILUÍD	O PELO PRA	<i>20 DO</i> CO	ONTRATO				
VALOR (EM US\$) DO ANEXO DO	CONTRATO	ENTRADA		TAXA		COEFICIENTE	VRG	Opção
MÍNIMO	MÁXIMO	(VRG antec.)	PRAZO	a.a.	a.m.	C/ ISS	DILUIDO	de Compra
ontrato em taxa pós-fixada pelo <u>D</u>	OLAR (com corr	ecão pela vari	acão cambi	al)				
35.000,000	75.000,00	-	24	13,62%	1,07%	0,047523	60%	Igual ao VR
35.000,000	75.000,00	-	36	13,62%	1,07%	0,033659	60%	Igual ao VR
75.001,00	não há	-	24	13,41%	1,05%	0,047434	60%	Igual ao VR
75.001,00	não há	-	36	13,41%	1,05%	0,033568	60%	Igual ao VR
ontrato em taxa pré-fixada em <u>RE</u>	AIS (sem correct	io)						
3.000,000	15.000,00	10%	24	29,84%	2,20%	0,054149	50%	Igual ao VR
15.001,00	35.000,00	-	24	27,57%	2,05%	0,053242	60%	Igual ao VR
15.001,00	35.000,00	-	36	28,32%	2,10%	0,039924	60%	Igual ao VR
35.001,00	75.000,00	-	24	26,68%	1,99%	0,052881	60%	Igual ao VR
35.001,00	75.000,00	-	36	27,42%	2,04%	0,039543	60%	Igual ao VR
75.001,00	não há	-	24	25,93%	1,94%	0,052581	60%	Igual ao VR
75.001,00	não há	-	36	26,68%	1,99%	0,039226	60%	Igual ao VR
ONDIÇÃO ESPECIAL VÁLIDA SOME	ENTE PARA CONT	RATOS COM F	PLOTTERS -	Taxa pré-fixa	da em REAI	<b>S</b> (sem correc	ão)	
	15.000,00	5%	24	29,84%	2,20%	0.054149	55%	Igual ao VR

Leasing – VRG z	.ero											
					F	Prof. Antonio Celso Duarte						
TABELA PADRÃO - TAXAS C	OM VRG FINAL D	DE 0										
VALOR /FM HIGH DO ANEVO DO CO	DATRATO	ENTRADA	_	т	XA	COEFICIENTI	VRG	0				
'ALOR (EM US\$) DO ANEXO DO CO MÍNIMO		(VRG antec.)	PRAZO	a.a.	a.m.	COEFICIENTE C/ ISS	DILUIDO	Opção de Compra				
ontrato em taxa pós-fixada pelo					w.111.	C 133	DIEGIDO	ac Compr				
35.000,00	75.000,00		24	15,32%	1.20%	0.048294	0%	R\$1,00				
35.000,00	75.000,00	-	36	15,32%	1,20%	0,034429	0%	R\$1,00				
75.001,00	não há	-	24	15,10%	1,18%	0,048204	0%	R\$1,00				
75.001,00	não há	-	36	15,10%	1,18%	0,034336	0%	R\$1,00				
ontrato em taxa pré-fixada em <u>R</u>	EAIS (sem correcã	io)										
15.001,00	35.000,00	-	24	29,46%	2,18%	0,054060	0%	R\$1,00				
15.001,00	35.000,00	-	36	30,22%	2,23%	0,040766	0%	R\$1,00				
35.001,00	75.000,00	-	24	28,55%	2,12%	0,053697	0%	R\$1,00				
35.001,00	75.000,00	-	36	29,31%	2,17%	0,040381	0%	R\$1,00				
75.001,00	não há	-	24	27,80%	2,07%		0%	R\$1,00				
75.001,00	não há	-	36	28,55%	2,12%	0,040061	0%	R\$1,00				

# Leasing — VRG diluído e % valor da opção de compra Prof. Antonio Celso Duarto TABELA PADRÃO - TAXAS COM OPÇÃO DE COMPRA DIFERENTE DE R\$ 1,00 VALOR (EM US\$) DO ANEXO DO CONTRATO (NRG antec.) PRAZO a.a. a.m. C/ISS DILUIDO de Compra Contrato em taxa pré-fixada pelo REAIS (sem correção) 8 % do valor total do 75.000,00 não há - 24 27,80% 2,07% 0,050811 0% contrato total do 75.000,00 não há - 36 28,55% 2,12% 0,038824 0% FATEC SP - Professor Antonio Celso Duarte