

## **Comercial -> Performance Comercial**

### **(Instruções para o desenvolvimento)**

---

#### **\*\* Aba Consultor \*\***

Abaixo segue os dados (Tabelas/Colunas) onde serão encontradas as informações dos objetos da página.

#### **- Lista de Consultores:**

Para se listar os consultores, deve-se utilizar 2 tabelas: CAO\_USUARIO e PERMISSAO\_SISTEMA.

Deve-se, então, fazer um join nessas tabelas através do CO\_USUARIO.

As condições na PERMISSAO\_SISTEMA são as seguintes:

CO\_SISTEMA = 1

IN\_ATIVO = S

CO\_TIPO\_USUARIO = 0,1, 2

#### **- Resultado do Botão "Relatório":**

##### **0. Objetivo?**

- Apresentar, separado por consultor, o resultado de receitas geradas por cada profissional.

Essa consulta deve respeitar o box de seleção dos consultores, ou seja, só deve considerar os consultores envolvidos no box de seleção (filtros).

##### **1. Como se obter a informação de "receita líquida" do mês de referência?**

- Todo serviço vendido que traz receita é chamado de OS (Ordem De Serviço). A soma das faturas emitidas dessas OS's relacionadas a um Consultor em um determinado mês de emissão traz o resultado de receita líquida.

- Na tabela CAO\_FATURA estão todas as faturas emitidas pela empresa, relacionadas a um cliente (CO\_CLIENTE), a um sistema (CO\_SISTEMA) e a uma OS (CO\_OS) numa determinada data (DATA\_EMISSAO).

Atentar para o valor, ele deve ser o líquido, então deve-se pegar o campo do valor da fatura (VALOR) e subtrair o valor do campo de total de impostos (TOTAL\_IMP\_INC), que é um percentual.

- Cada consultor está relacionado a uma OS através da tabela CAO\_OS.

## **2. Como se obter a informação de "Custo Fixo" do mês de referência?**

- O valor do custo fixo do consultor está na tabela CAO\_SALARIO, e deve-se pegar o valor bruto que está no campo BRUT\_SALARIO.

- Esse não precisa de mês de referência, basta pegar essa informação dessa tabela e apresentar.

## **3. Como se obter a informação de "Comissão" do mês de referência?**

- Na tabela CAO\_FATURA estão todas as faturas emitidas pela empresa, relacionadas a um cliente (CO\_CLIENTE), a um sistema (CO\_SISTEMA) e a uma OS (CO\_OS) numa determinada data (DATA\_EMISSAO).

- Cada consultor está relacionado a uma OS através da tabela CAO\_OS.

- O valor da comissão é conseguido subtraindo do valor líquido (valor da fatura (VALOR) a multiplicação desse mesmo valor pelo campo de total de impostos (TOTAL\_IMP\_INC), que é um percentual, e multiplicando esse total pelo valor de comissão que está na tabela, no campo COMISSAO\_CN, que também é um percentual.

## **4. Como se obter a informação de "Lucro" do mês de referência?**

- Matemática simples, subtrair da Receita Líquida os valores de (Custo Fixo + Comissão).

**- Resultado do Botão "Gráfico":**

## **0. Objetivo:**

- Apresentar em formato gráfico o desempenho de cada consultor, lado a lado. Apresentar, também, a linha que define o custo médio de todos, para se visualizar se os desempenhos estão acima desse custo para a empresa ou não.

Para se gerar a barra de receita não precisa se preocupar com custo fixo e comissão. Deve-se considerar apenas o valor líquido da fatura (valor da fatura (VALOR)) e subtrair o valor do campo de total de impostos (TOTAL\_IMP\_INC), que é um percentual.

Para manter os dois eixos com valores máximos iguais, basta setar no XML desse gráfico (data\_line\_bar.xml), na primeira linha, os seguintes parâmetros: "SYAxisMaxValue="32000" PYAxisMaxValue="32000"". Nesse exemplo o máximo era 32.000, então forcei esse valor para os dois eixos de modo que o gráfico fique consistente nos dois eixos.

### **1. Como se obter a informação de "Custo Fixo Médio"?**

- Basta somar os BRUT\_SALARIO de todos os consultores envolvidos na consulta e dividir pelo número de consultores envolvidos na consulta. Média simples.

### **- Resultado do Botão "Pizza":**

#### **0. Objetivo:**

- Apresentar o percentual de receita líquida gerada por cada consultor, relacionado ao total de receita líquida gerada por todos os consultores envolvidos na consulta.

Para se gerar as fatias de receita, não precisa se preocupar com custo fixo e comissão. Deve-se considerar apenas o valor líquido da fatura (valor da fatura (VALOR)) e subtrair o valor do campo de total de impostos (TOTAL\_IMP\_INC), que é um percentual.

-----

**\*\* Aba Cliente \*\***

Abaixo segue os dados (Tabelas/Colunas) onde serão encontradas as informações dos objetos da página.

**- Lista de Clientes:**

- Para se listar os clientes, deve-se utilizar a tabela CAO\_CLIENTE.

As condições nessa tabela são as seguintes:

TP\_CLIENTE = A

**- Resultado do Botão "Relatório":**

**0. Objetivo?**

- Apresentar, separado por cliente, a receita total gerada para cada mês de referência.

Essa consulta deve respeitar o box de seleção de clientes, ou seja, só deve considerar os clientes envolvidos no box de seleção (filtros).

**1. Como se obter a informação de "receita líquida" de cada cliente para cada mês de referência?**

- Todo serviço vendido que traz receita é chamado de OS (Ordem De Serviço). A soma das faturas emitidas dessas OS's relacionadas a um Cliente em um determinado mês de emissão traz o resultado de receita líquida.

- Na tabela CAO\_FATURA estão todas as faturas emitidas pela empresa, relacionadas a um cliente (CO\_CLIENTE), a um sistema (CO\_SISTEMA) e a uma OS (CO\_OS) numa determinada data (DATA\_EMISSAO).

Atentar para o valor, ele deve ser o líquido. Então, deve-se pegar o campo do valor da fatura (VALOR) e subtrair o valor do campo de total de impostos (TOTAL\_IMP\_INC), que é um percentual.

- Nessa tabela de fatura (CAO\_FATURA) você encontra o nome do cliente relacionado pelo campo CO\_CLIENTE, de modo que, buscando esse código na tabela CAO\_CLIENTE, você encontrará o cliente em questão.

O restante é matemática simples, somar e subtrair. Atentar para deixar em azul os "campeões" de cada mês, ou seja, as maiores receitas comparadas entre os clientes envolvidos na consulta devem ficar em azul, para cada mês.

#### **- Resultado do Botão "Gráfico":**

##### **0. Objetivo:**

- Apresentar em formato gráfico de linhas o desempenho em receita de cada cliente para a empresa.

Para se gerar essas linhas, deve-se considerar apenas o valor líquida da fatura (valor da fatura (VALOR) e subtrair o valor do campo de total de impostos (TOTAL\_IMP\_INC), que é um percentual.

#### **- Resultado do Botão "Pizza":**

##### **0. Objetivo:**

- Apresentar o percentual de receita líquida gerada por cada Cliente, relacionado ao total de receita líquida gerada por todos os Clientes envolvidos na consulta.

Para se gerar as fatias de receita, deve-se considerar apenas o valor líquido da fatura (valor da fatura (VALOR) e subtrair o valor do campo de total de impostos (TOTAL\_IMP\_INC), que é um percentual.

#### **OBSERVAÇÕES GERAIS:**

- Todo resultado de pizza deve apresentar nomes e percentuais somente para dados existentes. Caso exista alguma informação selecionada, mas que não retorne dado algum, não apresente sua fatia nem seu nome para não poluir a apresentação.