Pontifícia Universidade Católica do Rio de Janeiro

MVP ENGENHARIA DE DADOS

Rio de Janeiro 2024 Felipe de Oliveira Pereira

Documento referente ao MVP da disciplina

Engenharia de Dados

Esp. Ciência de Dados e Analytics – PUC RIO

# Sumário

1	Informações sobre o dataset utilizado	4
	1.1 O dataset	4
	1.2 Catálogo do dataset	4
2	Questões de negócio	5
3	Configuração Clauster	5
4	Import	6
5	Tratamentos	7
6	Análise dos dados	8
	6.1 Cliente que mais gastou na loja	8
	6.2 Produto mais vendido	9
	6.3 Maior compra	10
	6.4 Cidade com maior valor vendido	11
	6.5 Tempo médio de envio	12
7	Autoavaliação	12

# 1. Informações sobre o dataset utilizado

#### 1.1 O dataset

Conjunto de dados do Kaggle referente à 4 anos de vendas de uma superloja do setor de varejo. É uma tabela flat que contém todas as informações de cada pedido realizado no período guardado.

Pode ser acessado através do link 'https://www.kaggle.com/datasets/rohitsahoo/sales-forecasting/data'.

Além disso, este conjunto de dados conta com uma licença GPL 2. Leia mais sobre este tipo de permissão de uso através do link 'http://www.gnu.org/licenses/old-licenses/gpl-2.0.en.html'.

### 1.2 Catálogo do dataset

Obs: O catálogo abaixo é referente à tabela já tratada disponibilizada ao usuário final para execução das análises, conforme explanado ao longo do documento.

### Default.vw\_vendas\_final Catalog

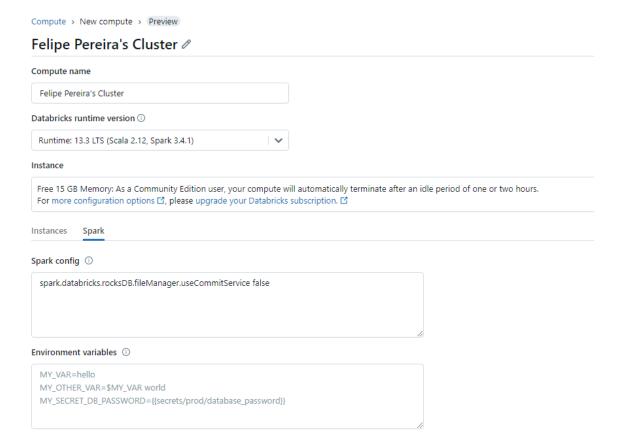
Coluna	Tipo	Descrição	
id_pedido	String	Identificador do pedido. Não ha valores repetidos, cada pedido gera um ID específico	
dt_pedido	Date	Data em que o cliente finalizou a compra do carrinho	
dt_envio     Date     Date em que o pedido do cliente foi entregue à transportadora       id_cliente     String     Identificador do cliente. Não ha valores repetidos, cada CPF gera um ID		Date em que o pedido do cliente foi entregue à transportadora	
		Identificador do cliente. Não ha valores repetidos, cada CPF gera um ID específico	
nome_cliente	String	Nome cadastrado para cada cliente da base, pode haver valores iguais	
cidade	String	Cidade de residencia do cliente, preenchido no ato do cadastro	
id_produto	String	Identificador do produto. Não ha valores repetidos, cada novo produto cadastrado na base gera um ID específico	
nome_produto	String	Nome do modelo de cada produto cadastrado para venda	
valor_produto	Numeric	Preço cheio de cada produto cadastrado vendido	

# 2. Questões de negócio a serem respondidas após tratamento do dataset

- Qual cliente que mais gastou na loja?
- Qual produto mais vendido
- Qual o pedido de maior valor?
- Qual a cidade com maior valor vendido no período?
- Qual o tempo médio de envio dos produtos?

# 3. Configuração Cluster

Criado cluster conforme configuração do Databricks Community abaixo.



# 4. Import

A base foi importada crua para o databricks e todos os campos 'setados' como string para evitar erros na ingestão de dados.

# Schema:

	ABC col_name	△BC data_type	△B comment
1	Row ID	string	null
2	Order ID	string	null
3	Order Date	string	null
4	Ship Date	string	null
5	Ship Mode	string	null
6	Customer ID	string	null
7	Customer Name	string	null
8	Segment	string	null
9	Country	string	null
10	City	string	null
11	State	string	null
12	Postal Code	string	null
13	Region	string	null
14	Product ID	string	null
15	Category	string	null

#### 5. Tratamentos

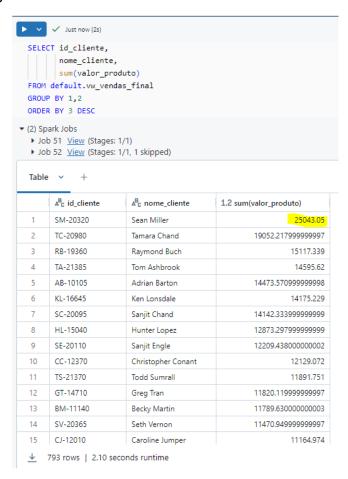
Como a base já é praticamente limpa, foi necessário apenas fazer a seleção de atributos e formatação dos campos de data. O dado tratado foi disponibilizado numa vw para o usuário final.

```
▶ ✓ 01:23 AM (24s)
  CREATE TABLE default.vw_vendas_final as (SELECT `Order ID` as id_pedido,
                                                TO_DATE(CAST(UNIX_TIMESTAMP(`Order Date`, 'dd/MM/yyyy') AS TIMESTAMP)) as dt_pedido,
                                                TO_DATE(CAST(UNIX_TIMESTAMP(`Ship Date`, 'dd/MM/yyyy') AS TIMESTAMP)) as dt_envio,
                                                `Customer ID` as id_cliente,
                                                `Customer Name` as nome_cliente,
                                               City as cidade,
                                                `Product ID` as id_produto,
                                               `Product Name` as nome_produto,
                                               Sales as valor_produto
  FROM default.base_vendas)
▼ (6) Spark Jobs
   ▶ Job 31 <u>View</u> (Stages: 1/1)
   ▶ Job 32 <u>View</u> (Stages: 1/1)
   ▶ Job 34 <u>View</u> (Stages: 1/1)
   ▶ Job 35 <u>View</u> (Stages: 1/1, 1 skipped)
   ▶ Job 36 <u>View</u> (Stages: 1/1, 1 skipped)
   ▶ Job 37 <u>View</u> (Stages: 1/1, 2 skipped)
Query returned no results
```

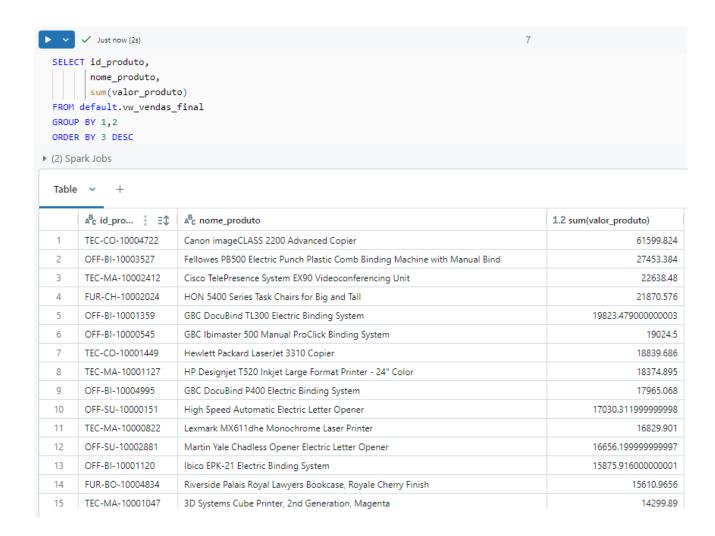
#### 6. Análise dos dados

A partir da vw\_vendas\_final iremos responder as perguntas anteriormente listadas. A vw atende suficientemente bem para que cheguemos ao nosso objetivo. Não é necessário mais nenhum tratamento adicional, além dos que foram feitos na construção da vw.

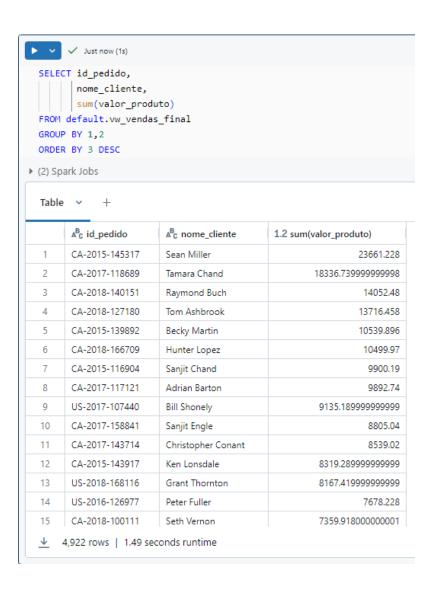
6.1 - Cliente que mais gastou na loja: Foi o Sean Miller com \$25.043,05 dólares gastos.



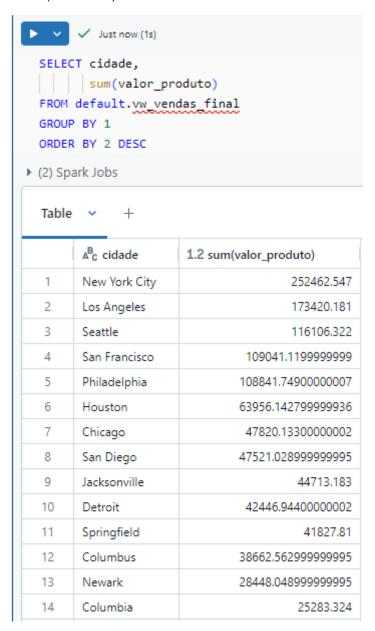
# 6.2 - Produto mais vendido: Foi a Canon imageCLASS 2200 Advanced Copier com \$61.599,82 dólares vendidos.



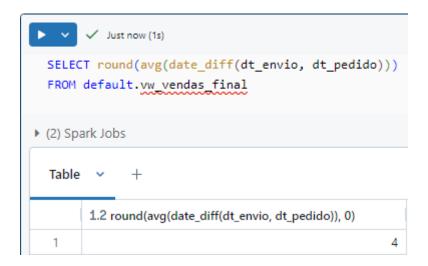
# 6.3 - Maior compra: A maior compra foi feita por Sean Miller no valor de \$23.661,22 dólares.



6.4 - Cidade com maior valor vendido: A cidade com mais vendas é New York com \$252.462,54 dólares vendidos.



6.5 - Tempo médio de envio: O tempo médio de envio é de aproximadamente 4 dias.



### 7. Autoavaliação

Todos os objetivos delineados no início do trabalho foram atingidos e estou feliz com o resultado, por entender que atendi todas as expectativas. Muito pela preocupação de garantir a entrega do MVP a tempo, usei um dataset e metodologia de ingestão de dados muito simples, por isso como desafio de carreira vou aprofundar um pouco mais a integração com AWS, ferramenta que sempre tive vontade de entender melhor. Além disso, pretendo adentrar mais também em metodologias de Jobs de ingestão e tratamento agendados, para atualizar automaticamente os datasets e vws, essa que imagino ser a forma mais adequada pensando em escalabilidade. Por fim, agradeço a todo o corpo docente responsável pelo curso.