

Alternativas de financiamiento

Alternativas de financiamiento	1
¿Qué aprenderás?	2
Introducción	2
Accionistas	3
Sociedad por Acciones (SpA)	4
Fondos concursables	5
SERCOTEC	5
CORFO	7
Alternativas privadas de financiamiento	9
Crowdfunding	10
Bootstrapping	11
Ejercicio: Financiando Sueños	12
Alternativa de Solución	12



¡Comencemos!



¿Qué aprenderás?

- Reconocer las ventajas y desventajas del levantamiento de fondos.
- Diferenciar las implicancias de cada una de las alternativas de levantamiento de fondos.

Introducción

Soñar es gratis y en muchas ocasiones las buenas ideas provienen de grandes sueños o propósitos. Al despertar, por lo general, la realidad es que necesitamos financiamiento para acceder a los recursos que necesitamos para poder materializar nuestra idea. En este punto hay personas que se desaniman y abandonan el sueño, y otras que inician una búsqueda de alternativas para poder lograrlo. Esta segunda acción es lo correcto. Existen múltiples alternativas de financiamiento, comenzando por las 3F (Friends, Family and Fools / Amigos, Familia y "Tontos"), pasando por alternativas públicas que ofrece el Estado y también alternativas privadas que pueden aportar grandes sumas de capital.

En este capítulo conocerás las alternativas que frecuentemente son utilizadas por los emprendedores y sus principales atributos, que te permitirán comparar y eventualmente elegir una de ellas para alcanzar tu sueño.

¡Vamos con todo!





Accionistas

Una forma de conseguir financiamiento para un proyecto es mediante un accionista, un accionista es una persona natural o jurídica que posee acciones, su responsabilidad está limitada por el número de acciones que posee (<u>CFM Chile</u>).



¡Recuerda!

El accionista no solamente es una persona que aportará con recursos económicos para el proyecto, si no también puede aportar con sus conocimientos y capacidades en el desarrollo del negocio.



Imagen 1. Representación Accionistas Fuente: <u>Eoi.es</u>.

En Chile hay estructuras jurídicas que permiten la participación de socios en sociedades comerciales (Emol) por acciones, aquí nos enfocaremos en la más idónea para emprendedores que es la Sociedad por Acciones (SpA).



Sociedad por Acciones (SpA)

La **Sociedad por Acciones (SpA)** es una persona jurídica para una o más personas, la participación en el capital es representada por acciones. Éstas fueron establecidas por la Ley N° 20.190, en la que fue modificado el Código del Comercio. La SpA hace más fácil la organización de una empresa, entregando una estructura más flexible para su administración. Ésta es de una de las sociedades más recomendable para quienes buscan iniciar con una Startup ya que permite incorporar más accionistas que aportan con capital y el trámite lo puedes hacer directamente en el sitio web.

En esta alternativa de financiamiento debemos prestar atención en la búsqueda de socios adecuados.



Imagen 2. Sociedad por Acciones. Fuente: Adaptado de <u>Inicia tu Pyme.</u>



Fondos concursables

Los fondos concursables son mecanismos o maneras de asignar de recursos, que entrega al ciudadano la responsabilidad de definir y ejecutar lo que considere necesario para mejorar su calidad de vida.

SERCOTEC

El **Servicio de Cooperación Técnica** (<u>SERCOTEC</u>) es una corporación de derecho privado que depende del Ministerio de Economía, Fomento y Turismo dedicada a apoyar a las Mipymes para que desarrollen sus proyectos.



Imagen 3. Sociedad por Acciones. Fuente: Adaptado de <u>Inicia tu Pyme.</u>

Existen muchos fondos entregados por SERCOTEC, pero nos enfocaremos en explicar los más populares que son los fondos Semilla y Crece. Para postular hay que estar atento a las fechas de la convocatoria en el sitio web de SERCOTEC o visitar las oficinas regionales.



Imagen 4. Capital Semilla SERCOTEC. Fuente: Desafío Latam.



El <u>Capital Semilla Emprende</u> está enfocado en poner en marcha nuevos negocios, cofinancia un plan de negocios el que incluye acciones de gestión empresarial (capacitaciones, asistencia técnica y acciones de marketing) e inversiones (activos físico, materia prima) para cumplir el objetivo del proyecto. Existe el <u>Capital Semilla Abeja Emprende</u>, el cual es lo mismo pero solo permite la participación de mujeres en el proyecto (Imagen 4).

El <u>Capital Crece</u> es un subsidio no reembolsable de SERCOTEC destinado a potenciar el crecimiento de las micro y pequeñas empresas o su acceso a nuevas oportunidades de negocios. Cofinancia un plan de trabajo que incluye actividades de gestión empresarial e inversiones (Imagen 5).



Nota

Como puedes observar este tipo de capitales en ocasiones suelen ser inferiores a lo requerido como inversión inicial.



Imagen 5: Capital Crece SERCOTEC. Fuente: Desafío Latam.



CORFO

La **Corporación de Fomento a la Producción** (<u>CORFO</u>) es dependiente del Ministerio de Economía, Fomento y Turismo y tiene la función de apoyar el emprendimiento, la innovación y competitividad fortaleciendo el capital humano y las capacidades tecnológicas.

CORFO ofrece muchos <u>programas y fondos de inversión</u> para fortalecer y desarrollar emprendimientos tecnológicos, aquí se explicará sobre el Programa Regional de Apoyo al Emprendimiento (PRAE) y el Subsidio Semilla de Asignación de Flexible (SSAF).

El **Programa Regional de Apoyo al Emprendimiento** (<u>PRAE</u>) tiene como objetivo apoyar a emprendedores a desarrollar proyectos de negocio de alto potencial de crecimiento, con capacidades de iniciar su operación a nivel regional, nacional e internacional. Los principales objetivos que tiene este fondo son los siguientes:

- Primeras ventas facturadas del proyecto.
- Producto mínimo viable (PMV).
- Crecimiento en ventas.



Imagen 6. Fondo PRAE CORFO. Fuente: Desafío Latam.



La convocatoria consta de tres etapas: postulación, evaluación y notificación de resultados, tal como se aprecia en la imagen 7.



Imagen 7. Proceso PRAE CORFO. Fuente: <u>CORFO</u>

El **Subsidio Semilla de Asignación Flexible** (SSAF) es similar al PRAE solamente que suele estar enfocado dentro de algún rubro como tecnología, alimentos o social. Los SSAF al igual que los PRAE están vinculados directamente a las incubadoras de negocio que son las encargadas de llevar a cabo las convocatorias y la ejecución de los proyectos. Es importante considerar que tienen restricciones de financiamiento en algunos casos (aproximadamente 100 millones de pesos) y la cantidad de requisitos para su postulación es muy extensa.





Alternativas privadas de financiamiento

En Chile existen mecanismos para obtener financiamiento de instituciones privadas como créditos bancarios, factoring, leasing y crowdfunding (<u>Valor Pyme</u>).

- 1. El crédito bancario es un intercambio de una cantidad monetaria, que será devuelta en un futuro próximo junto a intereses en un plazo convenido entre prestador y deudor. En Chile los créditos pueden ser adquiridos en bancos y cooperativas, un crédito se puede pedir como persona natural o jurídica, por lo cual a veces será necesario tener una cuenta bancaria en dicha institución y cumplir con los requisitos que pide cada entidad.
- El factoring consiste en que las empresas venden sus facturas o cuentas por cobrar a una empresa financiera.
- 3. El leasing es arrendar algún bien de capital o activo productivo en un periodo de tiempo pactado en el contrato entre la empresa y la compañía de leasing. Permite adquirir bienes inmuebles (viviendas, terrenos) e inmuebles (vehículos, activos físicos). Existen dos tipos:
 - **Leasing tradicional:** La Pyme arrienda un bien.
 - Lease back: La Pyme actúa como proveedor del bien o activo y a la vez como arrendatario.



Imagen 8. Alternativas privadas de financiamiento. Fuente: Elaboración propia



Crowdfunding

El **Crowdfunding** es una forma en que pequeñas empresas recaudan dinero a cambio de capital, recompensas, deudas o nada. Es una forma en la que se puede proporcionar un acceso rápido a dinero en efecto (<u>Prater</u>).



Imagen 9. Representación Crowdfunding Fuente: <u>Blog Now Ideas</u>

Algunos sitios para realizar crowdfunding en Chile son:

- Broota.
- Cumplo.
- Becual.
- Red Capital.

En algunas ocasiones (no siempre), para acceder a este tipo de financiamiento, la empresa podría comprometerse a entregar beneficios a los financiadores o asumir algún tipo de deuda.



Bootstrapping

El **bootstrapping** consiste en emprender de tal manera que el proyecto pueda autofinanciarse, sacando provecho a los propios recursos sin recurrir a financiamiento externo (<u>Investopedia</u>).

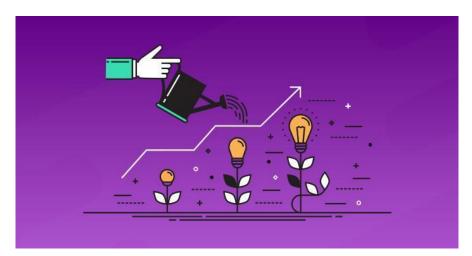


Imagen 10. Representación Bootstrapping Fuente: Blog Cloudways

Los modelos de negocios basados en bootstrapping (Kawasaki) se enfocan en lo siguiente:

- Necesidades bajas de capital.
- Ciclos de venta a corto plazo.
- Condiciones de pago a corto plazo.
- Ingresos recurrentes.
- Marketing por redes sociales o por boca a boca.



Ejercicio: Financiando Sueños

Usted ha soñado hace mucho tiempo en emprender y no se ha atrevido a hacerlo, porque piensa que nunca va a tener los recursos para poder concretarlo. Sin embargo, acaba de tener un curso en Desafío Latam que le enseñó todas las opciones de financiamiento a las cuales podría optar.

Usted no quiere endeudarse. Por lo mismo realizará un análisis de las opciones libre de deuda y elegirá su favorita, explicando el por qué de su decisión.

Alternativa de Solución

Podría elegir Bootstrapping, y para ello tendría que ser muy minucioso al crear su modelo de negocios para que este genere la capacidad de auto-financianciamiento.

También podría elegir Crowdfunding, y para evitar la deuda con los aportantes podría buscar un mecanismo de recompensas o beneficios para ellos que no afecten los flujos.

Por último, el Capital Crece también podría ser una opción, independiente o complementaria de las anteriores, simplemente viviendo el proceso de postulación.