

# **Sistema de Venda de Carros**

## **1. Propósito**

O Sistema de Venda de Carros tem como objetivo facilitar a gestão de vendas de veículos, otimizando os processos de:

### **Cadastro:**

- Carros: marca, modelo, ano, cor, placa, preço, etc.
- Clientes: nome, endereço, telefone, e-mail, etc.
- Vendedores: nome, cargo, comissão, etc.

### **Edição:**

- Atualização de informações de carros, clientes e vendedores.

### **Exclusão:**

- Remoção de carros vendidos, clientes inativos e vendedores desligados.

### **Controle:**

- Estoque de veículos disponíveis para venda.
- Histórico de vendas e relatórios.

## **2. Funcionalidades**

### **Módulo de Carros:**

- Cadastro de veículos.
- Listagem de veículos em estoque.
- Alteração dos dados de veículos.

### **Módulo de Clientes:**

- Cadastro de clientes.
- Verificação de Clientes(endereço, telefone, e-mail).

### **Módulo de Funcionários:**

- Cadastro de Funcionários.
- Cálculo automático de comissões.
- Ferramentas de comunicação para interação com clientes.

## **3. Usuários**

### **Gerentes:**

- Têm acesso a todas as funcionalidades do sistema.
- Responsáveis pela configuração e gestão do sistema(Cadastros e manutenção).

### **Vendedores:**

- Cadastram e vendem carros, acompanham clientes.
- Têm acesso ao módulo de carros e clientes.

**Clientes:**

- Podem pesquisar e comprar carros online.
- Têm acesso ao módulo de carros e clientes.
- Acesso à veículos disponíveis no estoque(pesquisa).

**4. Benefícios:****Agilidade:**

- Otimização do processo de venda de carros.
- Redução do tempo gasto em tarefas manuais.

**Eficiência:**

- Maior controle do estoque de veículos.
- Melhores decisões estratégicas para o negócio.

**Lucratividade:**

- Aumento das vendas e da rentabilidade.
- Fidelização de clientes.

**5. Considerações Finais**

O Sistema de Venda de Carros é uma ferramenta completa para gestão de vendas de veículos, proporcionando agilidade, eficiência e lucratividade para o negócio.

**Observações:**

Este documento é um resumo das funcionalidades do sistema.

O sistema pode ser personalizado de acordo com as necessidades específicas do negócio.

**Recursos Adicionais:**

- Sistema com interface para facilitar a visualização, seja do cliente, vendedor ou gestor.