

Esercizio CRM Contatti

	NOME	E-MAIL	NUMERO DI TELEFONO	STATO LEAD	ARGOMENTI DEI CONTENUTI P...	CANAL
<input type="checkbox"/>	Davide Galli	davide.galli@email.com	+39 320 6789012	Nuovo	Finanza	Link...
<input type="checkbox"/>	Brian Halligan (Sampl...	bh@hubspot.com	+39 333 1234567	Nuovo	IT	Link...
<input type="checkbox"/>	Elena Loiodice	elena.loiodice@email.com	+39 335 5678901	In corso	IT	Insta...
<input type="checkbox"/>	Giulia Ferraro	giulia.ferraro@email.com	+39 347 1234567	Aperto	IT	Insta...
<input type="checkbox"/>	Francesca Neri	francesca.neri@email.com	+39 333 3456789	In corso	IT	SMS
<input type="checkbox"/>	Mario Rossi	mariorossi@gmail.com	+39 345 1234567	Nuovo	Operativo	SMS
<input type="checkbox"/>	Giuseppe Verdi	giuseppe.verdi@email.com	+39 389 4567890	In corso	Risorse umane	E-ma...
<input type="checkbox"/>	Antonio Ricci	antonio.ricci@email.com	+39 340 2345678	In corso	Finanza	E-ma...
<input type="checkbox"/>	Luca Bianchi	lucabianchi@gmail.com	+39 345 6789012	Nuovo	Strategia	E-ma...

Ho creato 10 contatti nel CRM, personalizzandoli in base a:

- Stato Lead (in corso, nuovo, aperto, ecc)
- Argomento dei contenuti preferiti (IT, Finanza, Risorse Umane, ecc)
- Canali preferiti (ad esempio, email, LinkedIn, etc.)

Inoltre, ho aggiunto note personalizzate per ciascun contatto, come promemoria per future azioni di follow-up.