

Elisa Manet

Conseillère de vente prêt à penser l'avenir

Après une formation d'ingénieur des mines, j'ai choisi de consacrer la grande majorité de mon temps à penser l'avenir, à explorer les opportunités, à mettre mes compétences en relation avec les besoins actuels de la communauté et de la planète. Mon parcours est une opportunité d'explorer et de poursuivre les possibilités de travail les plus innovantes tout en développant l'efficacité d'un réseau d'experts.

Expériences professionnelles

Conseillère de vente prêt à penser l'avenir
Agence de vente d'immobilier, 2018 - 2020

2018 - 2020
2 ans

- Accueil et conseil personnalisé des clients
- Gérer les transactions
- Préparer la bonne tenue du logement
- Travailler en collaboration avec les autres membres de l'équipe
- Gérer les finances
- Établir une relation de confiance avec les clients

Conseillère de vente Produits de Luxe
Boutique de luxe, 2015 - 2017

2015 - 2017
2 ans

- Accueil personnalisé des clients
- Présentation de produits de luxe aux clients
- Gérer les transactions
- Préparer la bonne tenue des produits
- Travailler en collaboration

Diplômes et formations

BTS Négociation et Relation Clients
École Supérieure de Commerce, 2013 - 2015

2013 - 2015
2 ans

Obtenir le BTS en négociation et relation clients en 1ère année de l'école de commerce.

Baccalauréat Pro Commerce

2011 - 2013
2 ans

École Professionnelle Supérieure de Commerce

Obtenir le baccalauréat professionnel en commerce de détail de produits de luxe, en 1ère année de l'école professionnelle supérieure de commerce de détail de produits de luxe.



- 2013 - 2015
- 2011 - 2013
- 2011
- 2011/2012
- 2011
- 2011
- 2011

Compétences

Préparer les services clients de la boutique

2013 - 2015

Autonomie personnelle et rigueur

2013 - 2015

Autonomie personnelle et rigueur

Langues

Anglais (B2) - Intermediaire

Français (B2) - Intermediaire

Certificats d'études

Préparation des services clients de la boutique

2013 - 2015