The Product Vision Board

Modelado para:

Bonsai Garden

Modelado por:

Fernanda Coelho e Letícia Luz

Em: 20/09/2023

Iteração 01

Declaração de visão

Criar uma plataforma online, o Bonsai Garden, que se tornará a principal referência no mundo dos bonsais na região de Colombo e Pinhais, oferecendo uma experiência completa de venda e conhecimento para bonsaistas, conectando proprietários de lojas de bonsais com bonsaistas locais e promovendo o cultivo de bonsais autênticos.

∯ Grupo alvo

- Usuários Alvo:
 Empreendedores e
 proprietários de
 pequenas lojas de
 bonsais que
 atualmente não
 possuem um site de
 vendas online.
- Clientes Potenciais:

 Pessoas
 interessadas em
 comprar bonsais
 autênticos,
 materiais de cultivo
 e aprender sobre o
 cultivo de bonsais,
 através dos
 empreendedores que
 utilizam a
 plataforma Bonsai
 Garden.

Necessidades

- Problema a Resolver:
 Resolver a dificuldade
 de encontrar bonsais
 autênticos e
 informações detalhadas
 sobre o cultivo de
 bonsais na região de
 Colombo e Pinhais.
- Objetivo: Tornar o cultivo de bonsais acessível, proporcionando informações detalhadas, autenticidade e uma plataforma conveniente para venda.
- Valor para os Usuários:
 Nosso produto facilita o
 acesso a bonsais de
 qualidade, compartilha
 conhecimento
 especializado, e
 proporciona uma
 experiência de compra
 conveniente, evocando
 confiança e satisfação
 nos usuários.

The Produto

- FuncionalidadesPrincipais:
 - a.Catálogo Online Completo de Bonsais.
 - b. Guias de Cultivo e Cuidado para Cada Bonsai.
 - c. Funcionalidade de Venda Online.
 - d.Suporte ao Cliente Eficiente.
 - e.Galeria de Fotos do Viveiro e Bonsais.
- O que Torna Único:
 Nosso produto se
 destaca pela
 combinação de um
 catálogo abrangente,
 informações
 detalhadas de cultivo,
 autenticidade dos
 bonsais e conexão
 direta com
 proprietários de lojas
 locais.

∰:Valor

- Objetivos de Negócio: Aumentar a visibilidade e alcance do viveiro de bonsais na região, atrair um público diversificado e gerar lucros sólidos.
- Valor para a
 Empresa: Aumento
 das vendas,
 construção de uma
 marca forte, entrada
 em novos mercados
 e estabelecimento
 de parcerias
 estratégicas.

Concorrência

- Concorrentes:

 Concorrentes diretos incluem outras lojas de bonsais online e jardins locais.
 Concorrentes indiretos são lojas de plantas e jardins que não se especializam em bonsais.
- Alternativas: As
 alternativas para o
 nosso produto
 incluem a compra de
 bonsais em lojas
 físicas, a pesquisa de
 informações sobre
 cultivo em fóruns de
 jardinagem e a
 compra de bonsais de
 outros vendedores
 online.