

Argumenteren

In veel spreek of schrijfsituaties moet je in staat zijn een eigen standpunt te formuleren en dat te onderbouwen met argumenten. Jouw mening over een bepaald standpunt is pas relevant als je andere mensen met argumenten kan overtuigen. Het is belangrijk dat je alle voor én nadelen van je standpunt weet. Met deze manier voorkom je dat je tegenstanders voor bent door de nadelen te noemen die zij misschien ook wilde zeggen. Vervolgens geef je als het mogelijk is een rechtvaardiging aan zodat je bewijs heb dat daadwerkelijk is bewezen.

Het is zeer belangrijk hoe je de mensen nadert, ze mogen zich niet aangevallen voelen of zelfs bedreigd. De manier waarop je de mensen moet aanspreken is met overtuiging. Zorg ervoor dat ze van gedachten veranderen, hoe meer mensen het met je eens zijn hoe sneller er meer zullen volgen.

Indicatoren

Om aan je lezer of luisteraar duidelijk te maken dat je een standpunt of argument geeft, kun je gebruik maken van zogenaamde indicatoren. Dit zijn woorden of stukjes zin waarmee je een standpunt of een verband aangeeft tussen twee argumenten.

Indicatoren van standpunten	Indicatoren van argumenten
- Ik vind dat...	- want
- ...is van mening dat...	- omdat
- de conclusie moet zijn dat...	- immers
- het is duidelijk dat...	- aangezien
- volgens mij...	- namelijk
Enz.	Enz.

Toepassen van de theorie in de praktijk

In de praktijk heb je dagelijks te maken met argumenteren, ieder mens heeft een eigen mening en daardoor ook standpunten om die mening te onderbouwen. In de projecten die we op school gedaan hebben is er al veel geargumenteed over onderwerpen. In elk project moet er wel een concept bedacht worden, dit concept moet je ook verwoorden waarom je dat een goede oplossing vind. Hierin neem je standpunten waar je je aan houdt en die wilt verdedigen.