

- **As siglas, MMF, MVP, MVF, MMP, MLP, MVI e MMC:**
 - **MVF(*Minimum Viable Feature*) - Funcionalidade mínima viável:**
 - É o mais abstrato, envolve a ideia de abstrair as ideias em uma funcionalidade viável, como validamos a viabilidade desta funcionalidade? Através de palpites/comentários/*feedback* da equipe técnica, de negócios e do cliente. Podemos usar para analisar a viabilidade através da escrita de *user histories*, protótipos e requisitos.
 - **“Forma de validação de uma ideia de funcionalidade”.**
 - **MVP(*Minimum Viable Product*) - Funcionalidade mínima viável:**
 - Serve para validarmos uma hipótese, serve para testarmos algo rápido, validarmos de forma pequena, simples, para o teste de aceitação.
 - **“A ideia é testar uma funcionalidade vendável em ambiente de produção, a palavra-chave é mínima”.**
 - **MMF(*Minimum Marketable Feature*) - Funcionalidade mínima vendável:**
 - Funcionalidade mínima que podemos vender. São funcionalidades prontas e validadas.
 - **“Só que mínima→ Pacote, *plugin* e etc”.**
 - **MMP(*Minimum Marketable Product*) - Produto mínimo vendável:**
 - Fruto do MVP validado e pronto para chegar na mão do cliente.
 - **“Produto pronto para comercialização”.**
 - **MLP(*Minimum loveable Product*) - Produto mínimo Amável:**
 - Qual é o público? Quem queremos agradar? O que ele pensa? O que ele ouve?
 - Experiência do usuário.
 - Usuário feliz é usuário que paga.
 - Usuário atendido é usuário fidelizado.
 - “Wow Moment”... Encantar... o que minimamente precisamos fazer para encantar o cliente.

- “Devemos procurar o MLP”.

- **MVI(*Minimum Viable Investment*)** - Investimento mínimo viável:

- BVI(*Business Value Increment*). Quanto de *budget* eu tenho para fazer dos os M's da lista?

- “Fator de cálculo e valor do produto”.