

**EMPRESA:**

RUC: 20504714382

Razón Social: G&amp;S GESTION Y SISTEMAS S.A.C.

<https://www.linkedin.com/company/g&s-gestion-y-sistemas-sac/>

Empresa peruana líder en el desarrollo e implementación de soluciones tecnológicas y de transformación digital, enfocada en ayudar a las organizaciones a optimizar sus procesos, mejorar la eficiencia y potenciar su crecimiento mediante la implementación de tecnologías innovadoras.

**Misión:**

Potenciar la transformación digital de pequeñas, medianas y grandes empresas implementando soluciones de TI y enfoque en proyectos de innovación.

**Visión:**

Ser reconocidos como líderes en la transformación digital, brindando soluciones integrales que potencien tu negocio en la era digital.

ÁREA: Comercial

Contacto: Rubén Parodi - Socio y Gerente de Operaciones y Recursos Humanos

ruben.parodi@gestionysistemas.com - <https://www.linkedin.com/in/rubenparodiguerrero/>

## Módulos:



- Gestión de Prospectos
  - Contacto y seguimiento de sponsors potenciales.
  - Registro de próximos pasos acordados (ejemplo: reuniones, llamadas).
- Calificación de Oportunidades
  - Evaluación del "dolor" del cliente y necesidades.
  - Consenso de visión de solución.
  - Verificación de acceso al poder de decisión (stakeholders clave).
- Validación de Requisitos
  - Confirmación de requisitos con el área de poder (decisores).
  - Creación y aprobación de planes de acción.
  - Documentación de resúmenes y acuerdos.
- Generación de Propuestas

- Elaboración y revisión de prepropuestas.
- Cálculo de ROI y valor percibido.
- Gestión de presupuestos y aprobaciones internas.
- Negociación y Contratos
  - Seguimiento de aprobaciones verbales.
  - Negociación de términos y condiciones.
  - Redacción y gestión de contratos (firmas, revisiones legales).
- Cierre de Ventas
  - Gestión de órdenes de compra recibidas.
  - Archivado de contratos firmados.
  - Transición postventa (ejemplo: entrega al equipo de implementación).