

ESPORTE 2014



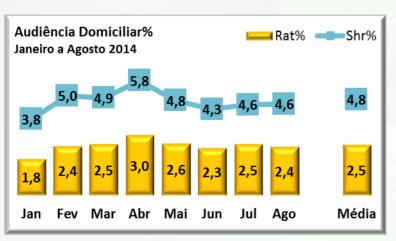
Pesquisa de Mídia – PNT e GSP Agosto/2014



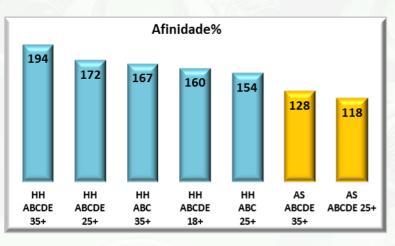


Dados de Pesquisa - Nacional





Mais de 1,8 milhão de telespectadores/dia1



Audiência

4,8% de share, 2,5% de audiência domiciliar com picos de 7 pontos.

Perfil

Perfil adulto, masculino e qualificado: 67% homens, 75% acima dos 25 anos e
 83% entre as classes sociais ABC.

Afinidade

 Afinidade em diversos targets e classes sociais, principalmente com o público masculino.

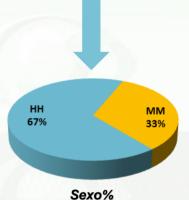
Comportamento

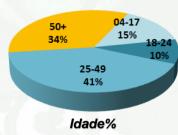
Analisando a afinidade do programa junto aos telespectadores², notamos altos índices com o consumo de novos produtos:

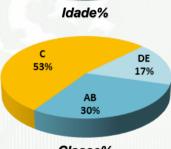
Comportamento de compras:

- 149% compram marcas novas para conhece-lás;
- 147% são os primeiros a terem as últimas novidades em equipamentos eletrônicos;
- 146% gostam de mudar de marcas para conhecer e variar;
- 143% são fiéis a uma marca quando gosta dela;
- 139% compram novos produtos antes da maioria dos amigos e planejam compra de produtos caros;
- 136% gostam de marcas mais inovadoras;
- > 144% são bons para administrar seu dinheiro.
- > 139% sentem-se seguros financeiramente;

Perfil 67% masculino 75% acima dos 25 anos 83% classes ABC







Classe%



Dados de Pesquisa - Gde São Paulo



Audiência

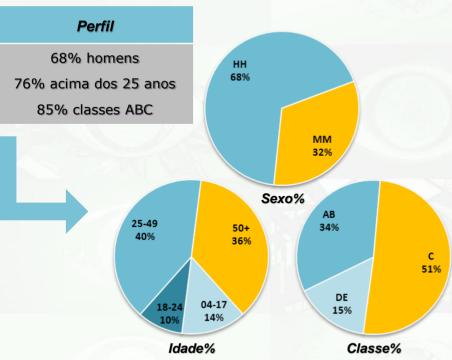
5,7% de share, 3,1% de audiência domiciliar com picos de 11 pontos.

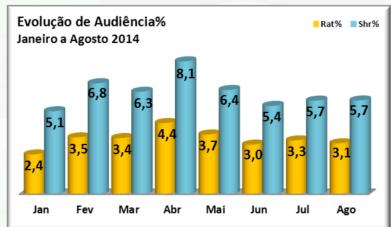
Perfil

 Perfil formado pela maioria masculina, adulta e qualificada: 68% homens, 76% acima dos 25 anos e 85% entre as classes sociais ABC.

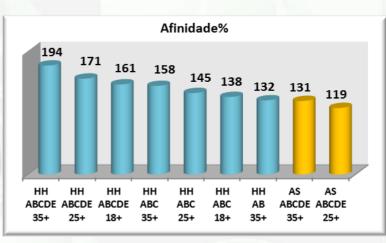
Afinidade

 Altos índices de afinidade com público masculino, com destaque entre homens acima dos 35 anos.





Mais de 295 mil telespectadores/dia



Comportamento

Na Grande São Paulo, o programa possui alta afinidade junto aos telespectadores¹, quando o assunto é consumo de produtos e do meio TV:

- Consumo , opiniões e atitudes:
 - 144% compram novos produtos antes que a maioria dos seus amigos;
 - 141% sempre procuram a marca nas embalagens;
 - 134% pagariam qualquer preço se realmente quisessem esse tipo de produto;
 - 122% procuram se informar sobre os avanços tecnológicos;
- ❖ Comportamento em relação ao meio TV:
 - 134% consideram que a TV é a principal fonte de entretenimento;
 - 123% se programam para assistir alguns programas de TV e acham propaganda em TV interessante e que proporciona assunto para conversa.