

Full Stack .Net Desafio

O objetivo deste desafio é nos ajudar a avaliar suas habilidades técnicas. Sabemos que você tem tempo limitado para se dedicar a essa tarefa e pode não ser capaz de fornecer a solução tão completa quanto teria com mais tempo, por isso sugerimos que você se concentre primeiro nos requisitos principais e, em seguida, em quaisquer recursos adicionais, se tiver tempo sobrando sobre.

A tarefa

Sua tarefa é criar uma interface do usuário de gerenciamento de leads para uma empresa.

Isso deve ser apresentado como um aplicativo de página única (SPA) usando uma estrutura JS moderna de sua escolha, apoiada por .Net Core Web API e usando banco de dados SQL Server.

Tab Invited

A primeira visualização que você precisa criar é a guia *Invited*, que contém todos os leads no novo status.

The screenshot shows a user interface for managing leads. At the top, there are two tabs: "Invited" (which is selected, indicated by an orange underline) and "Accepted". Below the tabs, there are two lead cards.

Lead Card for Bill:
User: Bill
Timestamp: January 4 @ 2:37 pm
Details: Yanderra 2574, Painters, Job ID: 5577421
Description: Need to paint 2 aluminum windows and a sliding glass door
Buttons: **Accept** (orange), **Decline** (gray), \$62.00 Lead Invitation

Lead Card for Craig:
User: Craig
Timestamp: January 4 @ 1:15 pm
Details: Woolooware 2230, Interior Painters, Job ID: 5588872
Description: internal walls 3 colours
Buttons: **Accept** (orange), **Decline** (gray), \$49.00 Lead Invitation

Como você pode ver na captura de tela, cada lead é um cartão em uma lista que contém as seguintes informações:

- Contact first name
- Date created
- Suburb
- Category
- ID
- Description
- Price

Junto com essas informações, você pode ver dois botões: *Accept* e *Decline*

- Ao clicar em *Accept*, o lead deve ser atualizado para o status de aceito no domínio/banco de dados. Se o preço for superior a US \$ 500, será necessário aplicar 10% de desconto ao preço. Após a aceitação, o sistema precisa enviar uma notificação por e-mail para vendas (vendas@test.com), observe que você não precisa enviar o e-mail real, você pode criar um serviço de e-mail falso que não faz nada ou simplesmente criar um arquivo de texto.
- Ao clicar em *Decline*, o lead deve ser atualizado para o status de recusado no banco de dados

Guia Aceito

A segunda visualização que você precisa criar é a guia *Accepted*, que contém todos os leads no status aceito.

Invited	Accepted
<p> Pete September 5 2018 @ 10:36 am</p> <p>♀ Carramar 6031 📂 General Building Work Job ID: 5141895 \$26.00 Lead Invitation</p> <p>📞 0412345678 📩 fake@mailinator.com</p> <p>Plaster exposed brick walls (see photos), square off 2 archways (see photos), and expand pantry (see photos).</p>	
<p> Chris Sanderson August 30 2018 @ 11:14 am</p> <p>♀ Quinns Rocks 6030 📂 Home Renovations Job ID: 5121931 \$32.00 Lead Invitation</p> <p>📞 04987654321 📩 another.fake@hipmail.com</p> <p>There is a two story building at the front of the main house that's about 10x5 that would like to convert into self contained living area.</p>	

Como você pode ver na captura de tela, os cartões de lead seguem um formato semelhante e contêm alguns dados adicionais:

- Contact full name
- Contact phone number
- Contact email

Notas

Para os ícones na interface do usuário, você pode usar algo como ícones font-awesome ou SVG, o que você escolher.

Start

Entregáveis

Pré-requisito

API .Net Core 6 para fornecer serviço RESTful

SPA (React, Angular)

Banco de dados SQL Server

ORM(EF)

Camada de testes unitários

Bom de Ter (Avançado)

CQRS - Idealmente usando MediatR

Seguindo os princípios DDD para lógica de negócios (Design Dirigido por Domínio)

Bom de Ter (Super Avançado)

Usar EventSourcing

Critério de avaliação

A avaliação é baseada em habilidades de codificação clean, habilidades de design e resolução de problemas e no uso de tecnologias modernas.

Submissão

Disponibilize a solução em um repositório no GIT.

Inclua instruções sobre como executar seu aplicativo se ele não estiver usando o clichê fornecido.