



建立区块链驱动的彭博社
去中心化的金融生态圈

Finchain将成为区块链驱动的彭博社

愿景

1

拥有独有区块链技术和奖励机制(Proof of Intelligence)的金融信息交流平台

2

无限可能的金融公有区块链(可以代币化所有金融产品、秒速的交易确认时间、零手续费)

3

高度规模化的 Finchain 区块链操作系统

为传统的金融市场带来冲击，为更多的群众带来免费的，去中心化的金融数据和分析。Finchain更会成为开放平台，致力邀请金融和科技界同业共同建构去中心化的金融市场。Finchain为打造下一代数字金融生态圈而生，是基於区块链技术的金融内容社区、彭博社和金融业应用商店（Appstore）。这一切都将从Finchain开始，我们现在诚邀您成为项目的参与者和贡献者。

问题

加密市场的信息不对称

- 海量信息的时代，难以找出真正有价值的信息
- 内容平台碎片化，社群没有动力去分享
- 市场上有太多噪音，社群没有动力去找寻好内容和核实信息
- 数字货币市场上的信息有效性、正确性
- 利用加密市场的信息不对称来操纵市场

区块链相关的交易速度慢、手续费高和扩展性差

- 比特币和以太坊在最初设计时共识机制的考虑并不完美
- 处理交易速度慢，非常容易引起堵塞
- 交易费不稳定，很容易飙升
- 影响用户体验，不适合于一般的商业应用

区块链去中心化应用程序未能普及化

- 开发去中心化应用需要很多区块链技术基础架构和底层技术的知识
- 去中心化应用的建立和落地并不容易
- 缺乏一个整合的DAPP应用市集平台给主流市场客人预览和购买

The logo graphic features a central white circle with the word 'Finchain' in blue. This is surrounded by several concentric light gray circles. Scattered around these circles are various sized circles in white, light blue, and dark blue, some with soft shadows, creating a dynamic, orbital effect.

Finchain

www.finchain.com

Finchain区块链驱动的彭博社

给你一个激励机制的金融信息交流平台、
无限可能的金融公有区块链和高度规模化的区块链操作系统

区块链奖励机制

专业用户生成内容社区



用户生成内容平台并有全球领先的区块链奖励机制



去中心化地(点好评)共同决定出内容价值



巨量资料内容收集和精选内容推送



去中心化的共建知识库

区块链奖励机制

Proof of Intelligence

激励全球范围的用户去协作，去中心化地共同建立最大的投资和金融内容平台。Proof of intelligence 是一种区块链奖励算法，鼓励人们创作和策划优质内容。



创作优质内容

- 优质的内容提供者和社群贡献者可分享平台的成功
- 内容创造者，投票和留言者都可获得奖励



内容策展

- 鼓励人们创作和策划优质内容、自发参与社群讨论和投票
- 激励用户搜寻和发现的主观能动性、群策群力去中心化地确认好贴文

Finchain金融公有区块链 代币化所有金融产品， 金融应用



采用 DPOS (Delegated Proof of Stake, 股权代理证明) 方式建立共识



一个高性能的协议和引擎，每秒钟处理超过10万次的交易，交易确认时间能提升到平均1秒



普通用户无需任何手续费 (gas) 就可以方便地使用和交易



可在公有链上打造智能合约并根据自己的需要发行自定义的代币和金融资产



拥有商业化去中心化应用的可能，可快速搭建其他金融应用例如高性能，去中心化及低成本的交易所，人工智能和大数据分析的商业级应用

Finchain区块链操作系统

去中心化应用程序商业化的技术解决方案



提供各种必要的功能和超高的处理能力，可以在1秒之内进行10万次打包记账，以支持去中心化应用在横向和纵向方向上的扩容，让开发者可以将注意力集中在业务层



提供所有基础建设包括电脑资源和数据库给应用开发者，他们只需要专心开发自己应用的商业逻辑。这就好像开发者开发手机程式，不用自己建构CPU，缓存和内存空间



任何团队都可以较快的速度开发出金融DApp，一切金融资产和应用皆可去中心化



区块链操作系统开发的应用都可以让普通人无需任何手续费（gas）就可以方便地使用，甚至很难感受到在使用的是区块链应用

产品概述

最大的投资和金融内容平台



- 用户生成内容平台并有全球领先的区块链奖励机制
- 以去中心化地共同决定出内容价值

金融公有区块链 – 建立商业应用和金融产品市集



- 代币化所有金融产品
- 秒速的交易确认时间、零手续费

Finchain区块链操作系统 – 新的区块链架构



- 去中心化应用程式商业化的技术解决方案

如何解决用户痛点

什么人	方式	为什么他们喜欢
● 内容创作者	内容生产者可以通过产出优质内容吸引用户按赞从而获得系统给予的奖励	<ul style="list-style-type: none">。 额外的收入来源， 覆盖全球范围。 避免烦人的合同谈判程序。 无需任何手续费（gas）就可以方便地使用
● 策展人	策展人發現好内容的努力將會獲得肯定， 投票(点好评)可提升被投内容价值， 部份内容价值会作为奖励分发给策展人	<ul style="list-style-type: none">。 额外的收入来源（他们很少在其他平台得到补偿或奖励）。 无需任何手续费（gas）就可以方便地使用
● 投资者	数字货币投资者的一站式解决方案， 例如投资者可以利用Finchain的巨量资料内容收集和用户喜好设定来获得精选内容推送或在金融业应用市集中购买需要的服务， 而不用自己跨平台收集	<ul style="list-style-type: none">。 方便和省时， 一个平台就可以找到适合所有投资目的资讯或解决方案。 无需任何手续费（gas）就可以方便地使用
● DAPP开发者	Finchain会构建一种新的区块链架构设计， DAPP开发者可利用它使去中心化的应用更容易开发、横向和纵向的扩展	<ul style="list-style-type: none">。 提供超高的处理能力， 扩展至每秒处理百万级交易。 开发者有空间免除用户的手续费。 注意力可集中在业务层并且允许快速和轻松的部署去中心化的应用。 高质量的潜在客户和转换漏斗
● 金融机构	Finchain金融公有区块链可讓金融機構在公有链上打造智能合约并根据自己的需要发行自定义的代币和金融资产	<ul style="list-style-type: none">。 全新的资产类别， 额外的收入来源。 额外的客户获得渠道， 覆盖全球范围。 高质量的潜在客户和转换漏斗

数字货币发行

Finchain 将作为 Finchain 生态中的通行数字货币进行发行,数字货币总量一百亿(10,000,000,000),分配计划如下:

市场和运营15%

用于Finchain项目后续开发, 人才招聘, 市场推广等。此部分资金的使用需要定期公示。

生态激励30%

用户可以在Finchain生态的平台上发布帖子和投票得奖励, 另外Finpower可以从奖励池得到一定的被动奖励作为利息。这一部分一共30%, 永不增发, 每年释放此部分剩余的10%。

基金会30%

作为Finchain发展备用金, 用于Finchain项目研究, 开发及业务生态建设, 回报合作机构和人才激励, 以及建立与相关企业的业务合作。此部分资金的使用需要基金会决议, 并提前公示。

创始团队25%

为回报创始团队在数字货币领域的探索 and 开发,以及今后维护Finchain等产品技术和运营发展的付出,发放代币做为回报。代币发行时此部分代币将被智能合约锁定,1 个月后解锁,每月解锁此部分的1/18,分 18 个月解锁完成。

基金会创办人



Ryan Cheung

PressLogic创始人兼首席执行官
Leonteq证券亚洲的最年轻董事

Ryan在金融科技领域拥有相当丰富的经验。他毕业后在德国商业银行任职股票衍生工具市场和大宗商品部，其后加入了 Leonteq Securities AG，并以26岁之龄成为亚洲区最年轻董事。他主要负责结构性投资产品方案业务和亚洲区扩张。

Ryan曾创立一家O2O互联网公司并在十个月后被收购。他之后再创立另一家互联网公司Presslogic，从事社交媒体大数据的应用，他成功在一年内从美图公司得到A轮融资。他在2012年在投资银行的时候首次接触到数字货币。区块链技术的创新和破坏力推动了他在早期开始投资Bitcoin。



Edward Chow

PressLogic的创始人兼首席技术官
网络安全和密码学专家

Edward在资安领域及密码学有丰富的工作经验。他一直以来专注于为金融机构提供系统开发和资讯保安顾问。他曾参与很多的系统实施，客户主要是政府机构和银行机构。

后来他创立了自己的互联网公司Presslogic并取得漂亮的成绩。他在Presslogic组成了一队超过二十人的开发团队，并建立了自家的媒体管理人工智能系统。在2012年的时候，他在准备专业试时研究了网上支付协议和加密系统，在机缘巧合下第一次接触了区块链技术。从此他就开始着手研究区块链技术和分布式系统。

基金会顾问



David Chan

网络安全总监 – 香港汇丰集团成员

David在资安领域，资讯科技风险管理和相关技术服务上拥有超过15年经验。

David在制定和实施风险管理政策拥有丰富经验，而且所制的政策必需符合金融机构资安水平。他以前是一家国际顾问公司的首席资安顾问，客户主要是政府机构，金融机构及银行。检视无数的系统设计确保安全性和可用性。他也是首席审计员和渗透测试专家。很多金融机构的关键系统也是由他来做黑客测试。



Chesney Wong

连续创业者 | 技术总监和MBA

Chesney是少数同时具备商业思维和技术经验的IT专业人员。在过去的20年，他带领开发团队开发云端方案和创新科技应用。成功例子有Accela Inc., Yahoo, Shangri-la.com, TVB.com and HAVI Mr.Wong 协助无数的初创公司。他自己也曾经创立了一家电邮推广平台”CROSSinteract”，平台最后被PCCW收购。他现在是手机程式“ParkingWe”的CTO和联合创办人。这个手机程式现在被Baidu Map, Baidu CarLife 和DianPing app使用。每天用户量达到数百万人次。



Terry Tsang

董事 | 股票市场和商品部 | 德国商业银行

Terry拥有超过15年的投资银行和结构性投资产品方面的工作经验。他在2012年加入德国商业银行，负责在香港、新加坡和东南亚国家的机构客户中建构和推广结构性投资产品和债务资产管理解决方案。他服务于所有客户群，包括资产管理，家族办公室，银行，投资银行，保险公司，私人银行，经纪人，主权财富基金和养老基金。他亦曾在苏格兰皇家银行（RBS）担任多个高级销售职位，包括在亚洲所有资产类别结构性产品，以及在香港进行市场和公开发行上市认股权证和牛熊证。

Terry赢得了众多投资银行业界的奖项，其中包括亚洲年度最佳产品建构奖，并且他是行业会议/研讨会的经常演讲人。他毕业于香港科技大学，获得会计，工商管理一级荣誉学士学位，并获得CFA特许持有人资格。



Leon Kam

GFI集团亚洲新兴市场外汇联席主管 | 亚洲外汇交易专家

Leon 曾在法国巴黎银行工作。2008年，他加入了ICAP 集团并在台湾，韩国，中国，新加坡和香港等不同区域新兴市场担任重要角色。主要引入在岸文易对手参与离岸市场，以提供不同方之间的流动性和套利机会，以及作为中央银行在离岸市场进行市场干预的代理。他于2012年加入GFI集团，领导一支专门从事人民币不交割远期合约的市场供应商的团队，捕获高达40%的银行间交易量市场份额，引导和帮助银行开发自营交易平台，以配合其货币头寸调换。

Leon了解加密货币去中心化理念的重要性，受政府政策影响其不可兑换货币市场将隐藏真实货币的估值。通过学习近10年来的离岸货币市场在全球外汇交易，加密货币将是最佳选择。