

FINCHAIN

数字货币市场上的彭博

去中心化的金融生态

白皮书

White Paper

FINCHAIN 项目概述：建立去中心化的数字货币金融生态圈	3
问题：加密市场的信息不对称 – 投资者缺乏可靠的内容和沟通平台、分辨正确资讯的工具和数据库，容易受到诈骗	5
解决方案：FINCHAIN 给你一个激励机制的交流平台和巨大的信息优势	7
区块链订立奖励机制	7
建立最大的数字货币内容平台	7
建立彭博等级的数据库和大数据分析平台	9
用户生成内容 – 建立数字货币和区块链生态圈	11
建立激励机制以促进生态圈繁荣和更多的用户生成内容	11
FINCHAIN	12
FINPOWER和其激励机制	12
分配FINCHAIN	13
投票机制和限制	13
FINCHAIN制度的威力	14
订阅系统 - 专业生产内容	16
专业用户建立自己的付费群组	16
生态奖励系统	17
奖励分布	17
投票机制	18
市场战略：FINCHAIN集精选内容、加密社区和数据信息于一体的一站式服务	20
FINCHAIN 生态圈的四大成功元素	20
促进用户在我们的平台消费并构成良好的回圈	21
FINCHAIN 金融分析平台	22
内容信息流	22
FINCHAIN 数据库和共建知识库	23
数据信息流	23
FINCHAIN分析网络	24
分享发布交易想法、投资组合	25
数字货币共识定价指数	25
置顶内容功能	25
追踪名人、投资组合功能	25
加密聊天功能	25
共建知识库	26

与相关的网站合作, 建立各种信息流	26
FINCHAIN的技术套件	27
移动终端, 网络终端, 第三方扩充应用	27
内容信息流 - 精选的市场分析和订阅内容	29
人群情绪数据信息流	30
区块链数据信息流和分析	31
群众外包信息流	31
FINCHAIN 数据库和各种加密市场项目的信息	31
实现ALL IN ONE证券商功能, 整合交易平台	32
商业应用商店 - 人工智能工具和大数据应用	33
投资产品应用商店 - 数字货币衍生产品	33
将来新的扩充应用	33
建立更多FINCHAIN货币的市场需求	35
FINCHAIN上的加密社群最想要的是什麼? FINCHAIN分析网络和数据信息?	35
机遇	37
新人加密交易员的心理;最大限度地提高信噪比	37
FINCHAIN金融分析平台將可為以下三种类型的用户提供巨大价值:	37
FINCHAIN 数字货币和其经济逻辑	39
数字货币和经济逻辑	39
区块链技术考量和系统架构	40
FINCHAIN基金会	44
FINCHAIN 数字货币发行	46
FINCHAIN发展路线图	47
总结	49
免责声明	50
与数字货币 FINCHAIN 相关的风险提示	51

FINCHAIN 项目概述：建立去中心化的数字货币金融生态



FINCHAIN首要目标是形成一个专业的数字货币内容信息分享平台，并设立正确的奖励机制来激励用户共同建设社群。在FINCHAIN平台上贡献者都能获得FINCHAIN货币/FINPOWER作为回报，而FINCHAIN将可以在公开市场上转换成法定货币。

之后我们为了维持良好的经济生态，会开发各样的高端和专业的投资资讯工具，成为数字货币市场上的彭博。这些工具都将需要使用FINCHAIN来购买使用权。这将确保我们的货币有实际的需求和价值，进而帮助平台形成良好的回圈和生态。

用户生成内容、专业生成内容社区

FINCHAIN会致力建立并期望成为全球最大的数字货币和区块链社群聚集地。千里之行始于足下，我们会利用发行的数字货币去激励用户生成有质素的内容、自发参与社群讨论和投票。简单而言，我们会与每一个用户(包括内容创造者，投票和留言者)分享平台的成功。根据贡献度的多寡，他们能得到相应的FINCHAIN或FINPOWER作为回报。

当用户生成内容成为常态，关键意见领袖和粉丝的出现亦相去不远，用户对平台的黏度亦大大增加。而且用户能够将FINCHAIN转换成FINPOWER(FP)，以获得在FINCHAIN平台上额外的效益和优势。当网络效应（network effect）或需求方规模经济出现，我们有理由相信FINCHAIN可以构建数字货币和区块链的生态圈并成为其中心组成部份。

数字货币市场上的彭博

我们内容社区上的用户是FINCHAIN金融信息分析平台的庞大潜在客户，而且要构成良好的生态，我们不但要奖赏和激励用户还必须要促进用户在我们的平台消费，以构成良好的回圈。我们将因应他们的痛点布局，如降低风险和增加投资回报。做好的产品为用户解决问题，并进而增强他们对整个FINCHAIN平台的忠诚度和客户生命周期价值。

FINCHAIN 的中期目标是成为数字货币市场上的彭博，提供最专业的分析。

FINCHAIN 分析平台会建构数字货币和区块链的数据库，主要可为用户提供数字货币信息和业内动态内容，并通过客观数据反馈为用户提供交易建议和顾问服务。数字货币和区块链的价格现时与市场情绪、兴奋度等息息相关，FINCHAIN 初期会专注于中英文情感分析、文本意见挖掘、多源数据信息推送。未来会引入更多的数据信息流和各种的机械学习模型以其为用户带来更精准的洞察、分析和信息上的优势。

FINCHAIN 用户将可通过手机和网络终端查看多源数据、各种专业图表和独立分析。我们也将开发多种扩展应用程序，以方便用户可直接链接第三方服务，如交易所和资产管理平台。

FINCHAIN分析平台长期目标是优化数字货币和区块链的金融信息透明度和降低信息不对称，成为全球领先的数字货币和区块链市场的金融信息服务供货商和数字货币的信息枢纽，创造相关的标准数据，并致力提高各数字货币项目的透明度。

整個FINCHAIN平台最终希望成為去中心化的数字货币金融生态中心 - 集精选内容、加密社区和数据信息于一体的一站式服务。



问题：加密市场的信息不对称 – 投资者缺乏可靠的内容和沟通平台、分辨正确资讯的工具和数据库，容易受到诈骗

全面数字化的时代正在到来，投资者担心的，不再是信息太少，而是信息太多。如何从海量信息、碎片化的内容平台之中，找出真正有价值的信息，已成为互联网的一大核心问题。

现今数字货币和区块链的市场，真正的用户往往没有动力去分享、发表有质量的内容。反而有些常常发布内容的人其实是别有动机，因为很多人就是倚靠炒作来获利。由于内容平台的碎片化、缺乏明确的规范和管理，使信息和数据很难核实。

以下问题不解决，数字货币和区块链的市场将会很难专业化。

1. 海量信息的时代，难以找出真正有价值的信息

全面数字化的时代正在到来，投资者担心的，不再是信息太少，而是信息太多。如何从海量信息之中，快速有效地找出真正有价值的信息，成了互联网的一大核心问题。

2. 内容平台碎片化，社群没有动力去分享

现在数字货币市场上没有具有公信力和凝聚力的用户生成内容和专业生成内容的平台，因此目前内容平台市场是碎片化的，而且大部份内容平台市场对贡献者没有回报，使人们不太愿意和没有动力去分享他们的观点，预测市场，更枉谈他们会为整个生态的健康发展努力。

3. 市场上有太多噪音，社群没有动力去找寻好内容和核实信息

市场上有太多噪音并缺乏高质量的信息。在各种社交媒体如 slack, reddit 和私人论坛，你会发现大量的炒作和充满情绪和偏向的评论，亢奋、恐惧、不确定、绝望充斥各处。

4. 数字货币市场上的信息有效性、正确性

数字货币和区块链交易活动中各用户可能会因为各种不同的原因而伪造信息以获得利益。因此我们不单要尽量获取有用的数据源还要实时核实各种数据信息的正确性。

5. 利用加密市场的信息不对称来操纵市场

现时数字货币价格走势往往由炒作和恐惧主导，有心人会利用加密市场的信息不对称、数字货币极高的波动性和人群不理性的贪婪和恐惧来操纵市场。成功操作信息不对称的话，有利可图的空间是非常巨大的，例如现在有心人很容易发放假消息/夸大的资讯来引起贪婪的情绪和错过恐惧症(Fear of missing out)的蔓延。

另一方面，当体系有太多的人以操控市场情绪来获利、太多不理性的贪婪，将会令市场很容易产生泡沫，进而打击参与者的热情和信心，因此长远而言对市场是不健康的。

解决方案：FINCHAIN 给你一个激励机制的交流平台和巨大的信息优势

全面数字化的时代，如何从巨量资料之中，快速有效地排除杂讯，找出真正有价值的信息，成了互联网的一大难题。要解决这问题，区块链和大数据分析就是一切的基础。利用区块链订立奖励机制，让真正有价值的内容脱颖而出。

FINCHAIN亦会建立数据库和大数据分析平台以优化数字货币和区块链的金融信息透明度和降低信息不对称，目标是成为全球领先的数字货币和区块链市场的金融信息服务供货商和信息枢纽，同时创造相关的标准数据，并致力提高各数字货币项目的透明度。用户将可以直接购买或利用激励获得的FINCHAIN来订阅各种平台上的服务和应用。以下是一些问题的解决场景：

区块链订立奖励机制

利用区块链订立奖励机制，去中心化地动员社群自发去搜寻和发掘有价值的信息。长远目标是透过累积下来的数据和标签去建立机械学习和预测模型并以有偿的方式提供给用户。

建立最大的数字货币内容平台

营利性的用户生成内容网站靠用户提供的内容来营利。但是我们认为现在这种模式是不合时宜的或者说是不够的，优质的内容提供者和社群贡献者应该是应该获奖赏和激励的，我们愿意与用户共同分享成功。以下是我们如何透过数字货币去建立内容平台的基本原则：

1. 激励社群去分享

我们将利用我们的数字货币FINCHAIN和FINPOWER去建立激励机制以促进更多的用户去生成优质的内容。除了内容生产者，其他用户对平台的贡献亦不会被忽视，平台将根据用户的贡献的大小而派发相应的奖励(FINCHAIN和FINPOWER)。相关机制将会在后文详加说明。

2. 增强找寻好内容和核实信息的主观能动性

“让真正有价值的内容脱颖而出”的问题其实可以转化为一个经济学问题——对内容定价。如果用区块链技术创建一个内容定价市场，就能够很好的挖掘有价值的内容，或者可以理解为一个内容价值的预测市场，这背后其实是有经济学原理的支撑，即“有效市场理论”。

在内容平台中引入价值预测市场，让市场来左右内容的定价，而不是中心化的机构。用户可以用投票方式来对内容定价。当然我们必须设置激励机制，让大家可以为自己看好的结果进行预测并从结果中获得奖励。内容的价值越高，作者获得的收益就越大。为了尽可能获胜，人们会通过各种方式，如信息收集等方法来让预测结果尽可能准确。这样，经过人们对内容价值的理性判断，更多有价值的内容就会被这个市场中参与的人挖掘出来，通过预测市场的机制，解决了优质内容的发现问题。

换句话说，用户获得的收益，也是他们在理性思考后判断是好内容这一行为所带来的价值沉淀。

第一、通过对内容优劣的预测行为，解决优质内容的发现问题。

第二、内容的受众，变成了优质内容的挖掘者。

第三、内容的价值越高，作者获得的收益就越大。

让知乎苦恼的骗赞文，让脸书忧心的虚假内容，各内容平台对文章的中心化审判权，众多内容平台优质的内容没办法通过平台的机制得到合理的收益，这些问题，都可透过FINCHAIN和其奖励机制来解决。

3. 增加用户对FINCHAIN的需求，形成良好的回圈

我们亦会建立诱因以增加用户对FINCHAIN的需求，吸引他们长期持有FINCHAIN例如定期的利息派发、研发真实解决用户问题的产品如FINCHAIN金融分析平台、构造更多的消费场景如分析应用商店和金融产品商店等等。

需求形成后，用户就可以分工合作，有钱出钱有力出力。用户可以直接购买FINCHAIN但如果不想花费金钱成本，亦可以通过完成奖励任务，比如写贴文、投票、转发和传播文章等方式获得。

简而言之，投资内容的创作者和其他用户想要聚集的平台，肯定是用户基数最大的平台，FINCHAIN通过引入用户激励机制和各种应用，来吸引一大批对加密

市场优质内容和精准数据感兴趣的用户，同时希望以上的措施可以促进 FINCHAIN 用户生成内容的繁荣，整个 FINCHAIN 生态的壮大和健康发展。

建立彭博等级的数据库和大数据分析平台

贪婪和恐惧是反覆无常的特质，有心人会利用信息的不透明来操控它们进而影响数字货币的价格。现在的加密货币分析市场相较传统的金融分市场很不成熟，我们将建立彭博等级的数据库和大数据分析平台，以优化数字货币和区块链的金融信息透明度和降低信息不对称，并期望可以帮助数字货币的投资者理性分析市场，降低出现泡沫和过份恐慌的情况。

1. 成为全球领先的数字货币市场的金融信息服务供货商和信息枢纽

FINCHAIN 数据分析平台会建构数字货币和区块链的数据库，主要可为用户提供数字货币信息、图表和业内动态内容。

FINCHAIN 用户将可通过手机和网络终端查看多源数据、各种专业图表、用户生成内容、专业内容和独立分析。我们也将开发多种扩展应用程序，以方便用户可直接链接第三方服务，如交易所和资产管理平台。

FINCHAIN 分析平台长期目标是优化数字货币和区块链的金融信息透明度和降低信息不对称，成为全球领先的数字货币和区块链市场的金融信息服务供货商和数字货币的信息枢纽，并致力提高各数字货币项目的透明度。

2. 大数据分析平台

FINCHAIN 的中期目标是成为数字货币市场上的彭博，提供最专业的分析。

FINCHAIN 分析平台除了会建构数字货币和区块链的数据库，为用户提供数字货币信息和内容，亦会通过客观数据反馈为用户提供交易建议、顾问服务和创造相关的标准数据。

数字货币和区块链的价格现时与市场情绪、兴奋度等息息相关，FINCHAIN 初期会专注于中英文情感分析、文本意见挖掘、多源数据信息推送。未来会引入更多的数据信息流和各种的机械学习模型以其为用户带来更精准的洞察、分析和信息上的优势。

要构成良好的生态，我们不但要奖赏和激励用户还必须要促进用户在我们的平台消费，以构成良好的回圈。我们将因应他们的痛点布局，如降低风险和增加投资回报。做好的产品为用户解决问题，并进而增强他们对整个FINCHAIN平台的忠诚度和客户生命周期价值。

FINCHAIN基金会将善用我们发展主要社交媒体平台的经验、技术和逻辑，加上恰到好处的奖赏和激励可以为数字货币自然地发展出庞大的用户群和实际的经济用途。反之，数字货币带来的经济激励亦可以极大地促进新的社交媒体平台的发展。这是数字货币和社交媒体之间的协同作用，我们相信会给FINCHAIN带来强大的增长引擎和优势。

用户生成内容 – 建立数字货币和区块链生态圈

用户生成内容（UGC）指网站或其他开放性媒介的内容由其用户贡献生成。约2005年左右开始，移动终端、自携设备(BYOD)和WEB 2.0开始兴起，用户生成内容变得越来越多。因特网上的许多站点开始广泛使用用户生成内容的方式提供服务，许多图片、影片、部落格、播客、论坛、评论、社交、Wiki、问答、新闻、研究类的网站都使用了这种方式。用户可以免费地上传自己的内容，内容贡献给网站的数据库，然后由网站收集、整理这海量的数据，并构建成网页提供给到访者浏览。

但是我们认为现在这种模式是不合时宜的或者说是不够的，优质的内容提供者和社群贡献者是应该获奖赏和激励的，我们愿意与用户共同分享成功。同时相信此生态激励计划可以促进FINCHAIN生态的壮大和繁荣，数字货币市场的健康发展。

我们的用户生成内容包括新闻分享和评论，投资意见，投资建议和具体的投资组合、想法与目标价格等。另一方面，我们为了更好的用户体验，亦会持续开发有用的社群功能例如置顶、追踪名人、投资组合、加密聊天等等功能。

FINCHAIN希望与各加密市场人员共同建设一个专业的投资者内容金融信息平台，每个贡献者都能得到FINCHAIN货币回报，包括内容创造者，赞好投票和留言者，然后我们有一个很好的制度去防止被人滥用和灌水。这就是最重要的用户激励逻辑，这个设计得好就能建立一个杀手级的社群。

建立激励机制以促进生态圈繁荣和更多的用户生成内容

FINCHAIN认为用于发展主要社交媒体平台的技术和逻辑，加上恰到好处的奖赏和激励可以为数字货币自然地发展出庞大的用户群和实际的经济用途。反之，数字货币带来的经济激励亦可以极大地促进新的社交媒体平台的发展。这是数字货币和社交媒体之间的协同作用，我们相信会给FINCHAIN带来强大的增长引擎和优势。

FINCHAIN

FINCHAIN是FINCHAIN平台上的数字货币。FINCHAIN的基本运行方法很容易理解：用户可以购买FINCHAIN或完成特定的行动获得奖励，包括发布高质量及专业的内容;为贴文投票;共同搭建各种数字货币的知识库，提供正确及客观的信息，例如团队历史，数字货币开发进程，尽职调查等用户将会因应一套复杂的机制来获得FINCHAIN数字货币和FINPOWER，但简单而言它是希望以人性化的激励机制去引导用户自发帮助社群健康发展。

FINPOWER和其激励机制

FINPOWER (FP) 和FINCHAIN是1对1的，而用户在平台内的影响力上限会以FINPOWER换算。

用户能够将他们的FINCHAIN提交给我们的平台以转换成FINPOWER（即POWERUP），具体的情形是用户会把FINCHAIN即时传输到POWER FACTORY智能合约，智能合约会生产对等的FINPOWER给用户，整个POWERUP过程需时5星期，POWERUP是一个不可逆的转换申请，用户可以同一时间进行多个POWERUP。FINPOWER提升影响力的上限，影响力可令用户在FINCHAIN平台上享受额外的效益和优势。如果你有很多影响力，你的点好评将会更加重要，会大大提升内容价值，间接获得更多FINPOWER。另外用户可POWERDOWN即是将FINPOWER即时兑换成FINCHAIN。

用户要注意的是FINPOWER余额不可转让，不可分割给其他户口。用户可以POWERUP以获取更多的FP，有价值的内容、投票(点好评)或直接购买FINCHAIN再转换都可以帮助用户获得FINPOWER。如有需要的话，用户必须把FINPOWER转换成FINCHAIN才可订阅我们的FINCHAIN专业平台或应用市场使用，届时用户可以使用我们POWERDOWN的功能作出转换。

当用户对内容进行投票（点好评）时，他们对奖励池分配的影响与他们拥有的FINPOWER数量成正比。FINPOWER较多的用户对奖励分配影响较大，这意味着FINPOWER是一个区块链纪录和授予其持有人在FINCHAIN平台内的专有权力。

FINCHAIN 將會根據FINPOWER持有者的余额支付利息。FINPOWER可以从奖励池得到一定的被动奖励作为利息。每年的总利息奖励最高为15%的奖励分发总量，实际年利率取决于生态内的FINCHAIN POWER总量。

分配FINCHAIN

人们可以通过两种方式加入我们的数字货币社区：用户可以直接买进，也可以参与其中来获取。

在这两种情况下，用户都在为货币增值，但绝大多数人的闲暇时间比闲钱多。或者说大多数人比较愿意花时间去获取金钱而不是投资。那么只要一个公平的会计/货币体系来确保他的正确运行，那么他们人们将会乐在其中，不但能够通过互相工作来赚钱，更可以互相正面促进。

FINCHAIN的社交媒体平台部分，将通过数字货币的形式以回报用户。用户在FINCHAIN平台上所做的每件事，每次投票，每条评论和每一篇文章都会按我们的既定机制转换成FINCHAIN的数字货币和FINPOWER。

每一篇文章都会有内容价值而大部份会划分为作者收入，分发给作者的奖励50%会是FINCHAIN，另外的50%则会是FINPOWER。投票者的奖励则会是100% FINPOWER。

投票机制和限制

用户可以投票（点好评）和举报。投票（点好评）会增加作者的收入而举报则会减少作者的支出。每个周期都会有一个固定数量的新FINCHAIN作为奖励发放给平台所有活跃参与者。我们系统会根据每一个贴文上的投票者所拥有的FINPOWER去调整估算贴文的价值并将大部份划分为作者收入。基本上获得越多有影响力（高FINPOWER）的人去点好评，会越大提升内容价值，作者就会获得越高的收入。因此内容生产者可以通过产出优质内容吸引用户按赞从而获得系统更多的奖励。另外用户同时也可以按举报减低内容的价值。

不单单作者可以获得奖励，投票参与者（点好评）亦可。根据前文所说，系统会根据每一个贴文上的投票者所拥有的FINPOWER去调整估算贴文的价值，将大部份划分为作者收入，剩下部份则会分给投票参与者（点好评）。用户越早发现有质素的贴文并点赞，就会获得越多的回报。要获得好的奖励，投票参与者需要结合使用高的投票权重和FINPOWER。转发亦可以从中获得奖励。您获得的奖励将取决于您对帖子进行评价并与跟随者分享之后帖子的受欢迎程度。

每次投票会消耗一定百分比的剩余影响力。若用户在短时间内作出频繁投票，用户的边际影响力会递减至接近零。

FINCHAIN制度的威力

FINCHAIN认识到所有用户贡献（帖子和投票）的价值将远远大于一加一。火爆的帖子和它的评论是值得一看的，但往往也就是如此。而火爆的平台和社群则往往不一样，是价值连城的。另外没有管理的内容相对价值有限，所以现在我们正在建立有效的机制来激励社群群策群力为社群的发展出一分力如找出有价值 and 质素的贴文。

激励用户搜寻和发现的主观能动性

用户越早发现有质素的贴文并点赞，就会获得越多的回报。我们以此去激发人们自古就埋于心底的寻宝情意结，鼓励人们去探索和抢先发现好的帖子并获得意想不到的奖赏。

群策群力去中心化地确认好贴文

就像投票选举一样，一票代表的公信力可能很少亦难以量化其价值，但数十亿票的公信力却是非常高和有价值的。但问题是如何鼓动人们主动走出来发表意见和投票，我们认为恰当的激励机制将会帮我们达成此目的。

FINPOWER - 有效提升用户忠诚度和客户生命周期价值

用户能够将FINCHAIN转换成FINPOWER，以获得在FINCHAIN平台上额外的效益和优势。如果你有很多FINPOWER，你的点好评将会更加重要，会大大提升内容价值，间接获得更多FINPOWER。

FINCHAIN亦会与忠实的用户分享成功，根据FINPOWER持有者的余额支付利息，FINCHAIN会定期结算和支付利息给各FINPOWER持有人。他们收到的利息金额将和他们持有的FINPOWER数量相对于所有用户的FINPOWER总量成正比。

用户要注意的是FINPOWER余额不可转让，不可分割给其他户口。因为有高影响力上限的帐户是需要经过长期经营或购买FINCHAIN才能获得的。早期和活跃的用户会天然成为FINCHAIN的合作伙伴，为我们作出推荐行销。他们会自然地随

平台发展而越发忠诚。有价值的用户会自然留存，而没有价值的用户会自然淘汰。大浪淘沙，我们用户的生命周期价值亦会越来越高。

订阅系统 - 专业生产内容

专业用户建立自己的付费群组

专业用户可以建立自己的群组, 创建者在自己的群组上可以发布独家的分析和新闻, 只有群组的成员可以看到这些信息。群组的创建者可以决定订阅用户需附合的条件例如用户的数字货币余额下限, 用户的注册日期等等; 创建者更可以在群组订立智能合约, 例如缴付数字货币的用户可以得到60天的群组观看权限。

我们希望建立一个有意义的加密货币金融数据分析平台。而FINCHAIN数字货币系统是这个平台的核心。通过数字货币奖励计划, 我们可以激励用户贡献社群。通过订阅系统, 我们可以令专业分析员的独家内容获得更高的价值。通过POWERUP, 用户可以提升在平台上的影响力上限; 影响力对平台上的内容价值定价有很大的影响。数字货币的价值会随平台的开发和社群的发展而上升。

生态奖励系统

奖励分布

奖励系统最主要的目的是激励用户为整个生态作出贡献。奖励系统的数字货币分发总量为总发行量的30%, 数字货币奖不会被增发。按照每年递减的原则, 每年剩下在奖励系统池中的10% 数字货币会被分配到用户手中。

每年的奖励分发总量算法是:

$$R_N = 0.30T(1 - 0.10)^{N-1}0.10$$

其中:

R_N 指第N年的奖励分发总量

T 指数字货币总发行量

N 指系统推出后的第N年

当然用户必须完成特定的行动获得奖励, 包括发布高质量及专业的信息流; 为信息流投票; 共同搭建各种数字货币的知识库, 提供正确及客观的信息, 例如团队历史, 数字货币开发进程, 尽职调查等。

为防止恶意用户注册多个空账户来刷量投票, 投票人的权重会直接取决于用户的影响力。用户在平台的活跃程度和用户当前可用的数字货币余额决定用户影响力的上限。

$$P_0 = \max\{0, w_1f(A) + w_2f(C) - b\}$$

其中:

w_1 和 w_2 是权重系数

b 是偏差值

A 指用户平均活跃时间。活跃时间越小, 用户影响力越小。避免恶意用户开空账户刷量

C 指用户的FINPOWER。余额越大, 用户的影响力越大。

f 是歸一化S函数

每次投票会消耗一定百分比的剩余影响力。若用户在短时间内作出频繁投票, 用户的边际影响力会递减至接近零; 算法如下:

$$P_{remaining} = P_0 \prod_{i=1}^2 (1 - v_i)^{d_i}$$

其中:

v_0 和 v_1 分别是按赞和按讨厌所消耗的百分比

d_0 和 d_1 分别是按赞和按讨厌的次数

消耗的影响力会以每天20% 线性补充直至到达上限:

$$P_{new} = \min\{P_{remaining} + P_0 * 0.2, P_0\}$$

用户要提升影响力上限必须转换FINCHAIN为FINPOWER (POWERUP)。系统会经POWERFACTORY智能合约去转换, FINCHAIN会即时扣除, 而整个转换过程需时5星期。只有FINPOWER才会用来计算用户的影响力上限。POWERUP是一个不可逆的转换申请, 用户可以同一时间进行多个POWERUP。FINPOWER可以从奖励池得到一定的被动奖励作为利息。每年的总利息奖励最高为15%的奖励分发总量, 实际年利率取决于生态内的FINCHAIN POWER总量。

投票机制

内容生产者可以通过产出优质内容吸引用户按赞从而获得系统给予的奖励。获得高影响力用户的按赞会大大提升内容价值。同时用户也可以按举报(讨厌)降低内容的价值。

我们相信内容价值是一个共识, 内容生产者和投票者都是内容定价的贡献者, 所以我们认为这些贡献者都应该得到奖励。而投票者的奖励总和不会多于内容价值的25%。而在内容发布后的不同时段投票会影响投票者的奖励。投票者的影响力越大, 对内容价值的提升也会越多。内容价值算法是:

$$VALUE = \max\{0, w_1 \sum_{i=1}^n P_i c_i - w_2 \sum_{j=1}^m P_j c_j\}$$

其中:

w_1 和 w_2 是按赞和按讨厌的权重系数

P 是用户的影响力

C 是用户的信用评分, 若某用户被多次投诉或他所发布的内容多次被定义为 Spam, 他的信用评分会下调并影响他投票权重

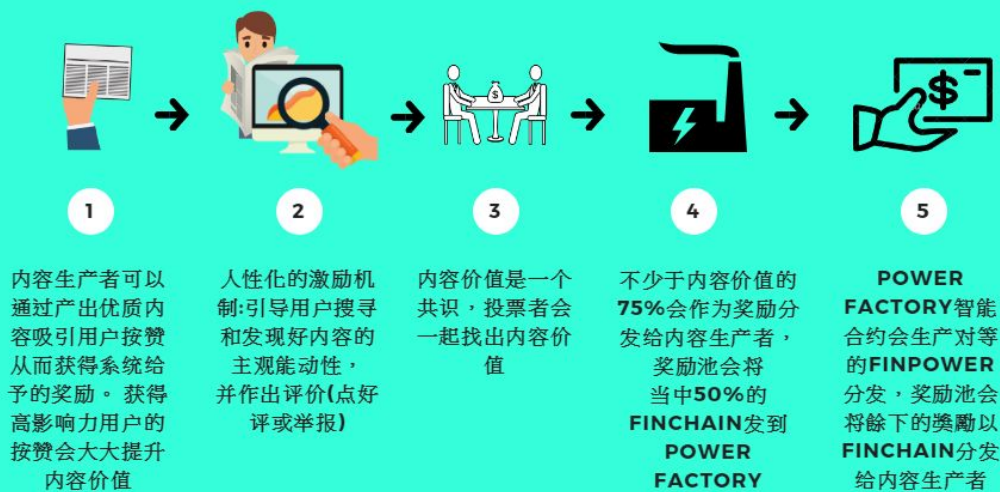
FINCHAIN 投票者 (点好评)

奖励机制
五部曲



FINCHAIN 内容生产者

奖励机制
五部曲



市场战略：FINCHAIN集精选内容、加密社区和数据信息于一体的一站式服务

FINCHAIN致力成为数字货币的去中心化的金融生态中心，将会建设集精选内容、加密社区和数据信息于一体的一站式服务。

FINCHAIN 生态圈的四大成功元素

专业的投资者内容金融信息分享社群

基本上FINCHAIN产品思路很明确，一开始因应市场的缺口和用户的痛点去制定奖励机制以快速形成一个专业的投资者内容和金融信息分享社群。

贡献者都能获得FINCHAIN货币/FINPOWER作为回报

每个贡献者都能获得FINCHAIN货币作为回报，包括内容创造者，投票(点好评)和留言者。

FINCHAIN奖励机制的威力：

- 激励用户搜寻和发现的主观能动性：用户越早发现有质素的贴文并点赞，就会获得越多的回报。因此可激发人们自古就埋于心底的寻宝情意结，鼓励人们去探索和抢先发现好的帖子并获得意想不到的奖赏。
- 群策群力去中心化地确认好贴文：恰当的激励机制鼓动人们主动走出来发表意见和投票。投票者可获得部份内容价值的奖励分成。

FINPOWER的持有者获得利息、额外的效益和优势

FINCHAIN的基本需求将会十分稳定。大量用户很可能将FINCHAIN转换成FINPOWER，以获得在FINCHAIN平台上额外的效益和优势。例如FINPOWER会令他们的投票更加重要，大大提升被投内容价值。FINPOWER亦可以让他们定期获得利息等等。

增加FINCHAIN的需求 - 高端和专业的投资资讯工具

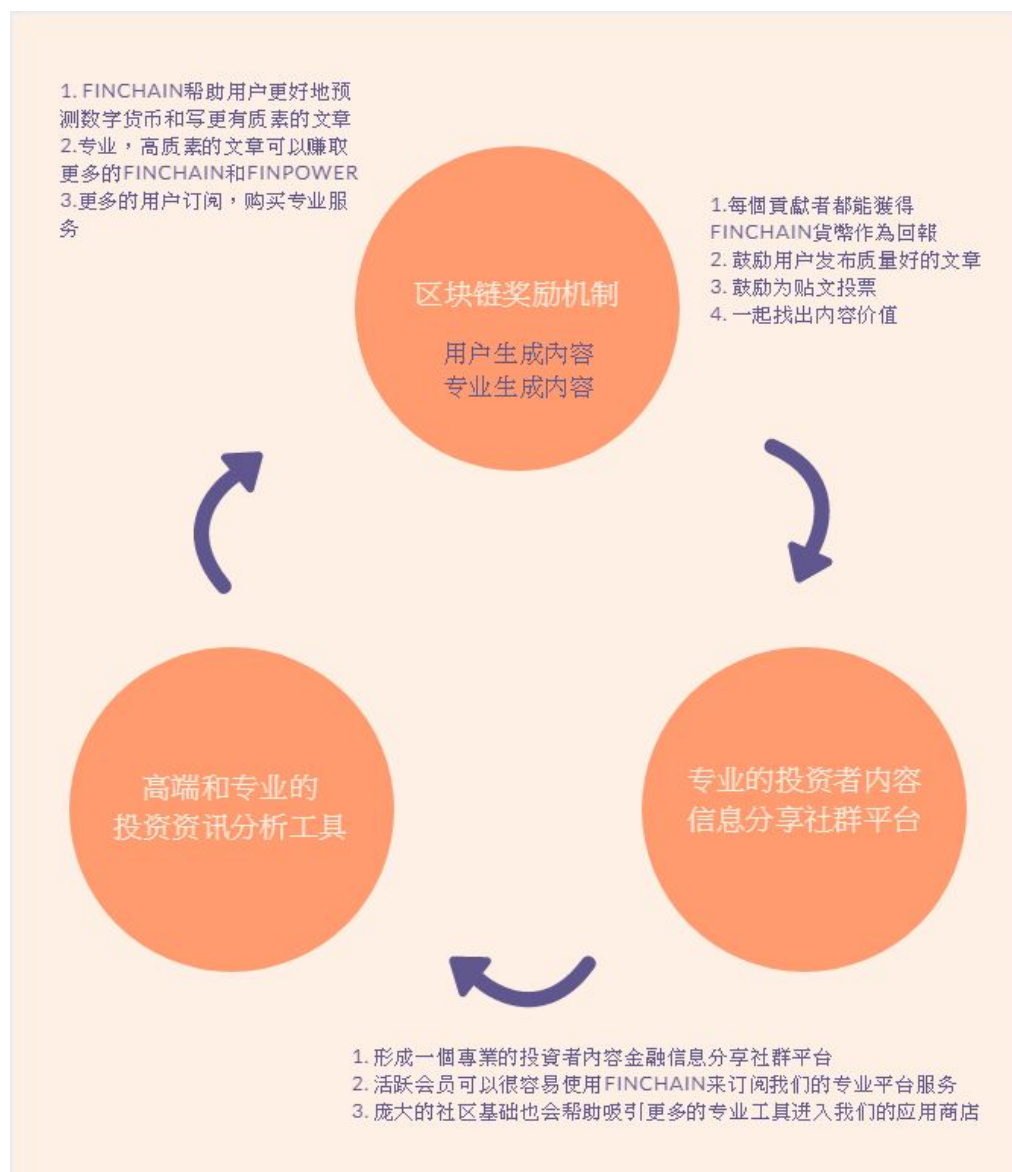
我们内容社区上的用户是FINCHAIN金融信息分析平台的庞大潜在客户，他们很多人会对高端和专业的投资资讯工具有需要。研发高端和专业的投资资讯工具

，并指明需要用到FINCHAIN货币购买使用权或进行交易，会大大增加FINCHAIN的需求，并帮助构成良好的回圈。

促进用户在我们的平台消费并构成良好的回圈

要构成良好的生态，我们不但要奖赏和激励用户还必须要促进用户在我们的平台消费。因应内容社区上的用户痛点布局，做好的产品(如彭博级的分析应用)来为用户解决问题，我们相信能令用户留在平台，增加FINCHAIN的需求，并构成良好的回圈，并进而增强他们对整个FINCHAIN平台的忠诚度和客户生命周期价值。

而我们完善的激励措施亦可以鼓励用户去订阅我们的金融平台分析服务，因为我们的工具能帮助他们写出更有质素的贴文并获得更多的FINCHAIN和FINPOWER奖励。因此我们的内容平台会反向受惠于金融信息分析平台的发展，贴文质素会自然而然地变得更高，最后会培养出更多的专家级用户和极高质素的用户生产内容。



FINCHAIN 金融分析平台

FINCHAIN 金融分析平台可帮助用户解决缺乏可靠的，已核查的加密市场信息。FINCHAIN 通过独家研发的信息技术基础架构和大数据分析，可解决数据信息的正确性和噪音问题，用户可通过终端获取以下服务：

- 加密市场的各种数据信息流、新闻信息流
- 由专家撰写的加密市场信息和评论
- 区块链项目的数据库、已核实数据和分析
- 购买、卖出信号

FINCHAIN 的长期目标是优化数字货币和区块链的金融信息透明度和降低信息不对称。我们希望透过免费开放数据库给予交易者尤其是新交易者在参与加密市场时拥有最好的体验。FINCHAIN 不只希望和用户建立长期的忠诚关系更希望促进数字货币和区块链市场更健康地发展。

内容信息流

FINCHAIN 会首先撰写有用的加密市场信息和评论并用数字货币去鼓励用户多作有意义的讨论。内容亦会分门别类、包罗万有，用户将能够根据自己的投资风格来选择。例如，有些人会专注于主要的硬币（BTC，ETH，XRP），而其他人则可能专注于区块链的销售分析。内容会紧贴市场上的最新信息并可以让用户选择订阅内容，并可以像电子报一样定期发送出去。

这些内容信息流将包括：

- 区块链销售分析
- 经济结构和市场调研
- 加密市场和区块链项目的尽职调查和分析团队
- 各个国家的条例比较和分析等等

由专家撰写的内容流其中一项卖点是提供一些市场必需正视和回答的东西。例如，做区块链的团队成员有没有任何犯罪史？或在另一面，他们有没有成功的历史？与其他投资者的关系？什么是市场当前的情绪？

专家撰写的内容流会以客观的角度回答这些问题，以使加密市场更透明，更安全，更专业。不良行为者和诈骗者将通过我们专家的分析而暴露和用户群的努力而广传。

FINCHAIN 数据库和共建知识库

FINCHAIN 数据库将是一个开放数据库，一切交易者和投资者需要了解的都可以找到。例如它的创始人，经济模式，发展蓝图等等。其主流的对比是彭博数据库。

未来FINCHAIN平台更会激励用户生成内容，并上传到我们的数据库，提交的内容和数据将由我们的分析师团队验证。我们的长期目标是希望整个过程分散，包括处理、发现和核实。一旦我们测试到一个行之有效、可重复的模式，我们会将其应用到整个网络。如果我们可以透过用户生成内容去发掘、筛选更多有用的财务信息，这将可以极大地提高数据库的内容和质量。

数据信息流

为了有客观的数据去支持平台上的内容和论述，FINCHAIN将利用机器学习和人工智能去建立全新的测算模型，背后的原始数据则是各种信息流。经测算模型运算后，交易者和投资者会看到实实在在的数字去阐述市场表现，而不是今天的凭空臆测，众说纷纭。数据信息流是机器对机器的运行，定期从数据源收集最新的数据。以此为基础去运行和计算的模型是稳定、可重复和持之以恒的，而用户亦可以根据实实在在的数字去执行金融决策。

我们将重点打造三种数据信息流，每一种也会帮助用户解决一个根本问题。

情绪信息流

情绪信息流在加密市场是令人难以置信的强大，但是在公开市场却基本没有相关的信息流给用户去做统计模型、模式识别和关联数据分析。我们的情绪信息流将会提供大量信息给交易者、投资者和数据科学家去进行分析工作。

区块链信息流

区块链信息流可帮助了解相关区块链应用发生什么，但它们现在被分散加密，难以监测。通过与各大区块链扫描仪合作，FINCHAIN将创建区块链信息流以监测区块链行为对社群的趋势影响。一个典型的例子是可以监看大鳄钱包的动作。交易商和投资者将能够使用像这样的信息去降低风险和做更好的买卖决定。

群众外包信息流

我们的第三个数据信息流的重点将是群众外包的信息流。群众接收和处理的信息量是极巨大的，其中大部分是难以轻松收集、整理和分析。通过创建群众外包信息流，激励措施让群众作出贡献，我们可以在大量非结构化数据中提取关键信息并发布给平台用户。

FINCHAIN分析网络

通过上述三种组合（内容信息流、FINCHAIN 数据库和数据信息流），FINCHAIN 将提供最精密的信息集合和分析空间。为了使信息清晰，易于分析，我们将会开发以下应用：

- 交易员和投资者可以随时随地利用移动应用/终端访问轻量级数据信息流、FINCHAIN 数据库和查看其他市场信息和分析。
- 拥有开放API的网络终端以供需要大量带宽处理的低延迟数据信息流。这个网络终端将包括回溯测试工具以供数据分析和量化系统交易。
- 第三方扩充应用与合作伙伴。我们将提供接口给用户整合几个主要交易所和资产管理平台到我们终端，任何交易员和投资者都可以利用FINCHAIN平台作为交易分析的中心。

这些组件构成FINCHAIN分析网络的核心，并相信它们的核心价值能持续吸引数字货币和区块链市场上的交易员、投资者和市场专家访问。FINCHAIN网络将成

为加密市场信息事实上的枢纽，我们在加密市场上建立的公信力亦可同时引领加密市场的健康发展。

分享发布交易想法、投资组合

用户可以设定他们的投资组合、数字货币的目标价格并分享发布。他们的交易想法、投资组合可通过分享获得区块链和数字货币激励。交易想法、投资组合的质素与获得数字货币的数目将成正比。各种内置的图形工具将设有分享功能，使人们可以轻松发布和阐述他们的交易意见。

数字货币共识定价指数

我们将利用机器学习和大数据分析用户的数字货币目标价来制定数字货币共识定价指数，用户的影响力对共识定价指数有一定的加权。共识定价指数可以覆盖其他价格图表，用户可点击详细信息查看其评级通知。机器学习将可以帮助数据清理如筛选出离群值和找出对用户影响力的正确加权比例等等。

置顶内容功能

用户可以置顶任何看到的内容，当其有任何更新时用户将会不断收到更新通知和推送消息，以确保用户可以紧贴对其最重要的消息。用户可以设定更新的定义例如贴文内容，某人或所有人的留言。

追踪名人、投资组合功能

用户可以选择追踪FINCHAIN上的个人帐户和投资组合，并预设更新提示。

加密聊天功能

用户和用户之间可以加密聊天，亦可以创建小组来讨论交易策略和互相推介值得追踪的个人帐户和投资组合。

共建知识库

知识数据库是整个生态的基础。用户贡献真确的资讯去建立和维护知识数据库后, 分析员会审核资料的真确性, 若资讯被纳用, 贡献者会从奖励池中获得数字货币作奖励。这样的机制将可激励更多用户一起建立和维护知识数据库。如果我们透过用户去发掘、筛选更多有用的信息, 这将可以极大地提高数据库的内容和质量。

与相关的网站合作, 建立各种信息流

营利性的用户生成内容网站靠用户提供的内容来营利, FINCHAIN会与相关的网站合作, 建立各种信息流如照片内容信息流, 文章内容信息流, 视频内容信息流以建立与区块链和数字货币市场相关的巨大数据库, 更会以区块链和数字货币激励他们和自己平台的用户去创造和分享更多的内容。

FINCHAIN的技术套件

本节涵盖了FINCHAIN计划中的产品和技术，展示了我们希望FINCHAIN采取的方式以及我们如何到达那里。如果发现市场和用户对一些软件功能有殷切需求，我们将反应、调研和辩论，并因应市场反应随时更新产品蓝图。FINCHAIN开始时将作为数据信息流的封闭平台，未来会随着平台的成熟开放和去中心化。

FINCHAIN的技术套件

1. 移动终端，网络终端，第三方扩充应用
2. 内容信息流 - 精选的市场分析和订阅内容
3. 用户生成内容 - 建立内容共享生态圈 (详情可另看上半部)
4. 人群情绪数据信息流
5. 区块链数据信息流和分析
6. 群众外包信息流
7. FINCHAIN 数据库和各种加密市场项目的信息
8. 实现ALL IN ONE证券商功能, 整合交易平台
9. 商业应用商店 - 人工智能工具和大数据应用
10. 投资产品应用商店 - 数字货币衍生产品
11. 将来新的扩充应用

移动终端，网络终端，第三方扩充应用

用户的需求常常跟随科技的发展而改变，自携设备(BYOD)的作业方式在市场上已经十分普遍。越来越多的人正在跳过桌面而转向功能越来越强大的智能手机。FINCHAIN平台将遵循这一趋势。

许多交易所亦已经将他们的界面带到手机上，以便交易员和投资者可以随时随地进行交易。由此可见，移动终端是交易员和投资者获得区块链信息，紧贴加密交易市场所不可或缺的。

因此FINCHAIN平台会优先发展移动终端和网络终端，让加密交易市场上的投资者、弄潮儿可以随时随地查看他们的订阅内容和精选的市场分析。

移动终端主要有两个功能：

- 用户可以访问不断增长的市场信息、分析和洞察库，如可以查看汇总的新闻信息、情绪数据信息流分析、精选名家的市场分析和订阅内容。
- 实时访问加密市场项目的信息、FINCHAIN 数据库和各种数据信息流和分析，随时随地都可以查看各样重要数据，无论市场如何变化，投资者身处何方都可以廿四小时紧贴市场並將所有机会牢牢紧握。

我们亦会同时发展一个可以实行低延迟数据信息流传输的网络终端以让用户进行更彻底的实时分析。随着发展我们会将更多数据信息整合到低延迟数据信息流并添加到网络终端的。

未来更会设立更多的互动数据图表，数据透视表让用户实时分析。可视化工具最终也将被整合到网络终端中，数据可视化是指将数据以视觉的形式来呈现，如图表或地图，以帮助人们了解这些数据的意义。通过观察数字、统计数据加以转换获得清晰的结论。同时FINCHAIN还会利用获得的海量数据持续建立各种模型来预测、分析数据。

FINCHAIN会依循「精实创业」，藉由重复「制造—检验—学习」的历程，推出「最小可行性产品」（Minimum Viable Product, MVP），进而搜集早期顾客意见然后反复小幅调整，而我们的移动终端将会是探寻产品与市场如何完美契合 (Product/Market fit)的第一步。「最小可行性产品」会同时在Android和iOS上开发并测试，初期会邀请附合我们订立的人物志 (Persona) 的社群使用并优化用户体验。经小幅调整并确认整个系统架构是准备好和稳定，「最小可行性产品」就会正式公开发布。

接下来，移动终端、网络终端都会研发第三方扩充软件或接口，使用户可以无缝地连接使用各大交易所和资产管理平台，此举亦可极大增加FINCHAIN的潜在用户、品牌曝光率和知名度。

内容信息流 - 精选的市场分析和订阅内容

FINCHAIN提供的核心功能将涉及到对各种内容信息流的挖掘、分析和洞察。内容信息流如贴文是大多数交易者最容易吸收的信息形式。以下是一些我们建议追踪的内容信息流:

1. 脸书
2. 推特
3. 热迪特(Reddit)
4. 微博
5. 未来会新增更多(如雪球等等)

交易者和投资者将能够从各种内容信息流中进行选择并定制他们收到的内容。每个用户可专门因应他们的需求和交易风格去自定义他们的内容信息流。这些内容信息流早期将可以以法定货币或我们的数字货币购买，以减少采用的障碍。以下是可能的内容信息流的一些范例：

1. 各种区块链销售分析
2. 区块链和数字货币的经济结构、市场规模研究
3. 区块链和数字货币项目的尽职调查和团队分析
4. 各个国家的区块链和数字货币的法规更新
5. 更多用户自定义的内容信息流(如头条新闻，全球独家报道)

用户不但可以查看各种内容信息流，FINCHAIN更会挖掘，筛选出各种重要事件包括突破性的头条新闻，全球独家报道，结构化的财务数据，新闻分析和全球经济指标并容许用户将其覆盖到各种实时数据。

精心挑选的内容信息流将是我们的收入来源之一。平台内容将会由内部、合作伙伴和用户群组合而成。我们将会寻求最好的内容制作商合作，并邀请他们定期撰写评论和贡献自己的专业知识。未来，FINCHAIN将会是交易员和投资者在加密市场信息的一站式中心，他们的交流将会是从没有如此简单。

人群情绪数据信息流

根据我们的发展蓝图，我们将会为FINCHAIN网络添加越来越多的数据信息流。不同的数据信息可帮助用户以不同角度去分析和深入了解加密市场的数据、信息和最新消息。

数字货币极高的波动性往往源于人群不理性的贪婪和恐惧，现时其价格走势亦主要由炒作和恐惧主导。因此FINCHAIN会主力研究情绪数据信息流的挖掘和分析，以下为其中两种方法：

- 创建自己的情绪数据信息流并与各相关方协调工作流程、规格去帮助数据挖掘和分析
- 与其他加密市场的内容供货商合作，创建信息流接口、开放API等等

FINCHAIN将会利用情绪数据信息流和其他信息流去创立包括但不限于以下指标：

- 恐惧和贪婪指数
- 波动指数
- 动力指数
- 积累指标
- 滞后信号
- 社交媒体情绪指标

因为目前数字货币市场上并不存在以上指数，我们必须设计、建立这些分析非结构化数据的模型。FINCHAIN同时会运行关联数据分析以反映数字货币与其他传统资产(黄金，外汇，股票，商品，期货)之间的相互依存性和关联性的相关。我们亦会寻求合作，以获取更多相关有用的数据信息流用于建立机器学习模型。

我们的目标是建立海量的情绪数据信息库，并能以多角度去分析、洞察、量度其如何影响数字货币市场并实时反馈给用户。

区块链数据信息流和分析

另一个重要的功能是区块链数据信息流和分析。区块链是一个开放和透明的网络，通过观察其数据信息流和某些参数，我们会收到一些实时有用的信息。虽然一些私人对冲基金已经尝试基于区块链数据信息流去做分析，但是明显地还不成熟和没有渗透到足够多的市场。

群众外包信息流

移动终端、自携设备(BYOD)和 WEB 2.0 的兴起，令结构化和非结构化数据大量增长，尤以用户生成内容为最。

群众接收和处理的信息量是极巨大的，其中大部分是难以轻松收集、整理和分析。通过创建群众外包信息流，激励措施让群众作出贡献，我们可以在大量非结构化数据中提取关键信息并发布给平台用户。长远来说，我们更会将整个用户体验、激励流程游戏化以增加用户黏度。

此信息流将是一个巨大未开发的宝藏，因为现在市场上并未有同种类的数据来源。随着时间的推移和市场越来越炽热，群众外包信息流将可获得越来越多的信息，其相关的模型、分析和洞察亦会更有价值。

FINCHAIN 数据库和各种加密市场项目的信息

数字货币市场中最重要和最缺乏的其中一种工具就是各种加密项目的可靠信息库。如果你今天想了解一个项目，你需要在互联网上搜索几个小时，以获取所需的信息，还不一定是正确的。而且你在查找和分析中可能仍会发现部份数据难以获取，最后你还会发现你必须在每个数字货币项目重复一次这个烦人的动作。

FINCHAIN 数据库将是一个开放数据库，一切交易者和投资者需要了解的都可以找到。例如它的创始人，经济模式，发展蓝图等等。其主流的对比是彭博数据库。以下是一些例子：

- 可以将事件驱动（如创始人进出）与价格图对比
- 创始团队和交易所地址追踪
- 对数字货币的进行行业分类和排名

- 数字货币价格与其他传统金融资产的关联影响
- 价格波动指数
- FINCHAIN指数 - 反映加元货币行情的重要指标（如恒生指数反映香港股市行情一样）

未来FINCHAIN平台更会激励用户生成内容，并上传到我们的数据库，提交的内容和数据将由我们的分析师团队验证。我们的长期目标是希望整个过程分散包括处理、发现和核实。一旦我们测试到一个行之有效、可重复的模式，我们会将其应用到整个网络。如果我们可以透过用户生成内容去发掘、筛选更多有用的财务信息，这将可以极大地提高数据库的内容和质量。

实现ALL IN ONE证券商功能, 整合交易平台

捕捉套利机会

用户可以在FINCHAIN平台上直接控制他们在1000家交易平台的账户，一键即可在各个交易平台执行买卖指令。一旦有套利机会，用户可以直接在我们的界面操控他们的交易平台账户，不必繁复地登入任何交易平台而错失时机。例如在A交易平台上BTC/USD为16000，而B交易平台上BTC/USD为15000，这是一个套利的好机会。一般人只会在事后才发现这个套利机会曾经发生，但FINCHAIN用户会在套利机会发生时收到推送提示，避免错过任何机会。

数字货币实时排名

通过整合所有交易平台，形成类似串流的coinmarketcap的加密币排名，提供实时市场价格，用户可以得到零时差的信息作出实时交易决定。

人工智能自动交易

用户可以启动人工智能自动交易助手，交易助手是一个事件驱动与机器学习结合的交易算法。用户可以选择技术分析战略或者社交网络情绪战略作为事件驱动的基础。用户可以通过编辑一个自己定义的规则集来微调自己的交易策略。交易助手在每次交易中得到反馈，从而学习适用于用户投资组合的最优化交易策略。

投资组合管理

实现专业的投资组合管理；当用户链接他们各个交易平台账户时，用户可以启动投资组合管理模式，综合各个交易平台的价格，平台可以准确计算用户的财务损

益率, 波动率等等。使用户更清晰看到目前投资组合的状况, 比例分布, 实时敏感信息及价格走势。

商业应用商店 - 人工智能工具和大数据应用

全世界的投资应用开发者, 可通过FINCHAIN商业应用商店, 向全世界的加密市场投资者发行自己的应用。用户可以在FINCHAIN商业应用商店下载专为不同用途量身定制的人工智能工具或机械学习模型。我们亦会开发我们自己的人工智能应用, 例如懂得根据你的交易纪录去设身订制投资策略的交易机械人和帮助你洞察金融情报的自动提示工具。

投资产品应用商店 - 数字货币衍生产品

认可的金融机构将可在我们的应用商店发行数字货币衍生产品, 数字货币交易基金(Coin Traded Funds, CTF), 跟标数字货币的基金等等。我们将利用庞大的用户群去为衍生产品订立去中心化的评级机制如风险评级、投资回报率等等并在买卖投资产品时在区块链上采用「智能合约」的设定, 用符合特殊目的的程式执行一整套复杂的指令。

极低廉的交易佣金

基于区块链技术的智能合约不仅可以发挥智能合约在成本效率方面的优势, 而且可以避免恶意行为对合约正常执行的干扰。用户将可享有相对极低廉的交易佣金。

去中心化的交易流程

使用「智能合约」的设定亦可帮助解决一些市场流通性的问题, 用户之间亦可以自己相互交易, 而不一定需要去交易所。因为区块链技术的去中心化账本功能可以被用来创建、确认、转移各种不同类型的资产及合约。

将来新的扩充应用

互动数据图表、数据可视化图表

未来会设立互动数据图表, 数据透视表让用户实时分析。可视化工具最终也将被整合到网络终端中, 让用户可以将数据以视觉的形式来呈现, 如图表或地图

，以帮助人们了解这些数据的意义。通过观察数字、统计数据加以转换获得清晰的结论。

建立更多FINCHAIN货币的市场需求

FINCHAIN上的加密社群最想要的是什麼? FINCHAIN分析网络和数据信息?

我们希望建立一个有意义的数字货币生态，而FINCHAIN用户内容生成平台和激励机制是这个平台的核心，数据库和分析平台则会帮助建立一个更完善的生态回圈。用户可以直接购买我们的数字货币或通过数字货币奖励计划来订阅，FINCHAIN的数据分析平台会提供给数字货币交易员两个巨大的优势：

- 节省了交易员和投资者的时间，所有的信息都可以在同一个平台找到。
- 数据信息流和FINCHAIN分析网络演化出来的分析和见解都是独一无二，难以在其他网络上找到。

三种类型的客户将可从FINCHAIN分析平台中获取巨大价值：

- 专业加密交易员和投资者，如对冲基金和大鳄
- 新人加密交易员和投资者
- 数据供货商的中间商，如交易所及资产管理平台

大多数交易者和投资者都在寻找信息优势，并愿意为此付出代价。根据主流金融数据市场的规模和加密交易量来估算，这是一个价值不低于数千亿美元的未开发宝藏。FINCHAIN将会是数字货币和区块链金融数据分析平台的先行者。

尽管大多数新手都会对我们提供的信息感兴趣，但极有可能的是，最有价值的信息会被大资金或专业的数字货币交易员和投资者迅速买下。这个组别可以分为大鳄、对冲基金和交易及资产管理平台：

大鳄

大鳄是早期的数字货币投资者，他们透过买卖数字货币获得大量财富。他们比大多数人更清楚数字货币市场的信息不对称，和数字货币的升跌容易受人群的情绪主导，因此他们一般都愿意相应地付出代价。

对冲基金

越来越多的对冲基金正在进入加密资产的市场。这些资金明白信息不对称的优势，所以他们购买市场情绪的数据分析和各种数据流将成为常态。

交易及资产管理平台

交易及资产管理平台是另一个潜在的主要客人。这些平台通常希望为他们的客户提供更多的价值，但是可能缺乏资源来提供相对应的数据分析服务。数字货币市场交易所，传统交易所，资产管理平台t，它们庞大的用户群亦是FINCHAIN的潜在客户。

根据目前的趋势，数字货币资产将在2018年尾达到二万亿美元的市场，加密资产信息和数据管理的需求可能会出现爆炸性的增长。数字货币市场成长越快，对FINCHAIN的需求就越大。FINCHAIN的价值将可直接与数字货币的市场规模挂钩。

机遇

新人加密交易员的心理;最大限度地提高信噪比

我们正在开创市场上还没有出现的 — 数字货币数据和信息的平台。不同于传统的交易员，数字货币交易员往往是相对没有经验的，可能不熟悉许多工具和传统市场上的投资战略。经验不足的交易员使得FINCHAIN更容易证明它的价值，因为FINCHAIN可以帮助他们解决许多痛点和最基本的交易问题。

他们不知道如何（何地，何时，为什么）买和卖，所以他们常常顶部买入卻底部卖出导致亏钱。数字货币市场的巨大波动对经验不足甚至一无所知的他们风险实在太大了。他们不明白数字货币市场的格局，尤其容易淹没在噪声中，无法辨别正确的信号。他们有时会不明所以地感到极端的焦虑。他们有时想知道他们是否正在做“正确”的决定，但却难以找到真心分享的朋友。

当FINCHAIN进入市场，我们的首要任务就是帮助这些新人对比自己的行为 and 实际的市场行为，进而认识和纠正他们的错误。我们的第二个任务是根据趋势向他们发出明确的，可操作的信号。第三个任务是向他们展示人群的情绪和相关数据，这样他们就可以安心地做出明确的交易和投资决策。

FINCHAIN金融分析平台將可為以下三种类型的用户提供巨大价值：

在加密货币交易的新人

新人往往不能做出自信的决策因为他们经验不足，缺少技能和筛选信息的能力。我们的市场战略则会对此痛点布局，首先会创建内容信息流和数据信息流，并直接提供一些精选文章，分析意见，市场洞察。

数据供货商的中间商，如交易所及资产管理平台

交易及资产管理平台是另一个潜在的主要客人。它们往往想为他们的客户提供更多有用的服务和价值却缺乏专业知识和资源。我们的平台则可以为他们办到这些，FINCHAIN可以开发一些扩展应用去整合，让他们的用户可以轻松和无缝地连接FINCHAIN或直接为他们的客户提供信息流和相对应的数据分析服务，为他们提供更多的价值。

数字货币市场交易所的例子包括Poloniex, Bittrex, Kraken, Bithumb, BitFINCHAINex, 等等。除此之外还有进入数字货币市场的传统交易所, 如eToro。资产管理平台的例子则有Iconomi, Melonport, 棱镜等等。它们庞大的用户群也是FINCHAIN的潜在客户。

他们的用户可无缝连接到我们的平台并以FINCHAIN去订阅我们的专业应用或以贡献换取我们的FINCHAIN奖励来订阅。如果合作伙伴的内容信息流或数据是有价值并愿意提供给我们, 我们将可提供特别折扣, 甚至免费服务供他们的用户使用。

专业数字货币交易员和投资者, 如对冲基金和大鳄

全面数字化的时代正在到来, 专业投资者担心的, 不再是信息太少, 而是信息太多。如何从海量信息之中, 快速有效地找出真正有价值的信息, 成了他们的一大问题。

对数字货币交易员和投资者而言, 时间就是金钱.FINCHAIN金融分析平台可以帮助他们解决缺乏可靠的, 已核查的加密市场信息。FINCHAIN通过大数据分析技术, 可解决数据信息的正确性和噪音问题, 用户可通过终端获取以下优势:

- 节省时间, 所有的信息都可以在同一个平台找到
- 区块链项目的数据库和分析
- 加密市场的各种数据信息流、新闻信息流
- FINCHAIN分析网络演化出来的分析和见解

随着时间的推移, 我们将添加越来越多的内容流和数据信息流, 以便服务的价值增长。专业加密交易员和投资者会发现他们已找不到可与FINCHAIN比拼的平台, FINCHAIN平台提供的信息不对称优势是如此明显。

FINCHAIN 数字货币和其经济逻辑

FINCHAIN数字货币系统是整个平台的核心。通过数字货币, 我们可以吸引不同的合作方如内容供应商亦可以用数字货币奖励计划激励用户贡献社群或者其他激励措施去引流和提高用户黏度。

数字货币和经济逻辑

FINCHAIN数字货币有六个主要功能：

转换FINPOWER

用户可以进行POWERUP以将FINCHAIN转换为FINPOWER来提升在平台上的影响力上限; 影响力可以直接影响平台上的内容价值。内容价值决定内容产生者最终得到的奖励。未来也会有一些进阶功能会要求用户达到一定影响力才能使用。

用于订阅系统

用户需要使用数字货币来订阅专家频道。每个用于都可以建立自己的专家频道并定价订阅费用。创建者需要累积专家分析和独家资讯来吸引用户订阅。用户也可以在频道中和其他订阅者一同讨论和分享看法, 形成一个独家的小生态。

利用数字货币去激励用户和合作伙伴

用户可以透过发表高质内容赚取数字货币。数字货币可以用作激励用户发布关于区块链的看法和分析, 整个平台的用户就是评分者, 他们通过点赞和讨厌来决定内容的价值。越高质量的内容会获得越多的奖励。主要目的是以此去激励用户和合作伙伴积极参与平台、共建繁荣的加密市场生态圈, 并保证其健康发展。

利用数字货币可以订阅和享用我们的加密平台分析应用和终端

用户可以利用数字货币订阅FINCHAIN的数字货币分析平台, 能够提供数字货币市场的专业分析。我们会提供用户网络终端, 移动终端, 第三方扩充应用, 让用户随时随地可以查阅各种有用资讯。FINCHAIN平台会建构数字货币和区块链的数据库, 主要可为用户提供数字货币信息和业内动态内容, 并通过客观数据反馈, 为数字货币用户提供交易建议和顾问服务。信息技术基础架构库可为用户带来信息上的优势, 进而降低风险和增加投资回报。FINCHAIN初期会专注于中

英文情感分析、文本意见挖掘、多源数据信息推送。长远而言，我们会开发很多高端和专业的投资资讯工具如彭博一样，这些都需要用到FINCHAIN货币购买使用权或进行交易。当用户使用我们的工具之后，他们就能够做出更好的分析和写出更有质素的文章，例如某种新发行的数字货币评论，比特币的商业用途和走势预测等等。这样我们的货币就有了实际的功用价值，能够形成良好的回圈和生态。

鼓励用户共建知识库

知识数据库是构建整个加密市场生态的基础。用户贡献真确的资讯去建立和维护知识数据库后，分析员会审核资料的真确性，若资讯被纳用，贡献者会从奖励池中获得FINCHAIN数字货币作奖励。这样一来可以激励更多用户参与数据库的建立，二来也可确保用户提供最新和真确的数据。

购买商业应用和金融产品

用户可以用数字货币在市集内消费和购买数据作分析用途。用户也可以购买专家编写的交易策略脚本，使交易助手学会更多的交易策略。其他用户可以制作程式如交易机械人或智能分析软件，然后放在市集内出售。市集内也会有金融类产品如保险，用户可以用数字货币购买。

在往后的阶段，我们会研究把数字货币扩展到其他的用途例如汇款，分布式存储服务，小费，平台上的商品交易等等。未來更會考慮鏈接線下生活場景，如日常生活、商業場景中使用我們的数字货币消費。我们会在首两年试验这些数字货币模式，並不断调整；即使有重大调整，我们会确保用户的数字货币的价值将会一直保留。

区块链技术考量和系统架构

我们会先介绍现有的区块链限制和FINCHAIN平台在公共以太坊区块链上运行的一般技术考量。然后我们会提出解决方案。

目前的区块链技术问题

比特币是第一代的区块链。比特币使用工作证明PoW共识，虽然这个共识可以解决去中化问题，但却存在大量的资源浪费的问题，更大的问题是PoW机制的共识达成的周期较长，每秒只能最多做7笔交易，不适合实际应用。

以太坊加入了智能合约的概念，使区块链与编程结合，令用户可以在以太坊上开发去中心化应用。但同样地，以太坊使用PoW共识，存在着跟比特币一样的缺点。因为节点竞争激烈和以太币的价格上升，执行智能合约的成本也会越来越高，不利日常实际应用。另一方面因为PoW的关系，使得比特币和以太坊存在可扩展性的问题。

虽然以太坊未来会使用PoS权益证明作为共识机制，但还没有推出的时间表。另一个问题是拥有代币数量大的节点获得记账权的几率明显地会更大，使得网络的共识受少数富裕账户支配，从而失去公正性。而且破坏者对权益证明的网络攻击成本低，网络的安全性有待验证。

当FINCHAIN平台使用以太坊公式时，将面临以下的问题：

1. 交易速度较慢，平均确保时间在1分钟左右，对于分秒必争的数字货币市场，这种速度不利日常应用。
2. 以太坊区块链的交易费用对用户小额汇款做成障碍。同时交易费用也对智能合约的执行造成限制。
3. 共识机制导致大量计算被浪费，既不环保也不符合经济效益。
4. 因区块时间的限制和链上日益增加的应用，区块链网络挤塞的情况常有出现。

我们会就以上的问题和开发的时间中取一个平衡.FINCHAIN平台会以封闭平台为起步，随着平台的发展逐步实现去中心化，最终我们会建造新的区块链协议，实现高性能的FINCHAIN，达到分布式开放平台。

技术解决方案

我们会建构新一代的区块链协议来解决比特币和以太坊的缺点。要有效地运行智能合约，高性能的区块链技术是必要的。我们会建构一个低交易费用，高交易速度，可扩展的公有链。我们的所有应用也将会在FINCHAIN上运行。最终我们想实现所有的金融应用都能在这平台上低成本地自由运行。因为低交易成本，FINCHAIN更可以成为P2P汇款的主要渠道。在这区块链上可以运行各类金融类应用。开发者可以利用他们熟悉的编程语言撰写智能合约开发金融相关的应用。

股权代理证明 (Delegated Proof of Stake)

FINCAIN将会使用股权代理证明 (Delegated Proof of Stake) 方式建立共识.DPOS是采用投票选举的方式产生共识参与者, 理论上任何人都可以参与共识机制, 同时DPOS使用经济惩罚的方式来制约做恶者。采用股权代理证明方式可以极大程度上提升区块链的交易效率。持股人可以随时通过投票更换这些见证人.DPoS的这种设计使得区块的生成更为快速, 也更加节能。大幅缩小参与验证和记账节点的数量, 可以达到秒级的共识验证。

FVM (Finchain虚拟机)

Finchain是支援智能合约的区块链。现在大部分的智能合约都是在以太坊上运行, 而智能合约代码。Solids是现在最普及的代码, FVM就是执行智能合约代码的虚拟机。我们希望支援Solidity虚拟机通过占用其节点资源来支持和运行。虚拟机也会相应获得一定的回报。虚拟机根据应用所需要消耗的计算机资源和回报来分配虚拟机资源。

Finchain架构

Finchain是我们主要的区块链技术。区块链技术支持着整个平台的结构, 上文已介绍了Finchain区块链的特性,这里不再重复。

Finchain核心层提供了智能合约, 发电厂及Finchain数字货币。这些都是Finchain平台的核心元素。核心层是对外开放的, 所有用户都能编写自己的智能合约, 所有用户都能到发电厂兑换FINPOWER.

Finchain服务层会提供一些有用服务, 让开发者可以把服务加入自己的应用当中。这些服务包括人工智能客服, 智能交易助手, 汇款服务等。

Finchain应用层是所有在平台上的应用程序的前端。这些应用程序有的是我们开发, 有的是由第三方开发。结合我们提供的服务, 使得开发者可以快速建立自己的应用程序, 专注自己独有的功能。应用层会以收费模式运作, 用户需要用finchain来购买应用。而应用的价格是由开发者决定, 可以是免费的。



FINCHAIN基金会

FINCHAIN基金会预期成为一个采用FINCHAIN数字货币的去中心化的金融生态 – 主要由用户生成内容、专业用户生成内容社区和数字货币市场的金融信息分析平台组成。FINCHAIN基金会的首要任务是形成一个专业的投资者内容金融信息平台，使每个贡献者都能得到FINCHAIN货币回报，这个设计得好就能建立一个杀手级的社群。

然后我们基金会为了发展良好的经济生态，会去开发很多高端和专业的投资资讯工具如彭博一样，这些都需要用到FINCHAIN货币购买使用权或进行交易，而且我们庞大的用户群将吸引更多的第三方应用加入我们的商业应用平台。更多方便的应用和工具亦会为我们平台带来更多的流量，这样我们的货币就有了实际的功用和价值，可以形成正向的回圈和良好的生态，而FINCHAIN同时成为面向这个生态系统所有成员的一个独立、非营利、民主的治理机构。

FINCHAIN基金会的主要职能将包括：与其他生态系统合作伙伴一起，对其资源进行开放治理；研究并实现去中心化的金融生态，以及基于FINCHAIN 和 FINPOWER的去中心化内容社区和金融信息分析平台。

FINCHAIN基金会的任务是发展数字服务的开放生态系统，以便用户可以轻松实现自己的需求。为了履行使命，FINCHAIN基金会将在与研究、开发和治理相关的三个具体目标中投入资源：

治理目标

FINCHAIN基金会将投入资源，建立一套公平、透明的治理过程，其中将会考虑生态系统内所有参与者的意见和需求。这种公开治理模式将对与会员流程、FINCHAIN奖励计划、参与规则、法律事项以及内容和合规准则相关的决策进行监督。

研究目标

研究并实现去中心化的金融生态中心，以及基于 FINCHAIN 和 FINPOWER的去中心化内容社区和金融信息分析平台。通过与合作伙伴合作，投入资源，培育创新环境，测试参与生态系统的新途径，推动实现FINCHAIN生态的价值创造和网络效应。

发展目标

基金会将指导和资助工具开发，使生态系统合作伙伴能够相互建立、发展和创造价值。作为这一过程的一部分，FINCHAIN基金会将聘请开发团队推动将FINCHAIN及FINPOWER集成进FINCHAIN社区和金融信息分析平台这一工作，从而继续对支持FINCHAIN生态系统的技术进行完善。

任务与长期目标

基金会的长期目标是资助团队研究并实现去中心化的金融生态中心，以及基于FINCHAIN和FINPOWER的去中心化内容社区和金融信息分析平台，并维护一套开源代码库FINCHAIN、FINPOWER，让生态系统参与者从中受益，亦会致力开放商业应用平台和发展智能合约以吸引更多的关联方加入和促进生态系统的成长。为协助基金会执行其使命，FINCHAIN供应划拨额的一部分将依照基金会的有限酌处权用作货币储备。FINCHAIN基金会负责保证FINCHAIN储备的安全以及资金使用的透明度。

核心技术小结

FINCHAIN基金会的核心技术举措将着力于交付(1) 去中心化的金融生态中心；(2) 基于FINCHAIN和FINPOWER的去中心化内容社区和金融信息分析平台；(3) 可以使用FINCHAIN来订阅的金融信息分析平台；(4)FINCHAIN和FINPOWER奖励计划实施方案；(5)面向FINCHAIN用户的各种第三方商业应用、其他各种金融产品和交易工具，此类服务会使用FINCHAIN来支付并会使用智能合约以简化购买程序。

FINCHAIN 数字货币发行

FINCHAIN 将作为 FINCHAIN 生态中的通行数字货币进行发行, 数字货币总量一百億(10,000,000,000), 分配计划如下:

比例	分配方案	明细
15%	市场和营运	用于 FINCHAIN 项目后续开发、人才招聘、市场推广等。此部分资金的使用需要定期公示。
30%	生态激励	用户可以在FINCHAIN生态的平台上发布帖子和投票得奖励, 另外FINPOWER可以从奖励池得到一定的被动奖励作为利息。这个部分一共30%, 永不增发, 每年释放此部分剩余的10%。
30%	基金会	作为 FINCHAIN 发展备用金,用于 FINCHAIN 项目研究、开发及业务生态建设, 回报合作机构和人才激励,以及建立与相关企业的业务合作。此部分资金的使用需要基金会决议,并提前做公示。
25%	创始团队	为回报创始团队在数字货币领域的探索 and 开发,以及今后维护FINCHAIN等产品技术和运营发展的付出,发放代币做为回报。代币发行时此部分代币将被智能合约锁定,1 个月后解锁,每月解锁此部分的1/18,分 18 个月解锁完成。

FINCHAIN发展路线图

FINCHAIN预期成为一个采用FINCHAIN数字货币的去中心化的金融生态中心 – 主要由用户生成内容、专业用户生成内容社区和数字货币市场的金融信息分析平台组成。FINCHAIN基金会的首要任务是形成一个专业的投资者内容金融信息平台，建立奖励系统，订阅系统等等，使每个贡献者都能得到FINCHAIN货币回报。

Q2 - Q4 2018 : 成为专业的投资者内容金融信息平台

- 奖励系统
- 订阅系统
- 内容分享平台 Alpha
- 手机应用程式 Alpha
- 即时新闻平台
- 过往价格走势
- 互动数据图表
- 市场情绪分析系统
- 区块链实时分析系统

然后为了良好的经济生态，我们会开发很多高端和专业的投资资讯工具如彭博一样，这些都需要用到FINCHAIN货币购买使用权或进行交易。

Q1 - Q2 2019: 開發高端和專業的投資工具如彭博

- ICO 分析系统
- 共建知识库
- 交易平 台整合
- 交易时机提示
- ALL IN ONE资产管理系统
- 区块链实时分析系统
- 加密聊天功能
- 建构自己的区块链

平台未来会有应用程序商店,就是说每个用户也可以是程式发布者,在这里发布程式或金融类产品。把平台开放给其他开发者,或金融公司,使用我们的货币去购买使用权或进行交易,使他们的产品得到流量。这样我们的货币就有了功用和价值,形成良好的新态。

Q3 - Q4 2019: 开发应用程序商店

- 商业应用商店
- 桌上终端机
- 自动交易助手
- 钱包追踪系统

Q4 2019 - 未来: 更多的应用和数据信息流

- 200+ 数据信息流
- 金融产品商店

Finchain发展路线图



总结

FINCHAIN的终端是透过科技性的创新去改变交易员和投资者如何收集信息，以及他们如何与数字货币项目进行互动。现在正在加密市场发展得如火如荼的时候，FINCHAIN的信息技术基础架构，各种数据信息流和财务信息平台，将可以帮助整个数字货币市场继续扩展和专业化。

FINCHAIN将成为数字货币世界中的彭博。未来它更有机会成为破坏式创新，为传统的金融市场带来冲击，为更多的群众带来免费的，去中心化的金融数据和分析。FINCHAIN更会成为开放平台，致力邀请金融科技界同业共同建构数字货币市场。金融链为打造下一代数字金融生态圈而生，是基于区块链技术的金融业应用商店（Appstore）。这一切都将从FINCHAIN开始，我们现在诚邀您成为项目的参与者和贡献者。

免责声明

本声明不涉及与证券招标以及承担 FINCHAIN经营性和 FINCHAIN 的相关风险不涉及任何在司法管制内的受管制产品:

本文件是项目阐述的概念性文件【白皮书】,并非出售或者征集招标与FINCHAIN产品及其相关公司的股份、证券或其他受管制产品。根据本文件不能作为招股说明书或其他任何形式的标准化合约文件,也并不是构成任何司法管辖区内的证券或其他任何受管制产品的劝告或征集的投资建议。本文件不能成为任何发售、订阅或邀请其他人去购买和订阅任何证券,以及基于此基础上形式的联系、合约或承诺。本白皮书并没有经过任何国家或地区的司法监管机构审查。

不作为参与投资的建议: 在本文件中所呈现的任何信息或者分析,都不构成任何参与代币投资决定的建议,并且不会做出任何具有倾向性的具体推荐。您必须听取一切有必要的专业建议,比如税务和会计梳理相关事务。

不能构成任何声明和保证: 本文件用于说明我们所提出的 FINCHAIN 平台与代币 FINCHAIN ,但是FINCHAIN 基金会明确表示:1)对于本文件中描述的任何内容的准确性或完整性,或者以其他方式发布的与项目相关的内容,不给予任何声明和保证;2)在没有前提条件的情况下,不能对任何具有前瞻性、概念性陈述的成就或合理性内容给予任何声明和保证;3)本文件中的任何内容,不作为任何对未来的承诺或陈述的依据;4)不承担任何因白皮书的相关人员或其他方面造成的任何损失;5)在无法免除的法律责任范围内,仅限于所适用法律所允许的最大限度。

不是任何人都可以参与项目: FINCHAIN 的网络系统和平台并不是任何人都可以参与,参与者可能需要完成一系列的步骤,其中包括提供表明身份的信息和文件。

非授权公司与该项目无关: 除了 FINCHAIN 基金会之外,使用其他任何公司或者机构的名称商标,并不说明任何一方与之有关联或认可,仅供说明相关内容之用。

FINCHAIN 不是投资品: 没有任何人能够保证,也没有任何理由相信,你所持有的 FINCHAIN 将会一定升值,甚至有可能存在贬值的风险。

FINCHAIN 不是所有权证明或具有控制权:持有 FINCHAIN 并不是授予持有者所有权以及 FINCHAIN 网络系统的股权;也并不是授予其直接控制或者替FINCHAIN 网络系统做任何决策的权利。

与数字货币 FINCHAIN 相关的风险提示

<由于用户个人错误行为造成的风险>

由于私钥遗失带来的风险:

在 FINCHAIN 分配给参与者前,参与者会获得和 FINCHAIN 相关联的公钥账户,FINCHAIN 公钥账户可以通过参与者随机分配的私钥进入,私钥遗忘将可能失去在相关联公钥账户的 FINCHAIN。建议多练习如何操作以便于参与者能够安全的将私钥在多个本地设备中备份,最好在非网络环境进行操作。

由于私钥泄漏给第三方的风险:

任何第三方的个人或机构在获得了参与者的公钥账户的私钥后,有可能就会处理其相应账户的 FINCHAIN。建议参与者保护好相关的设备,防止未授权登陆,降低风险几率。

由于参与投票可能会出现风险:

FINCHAIN 持有人在参与投票中,由于恶意或者不负责任的投票行为,极有可能导致 FINCHAIN 丢失。由于在使用 FINCHAIN 期间网络安全相关的风险。

基于以太坊网络协议带来的相关风险:

FINCHAIN 在初期会发行基于以太坊协议开发的 ERC20 代币,以太坊协议上的任何故障和未知的功能,都有可能导致 FINCHAIN 出现未知的不希望发生的情况。以太坊和基于以太坊协议的本地单元账户,有可能会像 FINCHAIN 一样失去任何价值,更多关于以太坊协议的信息参看:

www.ethereum.org

非官方的 FINCHAIN 网络替代的风险:

在 FINCHAIN 网络系统开发出来后,由于是开源的代码和协议极有可能存在被其他人抄袭并建立类似的网络系统。官方的 FINCHAIN 网络系统有可能需要同这些抄

袭的网络系统竞争,由此带来对 FINCHAIN 网络系统的负面影响需要所有用户承受。

来自恶意第三方的不法入侵的风险:

黑客、其他团队或机构等恶意第三方,可能会试图干预 FINCHAIN 网络系统的发展,可能会采用但是不限于以下方式:DDOS、Sybil、spooFINCHAINg、smurging 或者基于共识机制的攻击等。

由于 FINCHAIN 网络系统存在基础设施软件安全漏洞的风险:

本网络系统是一个开源的系统,存在 FINCHAIN 的员工或者其他第三方机构有意或无意引入bug 到网络核心系统中去,如此会导致 FINCHAIN 的使用风险和损失。密码学领域的重大技术突破会造成隐藏的弱点被挖掘和利用的风险:

密码学技术是区块链技术的重要部分,密码学的进步或其他高科技技术的发展,可能会对 FINCHAIN 网络系统和 FINCHAIN 带来被盗或者丢失的风险。

FINCHAIN 网络系统故障的风险:

FINCHAIN 网络作为比较高新的系统,可能会产生让人不能够接受或意想不到的网络故障,同时也有可能导致 FINCHAIN 消失的风险或其他对市场造成波动的风险。

FINCHAIN 可能会因为其高价值出现被挖矿攻击的风险:

对于很多去中心化的密码学代币和虚拟货币,FINCHAIN 网络系统的区块链技术生成的 FINCHAIN 有被挖矿攻击的可能,其中包括并不局限于双重攻击、大矿池攻击、“自私挖矿”攻击和竞争条件攻击等,也可能出现未知的更新颖的挖矿攻击,对 FINCHAIN 网络系统的运行带来巨大的风险。

<由于市场的不确定性造成的风险>

FINCHAIN 系统用户量少的风险:

FINCHAIN 系统会随着时间产生相应的价值,如果 FINCHAIN 网络系统不被更多的商业、个人或者其他机构使用,不能够产生更多的公众关注度对其发展造成使用人数少的影响,可能会限制或降低 FINCHAIN 的使用和价值。

FINCHAIN 来自交易所造成的流动性不足的风险:

目前 FINCHAIN 还未在交易所进行交易,如果在交易所开放交易后,很有可能会因为交易所比较新对于各种法律法规了解的少,比起那些成立时间久声望好有其他成熟虚拟代币正常交易的交易所来说,新交易所很容易出现欺诈和失败的可能。交易所的问题可能会造成有很大一部分 FINCHAIN 交易陷入欺诈或其他运营风险问题,如此会导致 FINCHAIN 的价值和流动性降低。

FINCHAIN 网络系统的发展跟不上 FINCHAIN 持有者预期的风险:

FINCHAIN 网络系统当前还处于开发阶段,而且在对外正式发布前可能会有很大的变化,参与者对 FINCHAIN 或者网络系统的预期可能跟实际的发布时间会不同,同时也可能会在设计和执行上的实际情况的变化导致不能按计划发布。

参与者在面对损失时无法得到保险的风险:

FINCHAIN 的代币公钥账户和银行账户、其他金融机构账户或者其他社交服务账户不同,FINCHAIN 基金会通常不会对网络系统购买保险。当出现 FINCHAIN 丢失或者网络系统失去价值时,不会有任何保险机构可以对 FINCHAIN 的持有者提供索赔服务。

FINCHAIN 项目解散的风险:

FINCHAIN 项目会存在各种因素,比如比特币、以太坊的价值大跌、商业运作失败或者因为知识产权索赔等,FINCHAIN 项目或许会无法继续运营从而导致不能成功发布或者团队解散。

相关地区和国家的司法或行政部门的监管政策的风险:

区块链技术目前在世界范围内都获得了支持或认可,但是同时也受到了各种监管部门的仔细审查。FINCHAIN 网络和 FINCHAIN 的功能可能会受到部分监管政策的影响,其中包括但是不限于限制使用或者拥有 FINCHAIN 的数字货币等,由此可能会阻碍或者限制 FINCHAIN 网络系统的发展。

其他未知的风险:

区块链技术和相应的数字货币技术是相对比较新的并且未经完全验证的科技,可能会出现更多无法预测的风险,风险可能会以更多的方式出现。

这份文件可能随时会被修改或者置换,然而我们没有任何义务更新此版本白皮书,

或者提供读者额外资讯的渠道。