

# **WIRA**

## **Acta de la Reunión con el Cliente**

### **Versión 1.0**

### **Semana 14**

### **Grupo 11**

#### **Historia de revisiones**

Fecha	Versión	Descripción	Autor
24/11/2013	1.0	Creación	Gonzalo Antúnez

# Contenido

<b>1.ORDEN DEL DÍA:.....</b>	<b>3</b>
<b>2.TEMAS TRATADOS : .....</b>	<b>3</b>
<u>2.1.ÚLTIMA MUESTRA DEL SISTEMA</u>	<u>3</u>
<u>2.2.DOCUMENTO DE CONFIGURACIÓN</u>	<u>4</u>
<u>2.3.EVALUACIÓN DEL PROYECTO</u>	<u>4</u>
<b>3.TEMAS NO TRATADOS:.....</b>	<b>4</b>

## **1. Orden del día:**

- Última Muestra del Sistema
- Documento de configuración
- Evaluación del proyecto

## **2. Temas Tratados :**

### **2.1. Última Muestra del Sistema**

Se empieza con la muestra del sistema construido. Primero se registra un usuario, se modifica algunos datos del mismo. Aquí en modificar perfil el cliente sugiere cambiar donde dice contraseña por nueva contraseña ya que según el cliente es ambiguo.

Luego cuando se realiza correctamente el login al cliente recomienda eliminar el cartel autenticación exitosa, ya que dicho cartel para el cliente es muy de ingenieros.

Se procede a dar de alta un establecimiento, se ingresa al mismo. El cliente observa que la opción Documentación no esta alineada con las demás opciones. Se modifican datos del establecimiento.

La muestra continúa invitando a otro usuario al establecimiento, aquí también se muestran las ayudas para el usuario.

Con el usuario invitado se procede a dar de alta ganado mediante la opción compra. El cliente consulta si los guiones son obligatorios en la caravana electrónica, se le responde que no.

Luego se ingresa con el usuario administrador y se listan los establecimiento pertenecientes al sistema, el cliente pide que se distinga mejor el número de DICOSE. Consulta también si en los usuarios el mail es un mailto, se le responde que no.

Después se ingresa al sistema con otro usuario, y el listar establecimiento el cliente sugiere agregar el nombre del establecimiento. Se ingresa a la opción de ganados, el cliente pide que en los filtros muestre el total del ganado filtrado.

Se procede a entorar una vaca de cría, recomienda el cliente que aparezca un mensaje que diga algo como entorado con éxito. Se da de alta un ternero por nacimiento. Se hace el envío de ganado a remate, también sugiere que en vez que diga baja diga remate. Se termina vendiendo a dicho ganado.

Luego se realiza entores a categorías no válidas como toro para que salga un mensaje de error. El cliente sugiere que en la presentación final no se haga dicha muestra ya que pensó que se podía elegir al toro perteneciente al entore.

El cliente observa que no aparece la opción de detalles en el ganado, se le responde que se probó ponerlo pero quedaba mal.

Después se ingresa a modificar ganado, se muestra el historial de pesaje, se agrega un nuevo pesaje. Se muestra el historial medico, al cliente no le gusta que diga 6 en vez de Jun.

Se da de alta ganado por txt, opción compra. Se da de baja ganado por consumo, se da de baja txt por pastoreo.

En estadísticas el usuario observa que las gráficas no se parece a un botón, y para la presentación final sugiere ingresar más datos para que la gráfica quede más linda.

Se muestran las notificaciones, el cliente sugiere ingresar los campos horas y minutos. Se genera la declaración jurada.

Se vuelve al usuario administrador, se bloquea un establecimiento. Consulta si le llega un mail al usuario informando del bloqueo, se le responde que sí.

Realiza la misma consulta cuando un usuario se da de baja, se le responde también que sí. Se da de baja un usuario, el establecimiento queda distinguible de los demás al no poseer usuarios, esto le gusta al cliente. Se muestran los logs capturados por la aplicación. El cliente pregunta como se ve en IE, se le responde que bastante bien. Por último se muestran los datos de Google Analytics. Aplausos.

## **2.2. Documento de Configuración**

Se menciona que en el DVD entregado incluye el documento de configuración. Donde se explica como mover la aplicación de la nube y el cambio de los mails administrativos de la aplicación.

## **2.3. Evaluación del proyecto**

El cliente se muestra muy satisfecho con lo hecho durante todo el transcurso del proyecto. Destaca la buena comunicación, el análisis y la coordinación que existió en el proyecto.

Consulta que aprendimos en el proyecto, se le responde tareas administrativas, trabajar en un grupo relativamente grande. Esto implicó superar problemas que existieron, pero siempre hablando con respeto.

## **3. Temas NO tratados:**

No existen.