




**provisiontime**  
More business. more competitiveness





Provision Time es un gestor de negocios en línea, el cual utiliza una solución de e-procurement, que le permite a las pequeñas y medianas empresas, optimizar sus compras y acceder a nuevos mercados.



**provisiontime**  
More business. more competitiveness

## Lo que nos Diferencia

Desarrollamos nuestra propia solución de aprovisionamiento integrado para satisfacer las necesidades de las empresas con la calidad y la flexibilidad requerida.



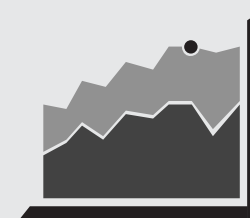
### Eficiencia y Transparencia

Sin utilizar software de alto costo, se incluyen algoritmos que favorecen la eficiencia y transparencia de los procesos.



### Profesionales a su Servicio

Acompañamiento y soporte en línea durante todas las experiencias se servicio.



### Altos estándares de Seguridad

Con sistemas profesionales de cifrado podemos ofrecer un intercambio seguro de documentación.



**provisiontime**  
More business. more competitiveness

## Recolección y Análisis de Ofertas

A través de nuestra plataforma de e-procurement le brindamos a las pymes la posibilidad de optimizar su gestión de compras, incorporando trazabilidad en sus procesos y el acceso a los mejores proveedores de cada industria.

- ✓ Indíquenos que requiere
- ✓ Defina los términos de negociación
- ✓ Reciba ofertas organizadas según sus criterios
- ✓

## Enlace con Nuevos mercados

Reciba requerimientos de compra de los productos que hacen parte de su portafolio, y coloque su oferta dentro de un sistema de subasta inversa multi-variable.

- ✓ Compártanos su el catálogo y llegue a más clientes con ofertas integrales.
- ✓ Conozca periódicamente sus fortalezas y oportunidades de mejora frente al mercado.



**provisiontime**  
More business. more competitiveness

## Beneficios para El Comprador

Cuente con un único punto de contacto con los mejores proveedores de cada industria y ahorre hasta el 25% de su presupuesto de compras.



- ✓ Reducción el tiempo de negociación hasta en un 60%
- ✓ Disminución de riesgos legales y operativos.
- ✓ Profesionalización del personal de compras.



**provisiontime**  
More business. more competitiveness



## Beneficios para El proveedor

- ✓ Incremento de negocios sin inversiones
- ✓ Optimice y mejore su posición competitiva frente al mercado.

- ✓ Acceso a más clientes potenciales.
- ✓ Resalte de valores agregados diferentes al precio
- ✓ Disponibilidad de vendedores virtuales donde no se tiene presencia.



**provisiontime**  
More business. more competitiveness

# Modelo de Operación

## ✓ Registro y Validación

Cada empresa es validada antes de su registro con el fin de disminuir los riesgos comerciales y operativos.

## ✓ Colocación de requerimientos

A través de nuestra plataforma de e-procurement una empresa puede publicar fácilmente sus requerimientos de compra y términos del negocio.

## ✓ Recepción de Ofertas

Proveedores pre-calificados son invitados a ofertar dentro de un sistema de subasta inversa que involucra al menos cuatro criterios adicionales al precio.

## ✓ Presentación de análisis de ofertas

Las ofertas recibidas son organizadas y presentadas al comprador de acuerdo a sus criterios, facilitando la toma de la mejor decisión.

## Orden de compra y retroalimentación

✓ Luego de la orden de compra, se utiliza la información para indicarles a las empresas cuáles son sus fortalezas y oportunidades de mejora en el mercado.



**provisiontime**  
More business. more competitiveness



## Enlace con nuevos Mercados

Los proveedores podrán enviar de manera ilimitada y sin costo las ofertas que respondan a los requerimientos publicados en la plataforma de e-procurement.



Sólo en el momento en el cual el proveedor cierre un negocio y reciba el pago del mismo por parte del comprador, cancelará una comisión por venta del 3% sobre el valor del pedido. Provisión Time no se responsabiliza por el cobro de la cartera, sin embargo, envía correos de cobro al proveedor para mejorar la recuperación de la misma.

Nota: Valores antes de IVA



**provisiontime**  
More business. more competitiveness

## Costo de Servicios

Los compradores podrán publicar sin costo sus requerimientos de compra y recibir un resumen de las ofertas anónimas.

## Recolección y análisis de ofertas

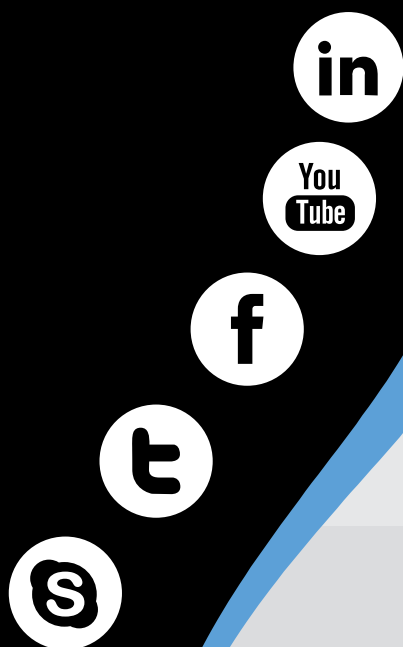
Para ver las ofertas detalladas junto con el nombre e información de contacto de los proveedores, el usuario interesado deberá pagar cancelar el 1% del valor de la oferta más baja recibida (pay per view).

Nota: Valores antes de IVA



Centro Empresarial Plaza 74  
Calle 74 No. 46 – 78 Local 2  
Teléfono: (57 5) 3185869  
Barranquilla – Colombia  
[Comercial@provisiontime.com](mailto:Comercial@provisiontime.com)

[www.provisiontime.com](http://www.provisiontime.com)



**provisiontime**  
More business. more competitiveness