



provisiontime
More business, more competitiveness

**RECIBA Y ATIENDA SIN DESGASTE
NUEVAS OPORTUNIDADES DE
NEGOCIO**



**ACCEDA A SERVICIOS DE VALOR
PARA MEJORAR SU RENTABILIDAD
Y POSICION COMPETITIVA**





provisiontime
More business, more competitiveness



Gestor Inteligente de NEGOCIOS

DESCRIPCIÓN DE LA SOLUCIÓN

El Gestor Inteligente de Negocios es un servicio para proveedores, en el cual, éstos pueden conocer y responder con sus ofertas, oportunidades de negocio relacionadas con su portafolio, bien sea de clientes actuales o potenciales. Adicionalmente, para los proveedores interesados, se ofrece el Plan Premium, con valores adicionales diseñados para mejorar su rentabilidad y disminuir su brecha competitiva frente al mercado.

MODO DE OPERACIÓN

- **Registro:** Se realiza gratuitamente en la página web www.provisiontime.com. Existe una versión gratuita, en la cual los proveedores pueden recibir y responder requerimientos de compra de uno de sus clientes actuales. En éste caso, el proveedor deberá contar con la invitación de dicho cliente, denominado cliente referente.
- **Validación:** Una vez validada la información de la empresa, se enviará al correo electrónico suministrado la información de acceso.
- **Notificación:** Cada proveedor será notificado electrónicamente sobre las nuevas oportunidades de negocio de su cliente referente (Plan Free), o de otros clientes potenciales (Plan Premium), que estén relacionadas con su portafolio.
- **Oferta:** A través de la herramienta de e-Procurement, el proveedor podrá colocar su oferta.
- **Selección:** El proveedor seleccionado será notificado igualmente en forma electrónica.

BENEFICIOS PARA EL PROVEEDOR

El uso de la herramienta permite recibir y atender de manera oportuna, nuevas oportunidades de negocio, bajo un proceso de adjudicación transparente. A continuación se exponen servicios de valor disponibles en el Plan Premium:

- **Más Información:** Conocimiento previo de los criterios de evaluación (con su correspondiente valoración), que serán tenidos en cuenta dentro de la adjudicación.
- **Mejor Recaudo:** Servicio de correos de recordación de pago, para clientes registrados con obligaciones pendientes con los proveedores.
- **Mayor Competitividad:** Identificación y mejora sostenida de su posición competitiva a través de Consultorías, programas de formación y demás actividades de fortalecimiento empresarial.
- **Mayor Alcance:** Al tener un Vendedor Virtual 24/7 en áreas de compras de Clientes Potenciales, atento a los requerimientos que puedan surgir.



ACERCA DE LA EMPRESA

Provision Time S.A.S. es una puerta de enlace hacia nuevos mercados y niveles de competitividad, que utiliza soluciones tecnológicas, para facilitar el desarrollo eficiente de procesos comerciales y de abastecimiento, buscando siempre la mayor generación de valor para los actores involucrados.

Dir: Calle 74 N° 46 -78 , Centro Empresarial Plaza 74

Tel: (57 5) 3185869 | Barranquilla, Colombia

Email: comercial@provisiontime.com

