# 银行核心系统发展及研发转型

王强 2018年4月



**CONTENTS** 

◆ 银行及其核心业务

- ◆ 银行核心业务系统
- ◆ 对研发要求和转型
- ◆ 总结

# 银行及其核心业务

### 概念

■ 商业的本质是交换, 那银行的业务发生时交换的是什么?

金融的本质是资本的流动。

金融业务发生时是以资本承担一定的风险来交换未来的收益。

金融业务的的核心是风控和定价、未来的收益就是对风险的定价。

### 概念

■ 银行到底是怎么赚钱的?

银行是利用风险的不对称或对风险认知的不对称赚钱

### 银行三大类业务

- 负债业务
- 资产业务
- 中间业务

### 银行核心业务

- 存款业务
- 贷款业务
- 结算业务
- 资金业务
- 增值业务
- 中间业务

# 银行核心业务业务系统

### 银行核心业务系统是什么

- 以处理银行最基本的存款、贷款、结算业务、中间业务为主的IT系统。
- 这些业务是银行业务中最基础、最核心的部分,因此称之为核心系统。

### 国内银行核心业务发展

- 手工账转电子账
- 省集中市集中
- 全国大集中
- 瘦核心大外围

### 国际银行核心业务系统的变革

- 会计为中心
- 产品为中心
- 客户为中心
- 服务为中心

### 实现方式的演进

- 过程化实现
- 流程化实现
- 参数化实现

# 对研发的要求和转型

### 对研发要求的变化



## 技术支撑型

- 关注成本
- 研发定位于成本中心

## 应用向导型

- 关注应用优化
- 研发定位于管理中心

## 业务伙伴型

- 关注提高业务覆盖面和渗透率
- 研发定位于运营中心

### 战略推动型

- 关注战略和创新
- 研发定位于价值中心



### 最重要的三件事

- 我们是利用对风险或分险认知不对称赚钱
- 以服务为中心,参数化的系统实现的核心是产品工厂设计
- 研发的最终定位是驱动战略的价值中心

# THANKS

### 工商银行

#### 客户信息系统

#### 以客户为中心

- ✓ 实现全行客户信息的统一管理,为各应用提供集中、完整、统一的客户信息视图
- 完善全行统一的客户营销和客户关系分析平台,实现对客户的个性化服务

#### 新业务拓展

#### 专业化、差异化

- ✓ 搭建以客户资产管理为核心、覆 盖客户营销管理、投资组合分析、 风险控制及增值服务的一体化的财 富管理平台
- ✓ 为不同层级客户提供专业化、差 异化、高品质的金融服务

#### 产品及其功能

#### 灵活组合、快速创新

- 提高模块化、组件化水平,实现对业务产品创新、流程再造的灵活支持和快速响应
- ✓ 建立产品平台,实现全行产品的统一定制、发布和管理
- 实施应用系统产品化改造

#### 管理信息系统

#### 全面大集中

- ✓ 实现从数据集中到信息集中和业务管理集中的转变
- 〈构建风险管理、市场营销、绩效 考核等的数据分析挖掘平台,为管 理决策提供更加快捷、准确、全面 的支持

#### 境外一体化系统

#### 集中管理、并购整合

- ✓ 满足多语言、多时区、多币种、多监管的要求
- ✓ 满足在全球范围内重组、并购 对系统整合的需要
- ✓ 全面提升境外机构业务处理能力和风险控制水平

#### 风险管理系统

#### 体系化、规范化

- ✓ 支持建立全面的风险管理体系
- ✓ 全面建设和完善与信用风险、市场风险、操作风险相配套的管理系统

#### 交通银行



## 中国银行

目标	内容
集中客户信息管理	实现以全行唯一客户号为索引的客户信息管理,为有效识别优质客户、分析客户行为
	进而向客户提供专业化、个性化、多元化的金融服务建立基础。
交易与核算分离	改变了传统"会计电算化"的核心系统处理模式,将客户交易处理与银行内部账务处
	理相分离,提高了交易处理效率,降低了银行内部管理变化对客户服务的影响。
全行一本账	由逐级清算转为一点清算,财务报告由逐级汇总转变为总行集中管理,实现了客户资
	金汇划的实时高效,提升了内部资金管理能力,降低了管理复杂度。
前后台分离	实现前台柜员操作更为简化,后台处理集中化和专业化,网点的服务效能进一步增强
	整体运营效率和服务质量也进一步提高,为提高集约化管理水平,有效防范业务风险
	创造了条件。
灵活的产品配置	产品定制更加灵活、高效,金融产品推出流程更加简化,实现更快的市场响应速度。
操作风险集中管理	通过实现集中的全辖柜员管理、立体的交易管控、灵活的授权管理,构建了全方位的
	操作风险控制体系,提升了内控管理水平。

## 中国银行

目标	内容
渠道建设	在集团和全球范围内扩展,实现集团和全球范围内渠道层的整合,提供统一、丰富的渠道支持,统一前端模式。
客户信息与服务	在集团和全球范围内扩展,实现集团和全球范围内的客户信息和账户信息的整合, 提供完整丰富的客户活动数据,支持集团内公司销售服务和财富管理,支持集团视 角的客户分析。
金融产品	在集团和全球范围内扩展,提供全球范围内的快速支付和交易处理能力,实现跨区域和多元化的产品交叉销售,支持全球现金管理服务。
风险控制与决策支 持	在集团和全球范围内扩展,实现集团和全球范围内的统一授信和信贷风险管理,支持集团范围内并表和集团视角的管理分析能力。