

Ventas y cuenta corriente ventas

Se desea desarrollar un sistema de ventas para una empresa que se dedica al ensamblado y venta de computadoras. Las características funcionales del sistema son las siguientes:

- ❖ La empresa puede vender computadoras (CPU, teclado y pantalla) al contado o en cuenta corriente.
- ❖ Los productos terminados se encuentran siempre en el deposito 3 de la empresa.
- ❖ Cuando se vende al contado se genera la factura de contado, la venta implica un descuento automático del stock. Cuando se vende al contado se registran los datos completos de la venta y la forma de pago, considere que un cliente puede pagar en efectivo ,con cheques o con tarjeta de crédito. Se debe registrar en el libro de caja los valores ingresados.
- ❖ Cuando se vende en cuenta corriente, se genera la factura y en la misma se registra la condición de pago.
- ❖ Considere que se puede vender con distintas formas de pago, por ejemplo: por ejemplo 30/60 días o 30/60/90 días
- ❖ Cuando se vende en cuenta corriente se genera un registro en la cuenta corriente con el importe total de la factura, la cantidad de cuotas apagar y la fecha de pago de cada cuota.
- ❖ Cuando llega la fecha de vencimiento del cobro de las facturas de ventas en cuenta corriente y el cliente paga esa cuota se crea una recibo de pago que contiene una o muchas facturas a pagar de un mismo cliente, indicando la factura a cobrar, la cuota y los cheque con que se cobra esa factura, considere que se puede cobrar una factura con un cheque o varios del cliente y puede pasar que se pague una parte con cheques y la otra en efectivo
- ❖ Cuando se crea un recibo de pago el contenido del mismo se registra en la cuenta corriente de ese cliente descontado el saldo de la factura de acuerdo al importe que se pagó.
- ❖ En el caso que la empresa genere una nota de crédito por el motivo que sea, la misma se refleja en la cuenta corriente y el stock.
- ❖ La empresa desea contar con un listado de cuenta corriente clientes que refleje el saldo de cada factura, de cada cuota de cada factura y de cada cliente.
- ❖ La empresa desea contar con un proceso que envíe a un histórico las facturas cobradas en forma completa, considere que se desea poder consultar a ese histórico, el pasaje al histórico podrá ser de un cliente o de todos los clientes, en todos los casos se quiere indicar una fecha y el proceso enviará la factura y todos los pagos de la misma siempre que el saldo sea cero hasta la fecha indicada.