

# i Accroches marketing & « marronniers » pour réparateur smartphone

## 1. Hiver / froid

- 👉 Accroche : « Votre batterie fatigue avec le froid ? Test offert ce mois-ci ! »
- ✓ Avantage : saison propice car le froid dégrade les batteries → tu attires les clients avec un test gratuit et tu vends ensuite le remplacement.

#### 2. Rentrée scolaire (septembre)

- 👉 Accroche : « Prêt pour la rentrée ? Écran neuf + protection offerte pour vos ados casse-cou »
- Avantage : parents plus enclins à réparer / sécuriser les smartphones des enfants.

# 3. Vacances / voyages (été, Noël)

- 👉 Accroche: « Partez en vacances l'esprit tranquille → diagnostic complet offert »
- Avantage : opportunité pour vérifier batterie, connecteur, écran avant que le client parte, et upsell si besoin.

#### 4. Saint-Valentin (février)

- 👉 Accroche: « Offrez-lui un smartphone comme neuf! »
- ☑ Avantage : permet de positionner la réparation comme un cadeau utile et affectif.

## 5. Fête des mères / pères

- ← Accroche : « Faites plaisir à maman/papa : transférez ses données sur un smartphone récent »
- Avantage : joue sur l'émotionnel, bon angle pour vendre transferts de données ou smartphones reconditionnés.

## 6. Black Friday / Soldes

- 👉 Accroche : « -15% sur les réparations d'écran ce week-end seulement »
- Avantage : colle à l'ambiance générale d'achats impulsifs, attire ceux qui repoussaient la réparation.



#### 7. Nouvelle année

👉 Accroche : « Nouvelle année, nouvelle batterie ? Diagnostic gratuit tout janvier »

✓ Avantage : se cale sur la logique de « repartir à neuf », et cible ceux dont les batteries fatiguent après l'hiver.

# 8. Retour des beaux jours (printemps)

👉 Accroche : « Votre smartphone aussi mérite un petit nettoyage de printemps »

Avantage : parfait pour pousser les nettoyages connecteurs, diagnostics gratuits et accessoires type protections.

# 9. Examens / étudiants (mai-juin)

👉 Accroche : « Passez vos examens sans stress → batterie neuve avant le bac »

Avantage : s'adresse directement aux parents ou étudiants qui ont besoin d'un smartphone fiable.

## 10. Accroches universelles (à utiliser toute l'année)

- « Un téléphone en panne, c'est un quotidien bloqué. On vous le remet sur pied rapidement. »
- « La réparation, c'est moins cher que le remplacement → et meilleur pour la planète ●
  »
- « Diagnostic offert, vous ne payez que si on répare. »
- « Finition pro = zéro trace, zéro casse → votre smartphone comme neuf. »
- Avantage: fonctionne en permanence, met en avant rapidité, économie et confiance.