

MODELO CANVAS

Aliados Clave Correduría de seguros. Agentes de seguros. Compañías de seguros. Administradores de fincas. Gestores de siniestros.	Actividades Clave Gestión de seguros completa con seguimiento de pólizas y siniestros.	Propuesta de Valor Nadie ofrece un programa de autogestión de comunidades y siniestros sin comisión. La idea es ofrecer una demo y formación gratuita y vean la ventaja para ellos y sus clientes. Así independientemente de los seguros que tengan solo pagarán una suscripción mensual.	Relación con el Cliente A través de redes sociales boca a boca, telefónicamente y gestión directa.	Segmentos de Clientes El cliente principal es corredor y administrador de fincas.
	Recursos Clave Servidor. Página web. Ordenadores. Dispositivos móviles. Programador Full Stack. Gestor de siniestros.		Canales La página web, la venta directa y la visita personal a los administradores. También telefónica y por correo electrónico.	
Estructura de Costes Los gastos más importantes son equipo informático y desarrolladores.			Estructura de Ingresos La forma de obtener los ingresos será a través de las diferentes suscripciones.	