

Cahier des charges d'un site e-commerce SOMMAIRE

- A. Présentation de l'entreprise
 - A.1. Les objectifs
 - A.2. Les cibles
 - A.3. Périmètre du projet
- B. Les concurrents
- C. Ergonomie et graphisme
 - C.1. Structure du site e-commerce
 - C.2. Caractéristiques des fiches produits
 - C.3. La charte graphique
- D. Les spécificités et les livrables



Cahier des charges d'un site e-commerce A. PRESENTATION DE L'ENTREPRISE

Présentez l'entreprise :

Date de creActivité priNombre de	ncipale			
CAValeurs vél	hiculées par l'ent	renrise		
•	incuices pai i enc	геризе		
	produits et/ou se		rques, gammes et lig	
Indiquez les de produits.	produits et/ou se)	rvices vendus (ma	rques, gammes et lig	gnes
Indiquez les de produits.	produits et/ou se)	rvices vendus (ma		gnes
Indiquez les de produits.	produits et/ou se)	rvices vendus (ma	rques, gammes et lig	gnes
Indiquez les de produits.	produits et/ou se)	rvices vendus (ma	rques, gammes et lig	gnes
Indiquez les de produits.	produits et/ou se	rvices vendus (ma	rques, gammes et lig	gnes
Indiquez les de produits.	produits et/ou se	rvices vendus (ma	rques, gammes et lig	gnes
Indiquez les de produits.	produits et/ou se	rvices vendus (ma	rques, gammes et lig	gnes
Indiquez les de produits.	produits et/ou se	rvices vendus (ma	rques, gammes et lig	gnes
Indiquez les de produits.	produits et/ou se	rvices vendus (ma	rques, gammes et lig	gnes
Indiquez les de produits.	produits et/ou se	rvices vendus (ma	rques, gammes et lig	gnes
Indiquez les de produits.	produits et/ou se	rvices vendus (ma	rques, gammes et lig	gnes
Indiquez les de produits.	produits et/ou se	rvices vendus (ma	rques, gammes et lig	gnes
Indiquez les de produits.	produits et/ou se	rvices vendus (ma	rques, gammes et lig	gnes

Cahier des charges d'un site e-commerce

Analyse de l'existant :

 Le langage de programmation (ou le CMS) utilisé actuellement La version du langage L'hébergement utilisé Les statistiques actuelles (trafic mensuel, taux de rebond, taux de conversion)
A.1. Les objectifs
Détaillez le ou les objectifs attendus avec ce nouveau site e-commerce. Vous pouvez découper vos objectifs en 2 parties : quantitatifs et qualitatifs.
Vous pouvez découper vos objectifs en 2 parties : quantitatifs et qualitatifs.
Vous pouvez découper vos objectifs en 2 parties : quantitatifs et qualitatifs.
Vous pouvez découper vos objectifs en 2 parties : quantitatifs et qualitatifs.
Vous pouvez découper vos objectifs en 2 parties : quantitatifs et qualitatifs.
Vous pouvez découper vos objectifs en 2 parties : quantitatifs et qualitatifs.
Vous pouvez découper vos objectifs en 2 parties : quantitatifs et qualitatifs.
Vous pouvez découper vos objectifs en 2 parties : quantitatifs et qualitatifs.
Vous pouvez découper vos objectifs en 2 parties : quantitatifs et qualitatifs.
Vous pouvez découper vos objectifs en 2 parties : quantitatifs et qualitatifs.
Vous pouvez découper vos objectifs en 2 parties : quantitatifs et qualitatifs.
Vous pouvez découper vos objectifs en 2 parties : quantitatifs et qualitatifs.
Vous pouvez découper vos objectifs en 2 parties : quantitatifs et qualitatifs.
Vous pouvez découper vos objectifs en 2 parties : quantitatifs et qualitatifs.
Vous pouvez découper vos objectifs en 2 parties : quantitatifs et qualitatifs.
Vous pouvez découper vos objectifs en 2 parties : quantitatifs et qualitatifs.
Vous pouvez découper vos objectifs en 2 parties : quantitatifs et qualitatifs.
Vous pouvez découper vos objectifs en 2 parties : quantitatifs et qualitatifs.
Vous pouvez découper vos objectifs en 2 parties : quantitatifs et qualitatifs.

Cahier des charges d'un site e-commerce
A.2. Les cibles
Décrivez le profil des clients de votre entreprise et celui des visiteurs de votre site internet.
Décrivez au maximum vos cibles, leur âges, leurs habitudes
A 2 Dévineètre du projet
 A.3. Périmètre du projet Votre site e-commerce doit-il être multilingue ? Quelles sont les solutions de paiement à intégrer ? Le site doit-il avoir une version mobile ou une application dédiée ? Votre site e-commerce sera-t-il doté d'un système d'évaluation des produits ? Quelles sont les spécificités que le prestataire doit connaître (utilisation de la géolocalisation, création de compte, création d'un multi-site etc.) ?

Créé par Codeur.com. Téléchargé sur Cahiersdescharges.com

C	ah	nie	r	des	5 (cha	ar	ges	5 C	ľu	n	sit	e	e -	CO	m	me	erc	ce			
	• • • •		• • • •	• • • • • • •				• • • • • •				• • • • • • •		• • • • •	• • • • •		• • • • •			 	 	

Cahier des charges d'un site e-commerce B. LES CONCURRENTS

commerce
ndiquez les principaux éléments qui vous différencient de vos concurrents
· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·
concurrents

Créé par Codeur.com. Téléchargé sur Cahiersdescharges.com

Cahier des charges d'un site e-commerce C. ERGONOMIE ET GRAPHISME

C.1. Structure du site e-commerce

Définissez les différentes rubriques et sous-rubriques de votre site ecommerce qui constitueront le menu et le sous-menu

Par exemple pour une boutique e-commerce de prêt-à-porter les rubriques peuvent être : Nouveautés / Homme / Femme / Enfant / Solde	25
	• •
	• •
	• •
	•
	••
	• •
	• •
	•
Définissez les différents filtres de navigation et de recherche possibles : par rubriques, thèmes, prix, fonctionnalités, fabricants, marques, profils	
par rubriques, thèmes, prix, fonctionnalités, fabricants, marques,	
par rubriques, thèmes, prix, fonctionnalités, fabricants, marques, profils	
par rubriques, thèmes, prix, fonctionnalités, fabricants, marques, profils	
par rubriques, thèmes, prix, fonctionnalités, fabricants, marques, profils	
par rubriques, thèmes, prix, fonctionnalités, fabricants, marques, profils	
par rubriques, thèmes, prix, fonctionnalités, fabricants, marques, profils	
par rubriques, thèmes, prix, fonctionnalités, fabricants, marques, profils	
par rubriques, thèmes, prix, fonctionnalités, fabricants, marques, profils	
par rubriques, thèmes, prix, fonctionnalités, fabricants, marques, profils	
par rubriques, thèmes, prix, fonctionnalités, fabricants, marques, profils	
par rubriques, thèmes, prix, fonctionnalités, fabricants, marques, profils	
par rubriques, thèmes, prix, fonctionnalités, fabricants, marques, profils	
par rubriques, thèmes, prix, fonctionnalités, fabricants, marques, profils	
par rubriques, thèmes, prix, fonctionnalités, fabricants, marques, profils	

Cahier des charges d'un site e-commerce

C.2. Caractéristiques des fiches produits

Définissez ce que comportera chaque fiche produit : image, description, prix, taille, stock, couleur, notes des clients, avis et commentaires, fonctionnalités
D. LES SPECIFICITES ET LES LIVRABLES D.1. Le contenu de votre site
 Lister les éléments et les contenus que le prestataire doit reprendre Lister les éléments et les contenus que le prestataire doit créer Le prestataire doit-il prévoir l'achat de photo ou la création de texte ? Lister également le format des contenus proposés (Texte, Photo, Vidéo)
 Lister les éléments et les contenus que le prestataire doit créer Le prestataire doit-il prévoir l'achat de photo ou la création de texte ? Lister également le format des contenus proposés (Texte, Photo,
 Lister les éléments et les contenus que le prestataire doit créer Le prestataire doit-il prévoir l'achat de photo ou la création de texte ? Lister également le format des contenus proposés (Texte, Photo, Vidéo)
 Lister les éléments et les contenus que le prestataire doit créer Le prestataire doit-il prévoir l'achat de photo ou la création de texte ? Lister également le format des contenus proposés (Texte, Photo, Vidéo)
 Lister les éléments et les contenus que le prestataire doit créer Le prestataire doit-il prévoir l'achat de photo ou la création de texte ? Lister également le format des contenus proposés (Texte, Photo, Vidéo)
 Lister les éléments et les contenus que le prestataire doit créer Le prestataire doit-il prévoir l'achat de photo ou la création de texte ? Lister également le format des contenus proposés (Texte, Photo, Vidéo)
 Lister les éléments et les contenus que le prestataire doit créer Le prestataire doit-il prévoir l'achat de photo ou la création de texte ? Lister également le format des contenus proposés (Texte, Photo, Vidéo)
Lister les éléments et les contenus que le prestataire doit créer Le prestataire doit-il prévoir l'achat de photo ou la création de texte ? Lister également le format des contenus proposés (Texte, Photo, Vidéo)
Lister les éléments et les contenus que le prestataire doit créer Le prestataire doit-il prévoir l'achat de photo ou la création de texte ? Lister également le format des contenus proposés (Texte, Photo, Vidéo)
Lister les éléments et les contenus que le prestataire doit créer Le prestataire doit-il prévoir l'achat de photo ou la création de texte ? Lister également le format des contenus proposés (Texte, Photo, Vidéo)
Lister les éléments et les contenus que le prestataire doit créer Le prestataire doit-il prévoir l'achat de photo ou la création de texte ? Lister également le format des contenus proposés (Texte, Photo, Vidéo)

Créé par Codeur.com. Téléchargé sur Cahiersdescharges.com

Cahier des charges d'un site e-commerce

Précisez vos attentes concernant les besoins connexes à ce projet que le prestataire devra fournir :

 Héberger votre site e-commerce Assurer la maintenance Proposer des astreintes pour le dépannage Formation à l'utilisation du back office Intégrer des services tiers (CRM, Marketing automation, etc.) Les solutions utilisées avec votre site Internet (Frameworks, templates, etc...) **D.3. Les livrables** Ecrivez les informations que vous souhaitez voir apparaître dans le devis de vos prestataires.

Cahier des charges d'un site e-commerce D.4. Le planning

• Date de la création et validation des maquettes

Ajoutez un agenda des dates souhaitées pour la validation des différentes étapes :

 Date de la création et validation des contenus Date de la création et validation du site Dates des tests Date de mise en ligne