浙江爱充网络科技有限公司

2017 年通讯部 KPI 考核指标和目标责任书

总经理 (签字)

常务副总经理 (签字)

通讯部负责人 (签字)

签订日期: 二零一七年一月二十二日



一、职责

• 部门/子公司名称:通讯部	
• 负责人: 罗文忠	

部门职责定位:

- 1、负责组建和优化技术平台,负责新产品,新技术的调研、论证、开发、设计工作;
- 2、根据项目制定的计划,落实研发规划;
- 3、负责制定研发管理制度,推行并优化研发管理体系;
- 4、负责组织研发成果的鉴定和评审;
- 5、负责汇总项目的可重用成果,形成内部技术和知识方面的的资源库;
- 6、负责专利、软著等知识产权保护,协助新能源研究院完成专利申请工作;
- 7、负责解决产品售后反馈的质量问题,并完善提高产品质量。

二、2017年 KPI 考核指标

指标名称	分数	完成标准	2017 年目标值	考核 周期	计算方法	数据来 源部门
任务完成率	40 分	满足开发设计 要求,项目验 收通过	需求明确的情况 下,完成率 100%	季度	= Σ 验收通过项目/ Σ 立项项目,达标此项满分,低于 1%,扣 1 分。直至扣完。每超额完成 1%,加 1 分,最高加 5 分。	产品部
质量控制	30 分	/	零重大故障	季度	考核周期内无质量问题,此项得满分,产生质量问题扣分如下: 1、正式版本运行后,客户、投资公司、新能源等部门反馈的一般故障,扣 0.5 分每次,直至扣完。 2、回归测试 1 次不扣分,超过 1 次的,每次扣 1 分,直至扣完。 3、产生严重客服投诉,或重大经济损失,直接扣 2-5 分,直至扣完。	运维测试 部 投资公司 新能源
项目协同	15 分	跨部门 流畅协作	严格执行项目管 理标准	季度	支援其它部门的项目交付验收完成, 此项得满分。导致项目延期交付的扣 2分每次,直至扣完。	其它关联 部门
学习与成长	15 分	专项技能培训 (或内部分 享)数量和质 量达到要求	1、输出万马大 学认证培训师至 少一名。 2、培训考试合 格率 90%以上。 3、知鸟学习平 台微课每月1 个,指定课程学 习率 100%。	季度	完成此项得满分,奖惩细则: 1、万马大学认证培训师未达标,扣3分,超额完成,每超1个加1分。 2、培训考试合格率低于1%,扣1分。直至扣完。 3、微课制作未完成扣3分,超额完成制作微课,每超1个加1分。学习率低于1%,扣1分。直至扣完。此项最高加5分。	综合管理 部

三、正负激励

指标解释	激励标准	数据来源
财务指标	每增加或节约1万元,可加1分,最高加5分。 每损失1万元,扣1分。 此项最高加5分。	财务部
创新技术或管理	部门员工在技术序列或管理序列晋升或晋级,加 1 分/人次。技术领先,可加 1-2 分/项。 此项最高加 5 分。	综合管理部
奖惩激励	客户表扬,或新能源媒体报道,加1分每次,完成紧急任务或公司内部表扬的,加0.5分每次。被有效投诉或通报批评的1次,扣1-2分每次。此项最高加5分。	综合管理部
知识产权、论文、职称	依研究院奖励制度 发表论文,B类及以上加5分每个,C、D类加3分每个, E类和国家级内刊加2分每个。 申请专利软著,PCT和发明专利加5分每个,发明专利加3分每个,实用新型和软著加2分每个。 申请职称,中级加2分每个,高级及以上加5分每个。 此项最高10分。	综合管理部 新能源研究 院

指标汇总得分=Σ各项指标得分±加减正负激励得分

四、2017年重点研发计划

部门	计划	要求	完成时间
通讯部	多平台互联互通	实现多地政府平台对接、第三方运营商对接	依据政府或甲方要求
通讯部 分	八大十六州公	实现1万桩接入、支持5万用户数接入的分 布式支撑架构	2017年6月30日
	分布式高性能	实现 5 万桩接入、支持 20 万用户数接入的架 构	2017年12月31日
通讯部	多业务模式	支持新账户体系建立,实现分地区、分渠道、 分站点运营架构,实现 VIP 客户、第三方合 作客户、普通消费者会员体系	2017年6月30日
		完成线上渠道体系之间的结算、返点	2017年9月30日
通讯部	软硬件平台化	支持充电桩软硬件平台,实现多供应商直流 大功率多充充电桩研发共享平台	2017年3月31日
		支持交流充电桩平台化	2017年6月30日
		支持 JAVA 后台模块化设计和部署体系	2017年6月30日
通讯部	故障解决	现有 BUG、故障解决	2017年3月31日

五、考核结果与绩效

1、KPI 得分与绩效奖金关联:

KPI 得分	绩效奖金额度计算公式
得分<60 分	则取消当年度绩效奖金。



60<=得分<95 分	则按实际得分对应比例核发当年绩效奖金(实际考核得分/100 分×100%)
95<=得分≤100 分	则兑现当年度全额绩效奖金;
100 分<得分≤120 分	则按实际考核得分/100 分×100%浮动系数核算当年度绩效奖金额
考核得分>120 分	则按当年绩效奖金额的 120%比例兑现(上限封顶)

年终绩效得分:季度得分平均分。

2、年终考核奖励与部门绩效系数、个人绩效系数的关联关系:

部门经理	KPI 得分与部门绩效关联 60%,与公司绩效关联 40% 年终奖励=绩效基数*(部门绩效系数*0.6+公司绩效系数*0.4)
	KPI 得分与个人绩效关联 70%,与部门绩效关联 30%。
其它员工	年终奖励=绩效基数*(个人绩效系数*0.7+部门绩效系数*0.3)
	个人绩效由部门经理考评

六、公司资源配置

1、人力资源配置(2017年)

通讯部	通讯经理	1人	
	通讯工程师	2 人	

共12人

七、附则

本经营目标责任书由总经理室、综合管理部、财务部联合编制,解释权归属联综合部管理部。