

---

---

# BAM Smart Door

Groep 2

Vera Slappendel, Tycho van der Meer en Flint Broer

---

---



# Domotica Trends

Wij sluiten ons aan bij  
onzichtbare domotica

## Domotica Trends

*De trends van domotica (technologie in huis),  
en voorbeelden*

### Connectiviteit

Alles is verbonden, een voorbeeld hiervan zijn apps op smartphones die communiceren met smart devices in huis.



### Smart Hubs

Devices zoals de Google Home of Amazon Alexa kunnen doormiddel van spraakherkenning al je smart devices in huis besturen.



### Spraakherkenning

In veel devices zit spraakherkenning waardoor je vanaf overal in je huis je device kan gebruiken.



### Onzichtbare domotica

Onzichtbare domotica zijn devices die in de achtergrond werken en die geen persoon nodig hebben om te werken, een voorbeeld hiervan zijn rookmelders



Methode:	Voordelen:	Nadelen:
Z-Wave	Draadloos communicatieprotocol en minder storingen.	Hoge prijzen.
Infrarood	Eenvoudige toepassing.	Kan niet door muren (beton) heen.
433 MHz	Kan worden gebruikt met lage zendmethodes.	Er ontbreekt een encryptie.
Bluetooth	Het werkt snel en verbruikt weinig energie.	Niet meer dan 10 meter bereik.
WiFi	Bijna elk apparaat gebruikt WiFi.	Veel storingen, makkelijk te hacken.

# Huidige communicatiemethoden

- Z-Wave
- Infrarood
- 433 MHz
- Bluetooth
- WiFi

# Wat zijn de wensen van de toekomstige gebruiker?

1. Snel in huis komen.
2. Meteen kunnen doorlopen naar binnen met volle handen.
3. Niet naar sleutelbos zoeken.

# Concept

Een makkelijke, veilige en snelle manier om in huis te komen.

Hoe gaat de deur open?

- Digitale sleutel (SDD)
- Bluetooth

Veiligheid:

- Paring (binnenshuis)
- Algoritme
- Telefoon app

Wat als je niet binnenkomt?

- Er zit een sleutelgat in de voorkant van de deur, dus als het niet lukt dan kun je altijd nog een sleutel gebruiken.

## Voordelen










1. Je komt makkelijker je huis binnen, door binnen 3 meter bereik van de deur er op af te lopen en door de deur een beetje naar binnen te drukken.
2. De deur is extra beveiligd met de vier sloten.
3. Geen deurklink aan de buitenkant van de deur, maar wel een verborgen slot (als je je digitale sleutel kwijt raakt).
4. BAM kan dit al installeren bij het bouwen van het huis.

---

# Value proposition canvas

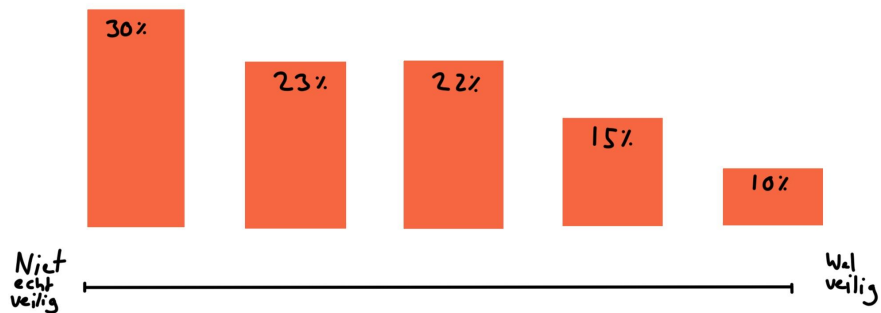


# Business model canvas

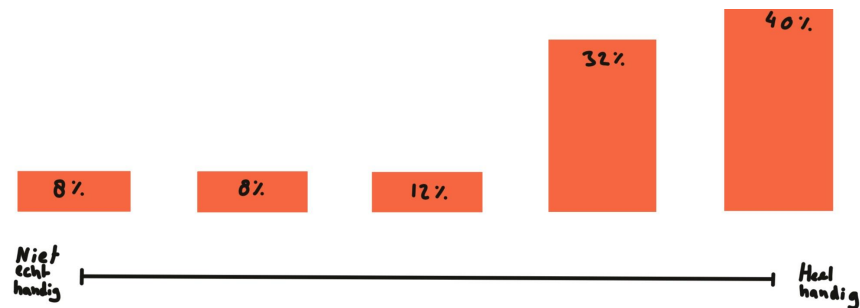
The Business Model Canvas		Designed for:	Designed by:	Date:	Version:
<b>Key Partners</b>   Robotica producten(motoren, chips)	<b>Key Activities</b>   Installeren, app maken en updaten, de deur maken	<b>Value Proposition</b>   Bam installeert(kan bij bouw huis)	<b>Customer Relationships</b>   Aparte aankopen voor SDD's	<b>Customer Segments</b>   Starters, mensen die al huizen hebben	
	<b>Key Resources</b>   Smart door producenten		<b>Channels</b>   Makelaars, online voor SDD's, online voor mensen die het willen installeren		
<b>Cost Structure</b>   Bedrijfskosten: fabrikanten BAM smart door (mogelijke) patenten Variabele kosten: motoren, chips, andere materiële kosten deur		<b>Revenue Streams</b>   Uurloon: installeren Handelsmodel: de deur Meer handelsmodel: bij meer SDD's			

# Test van concept

## Veiligheid



## Handigheid





# Waarom ons product?

- Heel handig met volle handen thuiskomen.
  - Niet naar sleutelbos zoeken..
  - Snel en beveiligd.

**Zijn er nog vragen?**