

Marktanalyse

CNC-Kalkulationssoftware

Deutschland / DACH / Global



CNC Planner Pro

Wettbewerbsanalyse & Positionierung

Februar 2026

Version 1.0 — Vertraulich

Executive Summary

Kernerkenntnisse

- **Marktführer:** Spanflug MAKE (€399/Monat oder €3.990/Jahr)
- **Marktlücke:** Keine Lösung bietet NC-Code-Generierung + Kalkulation in einem
- **Opportunity:** KMU-Segment (10-50 MA) ist unterversorgt
- **Empfehlung:** Positionierung als „Spanflug für kleine Betriebe“ + NC-Code-Vorteil

Der Markt für CNC-Kalkulationssoftware in der DACH-Region wird von wenigen spezialisierten Anbietern dominiert. **CNC Planner Pro** positioniert sich als kostengünstige Alternative mit einzigartigen Differenzierern:

- AI-gestützte Bauteilanalyse
- NC-Code-Generierung (einzigartig am Markt)
- Betriebsspezifische Anpassbarkeit
- Transparente Detailkalkulation

1 Marktübersicht

1.1 Marktgröße

Segment	Deutschland	DACH	Global
CNC-Lohnfertiger	8.000	12.000	200.000
Adressierbar (5-100 MA)	6.000	9.000	150.000
Softwaremarkt (geschätzt)	€50-80 Mio.	€80-120 Mio.	€2-3 Mrd.

Table 1: Marktgröße nach Region

1.2 Trends

1. **Automatisierung der Angebotserstellung** — Manuell: 30-120 min, Software: <5 min
2. **CAD-Integration** — Direkte Analyse von STEP/IGES wird Standard
3. **AI/ML** — Mustererkennung für bessere Zeitschätzungen
4. **Cloud-First** — SaaS-Modelle ersetzen On-Premise
5. **Echtzeitpreise** — Integration von Materialpreisen (Stahl, Alu)

1.3 Kaufkriterien für Fertiger

Priorität	Kriterium
1	Genauigkeit der Kalkulation
2	Einfachheit der Bedienung
3	Preis/Lizenzmodell
4	Integration in bestehende Systeme
5	Support/Schulung

Table 2: Kaufkriterien nach Priorität

2 Wettbewerbsanalyse

2.1 Spanflug MAKE (Hauptwettbewerber)

Unternehmen: Spanflug Technologies GmbH, München
Gegründet: 2018 | **Finanzierung:** VC-backed (Series A)
Fokus: Dreh- & Frästeile, Angebotsautomatisierung

Features:

CAD-Analyse (STEP, DXF)

PDF-Zeichnungsanalyse

Automatische Materialpreise (Echtzeit)

Angebotsvorlage & PDF-Export

Arbeitsvorbereitung (Arbeitsplan)

✗ Kein NC-Code

✗ Keine Maschinenprofile (eingeschränkt)

Pricing:

Plan	Preis	Kalkulationen
Free	€0	5/Monat
Pro Monthly	€399/Mo	Unbegrenzt
Pro Annual	€333/Mo (€3.990/J)	Unbegrenzt

Stärken: Markenbekanntheit, Hoffmann Group Partnerschaft, Cloud-native

Schwächen: Teuer für KMU, keine NC-Code-Generierung, Fokus auf Beschaffung

2.2 Weitere Wettbewerber

Anbieter	Fokus	Preis	NC-Code
goCAD	Blech & Zerspanung, Webshop	Auf Anfrage	Nein
TICC (R&B)	Fertigungskostenrechnung	€5-15K+	Nein
HSMAAdvisor	Schnittdaten-Berechnung	€150/Jahr	Nein
Xometry	B2B-Plattform (Einkäufer)	—	—

Table 3: Wettbewerbsübersicht

3 Feature-Vergleichsmatrix

Feature	CNC Planner	Spanflug	goCAD	TICC	HSM
CAD-Analyse (STEP)				×	×
PDF-Analyse				×	×
Zeitkalkulation					Nur Schnitt
Einrichtzeit-Konfig		×	×	×	×
Maschinenprofile		Eingeschr.	×		
accent!20 NC-Code-Generierung		×	×	×	×
Angebotserstellung					×
Cloud/SaaS				×	×

Table 4: Feature-Vergleich — NC-Code-Generierung ist einzigartiger USP

Unique Selling Point: CNC Planner Pro ist die einzige Lösung am Markt, die Kalkulation und NC-Code-Generierung in einem Tool kombiniert.

4 CNC Planner Pro Positionierung

4.1 Value Proposition

**„Die einzige Kalkulationssoftware,
die auch gleich den NC-Code generiert.“**

Alternative Positionierungen:

- „Spanflug für kleine Betriebe — 80% der Features, 30% des Preises“
- „Von der Anfrage zum fertigen Programm in 5 Minuten“

4.2 Differenzierungsmerkmale

Merkmal	Warum wichtig
NC-Code-Generierung	Kein anderer Anbieter — spart 30-60 min/Teil
Einrichtzeit konfigurierbar	Betriebsspezifisch, nicht Durchschnitt
Maschinenprofile	Eilgang, Spindel etc. für realistische Zeiten
Günstiger Preis	€49-149/Mo vs. €333-399/Mo bei Spanflug
Lokaler Support	Deutsch, persönlich, nicht Callcenter

Table 5: Differenzierungsmerkmale

4.3 Zielgruppe

Primär: CNC-Lohnfertiger 5-30 Mitarbeiter

- Zu klein für Spanflug-Budget (€4.000/Jahr zu teuer)
- Zu professionell für Excel-Kalkulation
- Typisch: 3-10 Maschinen, 2-5 Programmierer

4.4 Empfohlene Preispositionierung

Tier	Preis	vs. Spanflug
Starter	€49/Mo	85% günstiger
Pro	€149/Mo	55% günstiger
Business	€299/Mo	25% günstiger

Table 6: Preispositionierung

5 Chancen & Risiken

5.1 Chancen

1. **Unterversorgtes KMU-Segment** — Spanflug zu teuer, TICC zu komplex
2. **NC-Code-USP** — Niemand kombiniert Kalkulation + NC-Generierung
3. **AI-Welle** — Akzeptanz für „AI macht Vorschläge“ steigt
4. **Heidenhain-Fokus** — Weit verbreitet in DACH, wenig spezialisierte Tools

5.2 Risiken

Risiko	Mitigation
Spanflug senkt Preise	NC-Code bleibt USP
CAM-Hersteller expandieren	Fokus auf reine Kalkulierer
Genauigkeitsprobleme	Feedback-Loop, Pilotbetrieb als Referenz
Support-Skalierung	Self-Service, Community, gestaffelte SLAs

Table 7: Risiken und Mitigationsstrategien

6 Strategische Empfehlungen

6.1 Kurzfristig (0-3 Monate)

1. **Pilotbetrieb gewinnen** — Erste Referenz für Glaubwürdigkeit
2. **NC-Code USP betonen** — In allen Materialien hervorheben
3. **Pricing unter Spanflug** — Klare Kostenvorteile kommunizieren

6.2 Mittelfristig (3-12 Monate)

1. Feedback-Loop implementieren — Automatisch besser werden
2. Werkzeug-API erweitern — Mehr Hersteller einbinden
3. 5-10 Pilotkunden — Case Studies sammeln

6.3 Langfristig (12+ Monate)

1. Maschinenpark-Integration — Direkte Anbindung an Steuerungen
2. Partnerschaften — Werkzeughändler, Maschinenverkäufer
3. Internationalisierung — AT, CH, dann global

Fazit

CNC Planner Pro hat eine realistische Marktchance durch:

1. **Klare Differenzierung** (NC-Code + günstiger)
2. **Unterversorgtes Segment** (KMU 5-30 MA)
3. **Technische Glaubwürdigkeit** (AI-Analyse, Heidenhain-Know-how)

Kritischer Erfolgsfaktor: Genauigkeit der Kalkulation.
Ein ungenauer Algorithmus ist schlimmer als kein Algorithmus.