FLORINE FERREIRA

DEVELOPPEUSE WEB FULL-STACK JAVASCRIPT - SPÉCIALISÉ EN REACT.JS

A PROPOS DE MOI

Passionnée par la programmation, je suis spécialisée en React.js dont Next.js et TypeScript.

Formée selon les méthodologies Agile et Scrum.

Expérimentée en REST APIs, Node.js, PostgreSQL, MySQL.

Expertise dans la gestion des clients wholesale dans le secteur cosmétique.

LANGUES

Trilingue Anglais, Français, Portugais

Validation niveau 11 anglais à l'Université LADO, Washington DC, États-Unis

COORDONNÉES



07 62 81 51 08



ferreiraflorine@gmail.com



92500 Rueil-Malmaison



www.linkedin.com/in/florineferreira



https://github.com/florine89



https://portfolio-florine.netlify.app/

SOFT KILLS

Travail en équipe Autonome Adaptable Fiable Impliquée Esprit logique

COMPETENCES TECHNIQUES

Développeuse web :











Html5, CSS3, JavaScript, Node.js, Postgresql, Git, Express.js, EJS, Typescript, Jquery, Wordpress, bootstrap, Nexts.js

Utilisation des lignes de commandes via le terminal

Environnement Linux & environnement Windows

Elaboration d'un projet : "Fit Work"

FORMATIONS PROFESSIONNELLES

2022 - 2023

Développeur web et web mobile - Titre RNCP - École O'Clock Formation Développeur Fullstack JavaScript, (798h)

HTML, CSS, Javascript, Node.js, PostgreSql, Git, Express, MySQL, Sequelize Scrum, Kanban Vscode, WebStorm, Linux

1 mois de projet : Fit Work - Élaboration d'une application sur le bien-être au travail en équipe, en méthodologie Agile, de sa conception jusqu'au déploiement.

1 mois de spécialisation : React.js

2010 - 2012

BTS Esthétique-Cosmétique, école IFOM, Nantes

2006 - 2010

Baccalauréat STSS, POITIERS Diplômée avec mention

EXPERIENCES

2023

Développeur web

Portfolio personnel et projet "MaPlante" - Plateforme d'échange de plantes aux particuliers. Next.js, TailwindCSS, PostgreSql, API Rest

2021 - 2022

Responsable des ventes, Caudalie, Paris

Commercial: Suivi de 70 clients B2B Paris centre Formation et suivi des équipes pharmaceutiques - Suivi du chiffre d'affaire -Création d'évènements et d'animations pour booster les points de vente

2016-2021

Directrice Boutique SPA & Formatrice Europe, Caudalie, Paris

Formation des équipes France et Europe - Management : gestion d'une boutique et d'une équipe - Capacité d'analyse et reporting (KPI) - Augmentation du chiffre d'affaire de 20% - Création d'un nouveau système de gestion client et optimisation du système CRM suivi client sur iPad