DESARROLLO DE SOFTWARE

Entrega N°1

Comision: S33
Grupo N°: 9
Alumnos:
Bajkovec, Juan S.
De Paola, Luca
Huari, Cesar
Mora, Florencia
Sampaoli, Nicolas
Suarez, Tadeo



Sistema de Gestión de Canchas de Tenis

Resumen Ejecutivo:

Desarrollar una plataforma digital para la gestión de reservas, administración y seguimiento de canchas de tenis. El sistema permitirá a los empleados reservar turnos, a los administradores gestionar disponibilidad y registro de pagos, y a los clubes optimizar sus operaciones. Los clientes podrán visualizar la disponibilidad de las canchas.

Oportunidad de Negocio:

Problema que se resuelve:

Actualmente, muchos clubes deportivos gestionan las reservas de canchas de forma manual o mediante herramientas no especializadas. Esto genera demoras, sobre reservas y dificultades para llevar un control.

Impacto del problema:

Afecta tanto a jugadores (por no poder acceder a la disponibilidad de las canchas con facilidad) como a los empleados (por tener una baja eficiencia y errores humanos) y a los administradores (por no poder tener un control más riguroso).

Soluciones actuales y sus limitaciones:

Algunos usan planillas o WhatsApp, pero no permiten una automatización real ni control de pagos, disponibilidad y usuarios.

Visión del Producto:

Descripción general:

Es una plataforma web para reservar y administrar turnos de canchas de tenis y permitir que los clientes consulten la disponibilidad de las mismas y soliciten su turno.

Propuesta de valor:

Facilita la reserva en tiempo real, permite gestionar el uso de las canchas y centraliza la información en un solo sistema.

Usuarios principales:

Clientes del club, administradores y personal.

Objetivos del Proyecto:

Objetivo principal:

Crear un sistema integral que facilite la gestión de reservas de canchas y mejore la experiencia del usuario y la administración del club.

Objetivos específicos:



- Permite solicitar reservas online en tiempo real
- Gestionar disponibilidad de canchas
- Notificar a los usuarios sobre turnos y cancelaciones
- Generar reportes para los administradores

Métricas de éxito:

- Reducción del 90% en errores de reserva
- Al menos 50% de los usuarios utilizan el sistema luego del primer mes
- Disminución del tiempo de atención manual en un 60%
- Disminución al 80% del tiempo de cálculo de ingresos.
- Aumento del flujo entre turnos al 50%

Alcance del Producto:

Dentro del Alcance:

- Registro y autenticación de usuarios
- Calendario de reservas
- Gestión de disponibilidad y horarios de los turnos o reservas.
- Notificaciones automáticas por email.
- Panel de administración con reportes.
- Registro y cálculos de la cantidad de dinero recaudado diaria y mensualmente.

Fuera del Alcance:

- Pagos online o registro manual
- Integración con sistemas contables externos
- Funcionalidades específicas para otros deportes
- Funcionalidades de mantenimiento de canchas

Supuestos:

- Los usuarios cuentan con acceso a internet
- El club brindará los horarios de disponibilidad actualizados

Restricciones:



- Tiempo limitado de desarrollo (1 año)
- Presupuesto ajustado
- No se cuenta con integración con pasarelas de pago.
- No todos los clientes cuentan con un buen manejo de la tecnología.

Stakeholders Clave:

Cliente/Patrocinador: "Hipódromo club de tenis"

Usuarios finales: Clientes del club, administradores y personal.

Otros interesados: Dueño del club.

Riesgos Iniciales:

Riesgo	Probabilidad	Impacto
Baja adopción del sistema por parte de usuarios mayores	Media	Alta
Fallas en conectividad	Baja	Media
Errores en el calendario de disponibilidad de canchas	Baja	Media
Pérdida de datos por fallos técnicos	Baja	Alta
Rechazo del personal administrativo al cambio del sistema	Baja	Media
Riesgo	Probabilidad	Impacto
Baja adopción del sistema por parte de usuarios mayores	Media	Alta
Fallas en conectividad	Baja	Media
Errores en el calendario de disponibilidad de canchas	Baja	Media
Pérdida de datos por fallos técnicos	Baja	Alta
Rechazo del personal administrativo al cambio del sistema	Baja	Media