Национальный исследовательский университет   
«Высшая школа экономики»

Лицей

Индивидуальная выпускная работа

Отчёт о проекте

**Montesume**

*Выполнил: Рахманов Данила Дмитриевич*

Москва 2021

Мой проект имеет название «Montesume». В 1519 году император Монтесума II правил столицей ацтеков, когда к ним пожаловал испанский завоеватель Эрнан Кортес. Жадные до золота испанцы начали терроризировать жителей города, а самого правителя заперли в темнице и обещали вернуть вождя, когда его подданые до краев наполнят темницу императора Монтесумы золотом. Сокровище Монтесумы до сих пор не найдены. Эта удивительная история вдохновила меня назвать свой проект именно так, потому что разработанный мной сайт как раз и сможет помочь людям воплотить мечты, обрести счастье, благополучие, а кого-то сделает, возможно, богатым.

Продукт предполагается использовать для малого и среднего бизнеса, ориентированного на открытие новых перспективных торговых точек. Предпринимателям важно правильно подготовиться к выходу на рынок, найти свою нишу и заложить мощный фундамент собственного дела. Удачный и правильный выбор местоположения объекта торговли - залог успеха в бизнесе, способ повысить выручку и чистый доход относительно других конкурентов. Важными критериями выбора места для открытия новой торговой точки являются: удалённость от конкурентов, трафик/проходимость людей в непосредственной близости от торговой точки, плотность населения в области расположения торговой точки.

Заявляемый программный продукт является вспомогательным инструментом, нацеленным на поиск наиболее выгодного местоположения торговых точек с соблюдением ранее упомянутых критериев. Потенциальной аудиторией моего проекта являются юридические и физические лица, нацеленные на открытие или расширение собственного бизнеса различных направлений путём поиска наиболее выгодного местоположения для новых торговых точек или иных объектов.

Перед выбором торгового помещения предприниматель должен точно знать направление, в котором он будет двигаться. Выберет ли он для своего магазина торговый центр, или это будет отдельно стоящее здание? Именно от места будет зависеть успех продаж, скорость узнаваемости торговой точки потенциальным покупателем и, соответственно, размер будущей прибыли.

Перед выбором сферы деятельности важно проанализировать наличие поблизости конкурентов. Много ли предложений на рынке, и сможет данное конкретное выделиться на фоне остальных? Во-первых, чем меньше конкурентов, тем больший доход получит новое торговое место. Во-вторых, если конкурентов слишком много, лучше ориентироваться на какую-то более узкую нишу. Трафик вблизи помещения показывает количество людей, которые ежедневно проходят рядом с магазином. Важно правильно оценить плотность населения в области расположения торговой точки, то есть количество людей, проживающих в данном конкретном районе. Ведь это непосредственно влияет на объем покупательских потоков.

Я давно вынашивал идею создания собственного сайта, который в будущем стал бы популярным и пользовался бы спросом у целевой аудитории. Я тщательно и осознанно подошел к данному вопросу, постарался проявить свои творческие способности, чтобы разработать свой особенный дизайн и наполнить сайт качественным контентом. Смею надеяться, что мой сайт обладает неким уникальным имиджем, позволяющим выделяться на фоне остальных, и способен заинтересовать людей. Возможно, кому-то он действительно поможет открыть собственное дело, а сотням других обрести работу. По моему мнению, благополучие и уверенность в завтрашнем дне - это те жизненно важные в современном мире ценности, которые способны вдохновить человека на добрые дела и поступки, на участие, например, в каких-то благотворительных программах.

Для меня было очень интересно научиться работать с API. Моя заявка с самого начала практически не изменилась, а думать над проектом я начал еще в сентябре 2020 года. Набор инструментов, применяющийся при работе в проекте у меня, менялся один раз: изначально я планировал только обширную работу с frontend’ом, но позже я понял, что немаленькую работу нужно проделать уже и на backend’е. Я выбирал между фреймворками Flask и Django. В итоге я выбрал первый вариант, так как с этим фреймворком мне уже приходилось работать ранее. Backend мне нужен был для того, чтобы пользователю было удобнее взаимодействовать с моим сайтом.

То, каким продукт предполагалось сделать ранее и то, каким он в итоге получился, сошлось едва ли не во всём. Идея пришла в голову достаточно спонтанно, она меня воодушевила, и я решил претворить в жизнь именно её, практически не меняя изначальный замысел. Даже сам макет дизайна сайта не менялся. В принципе, в своём проекте я реализовал всё, что планировал, и я вполне доволен проделанной работой и полученным опытом.

Для создания своего проекта пришлось научиться достаточно многому. Например, fetch запросам, фреймворку flask, использованию API Яндекс.Карт, использованию json файлов. Также, пришлось изучить HTML и CSS для того, чтобы грамотно и качественно сделать вёрстку сайта. Все полученные мной знания обязательно пригодятся мне в будущем, так как я планирую и в дальнейшем заниматься созданием сайтов. Накопленные мной на данный момент знания и умения, несомненно, я буду стремиться расширять, ведь только в этом случае мои будущие проекты станут более добротными и фундаментальными.

В перспективе в моём проекте можно было бы сделать следующее разнообразить способы поиска; внедрить систему различных платежных инструментов для наиболее продвинутых способов поиска; использовать искусственный интеллект, который анализировал бы ранее сделанные пользователем запросы, предлагал свои варианты для расположения будущей торговой точки, а также смог бы оценить потенциальный охват аудитории и платежеспособность покупателей, ведь от нее зависит стоимость конечного продукта; добавить данные статистических исследований, которые бы позволили сделать вывод о том, какой бизнес пошёл или не пошёл в данном конкретном месте, что нужно сделать для дальнейшего роста и развития и т.д.