



Strategic and operating partner
of Private Equity players

Your trusted advisor for success

Proposer à nos clients des

Consultants

(stratégie, management et finance)

/

Managers de transition

à haute valeur ajoutée

*« Le conseil traditionnel vend des slides.
Nous vous offrons des compétences et une expérience »*

Une communauté de

1 500 +
indépendants



Sélectionnés par
nos soins



En constante
augmentation



Avec une forte expertise
métier et/ou sectorielle

PROPOSITION DE VALEUR



Communauté d'excellence

Nous mettons à votre disposition des experts issus d'ETI, de grands groupes et des meilleurs cabinets de conseil & d'audit



Prestations flexibles

Nos consultants s'adaptent à vos besoins et à tout type de courbe de charge



Accessibilité prix

Pas de sur-staffing, pas de frais de structure, des prestations de qualité avec un fort retour sur investissement



Qualification de vos besoins

Nous caractérisons vos enjeux clés et définissons les compétences et ressources nécessaires pour y répondre



Choix

Nous vous soumettons 3 à 5 profils pertinents au sein de notre grande communauté d'experts

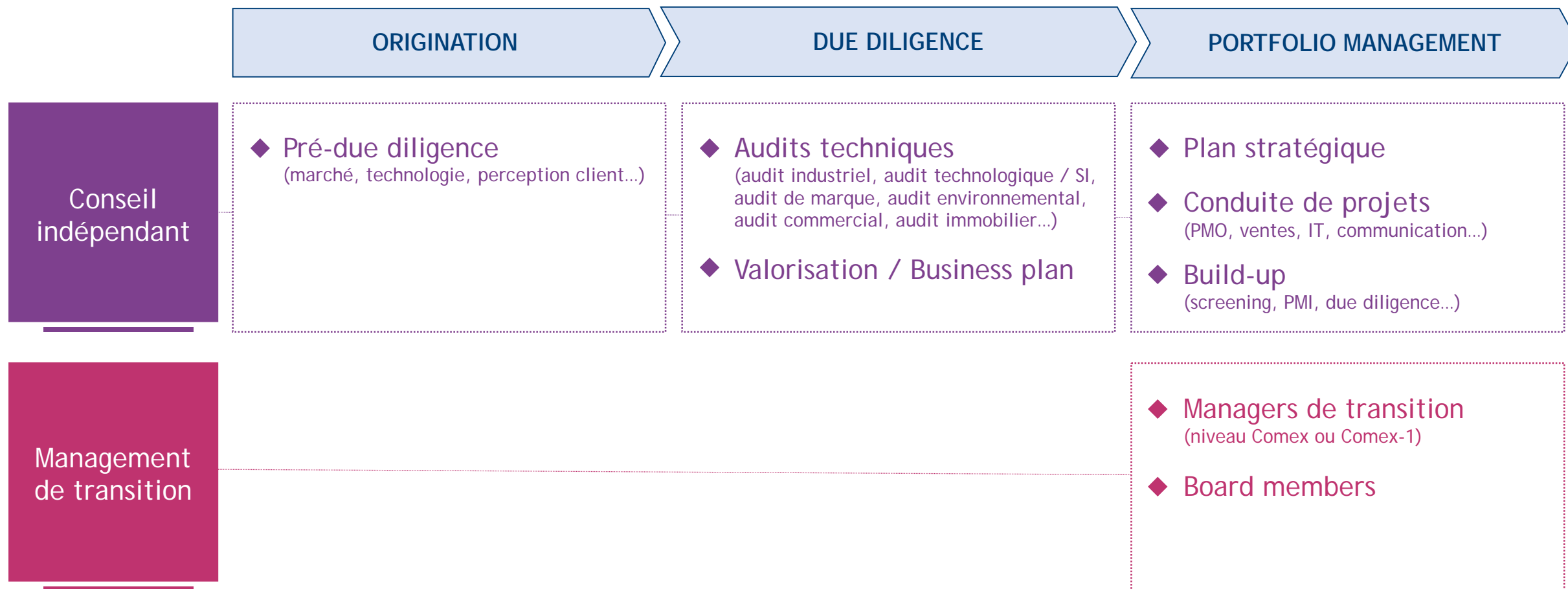


Réactivité

Sous 5 jours, vous recevez notre liste de profils qualifiés et disponibles pour adresser vos enjeux

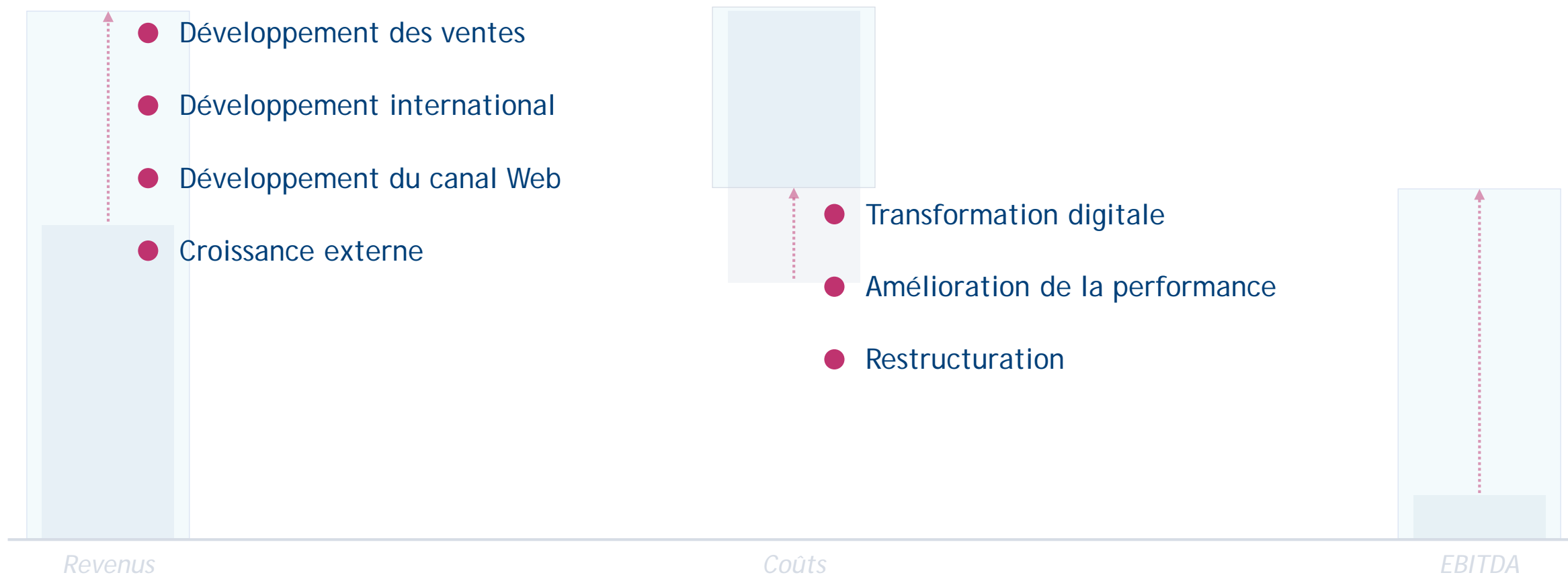
DOMAINES D'INTERVENTION

Pour les fonds d'investissement & family offices



POST-ACQUISITION | EXEMPLES DE PROJET

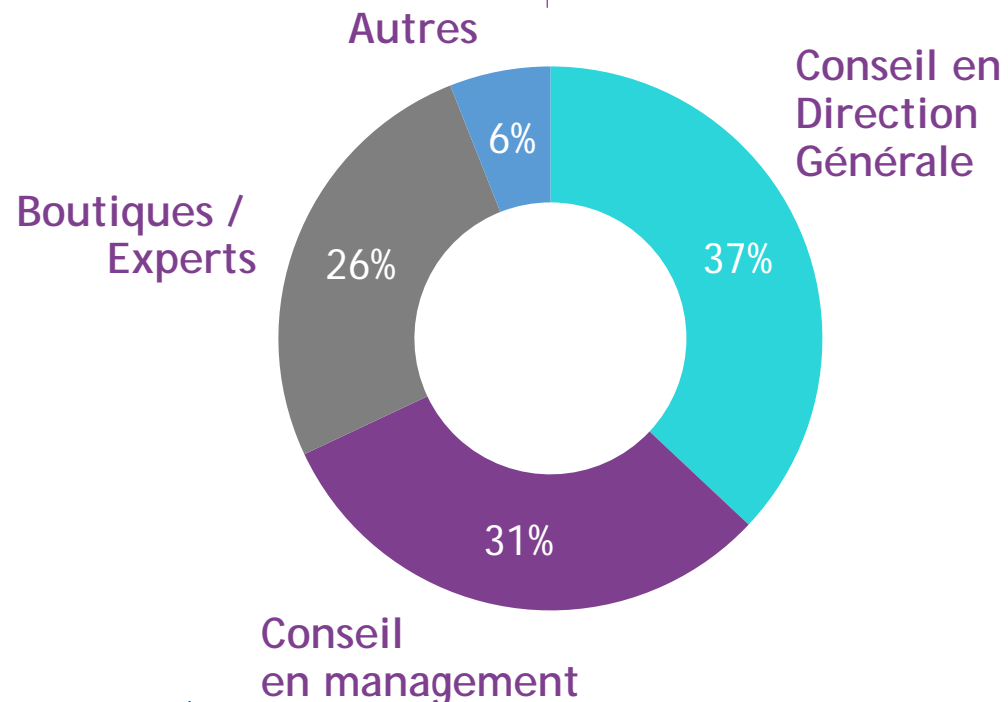
En appui du management, sur des projets dédiés, nos consultants et managers de transition créent de la valeur pour vos participations



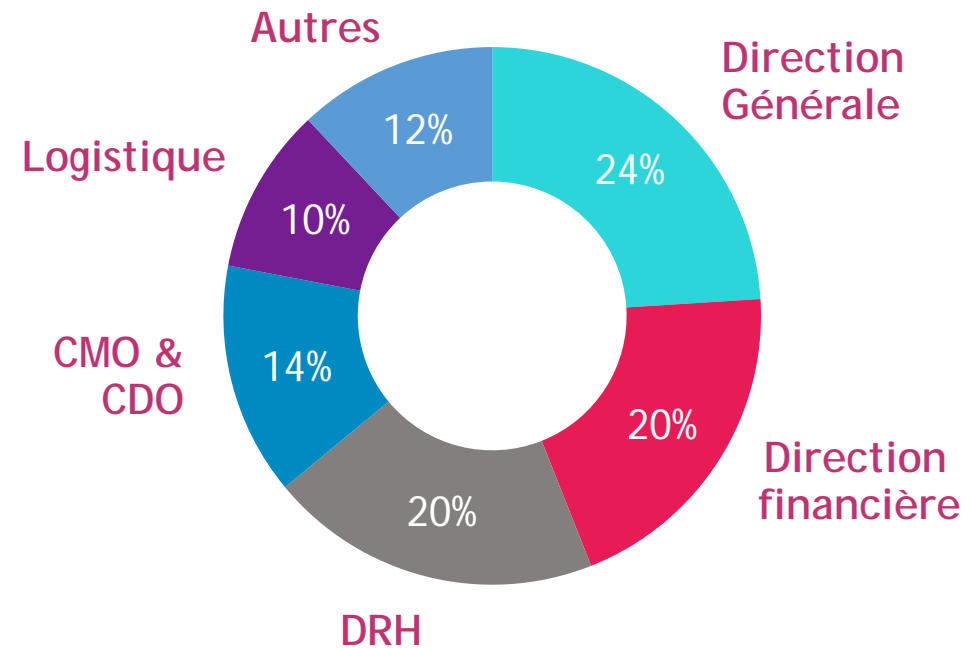
COMMUNAUTE

Une communauté riche de profils à haute valeur ajoutée tous secteurs et toutes fonctions

PROFILS CONSULTANTS

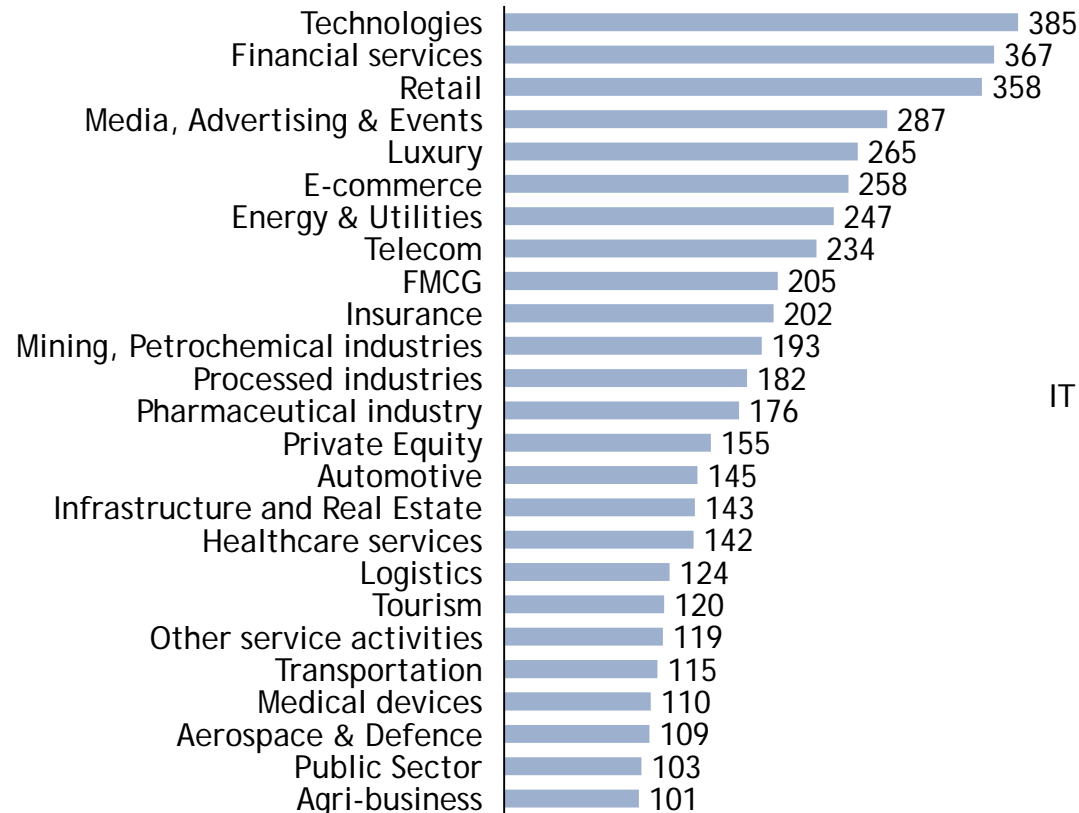


PROFILS MANAGERS DE TRANSITION



Un large éventail de compétences sectorielles et fonctionnelles

Nombre d'indépendants répertoriés par secteur
[fin Dec 2019]



Nombre d'indépendants répertoriés par compétence
fonctionnelle [fin Dec 2019]



REFERENCES

ORIGINATION

- Industrie pharmaceutique : Valorisation d'une BU en vue d'une cession
- Santé : Business plan pour la création d'une JV
- Plateforme d'enchères : préparation à l'ouverture du capital

DUE DILIGENCE

- Due diligence Oil & Gas
- Due diligence Retail
- Due diligence Chimie
- Due diligence Industrie Pharmaceutique
- Due diligence Agribusiness
- DD Distribution Cinéma en Belgique
- DD Equipementier retail : étude de marché de marché prospective sur le retail

PORTFOLIO MANAGEMENT

Transformation / restructuring

- Pour une plateforme de distribution d'artistes : PMO Projets de transformation
- Pour une société industrielle de verrerie : projet de transformation des achats suite au changement d'actionnaires
- Pour un réseau de centres de sports : Appui à la construction d'un modèle d'atterrissage financier
- Pour une grande banque française : programme de transformation des G&A

Excellence commerciales / croissance

- Pour un assureur français : dans le cadre d'un changement d'un changement d'actionnaire bancaire, revue des contrats client
- Pour une agence gouvernementale d'investissement : stratégies d'entrée sur le marché français dans les marchés de l'eau, de l'industrie pharmaceutique, et des systèmes d'identification

ILS NOUS FONT CONFIANCE



EQUIPE



Martin Videlaine
Managing Director

- Ex Directeur de la Stratégie Centrica Storage
- Ex Principal Roland Berger

✉ martin.videlaine@ncpartners.fr

☎ +33 6 87 67 19 48



Ghita Lahlou
Managing Director

- Ex Directeur général Meden Healthcare
- Ex Project Leader BCG & Roland Berger

✉ ghita.lahlou@ncpartners.fr

☎ +212 6 00 01 44 51



Timothée de Courlon
Client Partner Private Equity

- Plusieurs Start-up développées
- Ex Manager Adventon Business Partners

✉ timothee.de-courlon@ncpartners.fr

☎ +33 6 86 37 53 16



Strategic and operating partner