一、API 原理

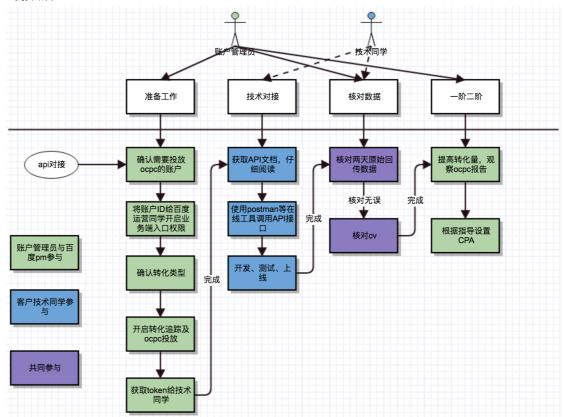


CPC推广落地页 https://m.baidu.com

OCPC推广落地页 https://m.baidu.com&bd_bid=123456

- 2 客户判断该流量最终是否发生了所定义的转化行为(咨询、表单提交等)
- ③ 客户通过API回传该百度流量(bd_vid)的转化行为
- 百度接收到回传转化后,利用大数据和机器学习技术来学习具体的网民行为,优化客户后续流量

二、对接流程



三、准备工作

- 1. 如何开启转化追踪?
 - a) 浏览器中打开 https://www2.baidu.com/

注: 如果使用的新版推广系统,需要切换到旧版系统进行设置,设置完成后再切换回新版



b) 进入搜索推广



c) 推广管理 => 更多设置 => 转化追踪



注: 如果更多设置中没有转化追踪的选项,联系运营同学开通转化追踪权限

d) 新建转化追踪 => API 回传





- 2. 如何获取回传数据的权限码 token?
 - a) 在新增 API 回传的转化追踪页面可获得



b) API 回传的查看页面,都可以查看



注意:代登录无法查看 token,只有通过用户名密码登录推广后台才可以查看 token 重置后是实时生效的, 如果重置 token, 需要将对应调用 api 代码填写的 token 更新

- 3. 回传数据中的 uid 我是怎么得到的?
 - a) 如果不知道 uid,可通过用户名登录百度推广后台,在登录后的 url 中,会显示当 前账户下的 uid
- 4. 有多个推广账户,是否可以使用其中一个推广账户的 token 回传所有账户的转化数据?
 - a) 可以使用一个账户回传所有账户的转化数据
- 5. 开启转化追踪后,参数 bd_vid 多久能在落地页的 URL 中生效?
 - a) 开通后三个小时左右生效
- 6. 发生转化后的回传数据,最大延迟是多久?
 - a) 建议实时回传, 最多延迟 1 小时, 再长效果可能达不到预期
- 7. 如果有新的落地页,想投放 oCPC,如何投放?
 - a) 放在开启 OCPC 的账户或计划层级
- 8. 如果有新的落地页, 想通过 API 回传转化数据, 怎么做?
 - a) 首先将新的落地页放在开启 OCPC 的账户或计划层级,同时将该 URL 对应的转化数据进行回传。
- 9. 转化类型是否可以可以有多个?
 - a) 可以有多个, 但是多个转化类型对应的 CPA 需要相同
- 10. 之前使用 js 回传,对接完 API,需要下掉 js 吗?
 - a) 可以不下掉,只需要在业务端将数据来源设置为 API 回传
- 四、API 接口说明
- 1. 落地页地址的示例
 - a) https://www.baidu.com/?bd_vid=9032720433592581189 开通转化追踪后的落地页 URL 示例,会自动在落地页 https://www.baidu.com 的后面拼接参数 bd vid
 - b) 如果同时开通了优化大师,落地页 URL 将变为 https://www.baidu.com/?bd_vid=9032720433592581189#B_vid=90327204335925 81189
- 2. 回传数据中的属性 logidUrl 的如何获取?
 - a) 落地页 URL 为 https://www.jd.com
 - b) 开通转化追踪后,落地页自动变为 https://www.jd.com?bd_vid=xxx 当网民在落地页触发转化(比如按钮点击),logidUrl 的值就为当前落地页 URL: https://www.jd.com?bd_vid=xxx
 - c) 如果转化发生在二跳及二跳后的页面,假设该页面的 url 为 https://item.m.jd.com/product/18671339068.html, 此时 logidUrl 的值为当前转化页面的 URL 拼接上落地页的 bd_vid 参数: https://item.m.jd.com/product/18671339068.html?bd_vid=xxx 也可直接使用落地页的 URL:

https://www.jd.com?bd_vid=xxx



注:参数 bd_vid 的值是网民点击的 logid, 每次点击的值都不一样

- 3. 转化发生在二跳后的页面,如何透传落地页 url 中的参数 bd_vid?
 - a) 转化页面是二跳页面,可以尝试从 header 的 referer 中获取;
 - b) 进入落地页后,将 bd_vid 存储在 cookie 中;
 - c) 跳转前从当前页面的 url 中获取 bd_vid, 拼接到跳转的 url 中。

五、数据核对

- 1. 如何进行数据核对?
 - a) 在日志中记录回传的数据及调用接口的返回值
 - b) 使用上传数据使用的权限码 token 所属推广账户登录推广系统 https://www2.baidu.com/
 - c) 进入转化追踪的列表页, 在操作区域选择查询数据



回传数据后即可查询数据, 是实时生效的

- 2. 核对后漏传的数据,重要重新上传吗?
 - a) 漏传的数据需要调用回传接口进行补传
- 3. 落地页中未带 bd vid 参数, 怎么排查?

- a) 全部数据都没有都没有 bd_vid
 - 1) 查看相关账户是否开通了 API 的转化追踪
- b) 部分数据没有 bd_vid
 - 1) 回传数据是否当天数据
 - 2) 是否存在多跳, 二跳后的页面未透传透传 bd_vid 参数
- c) 少量数据没有 bd_vid
 - 1) 如果排查不属于上述原因造成,且少于 10%时,可忽略,有少部分流量未覆盖(如百度知道、动态创意抓取的链接等)
- 4. 数据报告转化数据延迟时间?
 - a) 数据报告转化数据延迟时间是 1 天,目前大概每天十一点左右产出前一天的转化数据

六、一阶相关问题

- 1. 一阶积累数据时,发现成本上涨,展现、点击、消费等数据下降,是 oCPC 造成的吗?
 - a) 一阶只是数据累积阶段,对 CPC 的投放没任何影响,可以从其他方向排查问题
- 2. 进入一阶开始积累数据后, 多久可以进入二阶?
 - a) 3-7 天, 当单日 CV 数量稳定达到 100 以上时, 3 天就可以进入二阶
- 3. 推荐 CPA 高于预期值的原因?
 - a) 推荐 CPA 是根据去重后的 CV 来算的(按 logid 去重)
 - b) 推荐 CPA=账户消费 / 账户转化量, 核对分子和分母近期数据, 是否有转化未回 传
- 4. 目标转化成本是否可以设置的低于推荐 CPA 低于推荐 CPA?
 - a) CPA 设置的比推荐 CPA 低,消费点击都会下降。建议先按照目前的 cpc 的成本 进入 ocpc 投放,这样对齐成本可以更好比较效果,等效果稳定了可以再根据量来调整成本