面试指南之 大数据风控建模师

京东数科-个人服务群组-智能模型实验室 郑邦祺



目录

- 职业介绍(主要安利大数据风控建模师)
- 面试准备(面试官在面试的时候到底在面什么)
- •核心技能准备(除了算法原理,还需要什么)

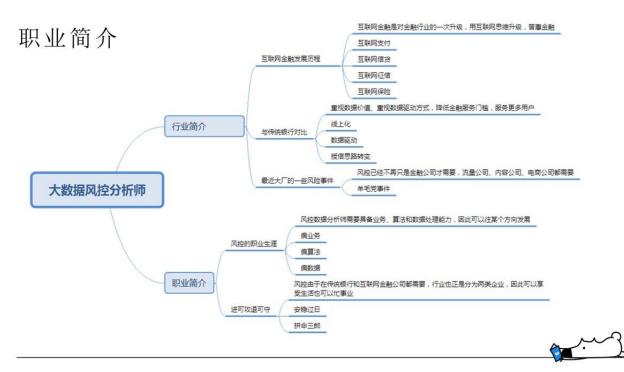


第一部分——职业简介

职业简介

- 互金发展历程
- 互金与银行在风控方面对比
- 大数据风控建模师的职业规划





互金发展史

互联网金融=互联网用户思维+金融服务

互联网支付 互联网信贷 互联网保险 互联网保险 互联网保险 互联网理财 互联网信用分



与传统银行相比

·线上化 vs 线下化

- -获客渠道线上化
- -数据来源线上化
- -审批自动化

•数据驱动 vs 经验驱动

- -数据驱动更能反映当下环境的一个最优解
- -经验驱动更有指向性和灵活性

·证明你有钱 vs 证明你能还钱

- -高净值人群,关于银行有句笑话,当你能证明你不缺这笔钱的时候,柜台经理很愿意把钱借给你
- -普通大众,从日常数据证明你是正常能还钱的好人



风控职业规划

•职业道路

- 偏业务

数据产品经理,经常会和一些运营人员交流,获悉产品、行业情况

- 偏技术

算法工程师,需要对深度学习、无监督算法等常见算法原理了解

- 偏数据

大数据工程师,集群管理、数据清洗、变量加工

•就业类型 风控-进可攻,退可守

- 拼事业or忙生活



第二部分——简历准备

写在面试前

•实习的意义

- 遮瑕双非、想要进入核心团队、想要避开笔试、面试准备期
- 海龟熟悉国内技术要求,简历可以写清楚实习长短

•实习的长短

- 长期:方便接触核心项目(能长期实习,可以在简历重点备注)

- 短期:可以在简历刷一笔经验,增加简历丰富度

•投递渠道

- 实习僧、学校bbs、技术社群

•如何选择公司、如何选择实习内容

- 核心项目判断,很多团队都会招聘算法工程师,是偏向数据、业务还是算法
- 转正机会判断,通过看团队的年龄来判断团队是否有校招传统、转正概率



简历准备

个人简介

- 姓名、邮箱、电话、学历、求职意向

•教育背景

- 985双一流可以备注,相关专业也可以备注专业,专业排名、绩点和核心课程

• 项目经验/课题经验

- 应届生,可以多提技术术语,和在做课题过程中尝试过的方向,以及未来的方向
- 社招生,需要和应届生形成差异,突出项目背景,实际效果,项目尽量有深度,有延展的

•加分项

- 专业技术: python、机器学习算法、hadoop框架原理
- 数据比赛/文章:会参考,但不同团队的认可度可能不一样
- 实际落地的项目:实习项目或者在校和老师一同完成的实际项目
- 组织技术论坛:可以周末组织学校同学或者感兴趣的人员参与,并记录技术感悟



面试流程

・提前批

-尽量争取,小组直面,免笔试,有机会和未来同事多请教团队问题

• 笙试

- 诚信为本,提早准备、提前刷题(LeetCode、Lintcode)、网上搜索历届笔试题,了解常见题目类型(排序 & 查找、链表反转、插入、二叉树遍历、动态规划、分治 & 递归、字符串、图)

· —二面

- 技术面试,一般考察简历上所列的项目经验和额外技术考察点,不仅仅是算法原理(工程实现能力和算法原理)
- -项目:提前回忆项目细节,熟悉数据量,数据字段、项目过程,项目结果
- -技术:列出逻辑,慢慢回答,循序渐进,把知道的都说出来,展现技术栈的宽度与深度

终面

- 更看重个人素质, 反映能力、思考深度、灵活性、韧性、情商

• Hr面

-对职业生涯有明确规划、对公司文化认同,突出稳定性,是否能脚踏实地



面试常见问题

• 简单介绍下自己

- 在最简短的时间内,突出亮点,教育背景,学科背景、教研室背景,业余项目,注意控制语速

• 为什么要跳槽

- 首先回答原有岗位为什么不能满足你,技术、领导、薪资等因素,可以透露对应聘公司业务的了解
- · 职业规划, 为此目标当下有哪些行动?
 - 提前思考,最好顺序回答最近一年,三年和五年规划,让面试官知道你是有规划的人
- •与上级意见不一致时, 你将怎么办
 - 坚持需要坚持的,放弃不必要坚持的
- · 有没有收到其他offer
 - 收到了其他offer大可列出来,增加信服度,没有则也可以回答这是第一家
- 你还有什么问题
 - 别只问面试表现或者技术问题, 多问组织架构、问业务情况、问团队情况、问项目情况

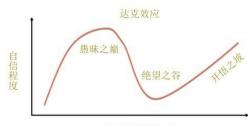


offer选择

- •工作内容|技术方向
- •怎么确认团队氛围|直接领导很重要
 - 询问面试官联系方式,如果是提前批可能会有联系方式,正式校招比较困难
 - 脉脉/linkedin/社群
- •大公司还是小公司
 - 不出意外, 大部分应届生最适合去大公司
- •国企还是私企
 - 两种生活态度的选择,国企可能有户口、闲暇时间也较多,生活与工作能较好平衡,私企机会多,项目多,锻炼人
- •地域选择,一线还是老家
 - 选择安逸舒服的生活状态还是努力与拼搏的,前几年可以多去闯闯,再回到老家



职业生涯规划



知识与技能水平

•如何增值

- 核心团队、核心项目是最好的保值方法
- 自我总结: 总结项目经过、规划职业生涯、学会自我思考、要有独立思考的能力
- 自我学习:不可否认,学习知识的转好途径还是通过项目
- 站在行业高度:积极参加行业论坛、组织行业聚会,关注行业热点、产品、技术、

动向

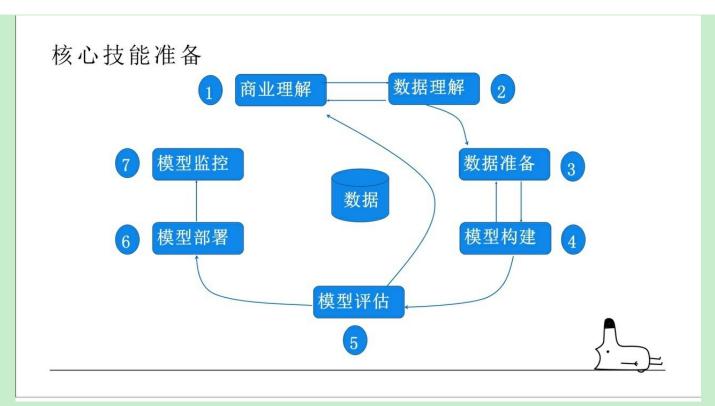


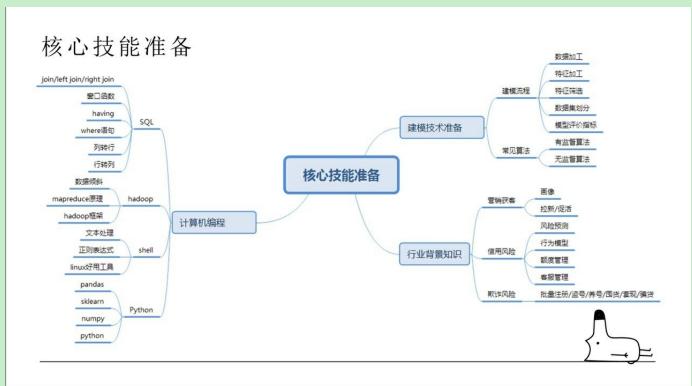
第三部分——核心技能准备

核心技能准备

- 建模技术准备
- 计算机编程
- 行业知识







建模流程与原理

1. 建模流程。

- 1) 离群点有什么方式解决?比如有些用户是企业用户,日常消费金额高,次数也多。是否可以考虑对金额做log处理,或者woe变换。
- 2) 异常值对xgb有影响吗? 对LR有影响吗? 为什么?
- 3) 分类变量如何加工? one-hot?embeding?还是特征聚类? 它们之间有什么区别和常用的方法吗?

- 4) 样本不均衡问题如何处理? 什么是上采样? 什么是过采样? 还有其他哪些采样方式? 如果使用聚类方法和其他无监督方法加工特征时,还需要做什么预处理加工呢?
- 5) 有哪些常见的去量纲的方式?

2. 特征工程

- 1) 从实体角度看来特征。
- 一般以预测问题参与实体为基准。

例如预测下单模型,这种场景,就使用用户,商品,用户与商品的关系,每种实体都可以思考有什么属性可以挖掘?

用户维度。就有 最近xx天,月,年的白条使用次数,金额占比,账龄,活跃天数等。

商品维度。商品价格,评论,品牌。最近1个月,xxx 白条支付的次数和金额等等。

用户与商品交互维度。下单的时间,下单的优惠信息,下单地址。

任何场景建模, 都要考虑清楚有哪些实体。再看看实体有哪些可用的属性。

2)数据维度。

流水数据。例如:消费订单,一般按时间维度汇总,比如xxx天,月,年。金额、次数、最大值、最小值、均值、方差、

序列数据。例如点击流数据,需要对关键动作进行分析,注册、登录、浏览商品页、修改资料、加工的时候,可以关注间隔的时间、次数、路径。

例如注册 xxx天后 修改资料,修改资料 xxx天后购买商品,登录xx天后修改资料。

属性数据。年龄,性别,籍贯等。直接使用交叉特征,或者one-hot。比如高富帅

3. 特征筛选

1)特征降维。xgb,lr对模型变量重要性进行输出。使用PCA,深度学习,单变量筛选的方式。

有哪些常见的单变量筛选指标?单变量筛选和模型重要变量有哪些区别?各自适应哪些场景?

- 2) 数据集化。一般划分 train,test,valid, 一般特征带有时间属性的时候, valid按照时间线进行训练。防止时间穿越, 查看过拟合。
- 3)模型评价。验证集 AUC, KS, PSI对多个模型进行比较。在欺诈场景是否应该用AUC评价模型好坏?
- 4)转化成业务指标。点击率,转化率,下单率,DAU,MAU等指标。这些指标往往比模型评价指标更有用。

模型提升一个点,要转化成业务指标,如通过率等。人数每周增加1000K,DAU提升1个点。让项目可以量化。

问题:如果线下指标提升很高,但线上甚至没有提升,这可能的原因是什么呢?

建模样本和实际样本是有偏差的,或者前序模型的影响,导致样本有偏差,或者有一些营销活动,多种情况,导致下线指标不错,而线上商业指标一般般。

4. 算法原理

SVM, KNN, 朴素贝叶斯, xgb,lgb,fm,deepfm, 要了解原理和核心超参数。常见考点

1) 有监督算法。XGB和LR的区别。XGB和GBDT区别,XGB和RF区别,什么是wide and

deep, 过拟合和欠拟合分别调整哪些参数? xgb的核心参数有哪些?

2) 无监督算法。K-means,孤立森林,社区发现,知识图谱。无监督学习要多关注问题,比如k-means如何构建特征空间?能否使用fund框架对特征进行加工?

30分钟学习正则表达式。

建模流程与原理

•建模流程

- 数据处理、一些缺失值、离群点、分类变量加工方式、样本抽样、特征去量纲的小技巧
- 特征筛选、降低模型复杂度,提升速度与稳定性
- 数据集划分、建模新手最易遇到的问题, 时间穿越问题可以了解下
- 评价指标、你会从哪些角度对一个模型进行评价

•特征工程

- 流水数据
- 序列数据
- 属性数据

•常见算法

- 有监督算法、老生常谈, xgb、lr、wide&deep、cnn
- 无监督算法, 有志向做反欺诈或者其他高对抗性的项目的同学可以了解下



建模流程与原理

• 建模流程

- 对于离散特征, 例如城市、商品品类, 该怎么用特征表示
- 线上和线下效果不一致可能的原因, 怎么解决
- 如果模型训练正负样本不平衡该如何处理, 什么是上抽样、下采样, 还有哪些方式?
- 分类模型输出值越大代表什么,两个分类模型的数值可以对比吗?
- 怎么进行变量筛选, 用单变量筛选合适吗
- 如果是为聚类或者其他无监督算法加工特征,需要做什么预处理加工?有哪些常见去量纲方式?
- 什么是过拟合现象, 有什么常用解决方法, 什么是欠拟合现象, 怎么判断是过拟合还是欠拟合
- 什么是auc、psi、ks, 怎么计算他们, 还有哪些常见模型评价指标?

•常见算法

- xgboost和随机森林、gbdt原理对比
- Xgboost有哪些超参数,一般你会调节哪些参数,过拟合怎么办
- 深度学习和xgboost的优劣势
- 聚类个数选择方法
- 聚类是不是特征个数越多越好



基本编程能力

·SQL

- Join/left join/having/where/group by
- 窗口函数, row_number、rank、lag、FIRST_VALUE
- 列转行,
- 行专列,

Hadoop

- 数据倾斜、为啥hive的reduce阶段一直停留在99% Join函数的map和reduce过程
- Mapreduce原理
 map、reduce、shuffle过程
- Hadoop 框架 数据采集、数据存储、数据计算(实时、离线)、数据查询和其他框架



基本编程能力

SQL

- 用户流水交易表(包含用户、交易金额、交易时间),如何选择当月消费金额最高的用户
- 用户流水交易表,如何按月和用户汇总交易额、交易次数
- 用户流水交易表,如何算出每笔交易,占总交易额的比例,并选出超过1%占比的交易流水
- 用户流水交易表,如何新增一个字段,指示该笔交易是否凌晨交易
- 用户流水交易表,如何保留用户每月最后三笔交易
- 用户流水交易表,如何筛选一个用户相邻两笔订单的交易间隔超过1年的订单
- 用户流水交易表,如何分层抽样每月消费流水,每月各保留1w条记录

Hadoop

- 数据倾斜、为啥hive的reduce阶段一直停留在99%, 怎么解决
- 当join两张表的时候,有哪些场景的优化方式,什么是map端join
- Join过程的Mapreduce原理
- 有哪些hive sql的优化技巧
- 如何提升hive sql的map个数, reduce个数
- 怎么查看hive数据表每个分区数据大小
- 怎么查看job的占用资源情况
- 什么是快照表, 什么是拉链表, 各有什么优势



基本编程能力

Shell

- 文本处理
 - awk、sed、grep
- 正则表达式
 - 特殊字符、非打印字符、限定符和定位符
- 好用工具与命令
 - 重定向、管道、screen、nohup、vim、shell

Python

- Pandas
- Numpy
- Sklearn
- Python



基本编程能力

Shell

- 如何在文件的第四行后添加一行
- -将 /etc/passwd 的内容列出并且列印行号,同时,请将第 2~5 行删除!
- 搜索 /etc/passwd有root关键字的行
- 将文件中第一个tab键替换为逗号,将全部tab替换逗号
- 在当前目录中, 查找后缀有 file 字样的文件中包含 test 字符串的文件, 并打印出该字符串的行
- Awk、sed、grep之间的区别,和适合的场景
- 如何脱机执行程序, 定时执行脚本

Python

- 在python中如何创建包含不同类型数据的dataframe
- dataframe将日期列和时间列进行拼接
- 如何对dataframe进行缺失值填充
- Sklearn如何划分训练集和测试集
- 如何对离散特征进行woe变化
- 如何利用numpy确定分位数
- 如何对array进行等频、等距分箱
- 大数据的文件读取, 迭代器遍历: for line in file
- 如何在python中复制对象, copy与deepcopy区别



行业知识

• 营销获客

- 画像体系

•客群画像:蓝领、白领、学生、宝妈

地址画像:工作地址、家庭地址、居住商圈资产画像:收入、房车、消费力、消费等级

•学历画像:大学、大专、985院校、211院校、硕士、博士 •设备画像:设备价值、设备指纹、风险设备、生物探针

•共债画像:多头注册、多头借贷、借旧换新

- 促活、拉新

- •响应率模型
- •用户价值模型
- •生命周期管理
- •偏好预测模型



行业知识

•信用风险

- 风险预测
 - •申请评分卡
 - •行为评分卡
 - •催收评分卡
- 行为模型
 - •多头预测模型
 - •借新还旧模型
- 优化模型
 - •额度管理
 - •人效管理

• 欺诈风险

- 场景: 批量注册/盗号/养号/囤货/刷单/套现/骗贷

- 技术: 手机墙、模拟器、改机软件



参考书籍













