**Delårsrapport för Beijer Electronics Group AB**

**1 januari-30 juni 2021**

**Stort lyft i orderingången ger stabil bas för högre försäljning och förbättrade resultat**

**Andra kvartalet**

* Orderingången steg 53 med procent till 514 mkr (335).
* Nettoomsättningen ökade med nio procent till 390 mkr (357).
* Rörelseresultatet uppgick till 9,8 mkr (7,9).
* Resultatet efter skatt uppgick till 1,9 mkr (-0,8).
* Resultatet per aktie blev 0,07 kronor (-0,03).

**Första halvåret**

* Orderingången steg med 26 procent till 932 mkr (741).
* Nettoomsättningen uppgick till 741 mkr (753).
* Rörelseresultatet blev 14,5 mkr (16,3).
* Resultatet efter skatt uppgick till 3,6 mkr (4,4).
* Resultatet per aktie blev 0,12 kronor (0,16).
* Förvärv av tyska ELTEC.

**VD Per Samuelsson kommenterar:**

”BEIJER GROUPs orderingång satte ett nytt rekord under det andra kvartalet. Med en uppgång på över 50 procent passerade vi för första gången 500 mkr i orderingång under ett enskilt kvartal. Det är ett styrkebesked och ett kvitto på att våra tillväxtstrategier nu ger resultat. Vi kan även notera att uppgången är bred och omfattar såväl koncernens tre affärsenheter som alla geografiska regioner.

Uppgången är också ett tecken på att effekterna på efterfrågan från pandemin och covid-19 börjar klinga av. Däremot kvarstår den globala bristen på vissa nyckelkomponenter. Det innebär att flera produkter inte fullt ut kan färdigställas enligt planer vilket medför störningar i leveranskedjorna. Det påverkade BEIJER GROUPs leveranser under det andra kvartalet liksom under det första kvartalet.

Vi bedömer att bortfallet i omsättning till följd av komponentbristen som hämmat leveranserna uppgick till 11-12 procent av försäljningen under det andra kvartalet motsvarande nästan 50 mkr. Koncernen kunde ändå öka sin försäljning med nio procent till närmare 390 mkr under perioden. Jag vill i sammanhanget ge organisationen ett erkännande hur den och medarbetarna lyckats hantera utmaningarna med komponentbristen genom flexibilitet, att hitta nya lösningar och omplaneringar.

Rörelseresultatet steg med 24 procent men det påverkades negativt av bortfallet i omsättning. Jag kan som VD konstatera att resultatet ligger på en för låg nivå och att det till synes är en bit kvar till att nå våra lönsamhetsmål. Men jag har god tillförsikt i att vi är på rätt väg och hyser optimism inför framtiden. Vårt resultat under andra kvartalet kunde ha varit väsentligt högre om vi haft en normal leveranssituation. Komponentbristen har även medfört inslag av höjda priser på nyckelkomponenter som kommer att föras vidare till nästa led under kommande kvartal.

Det är också viktigt att betona att problemen med leveranserna hänger samman med komponentbristen och inte interna kapacitetsproblem. Vi har valt att bygga upp ett visst lager av produkter för att snabbt kunna leverera när väl den enskilda komponenten är på plats.