FIBROXCEL THERAPEUTICS

UNLOCKING THE HIDDEN POTENTIAL FOR FIBROSIS





FIBROSIS: LA AMENAZA SILENCIOSA QUE AFECTA A MILLONES Y NOS CUESTA BILLONES

- Alta morbimortalidad conviviendo con tratamientos poco efectivos
- 45% fallecidos en países desarrollados.
- Altos costos económicos y en calidad de vida asociados con estas enfermedades fibróticas

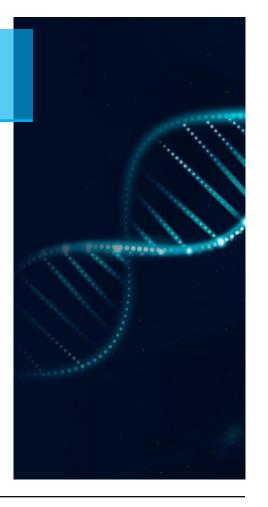
SOLUCIONES ACTUALES QUE **NO SON SUFICIENTES**

• **Eficacia Limitada:** tratamientos actuales no detienen ni revierten la fibrosis; solo ralentizan su progresión.

mayoría de los pacientes continúan experimentando un deterioro de la función orgánica con el tiempo

 Acceso y Costo: tratamientos disponibles son muy onerosos y no están accesibles para todos los pacientes, especialmente en países en desarrollo.

costos de trasplantes y terapias prolongadas se van haciendo prohibitivos.





NUESTRA PROPUESTA **DE VALOR**

Desarrollar y comercializar tratamientos eficaces y seguros para diversas patologías fibróticas mediante la **reutilización de fármacos aprobados con patente vencida**, mejorando significativamente la calidad de vida de los pacientes

Al enfocarnos en *marcadores claves de fibrosis*, aceleramos la entrada al mercado y ofrecemos tratamientos específicos y efectivos para necesidades médicas no cubiertas.

SF500 BUSINESS CHALLENGE | **04**



DIMENSIÓN DEL MERCADO POTENCIAL

• \$10.15 billones en 2023 y se espera que crezca a \$62.49 billones para 2034, con una tasa de crecimiento anual compuesta (CAGR) del 18%.

Tendencias a 2030:

- + fármacos antifibróticos y terapia celular
- identificación de biomarcadores para tratamientos personalizados.
- NASH: \$20 billones
- Fibrosis Ocular: \$11.9 billones
- Fibrosis Pulmonar Idiopática (FPI): \$7.5 billones
- Fibrosis Quística: \$7 billones
- Enfermedad Renal Crónica (ERC): \$6.9 billones
- Fibrosis Cardiaca: \$5.3 billones

SF500 BUSINESS CHALLENGE | **05**



OPORTUNIDAD DE NEGOCIOS

1º ETAPA

1. Fibrosis Cardíaca por Mal de Chagas.

Oportunidades: Existen pocos tratamientos específicos para la fibrosis cardíaca causada por esta enfermedad endémica

2. Fibrosis Cutánea y Queloides.

Oportunidades: tratamientos actuales para queloides y fibrosis cutánea son limitados y a menudo ineficaces.

3. Alopecia Fibrosante.

Oportunidades: tratamientos para la alopecia fibrosante son limitados y no siempre efectivos.



OPORTUNIDAD DE NEGOCIOS

2º ETAPA

NASH (Esteatohepatitis No Alcohólica)

Oportunidades: opciones terapéuticas, especialmente para diferentes etapas de la enfermedad y combinaciones de tratamientos.

Fibrosis Renal

Oportunidades: tratamientos actuales se enfocan en controlar los factores de riesgo y la progresión de la ERC, pero no hay terapias específicas aprobadas que puedan revertir la fibrosis renal.

Apoyo Clínico y Regulador: creciente interés en la investigación y desarrollo de terapias para la fibrosis renal, respaldado por agencias reguladoras y financiadores de la investigación médica.

Estrategia de negocios PROPIEDAD INTELECTUAL Y REGULACIÓN

A. Construir propiedad intelectual

La **reutilización computacional de medicamentos** ofrece un enfoque prometedor para encontrar nuevas aplicaciones terapéuticas para fármacos existentes, especialmente en el tratamiento de enfermedades fibróticas.

Trabajar sobre nuevos usos terapéuticos para medicamentos existentes mediante la creación de una base de datos de código abierto de oportunidades de reutilización.

B. Estrategia Regulatoria

Colaboración con expertos en enfermedades y compañías farmacéuticas, junto a las CRO's para una mejor estrategia relacionada a **ensayos clínicos**.

Foco en la interacción temprana con Reguladores, colaborando con EDA, EMA para facilitar la aprobación de futuras indicaciones.



Visión comercialCOLABORACIONES Y ALIANZAS

A. Instituciones Académicas y de Investigación

Colaboraciones Estratégicas + Iniciativas Conjuntas

B. Organizaciones de Pacientes

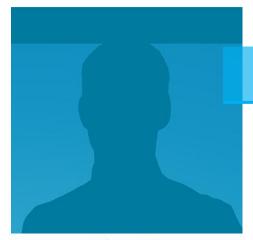
Involucrar a Grupos de Pacientes + Campañas de Sensibilización

C. Compañías Farmacéuticas y Biotecnológicas

Alianzas con grandes *farmacéuticas no innovadoras* para compartir riesgos y recursos en el desarrollo y comercialización + *Proyectos Conjuntos*

Desarrollar proyectos colaborativos para maximizar el impacto en el mercado.





Quienes somos?



Prof. Dr. Ricardo M. Biondi	Lic Pablo Mazza
(IFIBYNE-CONICET)	MBA / MSc Healt Economics (LSE)
Biologist working in	Senior Entrepren



early drug discovery

A / MSc Health nomics (LSE)

Senior Entrepreneur in Healthcare & Life Sciences



Dr. Alejandro E. Leroux

(IFIBYNE-CONICET)

Biochemist, Pharmacist MBA candidate



SF500 BUSINESS CHALLENGE | 10 FIBROXCEL THERAPEUTICS



Thank you!

¡Nos encantaría seguir en contacto!

<u>pablo@fibroxcel.com</u> | +34 5041 6965 **www.fibroxceltherapeutics.com**

