

Costo Fijo	40,000.00	EMPRESA A
Precio por unidad	2.00	
Costo Variable	1.50	

Unidades Vendidas	20,000.00	40,000.00	50,000.00	60,000.00	80,000.00	100,000.00	120,000.00
Ingreso de Venta	40,000.00	80,000.00	100,000.00	120,000.00	160,000.00	200,000.00	240,000.00
Costo Variable Total	30,000.00	60,000.00	75,000.00	90,000.00	120,000.00	150,000.00	180,000.00
Margen de Contribución	10,000.00	20,000.00	25,000.00	30,000.00	40,000.00	50,000.00	60,000.00
Costos Fijos	40,000.00	40,000.00	40,000.00	40,000.00	40,000.00	40,000.00	40,000.00
Ingreso Neto de Operación	-30,000.00	-20,000.00	-15,000.00	-10,000.00		10,000.00	20,000.00
Costos Totales	70,000.00	100,000.00	115,000.00	130,000.00	160,000.00	190,000.00	220,000.00

En la tabla anterior es posible observar que el punto de equilibrio se encuentra en:

Unidades: 80,000

Monetario: \$160,000

En la gráfica se comprueba que el punto de equilibrio se localiza en \$160,000.

OBTENIENDO EL PUNTO DE EQUILIBRIO

Costos Fijos Totales = 40,000

Precio de Venta Unitario = 2.0

Costo de Venta Unitario = 1.5

De esta manera se comprueba la veracidad de los análisis realizados tanto en la tabla como en la gráfica.

OBTENIENDO EL GRADO DE APALANCAMIENTO OPERATIVO (GAO)

Unidades Ventidas	20,000.00	40,000.00	50,000.00	60,000.00	80,000.00	100,000.00	120,000.00
Margen de Contribución	10,000.00	20,000.00	25,000.00	30,000.00	40,000.00	50,000.00	60,000.00
Ingreso Neto de Operación	-30,000.00	-20,000.00	-15,000.00	-10,000.00		10,000.00	20,000.00
GAO	-.34	-1	-1.67	-3	-	5	3

Costo Fijo	40,000.00	EMPRESA B
Precio por unidad	2.00	
Costo Variable	1.50	

	20,000.00	40,000.00	50,000.00	60,000.00	62,500.00	80,000.00	100,000.00	120,000.00
Unidades Vendidas								
	40,000.00	80,000.00	100,000.00	120,000.00	125,000.00	160,000.00	200,000.00	240,000.00
Ingreso de Venta								
	24,000.00	48,000.00	60,000.00	72,000.00	75,000.00	96,000.00	120,000.00	144,000.00
Costo Variable Total								

	16,000.00	32,000.00	40,000.00	48,000.00	50,000.00	64,000.00	80,000.00	96,000.00
Margen de Contribución								
Costos Fijos	50,000.00	50,000.00	50,000.00	50,000.00	50,000.00	50,000.00	50,000.00	50,000.00
Ingreso Neto de Operación	-34,000.00	-18,000.00	-10,000.00	-2,000.00		14,000.00	30,000.00	46,000.00
Costos Totales	\$74,000.00	\$98,000.00	\$110,000.00	\$122,000.00	\$125,000.00	\$146,000.00	\$170,000.00	\$194,000.00

En la tabla anterior es posible observar que el punto de equilibrio se encuentra en:

Unidades: 62, 500

Monetario: \$125,000

En la gráfica se comprueba que el punto de equilibrio se localiza en \$125,000.

OBTENIENDO EL PUNTO DE EQUILIBRIO

Costos Fijos Totales = 50,000

Precio de Venta Unitario = 2.0

Costo de Venta Unitario = 1.2

De esta manera se comprueba la veracidad de los análisis realizados tanto en la tabla como en la gráfica.

OBTENIENDO EL GRADO DE APALANCAMIENTO OPERATIVO (GAO)

Unidades Vendidas	20,000.00	40,000.00	50,000.00	60,000.00	62,500.00	80,000.00	100,000.00	120,000.00
Margen de Contribución	16,000.00	32,000.00	40,000.00	48,000.00	50,000.00	64,000.00	80,000.00	96,000.00

Ingreso Neto de Operación	-34,000.00	-18,000.00	-10,000.00	-2,000.00		14,000.00	30,000.00	46,000.00
GAO	-.47	-1.78	-4	-24	-	4.57	2.67	2.08

Costo Fijo	60,000.00	EMPRESA C
Precio por unidad	2.00	
Costo Variable	1.00	

Unidades Vendidas	20,000.00	40,000.00	50,000.00	60,000.00	80,000.00	100,000.00	120,000.00
Ingreso de Venta	40,000.00	80,000.00	100,000.00	120,000.00	160,000.00	200,000.00	240,000.00
Costo Variable Total	20,000.00	40,000.00	50,000.00	60,000.00	80,000.00	100,000.00	120,000.00
Margen de Contribución	20,000.00	40,000.00	50,000.00	60,000.00	80,000.00	100,000.00	120,000.00
Costos Fijos	60,000.00	60,000.00	60,000.00	60,000.00	60,000.00	60,000.00	60,000.00
Ingreso Neto de Operación	-40,000.00	-20,000.00	-10,000.00		20,000.00	40,000.00	60,000.00
Costos Totales	40,000.00	80,000.00	100,000.00	120,000.00	160,000.00	200,000.00	240,000.00

En la tabla anterior es posible observar que el punto de equilibrio se encuentra en:

Unidades: 60, 000

Monetario: \$120,000

En la gráfica se comprueba que el punto de equilibrio se localiza en \$120,000.

OBTENIENDO EL PUNTO DE EQUILIBRIO

Costos Fijos Totales = 60,000

Precio de Venta Unitario = 2.0

Costo de Venta Unitario = 1.0

De esta manera se comprueba la veracidad de los análisis realizados tanto en la tabla como en la gráfica.

OBTENIENDO EL GRADO DE APALANCAMIENTO OPERATIVO (GAO)

Unidades Vendidas	20,000.00	40,000.00	50,000.00	60,000.00	80,000.00	100,000.00	120,000.00
Margen de Contribución	20,000.00	40,000.00	50,000.00	60,000.00	80,000.00	100,000.00	120,000.00
Ingreso Neto de Operación	-40,000.00	-20,000.00	-10,000.00		20,000.00	40,000.00	60,000.00
GAO	- .5	-2	-5		4	2.5	2

CONCLUSIÓN A CERCA DE LA MEJOR EMPRESA

Basándose en el punto de equilibrio en unidades de cada empresa es posible ver que aquella que recupera de manera más rápida su inversión es la **Empresa C** ya que únicamente necesita vender 60,000 unidades a diferencia de las empresas A y B que ocupan 80,000 y 62,500 unidades correspondientemente.

INSTITUTO POLITÉCNICO NACIONAL
ESCUELA SUPERIOR DE CÓMPUTO

ADMINISTRACIÓN FINANCIERA



PROFESOR: EDUARDO RODRÍGUEZ FLORES

ALUMNO: MARTÍNEZ HERNÁNDEZ LUIS RICARDO

GRUPO: 2CM9