

- Kan du give en kort præsentation af dig selv
Søren, 42, ingen uddannelse, beskæftigelse med cykler i ca 8 år.
- Hvilke cykler ser du er mest populære blandt dine kunder
Racercykel, fixies og elcykler.
 - Hvilke personer er det du ser der køber de normale cykler ?
Racercykler og fixies er mest købt blandt unge. Hvor elcykler er mere henvendt til den normale person som skal cykle uden at få sved på panden.
- Hvilke cykler skiller sig ud blandt mængden?
Det vil være de mere prangende og dyre carbon racercykler. Det ville man aldrig kunne komme udenom når over sommeren at der bliver set tour de france
 - Hvem er det der køber disse cykler, hvad har de på, hvordan opfører de sig?
Køberne af disse cykler er ofte den der vil cykle hurtigt og have blæret med sig. Det er oftest mest folk der køber de helt dyre cykler som gør det for at vise sig frem.
- Hvor mange penge ser du at folk kunne bruge på en cykle?
Det kan være alt fra 1.200 kr til 30.000kr til den racercyklist som vil have det bedste og mest nyeste blær.
- Hvor stor en del ser du køber cykelhjelm hos dig ?
Det er en lille del. Det er oftest rigtig unge eller forældren, der køber cykelhjelm.
- Hvis du skulle placere dine kunder i fire forskellige kasser, eller beskrive dem på en model med to modsættende skalaer, hvilke grupper/parametre ville du så have?
Vi har dem som skal have noget billigt der dur. så er der dem der skal have noget som er funktionelt og koster det lidt mere. Så er der også dem der skal vise sig lidt frem og til sidst er der dem der bare skal have blær.