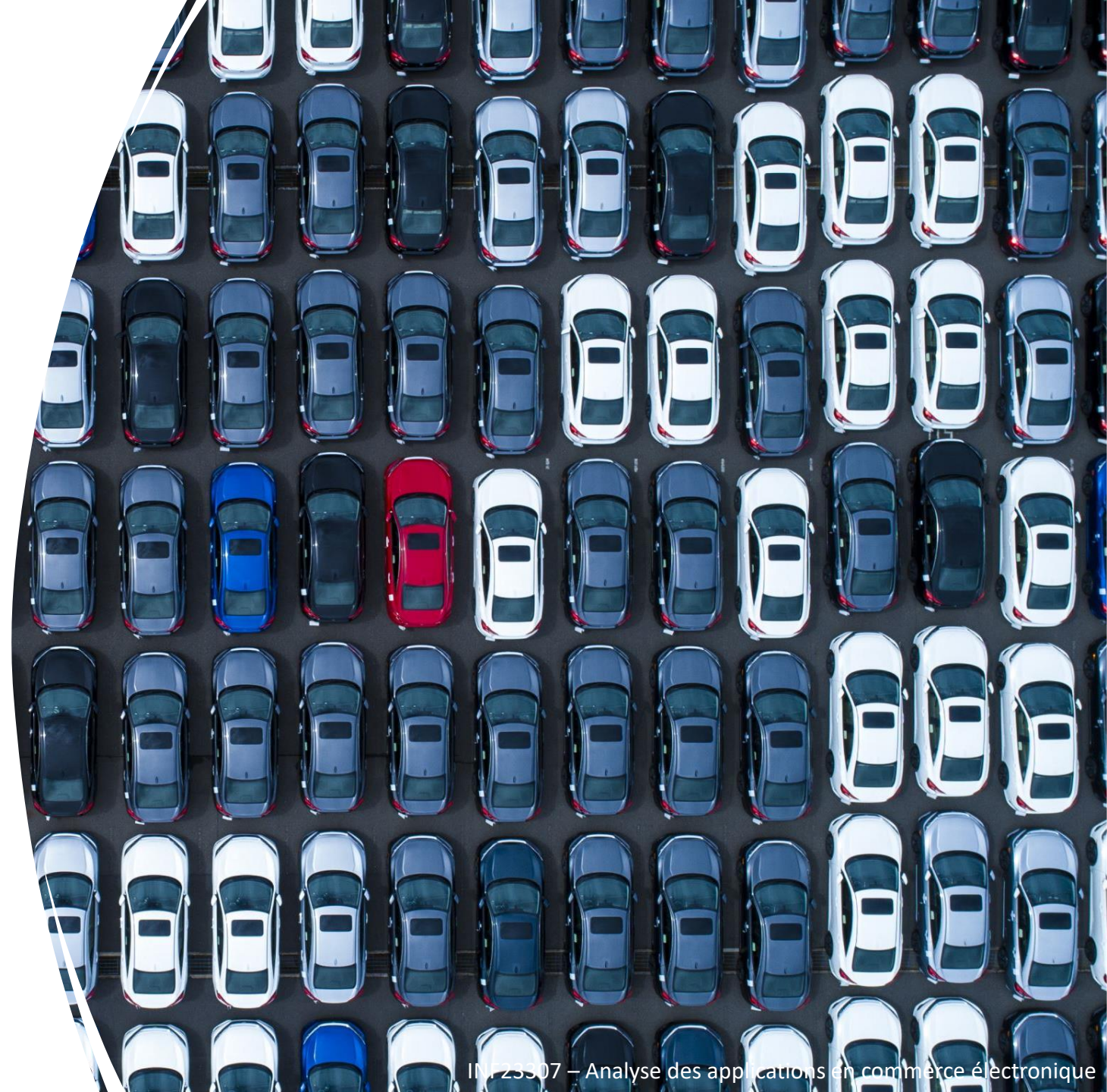


Exercices de fin de cours

- Mini-cas Volkswagen
 - Voir document sur portail Moodle
 - Lecture et répondre aux questions



Pour VW, quels sont les avantages de recourir à un réseau industriel privé, plutôt qu'à un réseau ouvert ?

- VW n'a pas besoin de s'adapter au processus commun comme les autres fournisseurs l'ont fait (Ford, Chrysler, etc.).
- Plus simple d'intégration car se colle à son processus interne.
- Implantation plus rapide car cela ne change pas le fonctionnement de l'entreprise.
- Risque plus faible de dérapage car ils contrôlent déjà le processus.
- Plus concurrentiel : Se servent de l'expérience des autres pour déployer leur solution.
- Contre ➔ Plus cher, nécessite du développement et donc un peu plus de temps.

Comment ce système a-t-il modifié les relations commerciales entre le groupe et ses fournisseurs ?

- Permet de tenir informé les fournisseurs car ils ont accès aux tendances de VW leur permettant de gérer leurs capacités de production. Assure donc une saine gestion auprès des fournisseurs.
- Économie pour les fournisseurs.
- Gain en efficacité – réduction des coûts d'acquisition en format papier.
- Réduction des coûts de stockage et d'approvisionnement pour les fournisseurs eux-mêmes.
- Image en temps réel de la demande et des besoins.
- Gestion des capacités des fournisseurs Min/Max.
- Assure une intégrité des produits et des fournisseurs sélectionnés (qualité des produits et des fournisseurs).

Quelle valeur VWGroupSupply.com apporte-t-il à VW et à ses fournisseurs ?

- Réduction des coûts - Saine gestion de la production.
- Gain en productivité.
- Meilleure gestion des actifs.
- Connaissance exacte de leurs délais de livraison et de leurs capacités de production.
- Simplification des opérations et du temps nécessaire à la fonction approvisionnement de l'entreprise.