## Capítulo #2

# O que é o dinheiro?

- 2.0 Introdução
- 2.1 Definição de dinheiro
- 2.2 Funções do dinheiro
- 2.3 Propriedades do dinheiro
- 2.4 Tipos de dinheiro
- 2.5 A psicologia do dinheiro: escassez, preferência temporal e escolhas





# 2.0 Introdução

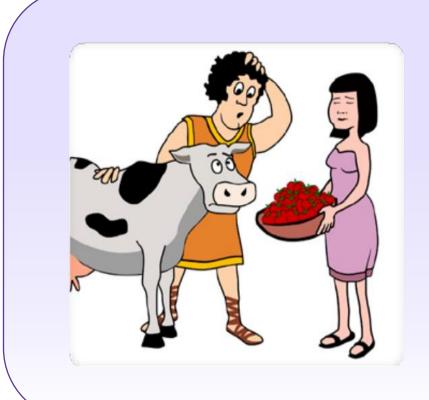
O dinheiro é uma garantia de que, mais tarde, conseguiremos obter o que queremos. Embora não precisemos de nada neste momento, o dinheiro garante a possibilidade de satisfazer um novo desejo, quando o mesmo surgir.

Aristóteles

# 2.1 Definição de dinheiro

- O dinheiro permite-nos fazer transações sem ter de recorrer a trocas diretas e sem ter de encontrar alguém que procura exatamente o que temos para oferecer.
- 븆 É uma ferramenta que nos permite trocar uma mercadoria por outra.

Transação é uma troca ou transferência de bens e serviços entre duas ou mais partes.



Sem dinheiro, quão fácil ou possível seria esta transação?

Trocarias uma vaca por 1 milhão de morangos?

Ou seriam 600 mil morangos? E se fossem 50 mil?

# 2.2 Funções do dinheiro

### Reserva de valor

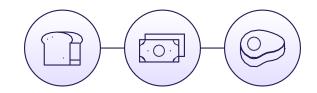
Ao manter o seu valor ao longo do tempo, o dinheiro é útil como forma de poupar e investir o valor do trabalho humano.

Isto permite o planeamento do futuro.



### Meio de troca

Não precisas de encontrar alguém que queira exatamente o que tens para oferecer. Podes usar o dinheiro para comprar e vender o que quiseres.



### Unidade de conta

O dinheiro representa um padrão universal de valor, que nos permite expressar e comparar o preço de diferentes bens e serviços.



# 2.3 Propriedades do dinheiro



### Durabilidade

Resistência do dinheiro à deterioração física e a sua capacidade de durar muito tempo.



## Divisibilidade

Capacidade do dinheiro de ser dividido em unidades mais pequenas.



## **Portabilidade**

Facilidade com que o dinheiro pode ser transportado e movido de um lado para o outro.



### Aceitabilidade

Aceitação generalizada do dinheiro como forma de pagamento.



### **Escassez**

Oferta limitada do dinheiro, que ajuda a manter o seu valor.



## **Fungibilidade**

Permutabilidade do dinheiro, que faz com que uma unidade de dinheiro seja equivalente a outra unidade do mesmo valor.

## 2.4 Tipos de dinheiro

## Dinheiro físico







### Moeda fiduciária

Notas de papel e moedas emitidas pelos governos e aceites como meio de troca

### Moeda representativa

Representa uma determinada quantidade de uma mercadoria física e pode ser trocada pela mesma

#### Moeda-mercadoria

Objeto físico com valor intrínseco e amplamente aceite como meio de troca.

## 2.4 Tipos de dinheiro



## **Dinheiro digital**

### Moedas eletrónicas

Versões digitais do dinheiro convencional, podem ser usadas para comprar e vender bens e serviços online através de sistemas de pagamento digitais

### **Moedas Digitais do Banco Central (CBDC)**

Versões digitais de moeda fiduciária, que são emitidas pelo banco central e intermediadas pelo governo

### Criptomoedas

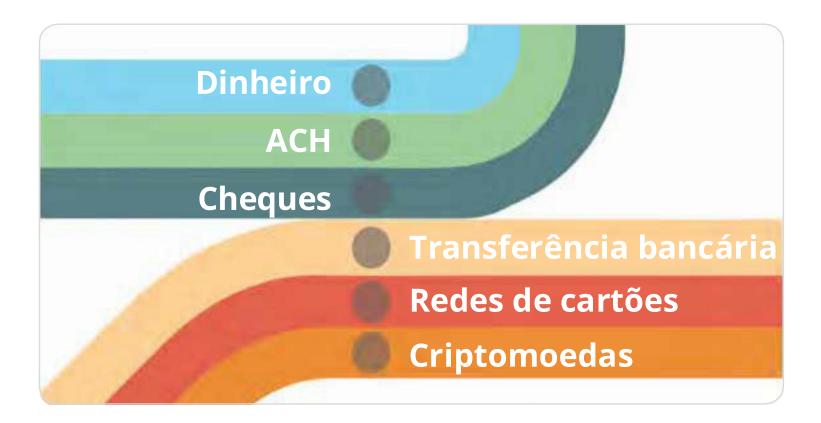
Algumas são descentralizadas e regidas por um protocolo, outras são centralizadas e controladas por um pequeno grupo

#### **Stablecoins**

Concebidas para manter um valor estável em relação a um ativo como o dólar americano

# 2.4 Tipos de dinheiro

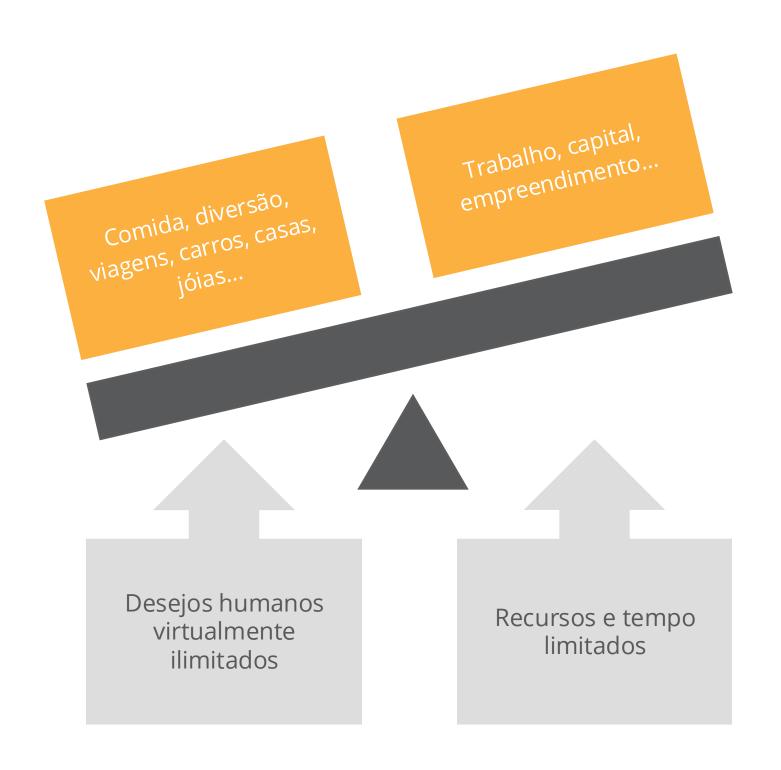
- As redes de pagamento são a infraestrutura que permite a transferência de moedas eletrónicas e outros ativos digitais de um local para outro.
- No sistema financeiro tradicional, há sempre um intermediário que cobra uma taxa e tem autoridade para aceitar, cancelar, adiar ou reverter transações.



# 2.5 A psicologia do dinheiro

A escassez força-nos a pesar os prós e os contras da forma como usamos os nossos recursos e a fazer escolhas.

- A escassez artificial, ou escassez centralizada, inclui coisas como malas de marca de edição limitada. Facilmente copiadas ou falsificadas.
- A escassez natural, ou escassez descentralizada, inclui coisas como sal, conchas e metais preciosos. Mais difíceis de copiar ou falsificar.



# 2.5 A psicologia do dinheiro

Preferência temporal refere-se à ideia de que as pessoas tendem a preferir obter algo AGORA, em vez de mais tarde.

A nossa vontade de abdicar de uma recompensa maior no futuro, em troca de uma recompensa menor imediata é influenciada pela nossa preferência temporal, ou o quanto valorizamos a gratificação imediata, em comparação com o planeamento a longo prazo.



# 2.5 A psicologia do dinheiro

O custo de oportunidade refere-se ao "valor" da opção alternativa da qual abdicas, ao tomar uma decisão.

O custo de oportunidade não implica apenas que abdiquemos de uma das opções disponíveis naquele momento, mas também das possíveis oportunidades futuras que podemos ganhar ou perder, como resultado das nossas escolhas.

Hoje →

Comprar um batido de morango por 7 €

Agora →



Gastar 7 € de outra forma

Mais tarde →







Beneficiar por poupar regularmente 7 €

