

ATOS RECRUTE UN/UNE INGÉNIEUR D'AFFAIRES EN ALTERNANCE H/F EN  
APPRENTISSAGE/ALTERNANCE 12 MOIS.

Date : 08/09/2015

**Référence de l'offre :** 194764-11147742

**Domaine d'activité :** Commercial - Vente (Commercial)

**Type de contrat :** Apprentissage/Alternance

**Localisation :** Aix en Provence 13100, FR

**Durée du contrat :** 12 mois

**Niveau d'études :** Bac +4

**Années d'expérience :**

**Description de l'entreprise :**

Atos SE (Société Européenne), est une entreprise leader de services numériques avec un chiffre d'affaires annuel de 11 milliards d'euros et 93 000 collaborateurs dans 72 pays. Atos fournit à ses clients du monde entier des services de conseil et d'intégration de systèmes, d'infogérance et de BPO, de Big Data et de Cyber-sécurité, d'opérations Cloud et des services transactionnels par l'intermédiaire de Worldline, le leader européen et un acteur mondial dans les services de paiement. Grâce à son expertise technologique et sa connaissance sectorielle pointue, Atos sert des clients dans différents secteurs : Défense, Services financiers, Santé, Industrie, Médias, Services aux collectivités, secteur Public, Distribution, Télécoms et Transports. Atos déploie les technologies qui accélèrent le développement de ses clients et les aident à réaliser leur vision de l'entreprise du futur. Atos est le partenaire informatique mondial des Jeux Olympiques et Paralympiques. Le Groupe est coté sur le marché Euronext Paris et exerce ses activités sous les marques Atos, Atos Consulting, Atos Worldgrid, Bull, Canopy, Worldline.

Pour plus d'informations : [atos.net](http://atos.net)

**Description du poste :**

Au sein de l'agence Outsourced R (informatique industrielle), vous aurez comme mission de suivre et de développer des projets internes au groupe et des projets chez différents grands comptes dans les secteurs Aéronautique/Défense, Télécoms/multimédia, Médical, Transport ou encore Energie.

**Profil recherché :**

Rattaché(e) au responsable d'agence, vous aurez pour mission de :

- Développer les grands comptes du portefeuille existant
- Prospecter de nouveaux comptes dans le domaine de l'informatique embarqué ou applicatif
- Réaliser les rendez-vous clients
- Répondre aux appels d'offres de nos clients en vous appuyant sur l'expertise technique de nos consultants Atos
- Effectuer les propositions commerciales adaptées aux besoins détectés
- Soutenir ces propositions, assurer la négociation et conclure la vente

Avec le support de l'équipe recrutement, vous rencontrez les profils adaptés à vos besoins et assurez le suivi et le management de vos consultants ainsi que le reporting hebdomadaire de votre activité.

De formation minimum Bac +5, Ingénieur et/ou Ecole de Commerce, vous avez la culture du résultat et de l'excellence ainsi que la fibre entrepreneuriale.

Vous souhaitez mettre à profit vos compétences dans un environnement très exigeant et orienté vers le développement commercial, la gestion d'affaires et le management.

Votre curiosité, votre autonomie et votre capacité d'adaptation seront de réels atouts dans la réalisation de vos missions.

Un bon niveau d'anglais à l'écrit et à l'oral vous permettra de développer des liens directs avec nos éditeurs partenaires et d'intervenir sur des projets d'envergure internationale.

**Pour postuler :** <http://apply.multiposting.fr/jobs/1536/11147742>