

YSANCE RECRUTE UN/UNE STAGIAIRE INGÉNIEUR D'AFFAIRES H/F EN STAGE DE 6 À 12 MOIS.

Date : 01/01/2015

Référence de l'offre : stageia15-8294471

Domaine d'activité : Commercial - Vente (Ingénieur d'affaires)

Type de contrat : Stage

Localisation : Paris 75002, FR

Durée du contrat : De 6 à 12 mois

Niveau d'études : Bac +5

Années d'expérience :

Description de l'entreprise :

Créée en 2005 par une équipe d'experts IT, Ysance est une agence conseil en technologie digitale forte de 100 collaborateurs. Ses activités s'articulent autour de 6 métiers : le Marketing digital, la Business Intelligence, l'eCommerce, le CRM, le Cloud Computing et le Big Data. Ysance investit massivement en R maintenant ainsi sa capacité à identifier de nouveaux marchés ce qui lui permet non seulement de connaître une croissance continue depuis sa création mais aussi d'offrir aux équipes un environnement stimulant, accélérateur de carrière.

Ysance fait partie du groupe Novao, qui rassemble des sociétés innovantes dans le secteur de l'IT et des réseaux sociaux (Milky, Wipolo, IsCool Entertainment, Plizy...)

Description du poste :

Sous la responsabilité de la Directrice commerciale, vous aurez en charge les missions suivantes :

Monter en compétence sur l'expertise et les enjeux commerciaux d'Ysance (démarche projets/produit, "digitalisation"...)

Prospection et suivi commercial

Découverte/Qualification des besoins clients

Prise de rendez-vous

Participation au rendez-vous et soutenance commerciale

Participation active à la rédaction des offres commerciales

Mise à jour du CRM

Développement de compte

Identification de compte à fort potentiel

Élaboration et mise en place d'une stratégie de développement

Participation aux événements commerciaux et marketing

Assurer un reporting détaillé

Profil recherché :

Vous êtes issu(e) d'une formation Bac+5 en École de Commerce (HEC, EMLyon, ESCP, IESEG, EDHEC, ESSEC, INSEEC,...) ou d'Université et vous êtes à la recherche de votre stage de fin d'étude.

Vous avez une réelle appétence pour l'innovation et le Digital et vous avez déjà une première expérience dans la vente de solutions IT.

De plus, vous devrez faire preuve de dynamisme, pro activité et d'un excellent niveau de communication avec un niveau d'anglais courant.

Rejoignez l'aventure!

Pour postuler : <http://apply.multiposting.fr/jobs/1536/8294471>