

DANONE EAUX FRANCE RECRUTE UN/UNE STAGE PROJETS SI COMMERCIAUX H/F EN STAGE 6 MOIS.

Date : 01/03/2015

Référence de l'offre : 39118-7776659

Domaine d'activité : Systèmes d'informations / télécom (Système / Réseaux / Base de Données)

Type de contrat : Stage

Localisation : RUNGIS Cedex 94618, FR

Durée du contrat : 6 mois

Niveau d'études : Bac +5

Années d'expérience : 6 mois - 1 an

Description de l'entreprise :

Danone est l'une des entreprises les plus dynamiques du secteur alimentaire. Sa mission est d'apporter la santé par l'alimentation au plus grand nombre. Les produits du Groupe sont présents sur les 5 continents dans plus de 120 pays. Danone bénéficie de positions de leader de l'alimentation santé autour de 4 métiers : les Produits Laitiers Frais, les Eaux et les Boissons, l'Alimentation Infantile et la Nutrition Médicale.

Danone Eaux France, avec des marques prestigieuses comme Evian, Volvic, Badoit, Salvétat, est aujourd'hui un acteur incontournable de l'Eau et des Boissons.

Ce stage est à pourvoir à partir de mars 2015 pour une durée de 6 mois au siège de Danone Eaux France à Rungis (94).

Description du poste :

Pour prendre les bonnes décisions au bon moment, la direction commerciale de Danone Eaux France a besoin de disposer d'informations et d'outils de qualité. C'est le rôle du SIC (systèmes d'information commerciaux) en partenariat avec la direction des systèmes d'information et l'entité Informatique Groupe Danone, de développer, administrer, proposer, et déployer ces outils pour l'ensemble de la direction commerciale.

Vous serez sous la responsabilité d'un maître de stage occupant la fonction de Système d'Information Commercial Manager, qui vous encadrera sur l'ensemble des missions qui vous seront confiées.

Dans ce contexte, le stagiaire Systèmes d'Information travaille en autonomie sur l'optimisation, la gestion, et la mise en place de nouveau processus et d'outils permettant de répondre mieux aux besoins de nos clients internes.

Objectif 1 : Amélioration continue des processus et des outils

- Optimiser Gérer les interactions entre les différents interlocuteurs du SIC (Prestataire Hotline / Force de vente / Interlocuteurs Informatique Siege)
- Assurer la maintenance, les évolutions, la documentation et la mise en production des outils d'administration ou de pilotage de la direction commerciale

Objectif 2 : Administration des outils / Projets

- Assurer la gestion en autonomie de l'outil de la force de vente Grande et Moyenne surface (+ de 100 utilisateurs)
- Assurer la gestion en autonomie de l'outil de la force de vente Consommation Hors Domicile (+ de 50 utilisateurs)
- Assurer en autonomie la gestion et l'administration en autonomie des interfaces entre les outils forces de vente et SAP

Profil recherché :

De niveau bac+4/5 avec idéalement une spécialisation SI. Vous maîtrisez les outils bureautiques (Word, Excel, Powerpoint) et idéalement le langage SQL.

Vous êtes passionné(e) par les nouvelles technologies et êtes reconnu(e)(e) pour votre prise de recul et vos

capacités d'analyse.

Pour postuler : <http://danone.contactrh.com/jobs/1536/7776659>