



Analytique Organisée Commerciale

Flexible Efficace Persévérante



ICT Technical Business Analyst

TechnofuturTIC, Gosselies 2020

Agile Scrum Master

SimpliLearn, eLearning 2020

Analyse fonctionnelle

Wolters Kluwer, Liège 2019

Bachelier Marketing

EPHEC, Bruxelles 2009

CESS/Sciences-Math

Collège St-Julien, Ath 2003

Formations continues en

Management, Finance, Vente



Français: Langue maternelle



SQL Server

HTML/CSS MS Project



Mouvements de jeunesse Musique



Belge, née le 27/08/1984 Permis B et véhicule personnel



Avenue de l'opportunité, 170

Laura

IT Business Analyst

0123/456789 laurar @mymail.com linkedin.com/in/

OBJECTIF PROFESSIONNEL

Passionnée par l'organisation et la gestion de projets, l'ai à cœur de réaliser en équipe des objectifs aussi ambitieux qu'exigeants. Mes forces sont l'analyse, la rigueur et l'orientation solutions.

Aujourd'hul, je souhaite vivement relever de nouveaux défis dans la coordination d'activités nécessitant un solide sens contact, de l'autonomie et une attention particulière pour les résultats.

DOMAINE DE COMPETENCES

- Business analysis: Requirements gathering, Business modeling
- Functional analysis: Data modeling, Users stories
- **Organisationnelles :** Gestion des priorités, Coordination de projets
- Managériales: Gestion d'équipe
- Commerciales: Relation clients, Conseil
- Administratives : Respect des procédures, Organisation de planning
- Financières : Gestion budgétaire, Analyse de données

EXPERIENCE PROFESSIONNELLE

GENERAL BANKER INVESTMENT - BRANCH MANAGER

ING, Brabant Wallon

2014 - 2019

Principales tâches:

- Gestion opérationnelle et dynamisation commerciale de l'agence
- Suivi des KPI's
- Gestion d'équipe (5 personnes)
- ✓ Gestion du portefeuille clients de deux agences.
- Développement commercial > recherche de nouveaux investisseurs
- Conseils aux particuliers en termes d'épargne et de placements
- Organisation et participation aux Events sur le thème des placements

GENERAL BANKER

Principales tâches:

- Gestion des opérations bancaires quotidiennes
- Identification des opportunités commerciales
- Suivi des campagnes commerciales
- Conseils aux particuliers en matière bancaire, d'assurances et de crédits
- Vente de produits bançaires simples et complexes
- Négociation et octroi de crédits aux particuliers
- Analyse de risque sur base de documents probants