# 考えてください

設定 あなたはA社の社員です。会社は少し赤字です。会社の規模は年商約100億円です。 あなたは会社の技術開発部の1人で、社内でもトップの頭脳を持っていた。入社3年 目の新人。上司は「赤字」という言葉に追い込まれている。

あなたはタイムマシーンを開発した。しかし、上司は「危ない橋は渡れない」といい、商品化はできなかった



# 起業します!!!!

私はこういう人です

2019年ビジネスプランコンテストフューチャーベンチャーキャピタル賞福邦銀行賞副賞 **当時中学3年生初出場** 



# ビジネスをしよう

実際にプランを提案しよう

# 項目

1 日本の起業の実態について

面白くないから注意!

- 2 実際にしよう
- 3 まとめ

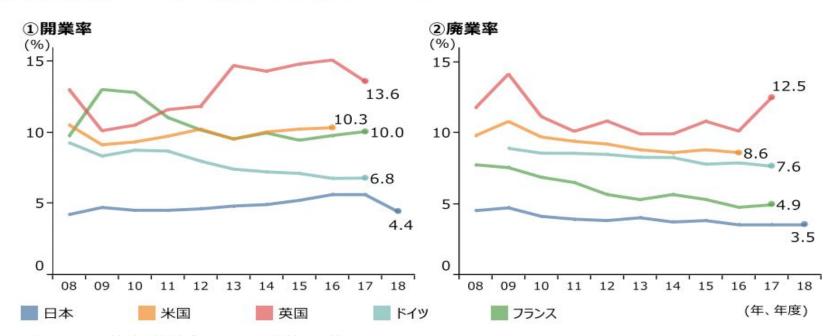
#### 注意

- 佐藤がギャグを言ったときはしけること
- ・楽しくなくても10年後以降に必ず役に立つと思っておくこと
- ・佐藤の偏見が多く含まれているため取捨選択を自分で必ず行うこと
- ・話は聞くこと



### 日本は起業する人が少なすぎる!





(注)国によって統計の性質が異なるため、単純に比較することはできない。

資料:日本:厚生労働省「雇用保険事業年報」、米国: United States Census Bureau「The

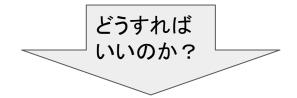
Business Dynamics Statistics」、英国・ドイツ・フランス: eurostat

引用https://www.chusho.meti.go.jp/pamflet/hakusyo/2020/kaisetsu.pdf

## なぜこんなにも先進国日本は起業件数が少ないのか?!

日本人は失敗をとても恐れるから!

世界を知らないから!



学生時代に経験を得ることが大切!

経験こそ命

# ちょと待て! なぜ起業にこだわる?

自分の真にやりたいことをするため

金がほしいから

日本を再復興させるため

正直にいうと...

起業をしなくても良い。なぜなら、硬い決心と資本金がいるから。 しかし、私はみんなに起業をしてほしい ただそれだけ

# 2 体験しよう

「ワンパークフェスティバル2021」の出世払いキャンペーンに応募して入賞して16000円相当のチケットを手に入れよう。

福井の街や音楽業界に貢献できるような提案を考える!

https://docs.google.com/forms/d/e/1FAIpQLSegO7gUIsJBa82rYB4\_19ZXZ6vXj57 ATRkgS0YYqZYIH2iFcA/viewform

↑クリック

5人班になって話し合おう(10分間)

隣の班の意見を聞こう(2.5分×2回)誰か1人意見をいう

もう一回話し合おう(3分間)

言葉にしてみよう(5分間)

提出して終わり