# Erick Moreira Fujita

São Paulo, São Paulo 05372-080 (11) 945248820 erickfujitao@gmail.com

#### **OBJETIVO PROFISSIONAL**

Expandir meus conhecimentos em diversas áreas da tecnologia, desenvolvendo habilidades em desenvolvimento de software, gestão de projetos e inovação. Busco ser reconhecido e ser referência na minha área de atuação, podendo dar palestras e futuramente poder inspirar pessoas no ramo de tecnologia e negócio. Tenho grande paixão por finanças, programação, desafios (podendo ser pessoais ou profissionais) que possam me evoluir entre outros.

Para saber mais, acesse: eufujita.vercel.app

# FORMAÇÃO ACADÊMICA

Graduação Engenharia de Software (Noturno) - Paulista, GPA

#### COMPETÊNCIAS PROFISSIONAIS

Node.js, HTML/CSS, Comunicações estratégicas, JavaScript, Python, Criatividade, Comunicação Escrita, MongoDB, Arduino IDE, Experiência no pacote Microsoft Office Completo, Resolução de problemas, React.Js, Responsabilidade com o produto, Postman, Machine Learning, Express, AWS Cloud, AWS Athena, AWS QuickSight, AWS Glue, Alteyx Designer, Java, Spring Boot, APIs fetch e Bruno.

# **EXPERIÊNCIAS**

Itaú Unibanco

março

Conceição

Estágio de Data Analytics

2025 -Presente

Faço a análise crítica de indicadores manipulando os dados, extraindo informações e fazendo a limpeza dos mesmos, utilizo AWS, Pacote Office avançado, e Alteryx Designer, trazendo valiosos insights e gerando dashboards para que os meus colegas de trabalho possam consultar esses dados de forma inteligente e prática.

Wakaii Comercial LTDA

Consultor de Vendas

Ipiranga dezembro 2024 -

fevereiro 2025

Wakaii é uma empresa de ecommerce voltada para vendas em plataformas digitais relevantes ao mercado. Minha função é gerenciar o estoque, preço de vendas, dados, e SAC. Uso as ferramentes bling, excel, e estou implantando o PowerBI para análise de dados para a empresa. Faço o gerenciamento de uma equipe e atribuo funções diárias ou semanais a eles.

EZTEC

Remoto

Estrategista de Marketing Digital

junho 2024 - fevereiro 2025

Experiência como estrategista de marketing, com foco em gerar alta visibilidade para a marca e impulsionar o volume de leads qualificados. Atuação orientada para resultados, com estratégias direcionadas à atração de clientes ideais com o perfil.