

平台新增业绩（结算周期范围内）：

活动商品销售金额+平价商城利润+复购商城利润

例：

活动商品销售 10 个，单个售价 1100

平价商城销售 10 个，单个售价 1100，后台配置成本 600

复购商城销售 10 个，单个售价 1100+800 积分，后台配置成本 600

直推奖励（售后任务）：12%

间推奖励（营销任务）：6%

平台结算周期范围内新增业绩为：

$$(1100 \times 10) + ((1100 \times 10) - (10 \times 600) - (5000 \times 12\%)) + ((1100 \times 10) - (10 \times 600) - (5000 \times 6\%))$$

$$11000 + (5000 - 600) + (5000 - 300) = 20100$$

则平台结算周期范围内新增业绩为：20100

个人消费：

个人实际支付现金金额（使用余额支付时包括余额支付部分）

市场业绩（个人团队）：

团队实际支付现金金额总和（使用余额支付时包括余额支付部分）

新增市场业绩（结算周期范围内）：

团队实际支付现金金额（使用余额支付时包括余额支付部门）

团队奖励：

奖励金额取整，不要小数点后面数字进行发放。

一星管家团队奖励：

平台新增业绩 X8%（配置） / （平台一星管家人数总和+王者管家人数总和）

享受一份奖励，通过任务发放，15%复购积分，85%奖励佣金

例：

平台新增业绩：21000

平台一星管家人数总和：10

平台王者管家人数总和：2

平台一星管家团队奖励：

$$(21000 \times 8\%) / (10 + 2) = 140$$

者一星管家享受团队奖励为：复购积分奖励 21，奖励佣金 119，

二星管家团队奖励

平台新增业绩 X7%（配置） / （平台二星管家人数总和+王者管家人数总和）

享受一份奖励，通过任务发放，15%复购积分，85%奖励佣金

例：

平台新增业绩：21000

平台二星管家人数总和：10

平台王者管家人数总和：2

平台二星管家团队奖励：

$$(21000 \times 7\%) / (10 + 2) = 122.5$$

者二星管家享受团队奖励为：复购积分奖励 18.375，奖励佣金 104.125，

三星管家团队奖励

满足团队新增业绩 6w（配置），才进行发放团队奖励

平台新增业绩 $X5\%$ （配置） / （平台三星管家人数总和+王者管家人数总和）

享受一份奖励，通过任务发放，15%复购积分，85%奖励佣金

例：

平台新增业绩：21000

平台三星管家人数总和：10

平台王者管家人数总和：2

平台三星管家团队奖励：

$$(21000 \times 5\%) / (10 + 2) = 87.5$$

者三星管家享受团队奖励为：复购积分奖励 13.125，奖励佣金 74.375

四星管家团队奖励

满足团队新增业绩 8w（配置），才进行发放团队奖励

平台新增业绩 $X5\%$ （配置） / （平台四星管家人数总和+王者管家人数总和）

享受一份奖励，通过任务发放，15%复购积分，85%奖励佣金

平台新增业绩：21000

平台四星管家人数总和：10

平台王者管家人数总和：2

平台四星管家团队奖励：

$$(21000 \times 5\%) / (10 + 2) = 87.5$$

者四星管家享受团队奖励为：复购积分奖励 13.125，奖励佣金 74.375

五星管家团队奖励

满足团队新增业绩 16w（配置），才进行发放团队奖励

平台新增业绩 X4%（配置） / （平台五星管家人数总和+王者管家人数总和）

享受一份奖励，通过任务发放，15%复购积分，85%奖励佣金

例：

平台新增业绩：21000

平台五星管家人数总和：10

平台王者管家人数总和：2

平台五星管家团队奖励：

$$(21000 \times 4\%) / (10 + 2) = 70$$

者五星管家享受团队奖励为：复购积分奖励 10.5，奖励佣金 59.5

王者管家团队奖励

满足团队新增业绩 25w（配置），才进行发放团队奖励

平台新增业绩 X4%（配置） /（王者管家人数总和）

享受一星-王者管家各一份奖励，通过任务发放，15%复购积分，85%奖励佣金

例：

平台新增业绩：21000

平台王者管家人数总和：2

平台王者管家团队奖励：

$$(21000 \times 4\%) / 2 = 420$$

者五星管家享受团队奖励为：

王者管家团队奖励：复购积分 63，奖励佣金 375

五星管家团队奖励：复购积分奖励 10.5，奖励佣金 59.5

四星管家团队奖励：复购积分奖励 13.125，奖励佣金 74.375

三星管家团队奖励：复购积分奖励 13.125，奖励佣金 74.375

二星管家团队奖励：复购积分奖励 18.375，奖励佣金 104.125，

一星管家团队奖励：复购积分奖励 21，奖励佣金 119，

运营中心奖励

个人团队新增业绩 X5%（配置）

（极差扣除下属运营中心的奖励），通过任务发放，15%复购积分，85%奖励佣金

例：

A 运营团队新增业绩：21000

A 运营中心奖励：

$$21000 \times 5\% = 1050$$

A 运营中心团队奖励：复购积分 157.5，奖励佣金 892.5

*例：

A 运营中心团队业绩：21000

下属 B 运营中心团队业绩：8800

下属 B 运营中心团队奖励：8800x5%=440

则 A 运营中心奖励：

$$21000 \times 5\% - 440 = 610$$

则 A 运营中心享受奖励为：

A 运营中心团队奖励：复购积分 91.5，奖励佣金 518.5

超级管家奖励

个人团队新增业绩 X10%（配置）

（极差扣除下属超级管家的奖励），通过任务发放，15%复购积分，85%奖励佣金

例：

A 超级团队新增业绩：21000

A 超级管家奖励：

$$(21000 \times 10\%) = 2100$$

运营中心团队奖励：复购积分 315，奖励佣金 1785

*例

A 超级管家团队新增业绩：21000

下属 B 超级管家团队新增业绩：11000

下属 C 运营中心团队新增业绩：8800

则 A,B,C 各奖励如下：

A (21000x10%) - (11000x10%) (下属 B 超级管家奖励) - (8800x5%) (下属 C 运营中心奖励) =

2100-1100-440=560

A 超级管家奖励：复购积分：84，奖励佣金：476

B 超级管家奖励：复购积分：165，奖励佣金：935

C 运营中心奖励：复购积分：66，奖励佣金：374

活动商品，平价商品积分赠送奖励

奖励积分取整，不要小数点后面数字进行发放。扣除实际发放积分。

(平台新增业绩 X15% (配置) / (平台累计组团抽奖中奖积分+平价商城累计购买商品赠送积分)) X (个人账户现有的组团中奖奖励的 2 倍积分+个人账户现有平价商城购买商品

赠送的 3 倍积分) , 通过任务发放, 15%复购积分, 85%奖励佣金

例:

平台新增业绩: 21000

平台累计组团抽奖中奖产生的 2 倍积分: 22000

平台累计平价商城购买产生的 3 倍积分: 33000

个人账户现有的组团中奖奖励的 2 倍积分: 2200

个人账户现有平价商城购买商品赠送的 3 倍积分: 3300

平台赠送积分奖励:

$$(21000 \times 15\% / (22000 + 33000)) \times (2200 + 3300) = (3150 / 55000) \times 5500 = 315$$

者平台赠送积分奖励: 复购积分 47.25, 奖励佣金 267.75

*赠送的积分需从个人组团积分账户, 平价商城积分账户扣除, 先扣平价积分, 在扣组团积分。直至积分发放完毕。组团中奖, 购买平价商品后补充赠送积分池