



Google Cloud















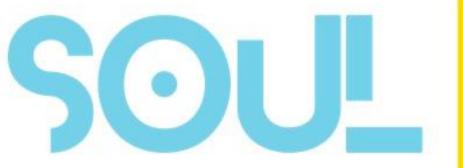








Google Cloud













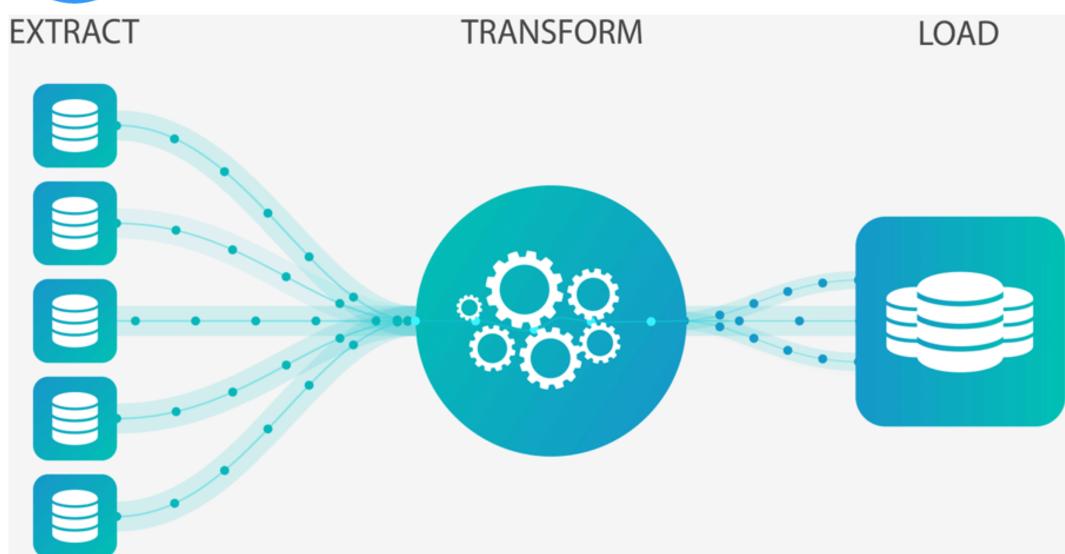








ETL - Engenharia de Dados





PANDAS

Engenharia de Dados

PROJETO INDIVIDUAL - NÍVEIS

INFRA



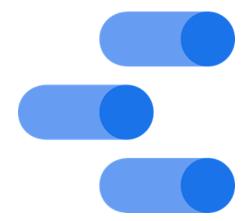
SPARKSQL



DATA STUDIO



PYSPARK





INFRA

• Dataset deve ser salvo em ambiente cloud

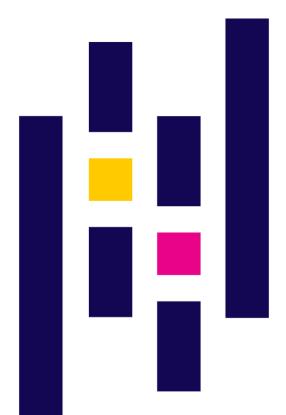


 Arquivo original e tratado deve ser salvo em MongoDB Atlas em coleções diferentes

 DataFrames devem ser obrigatoriamente salvos em uma bucket do CloudStorage.



PANDAS



Dados traduzidos para Português - BR

Extração corretamente para um dataframe.

 Dados inconsistentes e realizar a limpeza para NaN ou NA, drops e exclusões

• ETL – Todos comentados



PYSPARK

- Estrutura do DataFrame utilizando o StructType.
- ETL
- Mudança de nome de pelo menos 2 colunas
- Duas novas colunas contendo alguma informação relevante sobre as outras colunas já existentes
- Utilizar filtros, ordenação e agrupamento, trazendo dados relevantes para o negócio
- Utilizar pelo menos duas Window Functions

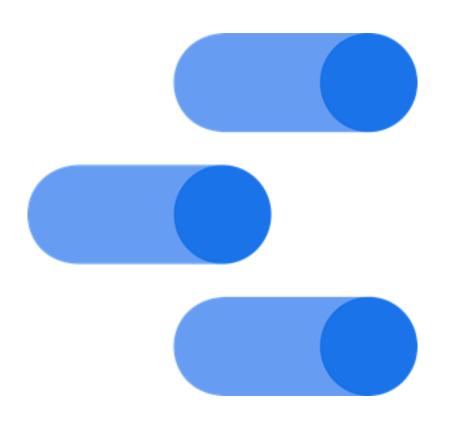


SPARKSQL

5 consultas diferentes utilizando o SparkSQL

- 1 Visualização do Dataframe
- 2 Visualização os indexes da tabela.
- 3 Seleção da renda anual e perfil de compras com base nos dados socioeconômicos
- 4 Estudo com critério de quantidade de compras, renda anual e dias desde da ultima compra.
- 5 Estudo com critério do maior numero de dias sem comprar.





DATA STUDIO





COMPRAS NA LOJA

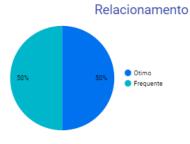
12.970

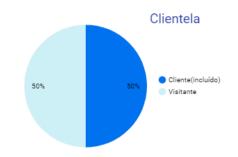
COMPRAS ONLINE

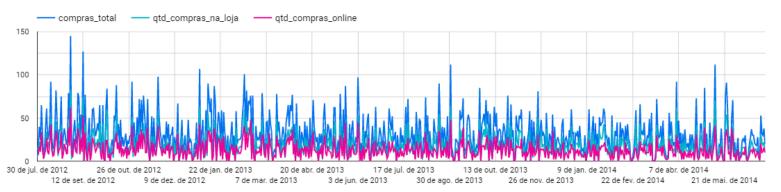
9.150

TOTAL DE COMPRAS

22.018









Campanha de Marketing - Soulcode

COMPRAS NA LOJA

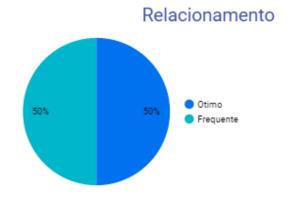
12.970

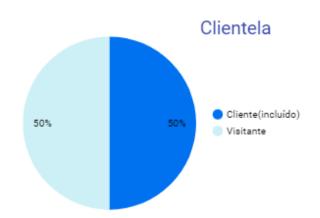
COMPRAS ONLINE

9.150

TOTAL DE COMPRAS

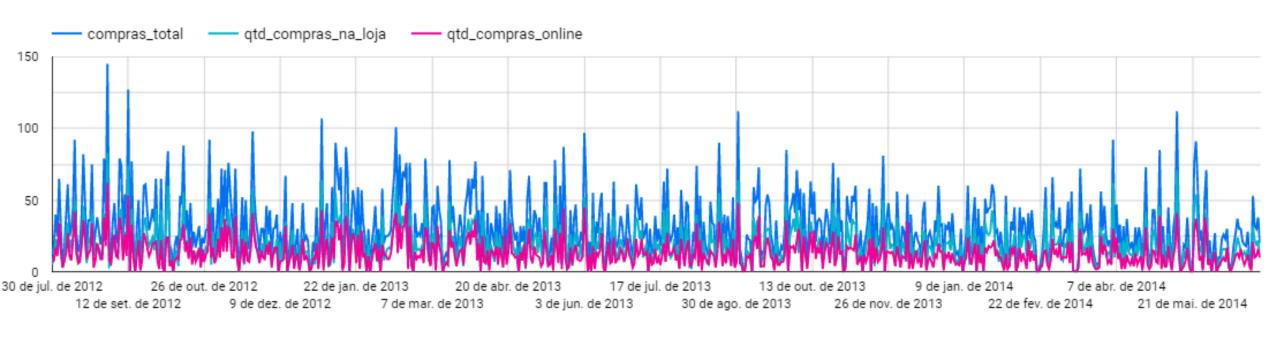
22.018







Análise Temporal ≈ 2 anos





Caracterização - Campanha de marketing

- Um loja de produtos de alto custo.
- Dados de 2012 a 2014.
- Público seleto USA.
- Itens de consumo alimentos e joias.



Avaliação - Campanha de marketing

Problema x Solução

Falta de informações estratégicas; telefone, email e canais de relacionamento e baixa escala.

Product x Marketing

50% dos clientes prestou alguma reclamação.

50% dos clientes em acesso online e da loja física não compram

Scale

Aumentar a escala de 50%

Aproximar o relacionamento com o cliente

Aumentar os itens específicos para cada público. (Educação, sexo ...)







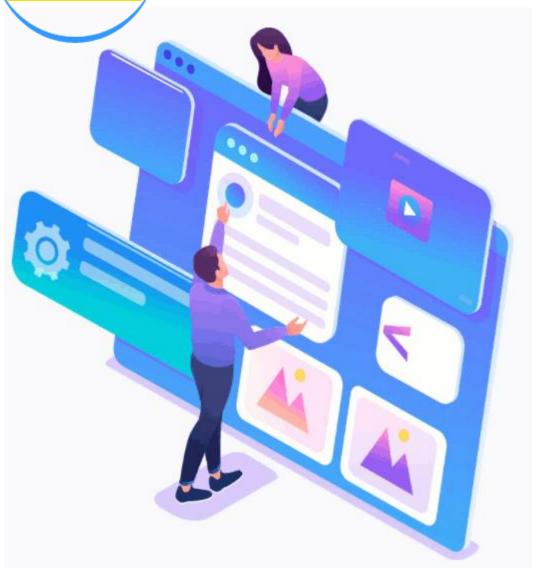
Conclusões - Skills

A finalidade do porque dos processos de ETL devem ser conhecido.

 O conhecimento de regras de negócio é um fator primordial nos processos de ETL.

 O Engenheiro de dados deve analisar os processos de ETL e sua finalidade.





Perguntas?

Grato!





Google Cloud



















SOUL















