



Аналитика на длинной дистанции: чеклист проработки фичи

Цель данного чеклиста — помочь проработать, проанализировать и спроектировать фичу, учитывая, как те или иные вводные могут влиять на результат. Чеклист написан таким образом, чтобы по нему возможно было продумать от самой мелкой до самой крупной детали и учесть всё, что может повлиять на принятие решения или проектирование.

Как пользоваться чеклистом

Данный документ организован таким образом, чтобы сначала объяснить, какие основные блоки и для чего необходимо анализировать, после чего следует сам чеклист. При проработке фичи по чеклисту необходимо двигаться последовательно по блокам и пунктам сверху вниз, чтобы вести аналитику и проектирование от бизнеса и глобальных целей до реализации и учета особенностей и влияния. Каждый блок содержит пункты, которые необходимы для упрощения и упорядочивания проработки данного блока.

Ключевые векторы

- **Цель.** Для проектирования корректного решения необходимо понять, какую именно **проблему** закрывает это решение. Иначе возможно проектирование реализации, которая на самом деле не закрывает проблему, а только частично или временно помогает с ней справиться (например, по мнению заказчика), после чего будут сгенерированы новые **требования** или **проблемы**.
- **Бизнес-кейсы.** Проектирование любого решения должно опираться на существующие процессы реального мира, в которые данное решение необходимо вписать. Без понимания реальных процессов и взаимодействий может быть придуман «велосипед», на котором всем неудобно ездить, потому что в реальном мире речь была не про велодорожки, а про автомагистрали, куда этот «велосипед» в итоге не впишется и, как результат, не поможет решить проблему.
- **Профит.** Любая фича должна нести больше выгоды, чем затрат, иначе она не несёт никакой **ценности**. При этом **ценность** может быть денежной, репутационной, административной (при экономии времени на выполнении трудоемких задач), неочевидной (например, заметной только в долгосрочной перспективе), но она **должна быть**. Довольный и лояльный заказчик это тоже профит, главное, чтобы оно того стоило.
- **Требования.** Важно отделять требования от реализации. Если верить Википедии, то требования это совокупность утверждений относительно **атрибутов, свойств или**

качеств программной системы, подлежащей реализации. Правильно выявив требования, возможно и закрыть цели и бизнес-кейсы, и рассмотреть разные пути реализации.

- Ограничения и риски. Проработка ограничений и рисков на этапе проектирования позволяет учесть ограничения и предусмотреть риски и их последствия (как ни странно). Корректная проработка ограничений позволяет правильно спроектировать реализацию таким образом, чтобы данные ограничения не помешали достижению цели. Проработка рисков защищает всех участников процесса от внезапного столкновения с процессом или последствиями внедрения фичи (например, переработали логику продукта таким образом, что пользователи начали часто получать ошибку там, где раньше не получали, и, что логично, жаловаться а никто такого не ожидал и все злы).
- **Реализация.** При проработке реализации важно учитывать как цели, ценность и требования, так и возможности, ограничения, риски и ресурсы. На границе этих вводных возникают варианты, которые важно аргументированно сравнивать между собой для поиска среди **альтернатив** максимально подходящего по совокупности факторов решения.
- **Нейминг.** Как корабль назовешь, так всем с этим кораблём и жить. Терминология влияет на качество общения в команде и с заказчиком, на оперирование предметной областью, на UI и UX. Правильный нейминг экономит время и нервы, а также позволяет предметной области существовать достаточно долго без расхождений.
- **Масштабирование.** При разработке любой фичи, даже небольшой, необходимо помнить про возможность расширения или заимствования функциональности. Что будет, если захотят добавить новый вариант выбора в поле? Что будет, если захотят тиражировать сервис в другие продукты? Что будет, если нагрузка вырастет втрое? Даже если этого никогда не произойдёт, заранее заложенная дополнительная гибкость может сэкономить ресурсы всей команды.
- **Влияние.** Под влиянием понимается не интеграционное влияние, а возможное влияние на связанные функциональности и сервисы. При работе над большим продуктом всегда важно максимально на поверхности (например, в документации) держать информацию о связности фич для предотвращения возможных проблем на этапе проектирования, а не при обнаружении этих бед на этапе разработки или эксплуатации продукта. Никому не нравится, когда при установке посудомоечной машины ломается стиральная, правда? А у них, например, всего лишь неочевидное общее подключение к воде, которое можно было сразу учесть, **если о нём знать**.
- **Интеграция.** Интеграционное взаимодействие по факту является таким же влиянием, только с участием различных узлов, в том числе внешних. Важно помнить, что не всегда какой-либо интегрированный узел может с достаточной скоростью изменяться под необходимости проектируемого продукта, поэтому необходимо учитывать не только фактическое влияние фичи на интеграционное взаимодействие, но и возможное. Например, иногда нужно намеренно избегать изменений в интеграционном взаимодействии, когда внешний узел не может быть изменён по первому же требованию (а если узел на стороне заказчика, то это наверняка именно так).

- **Миграция.** Для новых фич всё может быть достаточно просто, так как мигрировать нечего. Если же говорить о старом добром продукте, то зачастую дорабатываются уже существующие фичи, которые необходимо адаптировать под новые веяния как минимум в части данных. Доработка может быть сделана идеально, но если забыть про данный пункт, то у заказчика могут посыпаться «ультрасрочноважные» данные, которые все будут восстанавливать денно и нощно, хотя разработка всё сделала как надо. Мелочь, но очень неприятно.

Чеклист

Цель:		
	Кому это нужно.	
	Зачем это нужно, какова реальная цель бизнеса.	
	Нужно ли вообще решать эту проблему.	
	Возможно ли решить проблему имеющимися средствами.	
Би	ізнес-кейсы:	
	Как это происходит в реальном мире.	
Пр	оофит (ценность):	
	Какова денежная, репутационная, административная ценность.	
	Есть ли неочевидная или долгосрочная выгода.	
	Будет ли ценность больше, чем затраты.	
Тр	ебования:	
	Бизнес -требования.	
	Функциональные требования.	
	Нефункциональные требования.	
	Требования не привязаны к конкретной реализации.	
Ог	раничения и риски:	
	Ограничения, продиктованные бизнесом.	
	Ограничения продукта и функциональности.	
	Ограничения возможностей разработки.	
	Ограничения ресурсов.	
	Риски реализации для бизнеса.	
	Риски реализации для продукта.	

Pe	ализация:		
	Какие есть варианты реализации и альтернативы.		
	Сравнительный анализ вариантов реализации.		
	Влияние единообразия продукта на варианты реализации.		
	Возможности и сложность разработки.		
Нейминг:			
	Можно ли вложить в название фичи её суть и цель.		
	Как фича может называться в коде или на английском.		
	Пересекается ли термин с другими терминами.		
	Возможно ли использовать название фичи в названиях документов.		
Ma	асштабирование:		
	Нужно ли делать фичу масштабируемой.		
	Можно ли переиспользовать фичу в других продуктах.		
	Может ли вырасти нагрузка на фичу.		
	Могут ли появиться новые требования к фиче.		
	Какое именно масштабирование необходимо заложить.		
Влияние:			
	Взаимодействие с другими фичами.		
	Влияние на UX.		
	Документирование связей.		
Ин	нтеграция:		
	Кто является мастер-системой.		
	Возможно ли изменение других интеграционных узлов.		
	Возможно ли избежать интеграционных изменений.		
	Возможно ли сделать интеграционное взаимодействие независимы от остальной функциональности продукта.		
Миграция:			
	Существуют ли данные, на которые возможно влияние.		
	Бизнес-логика существующих данных.		
	Возможны ли конфликты логики при миграции.		
	Инструкция по логике миграции для разработки.		

Bce доклады FunBox