Nom: Prénom:

TYPOLOGIE DE HOLLAND

Contribution à l'élaboration des pistes d'orientation professionnelle

Présentation de la typologie de John HOLLAND

Définition générale de chacune des 6 familles de préférences, motivations et intérêts.

REALISTE

Caractérisé par la simplicité, le sens pratique, une attitude naturelle, le REALISTE est attiré par les activités concrètes (manipulation d'objets, d'outils, de machines...), les contacts avec la nature (animaux, plantes), l'exercice physique et le sport. Il s'intéresse par exemple à la mécanique ou à d'autres techniques. Habituellement, il ne cherche pas spécialement les contacts sociaux et évite de se faire remarquer.

INVESTIGATEUR

Caractérisé par le goût de l'étude (qu'il préfère à l'action), ouvert, curieux, méthodique, l'INVESTIGATEUR se plaît à observer et à expérimenter pour comprendre les phénomènes qui l'entourent : physiques, biologiques ou culturels. Plutôt méditatif qu'expansif, c'est un chercheur qui aurait tendance à se tenir un peu à l'écart de la vie publique.

ARTISTIQUE

Caractérisé par l'intuition, l'originalité, le non conformisme, la sensibilité, l'ARTISTIQUE aime avant tout exprimer ses idées, ses aspirations et ses sentiments par le discours, l'écriture, l'art, la musique ou le théâtre. Il éprouve, en revanche, une certaine aversion pour les tâches trop systématiques et contraignantes. Enfin, habituellement, il aime les contacts avec autrui.

SOCIAL

Amical, compréhensif, généreux, sensible aux problèmes de ses semblables, le SOCIAL s'attache avant tout à aider, éduquer, informer, soigner. Il a tendance, en revanche, à éviter, sinon rejeter, les activités à caractère technique ou administratif.

ENTREPRENANT

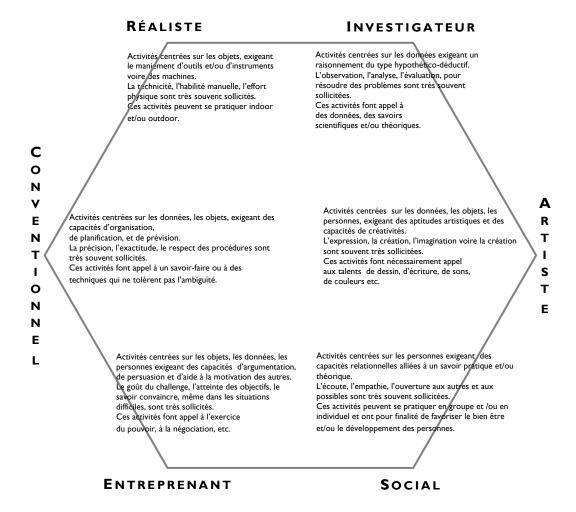
S'il recherche les contacts avec ses semblables, c'est moins pour les aider que pour les persuader, les influencer ou les diriger. S'exprimant avec aisance, dynamique, énergique, ambitieux, sûr de lui, l'ENTREPRENANT s'intéresse plus particulièrement à la politique, aux affaires et à l'économie. C'est habituellement un bon organisateur.

CONVENTIONNEL

Consciencieux, appliqué, respectueux des règles, aimant l'ordre, le détail des affaires, contrôlant bien son affectivité, le CONVENTIONNEL est un bon administrateur, un réalisateur systématique et méthodique, notamment dans les domaines tels que la comptabilité, la documentation, le travail de bureau.

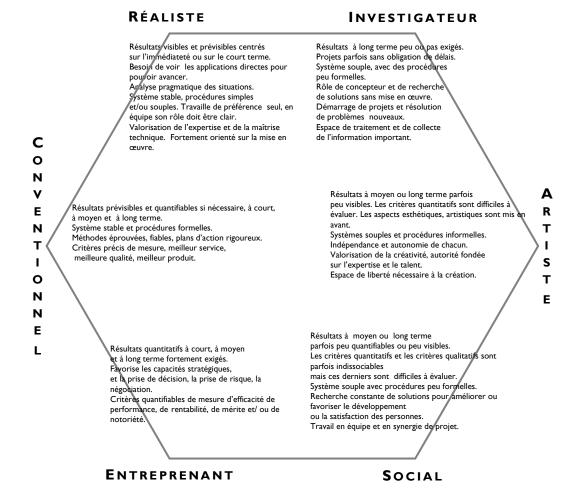
ARCHI-MED 1/6

LES ACTIVITÉS SELON LES SIX FAMILLES DE HOLLAND



ARCHI-MED 2/6

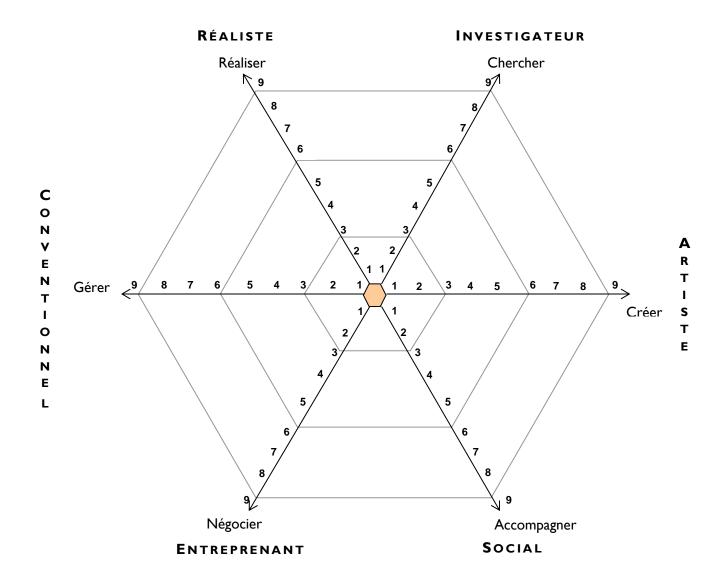
LES ENVIRONNEMENTS SELON LES SIX FAMILLES DE HOLLAND



ARCHI-MED 3/6

MON PROFIL D'INTÉRÊTS

TEL QUE JE ME VOIS:



CONSIGNE

Attribuez-vous une note de 1 à 9 pour chacune des six familles d'intérêts

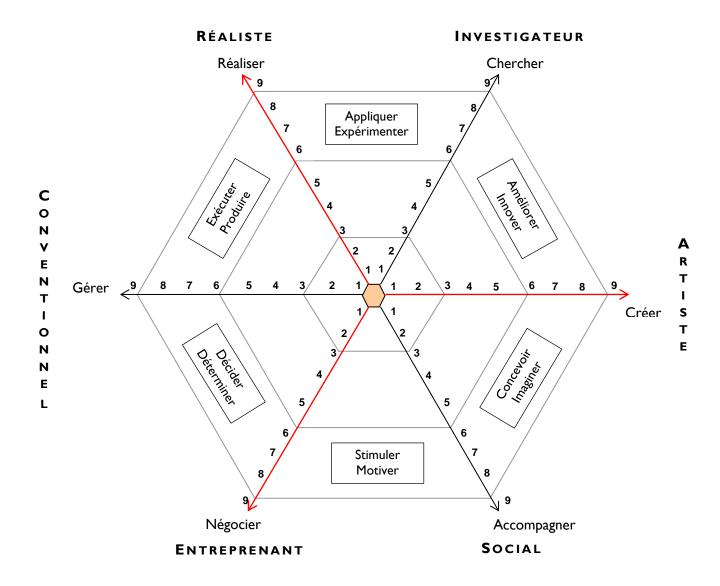
le chiffre 9 [au sommet de la flèche] représente une motivation forte, le chiffre 1 quant à lui [situé à la base] représente l'intérêt le plus faible.

- Matérialisez chaque note par un point sur la flèche graduée correspondant à chaque famille d'intérêts,
- Reliez les 6 points ainsi obtenus entre eux.

ARCHI-MED

MON PROFIL D'INTÉRÊTS

SELON MES RÉSULTATS:



CONSIGNE

Attribuez-vous une note de 1 à 9 pour chacune des six familles d'intérêts

le chiffre 9 [au sommet de la flèche] représente une motivation forte, le chiffre 1 quant à lui [situé à la base] représente l'intérêt le plus faible.

- Matérialisez chaque note par un point sur la flèche graduée correspondant à chaque famille d'intérêts,
- Reliez les 6 points ainsi obtenus entre eux.

ARCHI-MED 5/6

En prenant en considération vos résultats et en vous appuyant sur les données fournies, construisez votre activité ou votre projet d'activité.

Pour l'instant ne vous souciez pas des compétences acquises et/ou exigées

Les tâches doivent être les plus opérationnelles possible, exemple : répondre aux appels téléphoniques (clients).

LES TÂCHES:		
•		
•		
•		
• •		
•		
•		
•		
LES OUTILS, LES TECHNIQUES, LES MÉTHODES :		
•		
•		
•		
•		
•		
L'ENVIRONNEMENT :		
•		
•		
•		
•		

ARCHI-MED 6/6