

Final Project Data Science

Studi Independen Bersertifikat Batch 6 - CourseNet Indonesia (Januari - Juni 2024)

Furqon Nurbaril Yahya



Table of contents

01Overview

Latar Belakang Masalah

03
Data
Preprocessing

Penskalaan data, Handling missing values, Encoding, dan Oversampling

02Exploratory Data
Analysis

Memahami pola data pada dataset

04
Machine
Learning Model

Rekomendasi Model Machine Learning Terbaik





01 Overview

Latar belakang masalah dan tujuan proyek



Overview

Latar Belakang Masalah

- Tim bisnis di sebuah bank semakin resah dengan meningkatnya jumlah nasabah yang menutup layanan kartu kreditnya.
- Menjaga pelanggan tetap setia adalah kunci untuk keberlanjutan bisnis bank.

Tujuan Proyek

- Mengembangkan model prediktif untuk mengidentifikasi nasabah yang berpotensi churn.
- Memberikan treatment/layanan khusus kepada pelanggan yang berisiko tinggi untuk churn.
- Meningkatkan retensi pelanggan dan mengurangi churn rate.





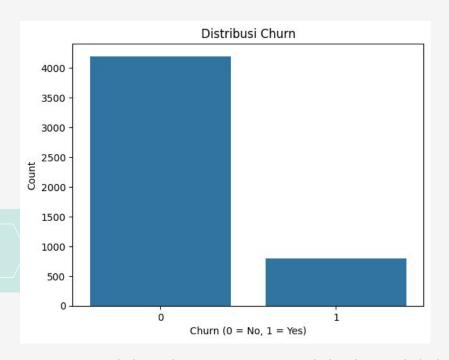


02

Exploratory Data Analysis

Memahami pola data pada dataset

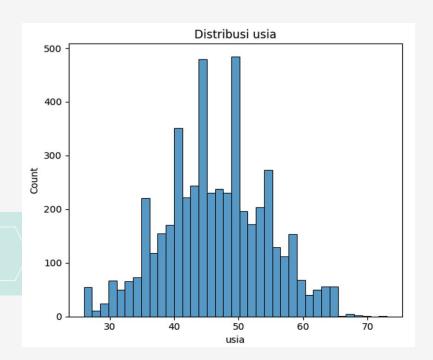




- Label 0 (Not Churn) = 4200
- Label 1 (Churn) = 800

Poin: Jumlah pelanggan yang tidak churn lebih banyak dibandingkan dengan yang churn. Ini menunjukkan bahwa churn adalah kejadian yang relatif jarang dalam dataset ini.

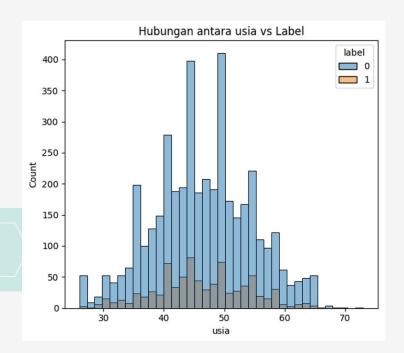




Rata-rata usia pelanggan: 40 - 50 tahun

Poin: Mayoritas pelanggan bank berada dalam usia produktif.

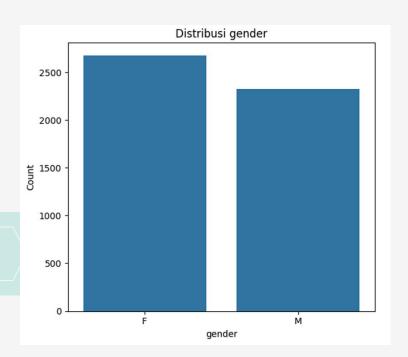




Rata-rata usia pelanggan: 40 - 50 tahun

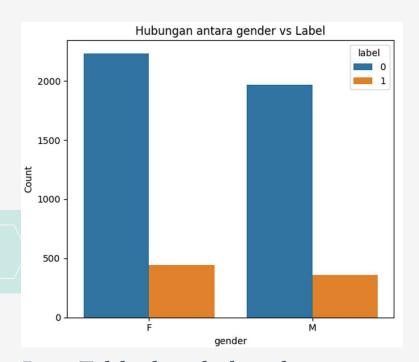
Poin: Tidak ada perbedaan churn yang signifikan berdasarkan usia pelanggan.





Poin: Proporsi gender pelanggan relatif seimbang antara laki-laki dan perempuan

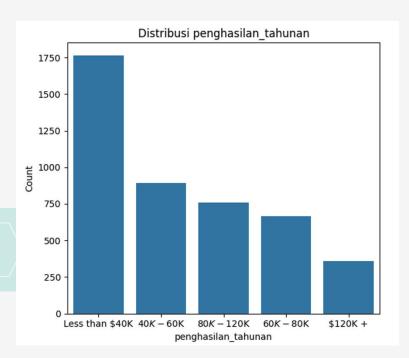




Proporsi gender pelanggan relatif seimbang antara laki-laki dan perempuan

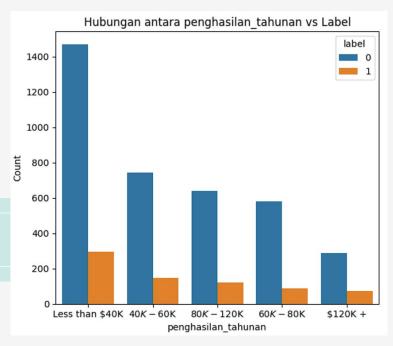
Poin: Tidak ada perbedaan churn yang signifikan berdasarkan gender pelanggan.





Poin: Mayoritas pelanggan memiliki penghasilan tahunan < 40 ribu dolar per tahun.

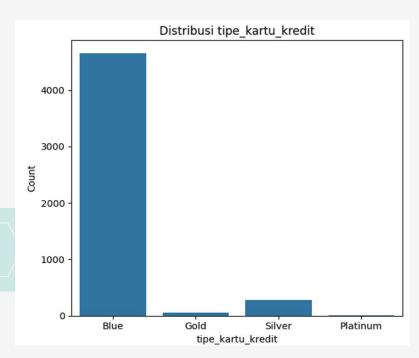




Poin:

- 1. Segmen pelanggan berpenghasilan <\$40K memiliki jumlah churn (label 1) tertinggi di antara semua kelompok penghasilan.
- 2. Segmen pelanggan berpenghasilan >\$120K memiliki jumlah churn terendah.
- 3. Semakin tinggi penghasilan, semakin rendah kecenderungan untuk churn, dan sebaliknya.

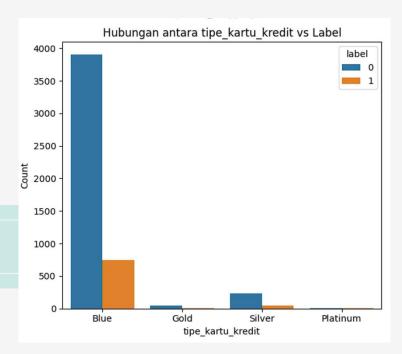
Insight: Pelanggan berpenghasilan rendah mungkin lebih sensitif terhadap biaya layanan atau produk, sehingga lebih rentan untuk churn.



Poin: Mayoritas pelanggan menggunakan kartu kredit tipe



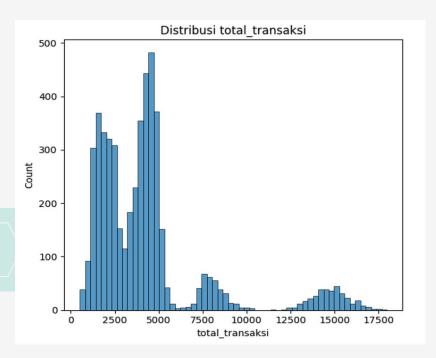
Blue



Poin:

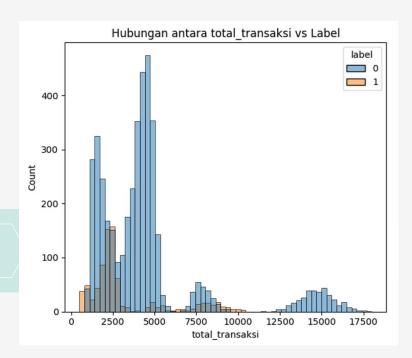
- 1. Dari grafik, terlihat perbedaan yang signifikan antara jumlah churn untuk kartu Blue dibandingkan jenis kartu lainnya (Gold, Silver, Platinum).
- 2. Untuk kartu Gold, Silver, dan Platinum, tingkat churn relatif rendah dan hampir sama.
- 3. Ini mengindikasikan adanya faktor atau karakteristik khusus terkait kartu Blue yang memengaruhi kecenderungan pelanggan untuk tidak melanjutkan layanan (churn).

Insight: Pelanggan dengan kartu Blue mungkin memiliki pengalaman atau persepsi yang kurang memuaskan terhadap layanan atau dukungan yang diberikan oleh Bank.



Poin: Total transaksi dengan jumlah sekitar 500-5000 banyak dilakukan oleh mayoritas pelanggan





Insight: Pelanggan dengan total transaksi tinggi mungkin lebih cocok dengan layanan atau produk yang ditawarkan.

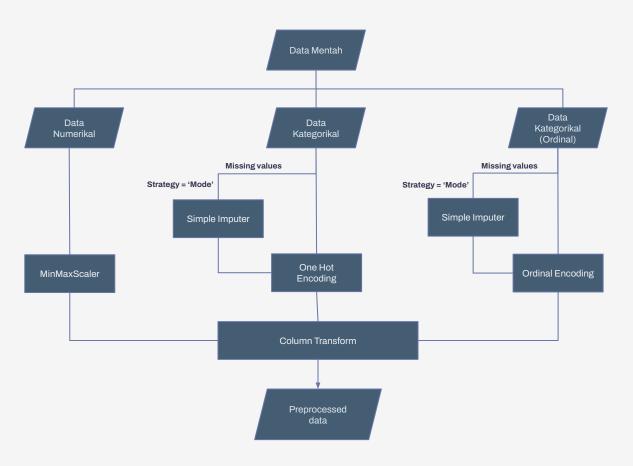


03Data Preprocessing

Penskalaan data, Handling missing values, Encoding, dan Handling Imbalance Label

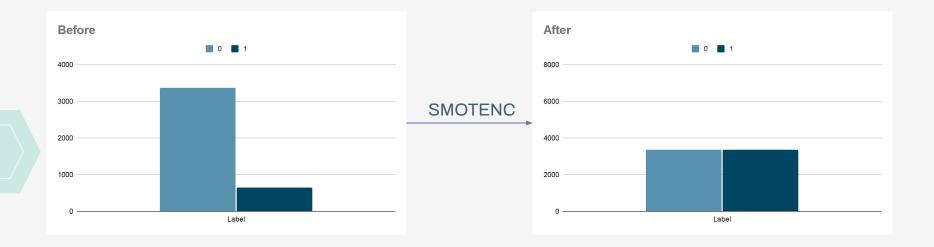


Data Preprocessing



Data Preprocessing

Handling Imbalance Label







04

Machine Learning Model

Rekomendasi Model Machine Learning Terbaik



Machine Learning Model

Model	Hyperparameter	Precision		Recall		F1-score		Accuracy	
		Training	Testing	Training	Testing	Training	Testing	Training	Testing
SVM	C: 100, kernel: poly	0 : 0.98 1 : 0.75	0 : 0.95 1 : 0.64	0 : 0.94 1 : 0.91	0 : 0.92. 1 : 0.76	0 : 0.96 1 : 0.83	0 : 0.93 1 : 0.69	0.94	0.89
Decision Tree	max_depth: 10, min_samples_leaf: 1, min_samples_split: 2	0 : 1.00 1 : 0.90	0 : 0.96 1 : 0.75	0 : 0.98 1 : 0.99	0 : 0.95 1 : 0.81	0 : 0.99 1 : 0.94	0 : 0.96 1 : 0.78	0.98	0.93
Random Forest	max_depth: 10, min_samples_leaf: 1, min_samples_split: 2, n_estimators': 100	0 : 1.00 1 : 0.93	0 : 0.98 1 : 0.84	0 : 0.98 1 : 0.99	0 : 0.97 1 : 0.88	0 : 0.99 1 : 0.96	0 : 0.97 1 : 0.86	0.99	0.95

Hasil ini menunjukkan bahwa Random Forest adalah pilihan optimal untuk memprediksi data kami dengan tingkat ketepatan yang tinggi, baik pada data training maupun testing.

Slide Source:

- https://slidesgo.com/theme/business-management-and-analytics-thesis-defense?utm_source=whatsap
p&utm_medium=social-organic&utm_campaign=template-whatsapp

Image Source:

- https://unsplash.com/photos/person-using-laptop-computer-holding-card-Q59HmzK38eQ?utm_content
 t=creditShareLink&utm_medium=referral&utm_source=unsplash
- $\underline{https://unsplash.com/photos/turned-on-black-and-grey-laptop-computer-mcSDtbWXUZU?utm_conten}\\ \underline{t=creditShareLink\&utm_medium=referral\&utm_source=unsplash}$
- $\underline{https://unsplash.com/photos/person-using-macbook-pro-npxXWgQ33ZQ?utm_content=creditShareLin} \\ \underline{k\&utm_medium=referral\&utm_source=unsplash}$



Thank You



