



{i} **imageIA**

Especialistas en Optimización de Centros de Imagenología

Expertos en IA Aplicada a Diagnóstico por Imagen

Quiénes Somos

ImagenIA no es una consultora genérica de salud. Somos la **división especializada verticalmente en centros de imagenología** de H3L AI Consulting, empresa con operaciones en 7 países y más de 15 auditorías completadas con ROI verificado.

Por Qué Existimos

Los centros de imagenología enfrentan desafíos operativos únicos que requieren expertise técnico profundo. No basta con entender "tecnología médica" de manera genérica. Se necesita conocer la diferencia entre secuencias RM T1 vs. T2, entender qué significa un RVU, y calcular correctamente el OEE radiológico.

Nuestra Especialización

- **Solo imagenología** - No perdemos foco en "cualquier clínica"
- **Solo centros premium** - Entendemos equipos de \$2M-\$5M USD
- **Solo LATAM/Europa** - Conocemos realidades operativas regionales
- **Fundador empresario** - 20 años optimizando operaciones reales

Héctor Velasco Alvarez, nuestro fundador, no es un consultor teórico. Es un empresario con 20 años optimizando operaciones de millones en manufactura, inmobiliaria y comercio internacional, con formación especializada en IA desde Silicon Valley. **No vendemos tecnología implementada. Recuperamos ingresos perdidos.**

El Problema del Sector

Los Centros de Imagenología Están Perdiendo Millones Sin Saberlo

La Realidad Operativa en LATAM

Los centros de imagenología operan con niveles de eficiencia preocupantemente bajos comparados con benchmarks internacionales. Equipos que costaron millones de dólares trabajan a menos de la mitad de su capacidad instalada, generando pérdidas silenciosas que erosionan la rentabilidad mes tras mes.

Benchmark clase mundial: 75-85% de utilización sostenida

Impacto financiero: Cada punto porcentual de utilización perdida representa \$15,000-\$25,000 anuales en ingresos no capturados por equipo de alto valor.

Resonancia Magnética

45-55% de capacidad instalada utilizada

Pérdida: \$250K-\$400K/año por equipo

Tomografía Computarizada

50-60% de capacidad instalada utilizada

Pérdida: \$180K-\$300K/año por equipo

PET-CT

35-45% de capacidad instalada utilizada

Pérdida: \$350K-\$500K/año por equipo

Ausentismo No Controlado

Promedio LATAM: **15-17%** de citas vacías (1 de cada 6 slots perdidos)

Clase mundial: **<3%**

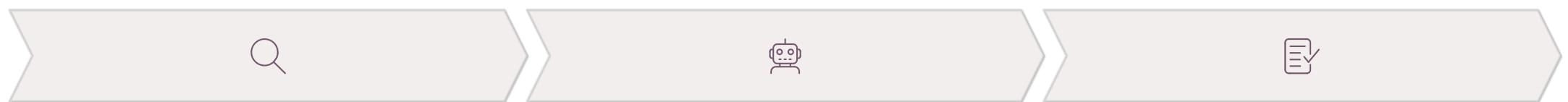
Pérdidas Administrativas Ocultas

80+ horas mensuales en confirmaciones telefónicas manuales, 12-18% de procedimientos realizados NO facturados correctamente, errores en codificación CPT que cuestan \$45K-\$60K anuales por centro.

IA Especializada en Imagenología

No Tecnología Genérica

No vendemos plataformas SaaS genéricas ni software que requiere meses de implementación. Entregamos IA especializada verticalmente en radiología, entrenada con protocolos ACR/SERAM, que comprende la diferencia entre secuencias RM, códigos CPT radiológicos, y flujos operativos específicos de imagenología.



FASE 1: Diagnóstico Operativo Profundo

Semana 1

- Análisis de 12-24 meses de datos operativos
- Identificación de 6 categorías de pérdida específicas
- Cuantificación exacta en dólares de cada ineficiencia
- Benchmarking vs. estándares ACR/SERAM

FASE 2: IA Especializada en Radiología

Semana 2-3

- GPTs entrenados con protocolos ACR/SERAM
- Comprensión de flujos específicos de imagenología
- Métricas radiológicas: TAT, OEE, RVU
- No usamos IA genérica - conocemos la diferencia entre RM T1 vs. T2

FASE 3: Plan de Acción Priorizado

Semana 4

- 15-20 acciones específicas con ROI proyectado
- Timeline de implementación 90 días
- Resultados medibles desde Semana 1
- Modelo de riesgo cero: decide después de ver diagnóstico completo

"No vendemos innovación de lujo. Recuperamos el dinero que sus equipos de millones ya deberían estar generando."

— Héctor Velasco Alvarez, Fundador imagemIA

Qué Hacemos Exactamente

Recuperamos los Ingresos que Sus Equipos de \$2M Ya Deberían Generar

01

Maximización de Utilización de Equipos

De 40-50% a 75-85% en 90 días

- Análisis de secuencias RM: identificación de protocolos sub-óptimos
- Reducción de tiempos de examen sin comprometer calidad diagnóstica
- Gestión de slots: minimización de gaps entre estudios consecutivos
- Optimización de coordinación radiofármaco-paciente (PET-CT)

02

Reducción Ausentismo Pacientes

De 15-17% a <5%

- Sistema de predicción de ausentismo con IA (modelo entrenado con 50K+ citas)
- Protocolos de confirmación automática (48h/24h/2h antes de cita)
- Gestión inteligente de lista de espera con priorización dinámica
- Sistema de reasignación automática de cancelaciones de última hora

03

Recuperación de Ingresos No Capturados

\$45K-\$60K anuales recuperados

- GPT Facturación Radiológica entrenado con códigos CPT/ICD-10
- Verificación automática post-estudio de completitud documental
- Detección de procedimientos realizados no facturados (contraste, sedación)
- Codificación correcta para estudios complejos (RM multiparamétrica próstata)

04

Optimización Turnaround Time

Reducción 40-60% de TAT promedio

- Identificación de cuellos de botella: adquisición, QA, asignación, dictado
- Distribución óptima de carga entre radiólogos según especialidad y velocidad
- Sistema de alertas para estudios "olvidados" en sistema PACS
- Reducción de backlog acumulado por modalidad con priorización inteligente

Diferenciadores Competitivos

Por Qué **ImagenIA** vs. Otros Proveedores

1. Vendemos Ingresos Recuperados, No Tecnología Implementada

Otros consultores:

- Venden software o plataformas con licencias perpetuas
- Promesas vagas de "mejora operativa" sin cuantificación
- Métricas genéricas sin impacto financiero claro
- Dependencia tecnológica perpetua (vendor lock-in)

ImagenIA:

- **ROI cuantificado en dólares** por cada acción recomendada
- Diagnóstico primero, solución después (modelo de riesgo cero)
- GPTs quedan como activos permanentes de su centro (sin dependencia)
- Proyecciones conservadoras verificables en 90 días

2. Especialización Vertical Exclusiva en Imagenología

Otros consultores:

- Consultores "de salud genérica" que también hacen imagenología
- No entienden la diferencia entre RM T1 vs. T2
- Desconocen qué es un RVU o cómo calcular OEE radiológico
- No hablan el lenguaje técnico de tecnólogos y radiólogos

ImagenIA:

- **100% enfocados en centros de diagnóstico por imagen**
- Conocimiento profundo de protocolos ACR/SERAM
- Métricas radiológicas especializadas: TAT, OEE, RVU, First-Pass Yield
- Cuando nos reunimos con su equipo, **hablamos el mismo idioma técnico**



Fundador Empresario de 20 Años

Héctor Velasco: 20 años operando empresas reales (manufactura, inmobiliaria, importaciones). No es un consultor teórico - entiende presión de liquidez, márgenes operativos y que cada slot vacío de su resonador de \$2M es dinero perdido.

No Somos Consultores de TI

Somos Expertos en Radiología

Nuestras auditorías y sistemas de IA no se basan en "mejores prácticas genéricas de salud". Están construidas sobre los dos pilares técnicos de mayor autoridad en radiología mundial: ACR (estándares USA) y SERAM (estándares Europa/LATAM).

Este conocimiento profundo nos permite identificar inefficiencias que consultores genéricos simplemente no pueden ver porque no entienden el lenguaje técnico del sector.

Protocolos ACR

American College of Radiology

- **Appropriateness Criteria:** Guías de uso apropiado de estudios por indicación clínica
- **Practice Parameters:** Estándares de calidad para cada modalidad
- **Technical Standards:** Especificaciones técnicas para equipos y procedimientos

Identificamos estudios solicitados no apropiados según ACR (sobre-utilización) y verificamos cumplimiento de estándares de calidad técnica.

Estándares SERAM

Sociedad Española de Radiología Médica

- **Protocolos de Calidad:** Estándares de calidad radiológica adaptados a LATAM
- **Guías de Protección Radiológica:** Optimización de dosis (principio ALARA)
- **Gestión de Calidad:** Indicadores de gestión operativa

Usamos SERAM además de ACR porque su contexto es más cercano a LATAM, con énfasis en optimización de recursos relevante para centros privados.

Métricas Especializadas que Medimos

Hablamos el Lenguaje Técnico de Imagenología

OEE Radiológico

Overall Equipment Effectiveness

Adaptación de métrica industrial a equipos médicos:

OEE = Disponibilidad × Rendimiento × Calidad

- Disponibilidad:** Tiempo equipo operativo vs. total (mantenimiento, fallas)
- Rendimiento:** Utilización real vs. capacidad instalada (ajustado por ausentismo)
- Calidad:** Estudios exitosos vs. total (sin repeticiones por falla técnica)

RM/TC típico LATAM: **45-55%** | Clase mundial: **85%** | imagemIA target: **75%+ en 90 días**

RVU (Relative Value Units)

Métrica estándar de productividad radiológica

Asigna "valor" a cada tipo de estudio según complejidad:

- RX tórax simple = 0.22 RVU
- RM cerebro con contraste = 2.54 RVU
- PET-CT cuerpo completo = 5.91 RVU

Permite medir productividad normalizada entre radiólogos independiente de mix de casos.

Radiólogo promedio USA: **8,000-10,000 RVU/año** | LATAM: **6,000-7,500 RVU/año**

Oportunidad: Incrementar 25-30% con optimización de flujo

Turnaround Time (TAT) por Tipo de Estudio

TAT = Tiempo desde adquisición hasta reporte firmado disponible

Métrica crítica de satisfacción y competitividad. TAT largo genera insatisfacción de médicos referentes, llamadas de seguimiento, y pérdida de competitividad.

Tipo de Estudio	Estándar ACR	Típico LATAM	Objetivo imagemIA
RX rutina	<2 horas	24-48h	<4 horas
TC sin contraste	<4 horas	48-72h	<8 horas
RM rutina	<24 horas	72-96h	<24 horas
Estudios urgencia	<1 hora	4-8h	<2 horas

Impacto de mejora: Mayor satisfacción de médicos referentes, reducción de llamadas de seguimiento, ventaja competitiva significativa vs. centros con TAT largo.

Competencia en el Mercado LATAM

Posicionamiento vs. Líderes del Sector

El mercado de tecnología para imagenología en LATAM está dominado por 3 jugadores principales. Cada uno tiene un enfoque diferente que limita su capacidad de generar ROI rápido y cuantificable.



AGFA Healthcare - Líder #1 LATAM

Score KLAS: 84.6/100 | **80+ instituciones** implementadas en LATAM

Su enfoque: Venden tecnología (PACS, RIS, archiving)

ImagenIA diferencia: No vendemos software, hacemos que SU tecnología existente genere ROI. Diagnóstico antes de solución (no vendor lock-in). Especialización en optimización operacional, no implementación técnica.



Coco Tecnologías (Colombia)

11.3M transacciones procesadas | **400K citas mensuales** gestionadas

Su enfoque: Plataforma SaaS de agendamiento multi-industria

ImagenIA diferencia: Vertical exclusiva imagenología (no "cualquier clínica"). IA entrenada con protocolos ACR/SERAM específicos de radiología. Consultoría personalizada vs. plataforma estándar.



IMEXHS (Colombia)

500+ clientes en 18 países | Cloud-native platform

Su enfoque: Tecnología cloud para digitización de centros (RIS/PACS/Tele-radiología)

ImagenIA diferencia: Recuperamos ingresos perdidos con equipos existentes. No requiere cambio de plataforma tecnológica. ROI visible en 90 días (no proyectos de 12-18 meses).

- **Insight clave:** Los líderes del mercado venden tecnología. ImagenIA recupera ingresos perdidos. No son mutuamente excluyentes: nuestros clientes pueden seguir usando AGFA, Coco o IMEXHS mientras nosotros optimizamos sus operaciones para generar el ROI que esas plataformas prometen pero no entregan.

Casos de Éxito Genéricos

Resultados Medibles en Centros LATAM

Los números hablan más fuerte que las promesas. Estos son casos reales (anonimizados por NDA) de centros que implementaron nuestras recomendaciones después de la auditoría.

Centro Premium Regional - 1 Equipo RM

Situación inicial:

- Equipo RM 1.5T operando al **42% de capacidad**
- Ausentismo: **17%** (1 de cada 6 citas vacías)
- 80+ horas mensuales en confirmaciones telefónicas manuales
- Turnaround Time promedio: 72 horas

1

Después de auditoría e implementación (4 meses):

68%

Utilización RM

De 42% a 68% (+26 puntos
porcentuales)

2.5%

Ausentismo

De 17% a 2.5% (-14.5 puntos
porcentuales)

85

Horas Admin Liberadas

85 horas mensuales devueltas a
actividades de valor

28h

Turnaround Time

De 72 horas a 28 horas (-61%
reducción)

Recuperación anual: \$324,000

Acciones implementadas: 10 GPTs especializados entregados, dashboard operativo ejecutivo en tiempo real, protocolos de confirmación automática, gestión de lista de espera priorizada.

Caso de Éxito: Facturación

Centro Diagnóstico Regional - Problema Facturación



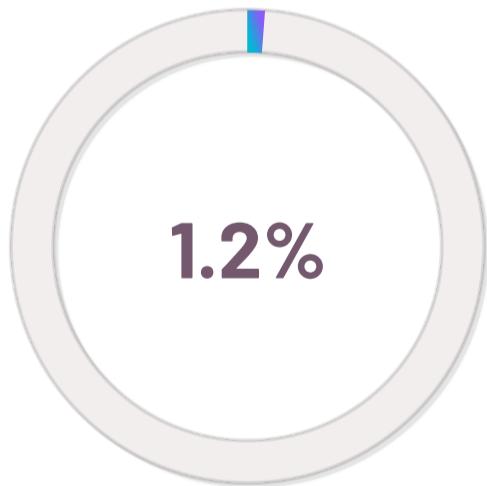
Problema Principal: Procedimientos No Facturados

Situación inicial:

- 15% de procedimientos realizados no facturados correctamente
- Errores en codificación CPT para estudios complejos (RM multiparamétrica próstata)
- Falta de registro de inyecciones de contraste (\$180-\$240 por estudio perdido)
- Sedación realizada pero no documentada en facturación
- Pérdida estimada: **\$58,000 anuales**

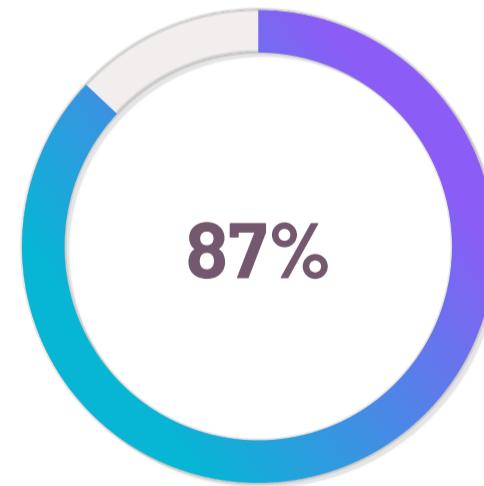
Solución implementada:

- GPT Facturación Radiológica entrenado con códigos CPT/ICD-10
- Verificación automática post-estudio de completitud documental
- Dashboard de procedimientos pendientes de facturación
- Capacitación de personal administrativo con casos reales



Procedimientos No Facturados

Reducción de 15% a 1.2% en 90 días



Reducción de Errores

87% menos errores en codificación CPT

Recuperación anual proyectada: \$50,400

Payback de inversión: 2.8 meses

Caso de Éxito: Red Multi-Centro

Red de 3 Centros LATAM - Ausentismo Multi-Centro

El desafío de gestionar ausentismo en una red de múltiples centros requiere coordinación en tiempo real imposible de lograr manualmente. Este caso demuestra el poder de la IA aplicada a operaciones multi-locación.

Desafío: Reducción de Ausentismo en Red Multi-Centro

Situación inicial:

- Ausentismo promedio red: **16%**
- Sin sistema unificado de gestión de lista de espera
- Cancelaciones de un centro no aprovechadas por otros centros
- Coordinación manual entre locaciones (llamadas telefónicas, emails)
- Slots vacíos en Centro A mientras pacientes esperan en Centro B

Solución implementada:

- Centro de Inteligencia Privado unificado para 3 centros
- Sistema de reasignación automática entre centros en tiempo real
- GPT Programación con visibilidad de capacidad en tiempo real
- Protocolo de confirmación 48h/24h/2h antes de cita
- Dashboard ejecutivo con métricas por centro y consolidadas

Ausentismo Red

De 16% a 7%

Reducción de 9 puntos porcentuales en 6 meses

Slots Reasignados

340 slots/mes

Cancelaciones de un centro automáticamente ofrecidas a pacientes de otros centros

Incremento de Ingresos

\$156,000 anuales

Ingresos adicionales de la red por mejor utilización de capacidad instalada

ROI

480%

Retorno sobre inversión año 1

Insight clave: La coordinación manual entre centros es humanamente imposible a escala. La IA permite reasignaciones en tiempo real que capturan oportunidades que de otra manera se perderían.

Respaldo Técnico Global

imageIA es la división especializada en imangenología de H3L AI Consulting

No somos una startup sin experiencia. Somos especialistas verticales con el respaldo de una operación multinacional probada en 7 países.



H3L AI Consulting - Nuestra Casa Matriz

Operaciones en **7 países**: USA, Colombia, Ecuador, Argentina, España, Georgia (+ expansión México/Perú en 2025)

15+ auditorías completadas con ROI verificado

\$3.2M en oportunidades identificadas para clientes

10-70x ROI año 1 en implementaciones

87% tasa de adopción de herramientas IA entregadas

Lo que Esto Significa para Usted



Equipo Técnico Multinacional

Disponible para su proyecto con expertise cross-sector aplicado a imangenología



Infraestructura Cloud Probada

Infraestructura cloud certificada AWS en múltiples países con cumplimiento de regulaciones locales



Metodología Validada

Metodología de diagnóstico y optimización validada en 15+ empresas de diferentes sectores



Soporte 24/7

Soporte desde múltiples zonas horarias (USA, LATAM, Europa)

Experiencia Cross-Sector Aplicada a Imagenología

H3L ha optimizado operaciones en manufactura, logística, retail, fintech y salud. Esta experiencia diversa nos permite aplicar mejores prácticas de otros sectores que la imangenología tradicional aún no ha adoptado.

Por ejemplo: El sistema de predicción de ausentismo que usamos en imangenología fue adaptado de un modelo exitoso implementado en cadenas de restaurantes. La gestión de slots de equipos de alto valor usa principios de manufactura FANUC que Héctor aplicó durante 10 años.

Fundador

Héctor Velasco Alvarez - Empresario que Entiende Rentabilidad



Experiencia Empresarial

20 años operando empresas en Ecuador:

- **Manufactura con tecnología FANUC** (automatización industrial de precisión robótica)
- **Sector inmobiliario** (desarrollo y gestión de activos de alto valor)
- **Importaciones y distribución** (logística internacional compleja)

Por qué esto importa:

Héctor entiende presión de liquidez, márgenes operativos y rentabilidad real. Ha gestionado equipos caros parados (sabe el dolor de activos subutilizados). Conoce la diferencia entre "tecnología implementada" vs. "ROI ejecutado".

Formación Académica

MBA - IDE Business School Ecuador

Especialización en estrategia operacional y finanzas corporativas

Formación Especializada en IA:

- **Silicon Valley** (Stanford, Berkeley - IA aplicada a empresas)
- **Colombia** (Universidad de los Andes - Machine Learning)
- **Argentina** (ITBA - Deep Learning)

Certificaciones: AWS Certified Partner (cloud architecture)

Visión y Liderazgo

Fundador de ITSEIA

Instituto de Tecnología Superior en Inteligencia Artificial Ecuador (en trámite de aprobación gubernamental). Objetivo: Democratizar acceso a IA rentable en LATAM.

Fundador de H3L

Consultoría de auditoría operativa con IA (multi-industria). imagemIA nace como vertical especializada de H3L.

"No vendemos innovación de lujo. Recuperamos el dinero que sus equipos de millones ya deberían estar generando."

"Cada slot vacío de tu resonador de \$2M es dinero perdido. Nuestro trabajo es que eso no vuelva a pasar."

— Héctor Velasco Alvarez

No es un consultor teórico - es un empresario que entiende sus dolores.

Solicite Assessment Operativo Gratuito

Si su centro de imagenología enfrenta alguno de estos desafíos operativos, tiene una oportunidad significativa de recuperación de ingresos perdidos. Comencemos con una conversación sin compromiso.

¿Su Centro Enfrenta Estos Desafíos?

- Equipos de RM/TC operando <60% de capacidad
- Ausentismo >10% que genera slots vacíos
- Turnaround Time >48h para estudios rutina
- Personal administrativo saturado con confirmaciones manuales
- Procedimientos realizados pero no facturados
- Desconocimiento de métricas operativas reales (OEE, RVU, TAT)

Reunión de Diagnóstico 30 Minutos (Sin Costo)

Usted recibirá:

- Estimación preliminar de pérdidas operativas de su centro
- Identificación de 2-3 quick wins implementables en 30 días
- Proyección de ROI personalizada basada en su capacidad instalada
- Comparación vs. benchmarks ACR/SERAM de su modalidad

Sin obligación. Sin letras chicas. Solo una conversación profesional entre empresarios que entienden rentabilidad.

¿Qué Pasa Después?

Si después de la reunión inicial decide explorar más:

1. **Auditoría Completa (Semana 1):** Análisis profundo de 12-24 meses de datos
2. **Reporte de Oportunidades (Semana 2):** Cuantificación exacta en dólares de cada ineficiencia
3. **Plan de Acción (Semana 3):** 15-20 acciones priorizadas con ROI proyectado
4. **Usted Decide (Semana 4):** Implementa lo que tenga sentido financiero para su centro

Modelo de riesgo cero: Ve el diagnóstico completo con proyecciones antes de comprometer inversión en implementación.

imageIA

División Imagenología de H3L AI Consulting

Contacto Directo

Email: contacto@imagemia.com

Web: <https://imagemia.com>

Casa Matriz H3L: <https://h3l.ai>

Oficinas Regionales (vía H3L)

-  **Florida, USA** (Headquarters)
-  **Bogotá, Colombia**
-  **Quito, Ecuador**
-  **Buenos Aires, Argentina**
-  **Madrid, España**
-  **Tbilisi, Georgia**

Próxima expansión: México, Perú (2025)



Somos parte de H3L AI Consulting - 7 países, 15+ auditorías, \$3.2M en oportunidades identificadas

Solicite Ahora

Assessment Operativo Gratis 30 min

Reunión sin costo donde recibirá:

- Estimación de pérdidas operativas
- Identificación de quick wins
- Proyección de ROI personalizada

contacto@imagemia.com

Demo de GPTs Especializados

Sesión en vivo donde verá:

- Cómo funcionan los GPTs para imagenología
- Casos de uso específicos para su modalidad
- Integración con sistemas existentes

contacto@imagemia.com

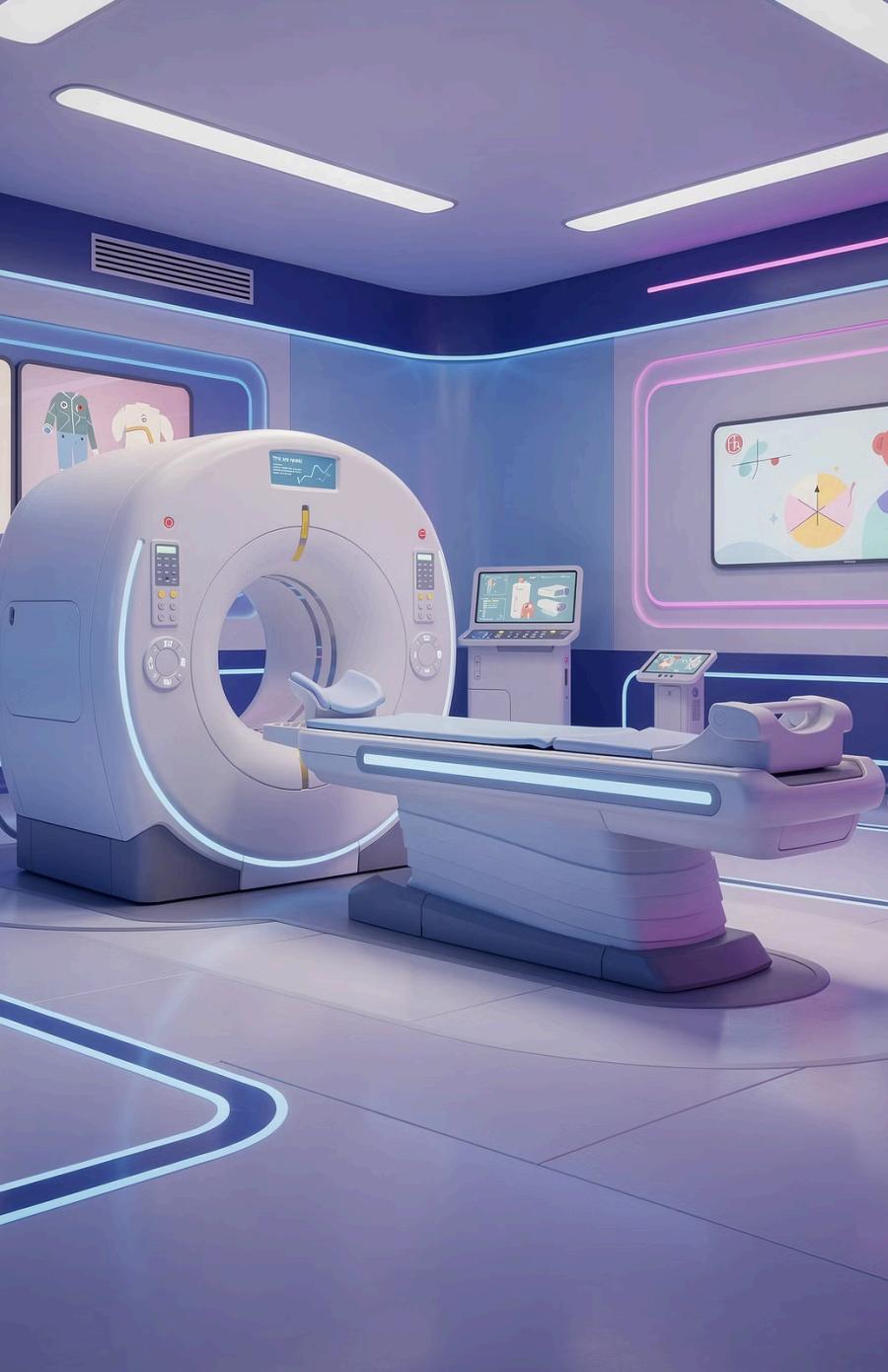
Caso de Estudio Completo

Documentación detallada incluyendo:

- Reporte de implementación y resultados
- Testimonial de Director de centro
- Métricas antes/después verificables

contacto@imagemia.com





No vendemos innovación de lujo.

Recuperamos los **\$300,000-\$500,000 anuales** que sus equipos de millones ya deberían estar generando.

Transformamos la utilización de **45-55% al 75-85%+**, convirtiendo el caos de agendamiento en un sistema predecible que garantiza que cada slot de su resonador de \$2M esté ocupado.

"Cada slot vacío de tu resonador de \$2M es dinero perdido. Nuestro trabajo es que eso no vuelva a pasar."

— Héctor Velasco Alvarez, Fundador imagemIA

Glosario Técnico

Para Tomadores de Decisión No-Técnicos

Este glosario explica los términos técnicos radiológicos que usamos en nuestras auditorías y reportes. Entender estas métricas es clave para interpretar correctamente las oportunidades de mejora.

ACR (American College of Radiology)

Asociación líder en USA que establece estándares de calidad y práctica en radiología. Sus protocolos son referencia internacional para apropiación de estudios, calidad técnica y especificaciones de equipos.

SERAM (Sociedad Española de Radiología Médica)

Equivalente europeo de ACR, con protocolos adaptados a sistemas de salud mixtos público-privado (más cercano a realidad LATAM que estándares USA).

OEE Radiológico (Overall Equipment Effectiveness)

Métrica que mide eficiencia real de equipos considerando disponibilidad (tiempo operativo), rendimiento (utilización vs. capacidad) y calidad (estudios sin repetición). OEE de 70%+ es clase mundial.

RVU (Relative Value Units)

Sistema de medición de productividad radiológica que asigna "valor" a cada tipo de estudio según complejidad. Permite comparar productividad entre radiólogos independiente de mix de casos.

Turnaround Time (TAT)

Tiempo desde que se adquiere el estudio hasta que el reporte firmado está disponible para el médico referente. Métrica crítica de satisfacción y competitividad.

CPT (Current Procedural Terminology)

Códigos estándar USA para facturación de procedimientos médicos. Cada tipo de estudio radiológico tiene código CPT específico. Codificación incorrecta genera pérdida de ingresos.

RM / TC / PET-CT

Resonancia Magnética / Tomografía Computarizada / Tomografía por Emisión de Positrones. Equipos de diagnóstico de alto valor (\$1M-\$3M USD) cuya subutilización genera las mayores pérdidas operativas.

PACS / RIS

Picture Archiving and Communication System / Radiology Information System. Sistemas de gestión de imágenes y datos operativos de radiología. Nuestros GPTs se integran con estos sistemas existentes.



Conversem os

Su centro de imagenología tiene el potencial de generar **\$300,000-\$500,000 adicionales** anuales sin invertir en equipos nuevos. Solo requiere optimización inteligente de los activos que ya posee.

Comencemos con una conversación sin compromiso de 30 minutos.

Contacto

Email: contacto@imagemia.com

Web: <https://imagemia.com>

Casa Matriz H3L: <https://h3l.ai>

imagemIA - División Imagenología de H3L AI Consulting

Operaciones en 7 países / 15+ auditorías / \$3.2M identificados

Próximos Pasos

1. Envíe email solicitando Assessment Operativo
2. Reunión 30 min (sin costo, sin compromiso)
3. Reciba estimación preliminar de oportunidades
4. Decida si explorar auditoría completa

**Simple. Directo.
Cuantificable.**