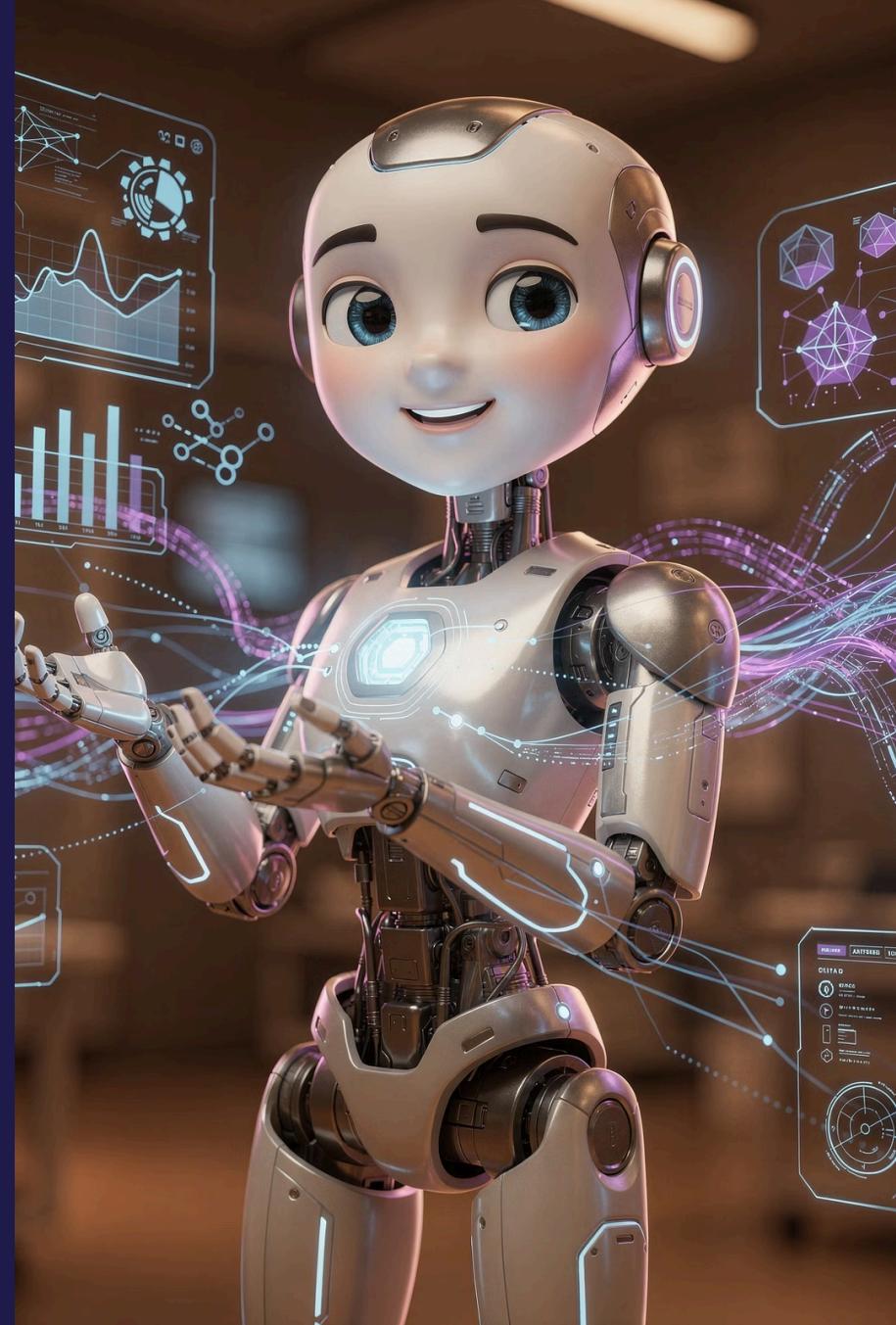


H3L AI Consulting

Auditoría Operativa con Inteligencia Artificial

Abanderados del uso rentable de IA en Ecuador





Quiénes Somos

H3L Ecuador

Consultoría especializada en auditoría operativa con inteligencia artificial, fundada en 2024 con sede principal en Florida, USA y operaciones locales en Quito, Ecuador.

Nos posicionamos como los **abanderados del uso rentable de IA en Ecuador y Latinoamérica**, enfocados en generar resultados medibles y tangibles para empresas que buscan optimizar sus operaciones.

Nuestra Misión

Recuperar entre **\$18,000 y \$125,000 anuales** en costos ocultos que los ERPs tradicionales no detectan, mediante auditoría operativa asistida por inteligencia artificial.

Valores corporativos: Potenciación - Precisión - Auditoría

El Problema Que Resolvemos

Las Empresas Ecuatorianas Están Sangrando Dinero

Contexto Ecuador 2024-2025

PIB Q2 2024

-2.2% (recesión técnica
confirmada)

Gasto en Seguridad

3% de ingresos destinados
a crisis

Ineficiencias Ocultas

MÁS del 3% perdido sin detectar

El Problema Invisible

Los sistemas ERP tradicionales registran transacciones contables y movimientos de inventario, pero **NO identifican el costo real de la ineficiencia operacional** que ocurre día a día en sus procesos.

Mientras las empresas invierten en seguridad física y ciberseguridad, desconocen que están perdiendo cantidades significativas de dinero en:

- Procesos manuales que consumen tiempo
- Equipos operando por debajo de su capacidad
- Inventarios fantasma y mermas no registradas
- Ciclos de cobro excesivamente largos

- Resultado:** Las empresas pierden entre **\$18,000 y \$125,000 anuales** en ineficiencias que sus sistemas actuales no detectan ni cuantifican.

Áreas Críticas de Pérdida

Dinero Perdido en 3 Procesos Principales

1

Order-to-Cash Lento

Problema: Desde el pedido hasta el cobro transcurren 45-60 días cuando el estándar óptimo debería ser 30 días.

Causa oculta: Procesos manuales de validación, aprobaciones duplicadas, seguimientos informales por WhatsApp, y falta de visibilidad en tiempo real del estado de cada orden.

Costo real: \$18,000-\$48,000/año en flujo de caja comprometido e intereses financieros.

2

Equipos Operando a 45% Capacidad (OEE)

Problema: Overall Equipment Effectiveness (OEE) de apenas 45% cuando el estándar industrial debería ser 65% o superior.

Causa oculta: Paros no registrados en sistemas, cambios de formato ineficientes, mantenimiento reactivo en lugar de preventivo, y falta de datos para tomar decisiones informadas.

Costo real: \$36,000-\$87,000/año en capacidad productiva desperdiciada.

3

Inventario Fantasma

Problema: El ERP registra 1,000 unidades disponibles, pero físicamente solo existen 850 unidades en bodega.

Causa oculta: Mermas no registradas correctamente, ubicaciones incorrectas en el sistema, consumos no documentados, y procesos manuales de control de inventario.

Costo real: \$12,000-\$35,000/año en stock inmovilizado, compras de emergencia y ventas perdidas.

Total combinado: \$18,000 - \$125,000/año

Nuestra Solución

IA aplicada a resultados reales | No chatbots, sino rentabilidad

No vendemos tecnología por venderla. Entregamos **sistemas de inteligencia artificial que generan ROI medible y verificable** desde el primer mes de implementación.



agentCEO

Asesor de negocios IA disponible 24/7 que procesa hasta 900 documentos de su empresa, responde consultas estratégicas con datos reales y genera insights de información no estructurada.



Dashboard Operativo

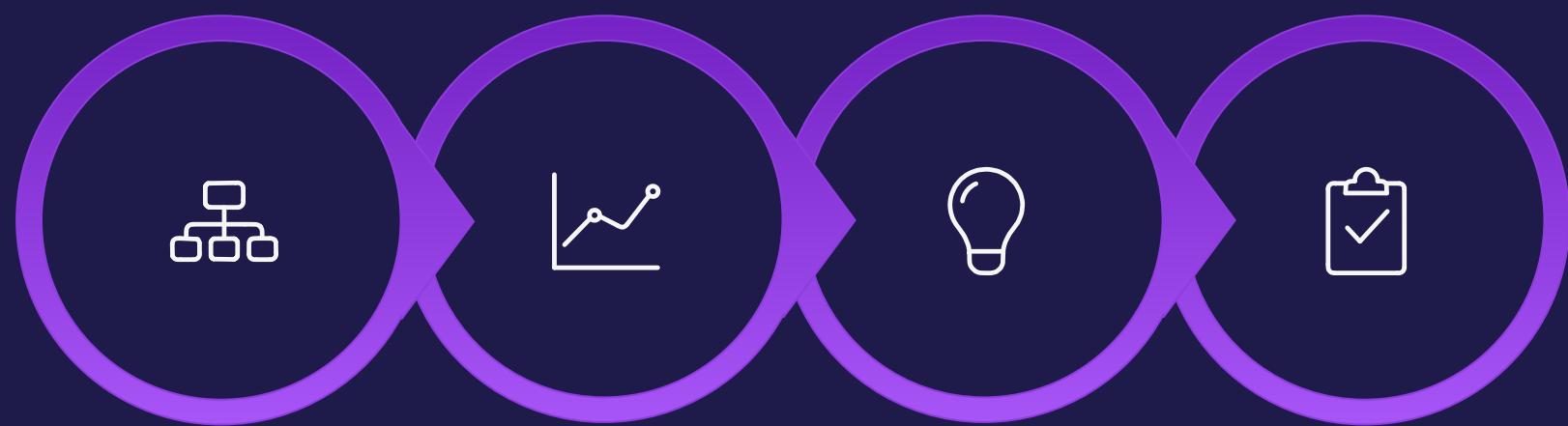
10 GPTs especializados por departamento (Finanzas, Operaciones, Ventas, Marketing, HR, Logística +4 áreas). Cada agente entrenado en mejores prácticas de su sector e integrado con sus sistemas actuales.



Automatizaciones Personalizadas

Diseñadas para los problemas específicos identificados en auditoría. Implementadas en 2-6 semanas con quick wins visibles en 7-14 días.

Nuestro Proceso Probado



Mapeo Completo

Medición con IA

Diseño de Mejora

Plan de Acción

Este proceso sistemático garantiza que cada recomendación esté respaldada por datos concretos de su operación, no por teorías genéricas de consultoría.

- ROI garantizado:** Por cada \$1 que invierte, recupera **\$5-\$15 en el primer año.**

Soluciones Diseñadas a Medida

No vendemos paquetes estándar - Diseñamos IA personalizada



Cada empresa tiene procesos únicos, desafíos específicos y capacidades diferentes. Por eso desarrollamos **soluciones de inteligencia artificial completamente personalizadas** según cuatro factores clave:

- **Tamaño de su operación:** De 10 a 200 empleados
- **Sector específico:** Comercio, Manufactura, Servicios, Agro, Construcción
- **Procesos críticos:** Los que necesita optimizar con urgencia
- **Presupuesto disponible:** Inversión realista para transformación

Nuestro Enfoque

01

Assessment inicial

Entendemos su realidad operativa actual, identificamos pain points y cuantificamos oportunidades.

03

Implementación gradual

Resultados medibles desde la primera fase, sin disruptiones operativas.

02

Diseño personalizado

Creamos agentes IA específicos para sus procesos, no soluciones genéricas adaptadas.

04

ROI garantizado

Recuperación de inversión verificable con métricas claras y transparentes.

No importa si es una MIPYME con 15 empleados o una empresa con 200 colaboradores - diseñamos la arquitectura de IA que se ajusta a su capacidad de inversión y genera retorno real desde el primer trimestre.

Hablemos de su caso específico: contacto@h3l.ai

Metodología de Trabajo

Proceso de 4 Pasos con Resultados Medibles



Un Enfoque Sistemático

Nuestra metodología combina las mejores prácticas de Lean Manufacturing, Six Sigma y análisis de datos con IA para identificar oportunidades concretas de mejora en sus operaciones.

A diferencia de consultorías tradicionales que entregan presentaciones teóricas, nosotros entregamos **Evidence Packages** - paquetes de evidencia con datos reales de su operación que justifican cada recomendación.

Cada hallazgo viene acompañado de:

- Cuantificación exacta del problema
- Costo actual de la ineficiencia
- Solución propuesta específica
- ROI proyectado con timeline
- Quick wins implementables en 7-14 días

El resultado es un roadmap de 90 días totalmente implementable, con prioridades claras basadas en impacto versus esfuerzo de implementación.

Casos de Uso Prioritarios

Oportunidades reales identificadas en auditorías Ecuador



Comercio/Distribución: Order-to-Cash

Problema identificado: Errores manuales de ingreso de datos con tasas de error entre 1-4% del total de transacciones, generando reprocesos, devoluciones y demoras en cobros.

Impacto medido: En una empresa con 500 órdenes mensuales, esto significa 5-20 órdenes con errores que deben corregirse manualmente, consumiendo entre 2-8 horas semanales de personal y retrasando el ciclo de cobro promedio en 15-30 días.

Oportunidad identificada: \$18,000/año recuperables

Solución: Automatización inteligente de validaciones mediante IA que detecta inconsistencias en tiempo real, valida datos contra bases históricas y reduce la tasa de error a menos de 0.5%.

Manufactura: OEE (Eficiencia de Equipos)

Problema identificado: Overall Equipment Effectiveness (OEE) de apenas 60% cuando el

estándar industrial para equipos similares es 85%, lo que significa que están desperdiciando 40% de la capacidad productiva instalada.

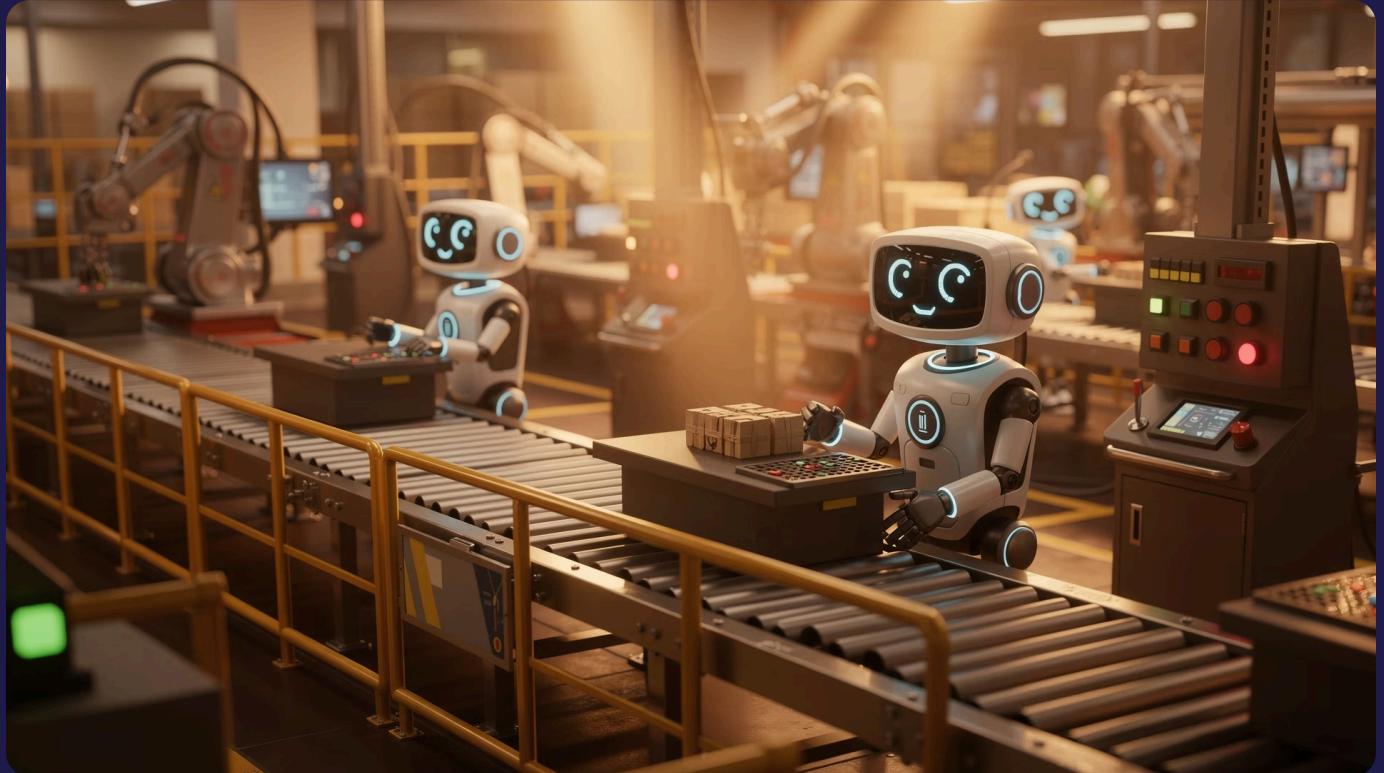
En una planta que podría producir 10,000 unidades mensuales al 85% OEE, está produciendo solo 7,000 unidades. Las 3,000 unidades de diferencia representan ventas perdidas o necesidad de turnos adicionales con sobrecostos.

Oportunidad identificada:

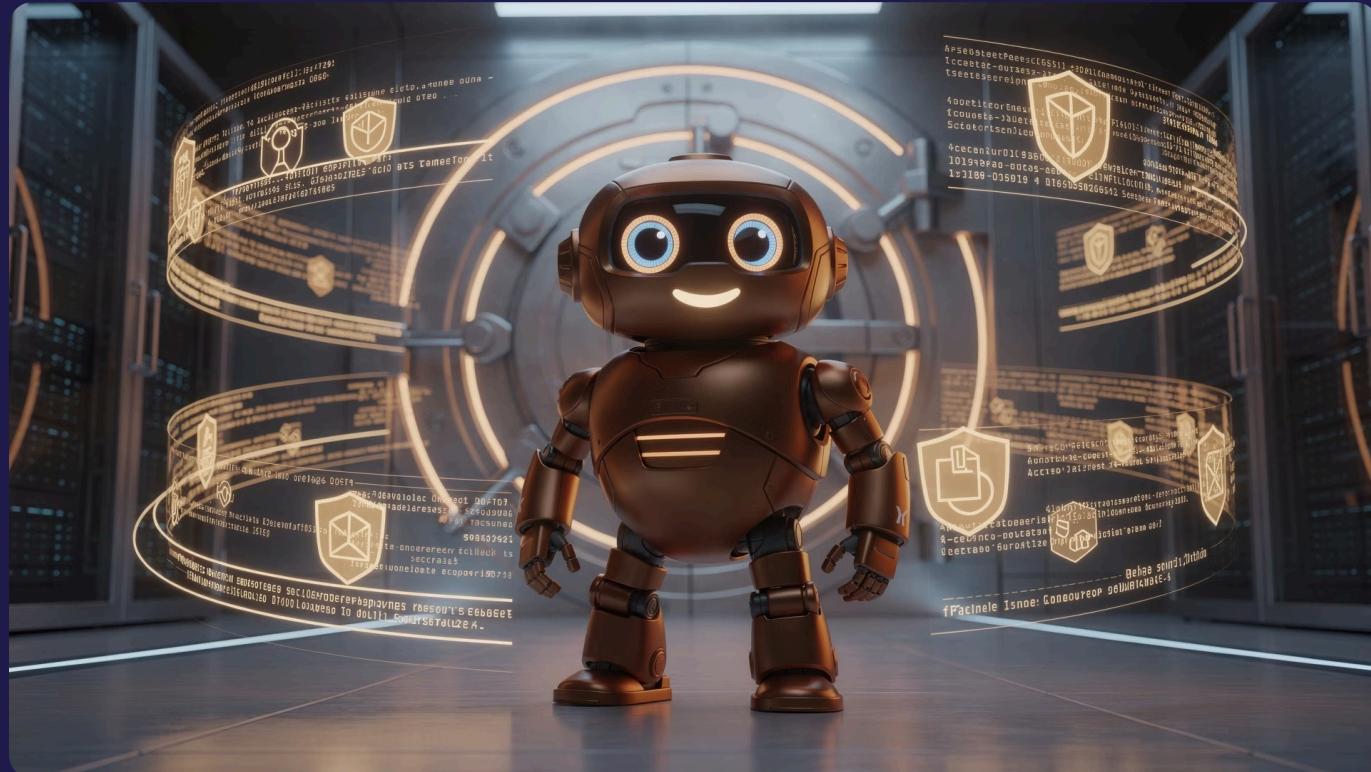
\$87,000-\$125,000/año en capacidad

liberada

Solución: Sistema de medición en tiempo real de los seis grandes desperdicios (paros, microparos, velocidad reducida, defectos, arranques, cambios de formato) con análisis IA para identificar patrones y optimizar scheduling.



Compliance & Seguridad: LOPDP



Problema identificado: Riesgo de multas significativas por incumplimiento de la Ley Orgánica de Protección de Datos Personales (LOPDP) de Ecuador, vigente desde mayo 2021.

Las empresas que manejan datos personales de clientes, empleados o proveedores sin los controles adecuados enfrentan sanciones que pueden alcanzar hasta el **1% de la facturación anual** de la empresa.

Para una empresa con \$5 millones en facturación anual, esto representa hasta **\$50,000 en multas potenciales**, además del daño reputacional y pérdida de confianza de clientes.

Solución: Auditoría completa de cumplimiento normativo LOPDP, identificación de brechas, y roadmap de implementación de controles de seguridad, consentimientos, políticas de privacidad y procesos de respuesta a incidentes.

Caso de Éxito Real

Empresa Manufacturera - 80 Empleados

Situación Inicial

Empresa manufacturera ecuatoriana con 80 empleados enfrentaba problemas crónicos de eficiencia que no lograba identificar con precisión:

- OEE de solo 45%
- Paros frecuentes no registrados
- Mantenimiento 100% reactivo
- Sin datos para toma de decisiones

Pérdidas anuales identificadas:

\$87,000/año en ineficiencias ocultas

Desglose de Oportunidades

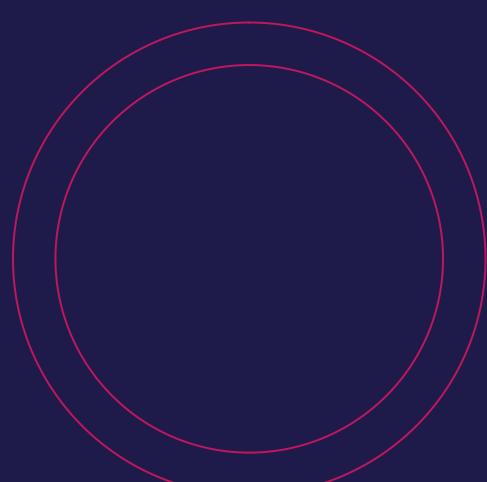


Capacidad Desperdiciada

\$45,000 anuales en capacidad productiva que no se aprovecha por paros, microparos y velocidad reducida.



32%



Mantenimientos de Emergencia

\$28,000 anuales en reparaciones urgentes, repuestos express y paros no planificados completamente evitables.



Consumo Excesivo

\$14,000 anuales en sobrecostos de materia prima por rechazos de calidad y reprocesos.

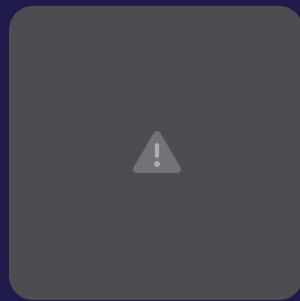
Plan de Acción 90 Días

1. Implementación de registro digital de paros en tiempo real
2. Rediseño de cambios de formato (reducción de 45 a 20 minutos)
3. Migración a mantenimiento preventivo basado en datos
4. Dashboard de OEE en tiempo real para supervisores

ROI proyectado: \$52,000 recuperados en los primeros 6 meses

Lo Que Nos Hace Diferentes

6 Diferenciadores Clave en el Mercado Ecuatoriano



Evidence Packages

Cada recomendación viene respaldada con datos concretos de su operación que la justifican. Transparencia total: le mostramos exactamente de dónde salen los números.



Readiness Score 0-100

Sistema objetivo para medir su madurez en adopción de IA. Métrica clara de progreso que le permite compararse con el estándar de su industria.



ROI Calculators

Herramientas interactivas que muestran ahorros potenciales específicos para su realidad. Números concretos, no promesas vagas de "transformación digital".



Independencia Tecnológica

No vendemos software propio, no hay vendor lock-in. Recomendamos las mejores soluciones del mercado para su caso específico, sin conflictos de interés.



Resultados en 90 Días

Timeline concreto con quick wins medibles en 7-14 días. No promesas vagas de "transformación digital" que nunca se concretan.



Adaptación Total

Soluciones diseñadas según su tamaño operativo, sector y presupuesto real. Resultados concretos escalados a su capacidad, no promesas genéricas imposibles de implementar.

Buyer Persona Principal

CEO MIPYME Ecuador

Demografía

Edad: 35-55 años

Cargo: CEO, Gerente General, Dueño

Empresa: 10-200 empleados

Industria: Manufactura, Retail, Servicios, Construcción, Agro

Ubicación: Quito, Guayaquil, Cuenca



Pain Points Principales

"No sé cuánto dinero estoy perdiendo por ineficiencias que no puedo ver"

"Tengo ERP implementado pero no me da insights accionables para tomar decisiones"

"Mi competencia está innovando con tecnología y yo no sé por dónde empezar"

"IA suena muy caro y complejo para mi tamaño de empresa"

"No tengo tiempo ni recursos para proyectos largos de implementación"

Motivadores de Compra

- Miedo a la extinción empresarial:** Ver cómo competidores más ágiles capturan su mercado
- Necesidad de resultados rápidos:** No puede esperar años, necesita ver cambios en 90 días
- ROI concreto y medible:** Quiere números reales, no teorías de consultoría
- Independencia tecnológica:** No quiere quedar atrapado con un solo proveedor
- Soluciones escalables:** Que crezcan con su empresa sin requerir inversiones masivas

Insight clave: Este CEO valora la evidencia concreta sobre promesas de marketing. Necesita ver datos de su propia operación antes de tomar decisiones de inversión.

Fundador



Visión y Proyectos

Fundador de **ITSEIA** (Instituto de IA Ecuador, en trámite de aprobación ante autoridades educativas), con el objetivo de democratizar el acceso a formación de calidad en inteligencia artificial para profesionales latinoamericanos.

Su misión es llevar IA rentable y práctica a las MIPYMEs de Ecuador y Latinoamérica, demostrando que la tecnología de punta no es exclusiva de corporaciones multinacionales.

Héctor Velasco

CEO H3L Ecuador

Empresario ecuatoriano con más de 20 años de experiencia construyendo y dirigiendo empresas en múltiples sectores industriales del país.

Trayectoria Empresarial

- **Manufactura:** Implementación de tecnología FANUC en automatización industrial
- **Sector inmobiliario:** Desarrollo y gestión de proyectos
- **Importaciones y distribución:** Cadena de suministro internacional

Formación Académica

- **MBA** - IDE Business School Ecuador
- Formación especializada en IA: Silicon Valley, Colombia, Argentina
- AWS Certified Partner

Filosofía de Trabajo

"No vendemos tecnología por venderla. Vendemos ahorros tangibles con evidencia concreta que los respalda. Si no podemos demostrar ROI medible, no tiene sentido implementarlo."

Presencia y Expansión

Alcance Global - 7 Países

Operaciones Internacionales

Sede principal: Florida, Estados Unidos

Operaciones activas en 7 países:

- Estados Unidos
- Colombia
- Ecuador (hub principal Latam)
- Argentina
- España
- Georgia

En proceso de expansión: México, Perú

Resultados Verificados

15+

Auditorías Completadas

Con hallazgos concretos y evidencia documentada

\$3.2M

Oportunidades Identificadas

En optimización operacional medible

10-70x

ROI Año 1

Dependiendo de implementación y tamaño empresa

30-40%

Incremento Eficiencia

Mejora promedio en eficiencia operacional

87%

Tasa de Adopción

De recomendaciones implementadas en primer año

\$150K-...

Por Auditoría

Rango identificado en empresas medianas

Objetivo estratégico: Construir un track record global de casos de éxito verificables y desarrollar una metodología replicable que pueda escalarse en toda Latinoamérica, democratizando el acceso a IA rentable para MIPYMEs.

Contacto

H3L Ecuador - Conectemos

Información de Contacto



Website:

<https://h3l.ai>



Email CEO:

ceo@h3l.ai



Email Contacto:

contacto@h3l.ai



WhatsApp Business:

+593 99 070 9009



Teléfono:

+593 99 070 9009



LinkedIn:

H3L Ecuador

Comience su Diagnóstico

Complete nuestro formulario de diagnóstico inicial para recibir un análisis preliminar de oportunidades en su empresa:

Formulario de diagnóstico:

<https://h3l.ai/Formularios/>

¿Listo para descubrir cuánto dinero está perdiendo?

Agende una llamada de 30 minutos sin compromiso para discutir su situación específica.

Agendar Llamada

"Recuperamos \$18K-\$125K/año que su ERP no ve"

Potenciación - Precisión - Auditoría

No deje que su empresa siga perdiendo dinero en ineficiencias invisibles. Nuestras auditorías con IA identifican exactamente dónde está el problema y cómo solucionarlo con ROI medible.

✓ Diagnóstico en 2 semanas

Identificación rápida de oportunidades

✓ Quick wins en 7-14 días

Resultados visibles inmediatos

✓ ROI 5-15x primer año

Recuperación de inversión garantizada

Agenda una llamada de diagnóstico

Email: ceo@h3l.ai | WhatsApp: +593 99 070 9009

Descubra en 30 minutos qué oportunidades de ahorro existen en su empresa.

ANEXO: Datos Técnicos

Metodologías y Herramientas Aplicadas

Frameworks Utilizados

SIPOC Analysis

Supplier-Input-Process-Output-Customer: Mapeo completo de flujos de valor para identificar desperdicios y cuellos de botella en cada etapa del proceso.

Value Stream Mapping (VSM)

Visualización del flujo de materiales e información desde proveedor hasta cliente, identificando lead times, tiempos de valor agregado y oportunidades de mejora.

Framework 28 Mudas

Identificación sistemática de 28 tipos de desperdicios operacionales clasificados en 7 categorías principales, adaptado específicamente para operaciones latinoamericanas.

Lean Manufacturing Principles

Aplicación de principios de manufactura esbelta para eliminar desperdicios, optimizar flujos y maximizar valor para el cliente.

Six Sigma

Medición estadística de variabilidad en procesos para reducir defectos y mejorar calidad consistente.

Herramientas de Análisis

- **ROI Calculators personalizados:** Por industria y tamaño de empresa
- **Evidence Packages:** Documentación con respaldo de datos reales
- **Readiness Assessment 0-100:** Evaluación objetiva de madurez IA
- **Quick Wins Identification:** Oportunidades implementables en 7-14 días

Timeline Típico

- Todas nuestras metodologías están respaldadas por estándares internacionales y adaptadas específicamente para la realidad operativa de empresas latinoamericanas.

Diagnóstico Inicial

2 semanas - Entendimiento de operación actual

1

Auditoría Completa

4-6 semanas - Análisis profundo con IA

2

Quick Wins

7-14 días - Implementación resultados rápidos

3

Roadmap Completo

90 días - Plan de transformación total

4